

CBN Professional
Diego Barreto,
CEO do iFood, é o 1º
entrevistado da
nova temporada
do podcast **B2**



Academia
Tiago Cavalcanti
conquista cátedra
de economia inédita
na Universidade de
Cambridge **A7**



Vinhos de Portugal
Com nova geração de
produtores e marcas
tradicionais,
evento bate recorde
de público **B7**

Sábado, domingo e segunda-feira, 15, 16
e 17 de junho de 2024
Ano 25 | Número 6023 | R\$ 6,00
www.valor.com.br

ECONÔMICO

Valor

25
ANOS

Mercado já prevê fim do ciclo de corte de juros

Política monetária Mediana de pesquisa feita com 132 casas aponta taxa Selic de 10,5% em dezembro

Gabriel Roca e Victor Rezende
De São Paulo

A piora do clima no mercado, com expectativas de inflação mais pressionadas e o dólar voltando à casa dos R\$ 5,40, provocou uma mudança inesperada nas projeções para a política monetária. Se há algumas semanas a discussão era se os juros desceriam a um dígito neste ano, agora ganha espaço a visão de que o ciclo de re-

duções da taxa Selic chegará ao fim do ano no atual patamar de 10,50%. De 132 instituições financeiras consultadas pelo **Valor**, apenas 9 ainda veem espaço para um corte de 0,25 ponto percentual na reunião do Comitê de Política Monetária (Copom) do Banco Central desta semana. A mediana das respostas para o nível da Selic no fim de 2024 mostra que até lá não deve haver espaço para a retomada dos cortes. Apenas 33 casas — ou um

quarto das instituições consultadas — projetam que o BC voltará a realizar alguma redução na taxa ainda neste ano. A desconfiança crescente do mercado em relação à condução da política fiscal tem levado a um crescente pessimismo, com reflexos nos ativos. Esse cenário tem alimentado a percepção de que a autoridade monetária terá de pisar ainda mais no freio para equilibrar a economia brasileira, já marcada por atividade resilien-

te e mercado de trabalho forte. Ou seja, fica cada vez mais difícil haver espaço para os juros diminuírem. Desde a última reunião do Copom, o dólar saltou da casa dos R\$ 5,15 para os R\$ 5,382 do fechamento de sexta-feira, enquanto os juros futuros exibiram uma escalada firme, ultrapassando a marca dos 12% em contratos de diferentes vencimentos. Já as expectativas para o IPCA no ano de 2025 no Focus, que estavam em 3,64% no encon-

tro anterior, subiram para 3,78%, se afastando ainda mais do centro da meta perseguida pela autoridade monetária. “Acabamos migrando para a visão de que, para controlar a piora das expectativas de inflação, o Copom vai ter que pausar e buscar uma unanimidade. O dólar subiu, a inflação tem dado alguns sinais um pouco mais chatos e a atividade segue forte”, afirma a economista-chefe da Gap Asset, Anna Reis. **Páginas C1 e C2**

Mercado tem que
aprender a viver com o
Banco Central autônomo
Alex Ribeiro A2

**Estímulo fiscal
recupera neste
ano a economia
do RS, diz Ceron**



Lu Aiko Otta e Marta Watanabe
De Brasília e São Paulo

O secretário do Tesouro Nacional, Rogério Ceron, afirma que os R\$ 60 bilhões em estímulo fiscal do pacote federal em socorro ao Rio Grande do Sul devem contribuir para a retomada da atividade do Estado, com pessoas indo para a frente de trabalho e reconstruindo a região, em cenário similar a um “pós-guerra”. Para ele, a economia gaúcha recuará em maio e junho, mas o resultado anual deve ser “neutro” tanto para a economia brasileira como para a do Rio Grande do Sul. **Página A10**

Destaques

Plano Safra da Agricultura Familiar
O Ministério do Desenvolvimento Agrário pediu R\$ 80 bi para o Plano Safra da Agricultura Familiar 2024/25, apurou a reportagem. O valor — 12% acima do ofertado na temporada que se encerra neste mês — pode mudar até seu lançamento. **B10**

Mercado livre de energia
Com a ampliação do mercado livre de energia e a possibilidade de consumidores escolherem seus fornecedores, grupos do setor e novas companhias passaram a disputar, com serviços personalizados, um universo de cerca de 90 milhões de pessoas. **B4**

Indicadores

Ibovespa	14/jun/24	0,08 %	R\$ 18,2 bi
Selic (meta)	14/jun/24	10,50% ao ano	
Selic (taxa efetiva)	14/jun/24	10,40% ao ano	
Dólar comercial (BC)	14/jun/24	5,3624/5,3630	
Dólar comercial (mercado)	14/jun/24	5,3813/5,3819	
Dólar turismo (mercado)	14/jun/24	5,3988/5,5788	
Euro comercial (BC)	14/jun/24	5,7362/5,7389	
Euro comercial (mercado)	14/jun/24	5,7600/5,7606	
Euro turismo (mercado)	14/jun/24	5,8019/5,9819	



É preciso “contar a história inteira da crise climática”, diz Xiye Bastida sobre as enchentes no Sul

‘Somos a geração da crise climática’, diz Xiye Bastida

Daniela Chiaretti
De São Paulo

Aos 22 anos, a mexicana Xiye Bastida é considerada uma das vozes jovens que mais se destacam na luta pela proteção do planeta, em defesa da justiça climática e de povos indígenas. Em entrevista ao **Valor**, a ativista reafirmou o que tem dito em vários fóruns, com as presenças das mais importantes lideranças globais: sua geração é a da crise climática. “É algo que herdamos e é algo que iremos combater.” Em visita ao Brasil, foi para Amazônia e São Paulo e co-

nheceu guaranis da Terra Indígena Jaraguá. Foi uma experiência “forte”, disse. “Contaram que os jovens estão deprimidos.” Para ela, é importante mostrar que a tragédia no Rio Grande do Sul não é uma crise ambiental apenas, mas de saúde, humanitária e migratória: é preciso “contar a história inteira da crise climática”. Integrante do grupo Planetary Guardians, de pesquisadores, políticos e ativistas que buscam disseminar o conhecimento sobre a crise climática a todos, Batísda veio ao evento que também tornou o climatologista Carlos Nobre “guardião do planeta”. **Página A18**

Brasil tem forte presença entre os finalistas do ‘Oscar’ da publicidade

Daniela Braun e Luana Dandara
De Cannes (França) e São Paulo

Um dos cinco países mais premiados no Festival de Criatividade de Cannes, o Brasil repete o favoritismo na 71ª edição do evento, que começa hoje, na França. O “Oscar” da publicidade recebeu 26.753 inscrições de 97 países, em 29 categorias diferentes. Trabalhos brasileiros aparecem em praticamente todas as listas de finalistas aos prêmios Cannes

Lions, incluindo dois candidatos aos Titanium Lions, os mais importantes. Concorrem nessa categoria as campanhas “Abrigo Amigo”, da Eletromidia, de mídia exterior, feita pela Almap BBDO, e “The Dove Code”, da Unilever, elaborada pela agência Soko, recentemente adquirida pela Accenture Song. Os filmes da Dove fazem uma crítica à influência da inteligência artificial nos padrões de beleza. São esperadas 12 mil pessoas até o fim do evento, no dia 21. **Página B8**

Cenário obriga governo a rever despesas e traz risco de máquina parar

Marta Watanabe
De São Paulo

A mudança de meta de resultado primário da União — a diferença entre receita e despesa — para 2025 resultou em ajuste fiscal mais lento do que o proposto inicialmente, o que tornou a trajetória da dívida comprometida. O quadro se agrava com a elevação de despesas obrigatórias e o espaço menor dos gastos discricionários, sobre os quais o governo tem poder de decisão: o recuo foi de 0,5 ponto percentual do PIB de 2011 ao acumulado em 12 meses até abril. Segundo Manoel Pires, do FGV Ibre, para cumprir metas, o governo precisa aumentar receitas e viabilizar o arcabouço dentro das despesas. A previsão orçamentária traz sinal amarelo para risco de “shutdown” nos próximos anos, quando a máquina pública entra em colapso. Isso porque os gastos li-

vres, chamados de “discricionários”, seriam insuficientes para pagamento de parte do orçamento das pastas, investimentos e gastos de custeio, como contas de água e luz. Em 2011 a despesa total era de 16,8%, sendo 14,6% obrigatórias. A diferença, de 2,2% do PIB, era de discricionárias. Hoje essa diferença é equivalente a 1,7% do PIB, considerando 12 meses até abril. A despesa total soma 20,1% do PIB, e as obrigatórias, 18,4%. Para Pires, o cenário exige estratégia fiscal para viabilizar o arcabouço em 2025, ainda que o governo enfrente dificuldade no Legislativo. Para ele, será “muito difícil” cumprir a meta em 2024. Considerando a banda de flexibilidade, o déficit neste ano pode chegar a 0,25% do PIB. O não cumprimento da meta acionaria gatilhos para 2025, o que poderia levar o governo a revisar a meta de 2024 ou fazer contingenciamento ao fim do ano. **Página A6**

Em ambiente adverso, indústria de consumo aposta em submarcas

Adriana Mattos e Helena Benfica
De São Paulo

A indústria de consumo tem investido na criação de submarcas para enfrentar inflação e custos altos nas gôndolas, além da competição de itens que viralizam nas redes. A estratégia implica lançar produtos que são extensão da marca “mãe”, que já são referência do mercado. A tendência é global, mas 90% dos produtos recém-lançados no Brasil foram submarcas, diz Frida Polyak, da Euromonitor International.

Com uma linha de marca consagrada, os custos de produção são diluídos e, mesmo com o investimento em marketing, a rentabilidade é melhor, diz Valéria Ragoni, da NielsenIQ. A Brahma Puro Malte, da Ambev, e o Omo Branco, da Unilever, são alguns exemplos. No ano passado, foram cerca de 33 mil submarcas lançadas no mundo, oito vezes acima das marcas criadas no mesmo período, segundo a Euromonitor. Uma a cada três marcas lançadas em 2022 foi descontinuada em 2023, especialmente por retorno baixo. **Página B1**

Novo modelo



A ‘excessiva dependência’ de recursos naturais não foi boa para a AL. ‘Temos que pensar sobre um novo modelo de crescimento’, diz José Antonio Ocampo, ex-ministro da Fazenda colombiano, ao repórter Gabriel Shinohara. Pág. A2

Mercado tem que aprender a viver com o BC autônomo



Alex Ribeiro

Ninguém sabe ao certo qual será a decisão e o placar da reunião desta semana do Comitê de Política Monetária (Copom) do Banco Central, mas falas recentes de seus membros indicam que deve ser algo unânime e conservador. Isso pode, pelo menos, atenuar o problema mais imediato de falta de confiança sobre o comprometimento com as metas de inflação do Banco Central a partir de janeiro. Mas, no médio e longo prazos, a busca a todo custo do consenso faz mais mal do que bem. O mercado precisa se acostumar com a autonomia do BC. Num evento recente organizado pela FGV EESP, o diretor de assuntos internacionais do BC, Paulo Picchetti, disse que a comunicação da decisão do Copom de maio foi um “aprendizado”. De fato, integrantes do próprio comitê ficaram surpresos pela forte reação do mercado, que prestou mais atenção no placar dividido da votação — com os quatro membros indicados por Lula do lado moderado, os demais do lado conservador — do que no diagnóstico e

plano de ação mais austeros. Não que, dentro da reunião, seus membros tivessem ignorado completamente os riscos de uma reação negativa dos mercados. Eles chegaram a discutir a possibilidade de, já no comunicado, informar as razões dos votos dos dissidentes, que alegaram que seria danoso para a credibilidade do Copom se desviar da firme indicação feita para uma baixa de 0,5 ponto percentual na Selic. Concluíram, ao fim, que não cabia no modelo de comunicação. A prática é abrir no comunicado apenas o que for consensual, e deixar para a ata do Copom a exposição das visões de grupos e pessoas. O fato é que, à falta de detalhamento das razões, o mercado ficou sangrando durante três pregões, até a divulgação da ata do Copom. A forma de se comunicar é algo sobre o qual o Banco Central está continuamente refletindo. Cada estilo tem vantagens e desvantagens. Nos Estados Unidos, o presidente do Federal Reserve (Fed) concede uma entrevista pouco depois da divulgação do comunicado, ainda com o mercado aberto. O propósito é corrigir os erros de

interpretação do mercado. Mas há desvantagens. A entrevista costuma causar ruídos e volatilidade. O Brasil já experimentou esse formato. Nas primeiras reuniões do Copom no regime de metas de inflação, o então diretor de política monetária do Banco Central, Luiz Fernando Figueiredo, descia ao auditório da instituição para responder a algumas perguntas dos jornalistas, com o mercado financeiro fechado. A prática foi descontinuado. Outro inconveniente é que, no modelo americano, o presidente do Fed aparece como um membro com mais poderes do que os demais. No Brasil, o presidente do BC é apenas mais um, com direito a voto de qualidade apenas no caso de empate. Por aqui, o presidente do BC dá entrevista na divulgação do Relatório de Inflação com o diretor de política econômica, hoje o economista Diogo Guillen. Uma outra alternativa seria ampliar o comunicado, trazendo mais informações. Há um problema prático: com poucas linhas, a redação do comunicado já toma uma boa parte da última sessão de deliberação do Copom.

Também acaba esvaziando a ata, que é divulgada mais rápido no Brasil. Até agora a conclusão do Copom foi de que não vale a pena mudar o sistema, levando também em conta que, na maior parte das vezes, o período entre o comunicado e a ata do Copom transcorre de forma tranquila. A autonomia do Banco Central, porém, tende a mudar as coisas. Ao longo de sua história, o Copom foi moldado no que, dentro do BC, chama-se de tradição da PUC-Rio, que adotou as melhores práticas, o “padrão Alan Blinder”, numa referência ao professor da Universidade de Princeton e ex-membro do Fed que é uma referência nos estudos sobre comunicação dos BCs. Com uma formação mais homogênea, o Copom passou mais tempo com votações unânimes, de 2016 a 2024. Não se deve esperar que isso ocorra no futuro. A autonomia legal muda isso de suas formas. Primeiro, porque os diretores também têm seus próprios mandatos e são independentes do presidente do BC. Segundo, porque, como já ocorrendo, os diretores são indicados por diferentes governos, com

perfis distintos entre si. É bom que o Copom tenha votos dissidentes e opiniões contrárias, desde que consistentes com o objetivo de cumprir as metas de inflação, para evitar pensamento de grupo e para ter legitimidade perante a sociedade, que concedeu a sua autonomia. Em maio, havia espaço para um corte de 0,5 ponto, tanto que 41% dos analistas independentes consultados no questionário pré-Copom recomendaram isso. É uma lástima que membros do Copom não pudessem votar da forma que uma boa parte do mercado achava possível. No fundo, o que pesa é dúvida do mercado sobre como será o Copom a partir de 2025. Os membros atuais do BC, aparentemente, entenderam o recado e, a julgar pelo que disseram, estão se esforçando para minorar os danos. Mas há limites sobre o que podem fazer. Essa é uma crise de confiança que, guardadas as devidas proporções, se assemelha a vivida em 2002, que cabe a Lula resolver.

Alex Ribeiro é repórter especial e escreve quinzenalmente
E-mail alex.ribeiro@valor.com.br

Conjuntura Ex-ministro colombiano defende que dependência de recursos naturais foi boa para a região, mas é necessário modernizar economias

AL precisa de um novo modelo para o setor produtivo, diz Ocampo

Gabriel Shinohara
De Brasília

Pouco mais de um ano após deixar o cargo de ministro da Fazenda do governo Gustavo Petro, na Colômbia, o professor José Antonio Ocampo veio ao Brasil para palestrar na Universidade de Brasília (UnB) e tratar de um problema que o preocupa: as baixas taxas de crescimento na América Latina. Ocampo tem uma extensa biografia, com duas passagens pelo Ministério da Fazenda de seu país, além de uma experiência na diretoria do banco central colombiano, o Banco de La República, e cinco anos como secretário-executivo da Comissão Econômica para a América Latina e o Caribe (Cepal). Na carreira acadêmica, escreveu sobre teoria macroeconômica, comércio internacional e história econômica latino-americana. Hoje, é professor na Universidade de Columbia, nos Estados Unidos. Em entrevista exclusiva ao **Valor**, Ocampo afirmou que a “excessiva dependência” dos recursos naturais não foi boa para a região e é necessário pensar em um novo modelo de crescimento com o que chama de “políticas do setor produtivo”. Além disso, ressaltou que o maior desafio para o Brasil e a região no tema de mudança climática é o desmatamento. Analisando a situação econômica do Brasil, o professor disse que a dívida e o déficit são altos e precisam ser ajustados, mas que a maneira como esse ajuste será feito ainda é uma dúvida política. A seguir, os principais pontos da entrevista.

Modelo de crescimento
Meu ponto básico é que a desindustrialização e a excessiva dependência dos recursos naturais para exportação não foram boas para a América Latina. Temos que pensar sobre um novo modelo de crescimento, particularmente sobre o que chamam de “industrial policies” [políticas industriais] em inglês, mas eu chamo de “production sector policies” [políticas do setor produtivo] porque não é sobre manufatura, pode ser também para recursos naturais e para serviços, que são o elemento mais dinâmico da economia mundial hoje. Precisamos mudar para políticas do setor produtivo fortes para empurrar setores com novo conteúdo tecnológico e com cadeias de valor que são domésticas ou regionais.

Nova Indústria Brasil
Eu acho que provavelmente está à frente de todos os países da América Latina, mas temos que ver os resultados e o quão ambiciosa [a política] é. O melhor caso no mundo é China ou Coreia. Essas são políticas bem fortes e, no caso da China e Coreia, basicamente para manufatura, mas eles têm sido muito bem-sucedidos. Eu acredito que no Brasil, que é o país mais avançado de ma-

nufatura na América Latina, tem que se tornar um elemento muito dinâmico do setor industrial global, mas também o Brasil tem muitas outras vantagens incluindo, claro, produção de alimentos. Eu não conheço as alternativas em novas fontes de energias, mas com certeza o Brasil pode ser importante com solar e eólica. A grande interrogação no caso do Brasil, e de outras economias exportadoras de petróleo, é o que vai acontecer com o setor de petróleo.

Características de uma boa política industrial
A número um é ciência e tecnologia e pesquisa e desenvolvimento. O Brasil está à frente da América Latina claramente em ciência e tecnologia, mas precisa colocar isso no centro do setor industrial que quer promover. O segundo é financiamento, mas agora o Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), que é o maior banco de desenvolvimento na América Latina e um dos maiores do mundo, pode ser muito importante. Um terceiro componente tem que ser a cadeia de valor, a capacidade de integrar com outras empresas no Brasil, mas também em outros países da América Latina.

Vantagens do Brasil
O Brasil tem muitas vantagens, desde recursos naturais até ciência e tecnologia. Poderia olhar um misto dos dois. O Brasil desenvolveu uma boa tecnologia para agricultura, pode-se dizer que a Embrapa é provavelmente o centro de pesquisa em agricultura tropical mais importante do mundo. Outro



Ocampo: "Precisamos mudar para políticas do setor produtivo fortes para empurrar setores com novo conteúdo tecnológico"

caso peculiar que o país tem sido campeão em tecnologia é no setor de petróleo no mar. O Brasil tem a capacidade, então por que não se torna campeão em vários outros setores? Carros elétricos, painéis solares, você pode pensar em vários setores novos que são bons para mudança climática, por exemplo, como fazer o reflorestamento como investimento. Há questões internacionais que precisam estar na agenda. Por exemplo, uma que sempre foi um ponto de interrogação por muitos anos é como o mundo paga pelos serviços da floresta. O mundo precisa desenvolver um mecanismo para tornar lucrativo para os países protegerem a floresta.

Situação fiscal
O Brasil tem uma dívida muito alta e um déficit muito alto, então tem que ajustar. Eu acho que como ajustar é uma grande interrogação política. Uma das vantagens básicas do Brasil é que o mercado doméstico de dívida para o governo é o melhor na América Latina, então o país pode financiar a si mesmo sem ter que contar com financiamento externo, mas ainda a dívida e o déficit são muito altos.

Política monetária
Acho que o Banco Central deveria continuar a reduzir a taxa de juros. Em termos reais, é uma das maiores na América Latina e este é um problema antigo no Brasil, taxas de juros altas. **Preocupação com expectativas de inflação**
Eu entendo essa preocupação porque no último mês a tendência não foi positiva, mas, ainda com a atual taxa de inflação no Brasil, eu acho que a taxa de juros está muito alta.

Mudança climática
Em mudança climática, o desafio mais importante para o Brasil e América Latina, América do Sul, é o desmatamento. Como parar o desmatamento e na verdade gerar o reflorestamento.

América latina, EUA e China
Deixe-me colocar dessa maneira, deveríamos fazer parceria com os dois. Lembro que a “deputy” (Gita Gopinath, primeira subdiretora-geral) do Fundo Monetário Internacional (FMI) estava falando na conferência da International Economics Association na Colômbia em dezembro sobre a nova guerra fria e muitos de nós

de países em desenvolvimento dissemos: não nos envolva na guerra fria. Nós queremos ser bons parceiros de países do Ocidente e bons parceiros da China. No caso da China, tem importantes interrogações globais. A importante interrogação é que o nosso comércio com a China, como sempre digo nos meus escritos e palestras, é no padrão do século XIX. A gente exporta recursos naturais e eles exportam manufaturados. Isso tem que mudar. Temos que também exportar manufaturas e serviços para a China. **Integração latino-americana e governos diferentes**
É uma questão complexa. Ninguém sabe o que vai acontecer na Argentina no fim. Hoje eles têm esse debate dessa lei que querem promover, mas o que vai ser aceito e o que não vai ser aceito, quais são as políticas econômicas da Argentina daqui para a frente, não sabemos ainda. Vamos ter que esperar para o processo argentino acabar, para chegar a um caminho mais claro, porque hoje é totalmente não claro. Acho que o Mercosul e a integração entre os dois países (Brasil e Argentina) são importantes para ambos.

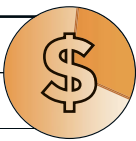
Índice de empresas citadas em textos nesta edição

AES Brasil B4 Almap BBDO B8 Alphabet B9 Âmbar Energia B4 Ambev B1 Amil B5 Apex Capital C2 Apple B9 Aquarela B4 Auren B4 Aveleda B9 Barclays C6	Basa C2 Beazley Furlonge C2 BNDES A2, A7, A10 BNP Paribas C1 BR Partners B5 Bradesco C3 Bradesco Seguros B5 Brasil Bio Fuels C2 BRF B1 BTG B5, C3 BTG Pactual C1, C2 Capitale B4	Cascione Advogados A3 Cemig B4 Cogna B8 Comerc B4 Copel B4 Danone B1 Dasa B5 Disk Cook B2 Eletronbras B4 Eletromidia B8 Embrapa A2 Enel B4	Energisa B4 Engie B4 Epica Games B9 Esfera B4 Euronitor Inter B1 Flipper C3 Flora B4 GAP Asset C1 Goldman Sachs C6 Google B9 Gorila C3 GreenYellow B4	Grupo Santa Joana B5 GuiaBolso C3 Happyforce B2 Hapvida B5 Hospital Sirio-Libanês B5 Huawei Digital Power B4 iFood B2 Itaú B5 Itaú Asset Management C2 Itaú BBA C6 J&F B4	J.P. Morgan C2 Julius Baer Brasil C6 Khosla Ventures B9 Kinvo C3 Kroton B8 LCA Consultores A6 Lead Energy B4 Lefosse A3 Lés a Lés B9 Lider Academy B2 Liga Ventures B2 Lux Capital B9	M. Dias Branco B1 Mapa de Talentos B2 MasterCard C3 Meta B9 MetroRio B4 Mistral B9 Movile B2 Neria B4 New Enterprise B9 NielsenIQ B1 Nubank A7 Oncoclínicas B5	Pantheon Macroeconomics C2 Petrobras B4 Picpay C3 Porto Seguro Saúde B5 Quinta do Vallado B9 Reag Investimentos C2 Rede D'Or B5 Revo B4 Sakana AI B9 SmartBrain C3 SulAmérica B5 Suzano B2	Telefônica B5 Unilever B1, B8 Unimed Nacional B5 Visa C3 Vivo B4 Way2 B4 World Happiness Foundation B2 WPP B8 XP C2, C3, C6 XP Asset C1
---	---	---	--	--	--	---	---	--

Tributação Regulamentação da reforma prevê que empresas que não pagavam ICMS não poderão usar créditos

Setor com ativo imobilizado alto terá alíquota maior

Reforma Tributária



Beatriz Olivon
De Brasília

Empresas com grande ativo imobilizado que hoje não pagam ICMS, como locadoras de máquinas e veículos, transmissoras de energia e saneamento, tiveram uma surpresa com o segundo projeto de regulamentação da reforma tributária (PLP 108/24). Com o aumento de alíquota com o IVA, especificamente com o IBS, em decorrência de não pagarem ICMS, esperavam conseguir créditos sobre seu ativo imobilizado, para reduzir um pouco o valor dos tributos, que será mais alto quando a reforma entrar em vigor. Mas o projeto não trouxe essa previsão.

Uma empresa que preste serviços ou alugue bens, e que hoje paga 5% de ISS ou não paga ISS nem ICMS (caso das locadoras) com a reforma, vai passar a pagar CBS e IBS em um total de 26,5%. Em troca, terá creditamento mais amplo. Por isso a preocupação dos setores que já fizeram investimentos altos e ficarão sem os créditos sobre o que já foi adquirido.

O PLP determina que o saldo credor que gera créditos de ICMS é o valor do imposto apropriado como crédito e não compensado ou utilizado pelo contribuinte até 31 de dezembro de 2032, desde que esteja regularmente apurado na escrituração fiscal do estabelecimento, seja admitido pela legislação vigente em 31 de dezembro de 2032 e decorra de operações ocorridas até a data. Isso deixa de fora o ativo imobilizado de quem não era contribuinte do ICMS.

“A expectativa era que o PLP trouxesse alguma solução para es-

se problema”, afirma Luca Salvoni, sócio do Cascione Advogados. Havia a esperança da tomada de créditos sobre os itens do ativo imobilizado, mesmo que considerado o valor depreciado e não da aquisição. Isso evitaria que uma empresa que ainda estará pagando os investimentos no seu ativo não tenha créditos enquanto um entrante que fizer o mesmo investimento após a reforma terá.

“De início a alíquota-padrão fica muito alta até que o contribuinte compre novos ativos e tome crédito, o que não necessariamente ele vai fazer”, afirma.

O secretário extraordinário da Reforma, Bernard Appy, esclareceu na apresentação do texto à imprensa que só terá crédito de ICMS quem hoje é contribuinte de ICMS (que não é o caso desses setores), mas que eles poderiam pleitear o crédito durante a tramitação do texto no Congresso.

Para o setor de saneamento, por exemplo, é muito importante o aproveitamento de créditos, considerando que a reforma instituiu a cobrança de CBS e IBS para o setor, que até então não contribuía com ISS e ICMS, segundo a diretora-executiva da Abcon Sindcon (Associação e Sindicato Nacional das Concessionárias Privadas de Serviços Públicos de Água e Esgoto), Christianne Dias. Nesse sentido, o setor corrobora com outros da infraestrutura sobre a relevância de obter créditos sobre investimentos realizados, segundo a diretora.

Segundo Murillo Barbosa, diretor-presidente da Associação de Terminais Portuários Privados (ATP), com a nova legislação, o aumento na alíquota não é acompanhado, de imediato, pela possibilidade de utilização de créditos sobre os ativos imobilizados já adquiridos, o que representa um aumento efetivo da alíquota.



DIVULGAÇÃO

“Para o setor de saneamento é muito importante o aproveitamento de créditos; a reforma instituiu cobrança de CBS e IBS e setor paga ISS ou ICMS”
Christianne Dias

“O PLP que regulamenta esses créditos trouxe, de fato, uma surpresa para o setor, uma vez que a expectativa era que, com a reforma tributária, houvesse algum mecanismo que permitisse o aproveitamento de créditos retroativos, mitigando o impacto financeiro dessa transição tributária”, afirmou.

O aumento nos custos com impostos afeta a rentabilidade e a competitividade das empresas, segundo o diretor. Além disso, Barbosa destaca o impacto logístico, porque as empresas precisarão ad-

quirir novos ativos para gerar créditos de IVA, o que representa um investimento adicional e pode não ser viável no curto prazo. “Essa necessidade de renovar ativos para aproveitar créditos fiscais poderá levar a um planejamento estratégico e financeiro mais complexo, influenciando decisões de investimento e expansão”, afirmou.

A ATP pretende buscar alternativas durante a tramitação na Câmara, como pleitear a criação de um mecanismo específico para o setor portuário que permita o creditamento retroativo de

ICMS sobre os ativos imobilizados adquiridos antes da reforma.

A Associação Brasileira das Locadoras de Automóveis (Abla) vai no mesmo sentido. Em conjunto com a Associação Nacional de Aluguel de Veículos e Gestão de Frotas (Anav), já se posicionou sobre o assunto.

Segundo nota enviada ao **Valor** pela Abla, a mudança repentina para um novo regime implicará distorções de mercado, por isso também pleiteam um regime diferenciado.

De acordo com o tributarista João Paulo Cavinatto, sócio do escritório Lefosse, alguns clientes já haviam levantado essa questão dos créditos antes da publicação do PLP, especialmente dos setores de saneamento básico e saúde. Trata-se, segundo o advogado, de um “resíduo tributário”, que fica embutido e acaba não atendendo a não cumulatividade. “É um tema caro especialmente a quem tem custo de investimento em capital e ativo imobilizado muito grande.”

O advogado destaca que sem o crédito do ativo imobilizado há um tratamento anti-isonômico seja na comparação com outros setores que detêm créditos, seja com novos entrantes no mesmo setor, que poderão se creditar do ativo que for adquirido depois que a reforma entrar em vigor. “Não é um favor que os setores estão pedindo, é uma possibilidade de neutralização em relação a esse resíduo tributário.”

Na área de infraestrutura os projetos normalmente são vinculados a financiamentos de longo prazo, às vezes até pelo prazo da concessão, segundo o advogado. “Difícilmente o pagamento é feito à vista, então sai mais caro em relação a quem entrar depois [da reforma]”, afirma.



Embratel
APRESENTA

ACOMPANHE NO





REDES PRIVATIVAS 5G
3ª Temporada - EP1

Veja o case do Porto de Suape (Pernambuco), o primeiro da América Latina a contar com uma rede 5G Standalone





Assista aqui ao 1º episódio

Vamos habilitar o próximo nível?

Web série mostra como rede privativa 5G é a melhor base para habilitar ferramentas como IA, analytics e IoT



Marcio Guiot
Diretor-presidente do Porto de Suape



Marcello Miguel
Diretor de Marketing e Negócios da Embratel



Chris Anderson
Especialista em Negócios Digitais, empreendedor e autor do best-seller “A cauda longa”



APRESENTAÇÃO
Silvio Meira
Cientista chefe da TDS Company



“Melhor campanha multicanal”

CONTEÚDO PATROCINADO PRODUZIDO POR



GLAB.GLOBO.COM

APRESENTADO POR



Quais os caminhos para que novidades contra o câncer cheguem a quem precisa?

Especialistas debatem em estande do Einstein na Asco 2024 avanços em oncologia e como promover equidade de acesso

Uma doença que deve registrar 30 milhões de novos casos por ano até 2040. A estimativa da Organização Mundial da Saúde (OMS) mostra que o câncer tende a crescer e será um desafio global. Como, então, será o futuro do combate a essa doença? Algumas respostas para essa pergunta foram apresentadas durante a Asco 2024, conferência anual da Sociedade Americana de Oncologia Clínica (na sigla em inglês), que aconteceu em Chicago (EUA), entre os dias 31 de maio e 4 de junho. Nela, especialistas do mundo todo se encontraram para entender melhor o que pode ser feito, agora e no futuro, para prevenir e tratar o câncer.

No estande do Einstein, oncologistas do hospital e especialistas de outras instituições renomadas como City of Hope, Johns Hopkins Hospital e Dana-Farber Cancer Institute participaram de painéis de debate sobre os caminhos apontados em Chicago. “O congresso da Asco é uma oportunidade de nos atualizar sobre os novos estudos e as novas medicações, mas é também uma oportunidade para discutir sobre como levar isso para o Brasil e para os nossos pacientes”, disse Oren Smaletz, membro do Comitê Gestor do Centro de Oncologia do Einstein.

Em plenárias e debates, ficou evidente o avanço das terapias celulares, apoiadas pelas recentes descobertas de big data, genômica e genética. Com isso, é possível definir tratamentos por algoritmos, realizar terapias-alvo mais precisas e até detectar com antecedência uma possível recidiva a partir da chamada biópsia líquida. “Pela primeira vez, falamos de um detector precoce de múltiplos cânceres. Isso abrirá uma nova era de tratamentos porque poderemos detectar antes, tratar melhor e ainda oferecer uma melhor experiência ao paciente”, observou Fernando Moura, gerente médico do Programa de Medicina de Precisão do Einstein.

O oncologista Fernando Maluf, também do Comitê Gestor da Oncologia do Einstein, destacou a tendência em desenvolver cada vez mais a medicina de precisão, que ajuda a otimizar e melhorar as decisões de médico e paciente. “Por um lado, estamos entendendo melhor a doença e curando pacientes avançados que não curávamos antes. Por outro, baseados em testes específicos, evitamos tratamentos desnecessários”, afirmou.

DISPARIDADE NO ACESSO
Embora os avanços sejam expressivos, eles ainda



Vanessa Teich e Roberto Pestana, do Einstein, e Jacob Adeschak, da Johns Hopkins



“Num país com orçamento tão limitado, precisamos treinar os médicos para conhecer melhor a doença”
VANESSA TEICH,
Diretora de Transformação da Oncologia e Hematologia do Einstein

Para Ana Paula Cardoso, médica oncologista clínica do Einstein, falar sobre equidade em oncologia e pesquisa inclui entender a representatividade de diferentes populações em estudo e desenvolvimento de novas medicações. “Em termos específicos, de tumores, é importante entendermos as características individuais dos pacientes e dessas populações, como raça e gênero, que têm diferença biológica, para conseguirmos adaptar todas as tecnologias que encontramos aqui.”

Outro obstáculo para a realidade brasileira é melhorar o acesso às tecnologias que permitem tratar os pacientes e oferecem prognósticos melhores para sua recuperação. “Incorporar essas novas tecnologias, assim como ensaios que são positivos, é muito desafiador”, diz Roberto Pestana, oncologista clínico do Einstein.

Na opinião de Vanessa Teich, diretora de Transformação da Oncologia e Hematologia do Einstein, discutir equidade de acesso passa também por melhor formação dos médicos. “Num país com orçamento tão limitado, precisamos treinar os médicos para conhecer melhor a doença, as indicações e garantir que os pacientes que mais se beneficiariam tenham acesso às terapias.”

Paolo Tarantino, oncologista e pesquisador no Dana-Farber Cancer Institute, também ressaltou a relevância de um intercâmbio de educação em oncologia. “É importante ter um network também para educação, porque cada um de nós tem algo para aprender. Ter uma rede para fazer ensaios clínicos é ótimo, mas para promover educação é essencial.”



“A Asco é uma oportunidade de nos atualizar sobre novos estudos e medicações, mas também para discutir sobre como levar isso para o Brasil”

OREN SMALETZ,
Oncologista membro do Comitê Gestor da Oncologia do Einstein



Ana Paula Cardoso, Oren Smaletz e Gustavo Schvartsman, do Einstein

chegam de forma desigual a pacientes em todo o mundo, destacou o cirurgião oncológico Vijay Trisal, diretor clínico de sistemas de saúde do City of Hope (EUA). “Isso não tem sido distribuído igualmente pelo mundo. Há uma disparidade, e a preocupação deve ser como disponibilizar esses tratamentos para todos os pacientes do planeta”, sugeriu.

Uma das formas apontadas pelos especialistas

para ajudar a reduzir essa desigualdade é por meio das pesquisas clínicas — estudos que envolvem seres humanos para avaliar a segurança e a eficácia de um procedimento ou medicamento em teste, inclusive no Brasil, “um dos polos de estudos clínicos no mundo”, como apontou Smaletz.

“É uma estratégia interessante para trazer o melhor tratamento para o paciente que não tem acesso às inovações. Não resolve nosso

problema de acesso sistêmico, mas é um primeiro passo, além de contribuir para o conhecimento mundial”, disse Gustavo Schvartsman, oncologista do Einstein. Além do alto preço das terapias avançadas, o processo regulatório pode fazer com que uma medicação demore quase uma década para chegar ao Sistema Único de Saúde (SUS).

Jacob Adeschak, oncologista da Johns Hopkins

University, referência em pesquisas clínicas, ressaltou a importância dos ensaios clínicos em humanos especialmente quando se trata de medicina de precisão. “Temos visto ótimos resultados com medicamentos que passaram por esses estudos”, afirma, sugerindo que os ensaios clínicos também sejam descentralizados e realizados por meio de tecnologias móveis para ampliar o acesso.



“A preocupação deve ser como disponibilizar esses tratamentos para todos os pacientes do planeta”

VIJAY TRISAL,
Diretor clínico de sistemas de saúde do City of Hope



Fernando Moura e Fernando Maluf, do Einstein, e Vijay Trisal, do City of Hope



ASSISTA AOS DEBATES E AO CONTEÚDO PRODUZIDO PELO EINSTEIN NA ASCO

APRESENTADO POR



Como o Einstein se tornou uma referência global em oncologia

O caminho é a integração entre cuidado de ponta, pesquisa, ensino e inovação para tratamento personalizado e menos invasivo

A evolução no diagnóstico e tratamento do câncer nos últimos anos impôs aos grandes centros oncológicos do mundo a necessidade de constante renovação. Há mais de dez anos, o Hospital Israelita Albert Einstein é referência em oncologia e hematologia dentro e fora do Brasil. Reconhecido como o melhor hospital oncológico da América Latina, o Einstein é o 17º no ranking World's Best Specialized Hospitals - Oncology, da revista Newsweek. É o único da América Latina entre os 20 melhores do mundo.

“A oncologia do Einstein se destaca por sua visão estratégica de ser um centro integrado de prevenção, diagnóstico e tratamento do câncer”, afirma Nam Jim Kim, diretor da Oncologia e Hematologia do Einstein. “A abordagem multidisciplinar coloca o paciente no centro do cuidado, com excelência na assistência e enfoque em ensino, pesquisa e inovação.”

A infraestrutura avançada do Einstein para realizar terapias e procedimentos que permitem um olhar cada vez mais individualizado, ganhará mais força com o novo Centro de Cuidados e Terapias Avançadas em Oncologia e Hematologia, que será inaugurado em 2027, em São Paulo.

Com 38 mil metros quadrados, o complexo reunirá atendimento com foco em prevenção, diagnóstico, tratamento, reabilitação e “survivorship” a um centro acadêmico de pesquisa em oncologia e hematologia de classe mundial.

“O foco é aprofundar estudos em genética e genômica, e continuar investindo em inteligência aumentada a partir de grande volume de dados e em pesquisa translacional, tecnologia e inovação”, afirma o presidente do Einstein, Sidney Klajner. “Com esse centro acadêmico de pesquisa, esperamos atrair profissionais nas áreas privada e pública, contribuindo para melhorar o atendimento e promover equidade em saúde”, completa.

O espaço abrigará um parque tecnológico de última geração, com os mais avançados equipamentos de intervenção guiada por imagem e aceleradores lineares. Serão dez salas cirúrgicas, 160 leitos automatizados, 20 UTIs, 36



Foco na medicina de precisão e tecnologias minimamente invasivas como a radioembolização

GENETEM/INNOVATION

salas de quimioterapia, banco de sangue e pronto atendimento.

TRATAMENTO TERANÓSTICO

A Oncologia do Einstein tem como foco a medicina de precisão e o uso de tecnologias minimamente invasivas. Os testes na área de genômica permitem fazer a classificação molecular do tumor, direcionando

os tratamentos de forma personalizada — o que aumenta as chances de resultados efetivos com menos efeitos colaterais.

Exames como a biópsia líquida, que identifica a presença de DNA tumoral em circulação no sangue do paciente após a remoção do tumor, permite o melhor tratamento pós-cirúrgico.

A Medicina Nuclear e Imagem Molecular foi



Centro de Cuidados e Terapias Avançadas em Oncologia e Hematologia do Einstein será inaugurado em 2027

CONVULÇÃO EINSTEIN

ONCOLOGIA EM NÚMEROS

- Melhor da América Latina
- 17º melhor hospital do mundo

- Sistema Internacional de Acreditação para Serviços de Oncologia Intervencionista (IASIOS)
- Primeiro hospital na América Latina acreditado

- Fundação para a Acreditação de Terapia Celular (FACT)
- Primeira organização na América Latina acreditada

- Hospital Israelita Albert Einstein
- Hospital Municipal Vila Santa Catarina — primeiro hospital público do Brasil a receber a certificação

ATENDIMENTO ONCOLÓGICO EINSTEIN*

*SISTEMAS PRIVADO E PÚBLICO / **DADOS DE 2023

80,8 mil
consultas

10,4 mil
procedimentos
cirúrgicos oncológicos

+ de 5 mil
pacientes em tratamento
quimioterápico

PERCEPÇÃO DE CUIDADO

Câncer de mama: satisfação após 12 meses de cirurgia de mama (mastectomia e reconstrução): 76 (escala de 0 a 100)
Referência: >70*

Câncer de próstata: taxa de pacientes que não apresentam incontinência urinária após 12 meses da cirurgia: 96%
Referência: >90%**

Percentual de pacientes satisfeitos ou muito satisfeitos com tratamento de câncer de próstata após 12 meses: 90%
** MARTINI KLINIK (WWW.MARTINI-KLINIK.DE/EN)

Sobrevida global no linfoma não Hodgkin primário de mediastino 1 a 5 anos: 92%
REFERÊNCIA: ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE TRANSPLANTE DE ÓRGÃOS (ABTO) 2023

Sobrevida global mieloma múltiplo – 5 anos: 75%

Sobrevida global no transplante de medula óssea em adultos – 1º Autólogo 1 ano: 95% ***
REFERÊNCIA: 86%***

pioneira ao trazer para o Brasil equipamentos como a PET-Ressonância. Os avanços na área de medicina diagnóstica abriram caminho para a vanguarda dos tratamentos teranósticos, com o uso de radiofármacos para realizar o diagnóstico e o tratamento da doença, atacando as células tumorais.

“Somos referência em teranóstica para cuidados da próstata, tumores neuroendócrinos, metástases hepáticas e oncopediatria”, afirma Marcos Queiroz, diretor de Medicina Diagnóstica do Einstein. “Nossos esforços proporcionam diagnósticos mais precisos, tratamentos personalizados, melhorando os resultados e a qualidade de vida dos pacientes oncológicos.”

No campo da hematologia, além de um robusto programa de transplantes de medula óssea, o Einstein tem desenvolvido tratamento com células CAR-T para tumores como linfoma, leucemia e mieloma. O projeto, em parceria com o Ministério da Saúde, tem potencial para tornar mais acessíveis esse tipo de terapia avançada, que modifica geneticamente os linfócitos (células de defesa) do tipo T coletados do paciente, e os programas para identificar e atacar as células cancerígenas. “Projetos como esse nos colocam em posição privilegiada no cuidado integral ao paciente”, afirma Nelson Hamerschlag, coordenador do Programa de Hematologia e Transplantes de Medula Óssea do Einstein.

TECNOLOGIAS MENOS INVASIVAS

No Einstein, terapias como a radioembolização e as ablações térmicas são utilizadas para tratamento mais preciso e menos invasivo, reduzindo a necessidade de cirurgias de maior porte. “A organização é hoje reconhecida por sua liderança nas terapias ablativas guiadas por imagem”, afirma Rodrigo Gobbo, diretor do Centro de Medicina Intervencionista.

Quando a cirurgia é realmente necessária, entra em cena a tecnologia robótica. “Esse tipo de cirurgia permite uma intervenção mais segura e precisa, e reduz o tempo de recuperação e de internação para muitos tipos de tumor”, pontua Sérgio Araújo, diretor de Cirurgia Robótica.

Excelência também no SUS

Os esforços do Einstein para oferecer os melhores tratamentos contra o câncer incluem ampliar o acesso a essas terapias também no sistema público.

No último ano, o Einstein atendeu mais de cinco mil pacientes em tratamento quimioterápico nos sistemas público e privado. Em 2023, foram realizadas mais de 80,8 mil consultas e 10,4

mil cirurgias oncológicas.

O Hospital Municipal Vila Santa Catarina, sob gestão do Einstein, é considerado referência em tratamento de câncer na rede pública, oferecendo

cirurgias robóticas oncológicas com a mesma tecnologia usada pelo Einstein em especialidades como ginecologia, urologia, torácica e aparelho digestivo. “Os protocolos de

qualidade e segurança adotados no hospital são os mesmos utilizados nas unidades privadas do Einstein”, afirma Vanessa Montes, coordenadora médica da Oncologia no hospital.

Contas públicas Cenário obriga governo a rever receita e despesa e traz risco de paralisa da máquina

Mudança da meta de 2025 afeta dívida e deixa ajuste mais lento

Marta Watanabe
De São Paulo

A mudança de meta de resultado do primário da União para 2025 tornou o processo de ajuste fiscal mais lento que o proposto inicialmente e a trajetória da dívida ficou mais comprometida. O aumento das despesas obrigatórias e o espaço cada vez menor para gastos discricionários, que caíram o equivalente a 0,5 ponto percentual do PIB de 2011 ao acumulado em 12 meses até abril, acendem um sinal amarelo. O governo precisa não só elevar receitas para cumprir meta, mas também viabilizar o arcabouço dentro das despesas e evitar risco de shutdown nos próximos anos, situação em que a máquina pública entra em colapso porque as despesas não são suficientes para sustentar seu funcionamento. O cenário demanda mudança de estratégia fiscal, ainda que o governo enfrente dificuldade no Legislativo, com sucessivas derrotas no Congresso, e lhe seja caro alterar gastos considerados prioridades para o governo Lula.

Um dos pontos mais delicados do debate, destaca Manoel Pires, pesquisador do Instituto Brasileiro de Economia da Fundação Getúlio Vargas (FGV Ibre), é o avanço da despesa obrigatória proporcionalmente ao gasto total. Isso tirou espaço das despesas discricionárias. Os dados, aponta, mostram que em 2011 a despesa total equivalia a 16,8% do PIB, e as obrigatórias, a 14,6% do PIB. A diferença, de 2,2 pontos percentuais (p.p.), era de discricionárias. Hoje a diferença é de 1,7 p.p. nos 12 meses até abril. A despesa total soma 20,1% do PIB e as obrigatórias estão em 18,4%.

Com base em dados e análise de Pires, o tema é abordado no artigo “É hora de rebalancear a estratégia de ajuste fiscal”, de Luiz Guilherme Schymura, diretor do FGV Ibre, na Carta do Ibre de junho.

Pires lembra que o governo federal alterou a meta de resultado primário de 2025 e a melhora programada nos próximos anos tornou-se mais gradual que o prometido, com avanço de 0,25 p.p. ao ano em vez de 0,5 p.p. anual até 2027. As metas atuais são de primário zero em 2025 e superávit de 0,25% do PIB em 2026, último ano do atual mandato. O superávit de 1% do PIB seria alcançado somente em 2028 após primário positivo de 0,5% do PIB em 2027. Foi mantida a banda de flexibilidade de 0,25 p.p. para cima ou para baixo.

A mudança da meta, diz, se justificou por fatores que incluem efeito das eleições municipais na agenda legislativa do segundo semestre e o desgaste na relação entre governo e Congresso. Além dis-

so, o grande volume de receitas não recorrentes deve ajudar o resultado fiscal em 2024. A diferença, mais o ajuste adicional da meta anterior, estima Pires, exigiria esforço superior a R\$ 100 bilhões.

Nesse contexto, diz o economista, é natural a decisão do governo de mudar a meta, mas há impactos. “O arcabouço fiscal vai impor desafio diferente para o governo e a estratégia de redução de déficit deve mudar. O governo terá que discutir despesa também, algo que já está acontecendo um pouco.”

Um dos impactos negativos da mudança de meta é que a ideia de melhora incremental a cada ano foi prejudicada, diz Pires. A meta zero para 2025 ficou igual à de 2024 e quando a mudança foi divulgada — antes de se ter ideia da tragédia no Rio Grande do Sul — abriu-se a possibilidade de resultado primário em 2025 pior que o de 2024. Ainda sem incluir o efeito das enchentes, Pires calcula que o déficit em 2024 chegue a 0,57% do PIB (R\$ 65,7 bilhões). Para ele, nas condições atuais, será “muito difícil” cumprir a meta. Considerando a banda de flexibilidade, o déficit em 2024 pode chegar a 0,25% do PIB. Ele lembra que o descumprimento da meta em 2024 acionaria gatilhos para 2025, o que pode levar a contingenciamento ou revisão da meta deste ano.

Pelo Projeto de Lei de Diretrizes Orçamentárias (PLODO) 2025, diz Pires, é possível que o resultado fiscal no ano que vem chegue a R\$ 75 bilhões, incluindo os precatórios. A PLODO, afirma, prevê déficit primário de R\$ 29,1 bilhões, mais precatórios de R\$ 39,9 bilhões. Com as recentes notícias de que os precatórios podem superar o esperado, o déficit pode ficar perto de R\$ 75 bilhões em 2025, explica.

Pela PLODO, a despesa primária em 2025 totalizará 18,96% do PIB, um pouco acima dos 18,93% do PIB em 2024, na avaliação feita no primeiro bimestre. A composição piora, observa Pires. As despesas obrigatórias, ressalta o economista, saem de 16,87% do PIB neste ano para 17,24% do PIB em 2025. A despesa discricionária sai de 2,06% para 1,72% do PIB, dos quais 0,32 p.p. é de emendas impositivas. “O que é despesa discricionária mesmo equivale a 1,4% do PIB. E aí surge um problema. É difícil dizer de forma binária qual o mínimo de gastos discricionários para evitar ‘shutdown’. Historicamente o menor nível é de 1,5% do PIB, do período da pandemia, em que muitos órgãos estavam fechados, o que viabilizou despesa discricionária mais baixa.”

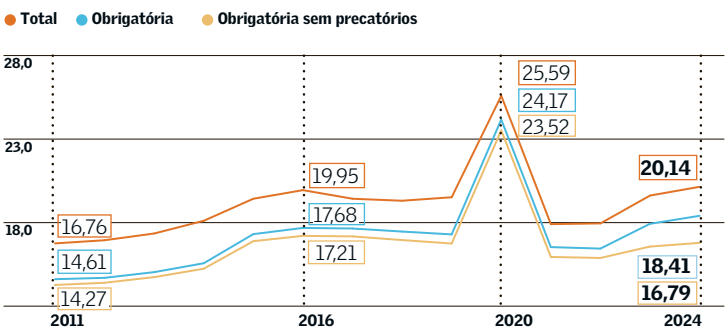
A projeção da PLODO não é tão precisa quanto a da PLOA, diz Pires. “Mas acende sinal amarelo so-



Manoel Pires: “É difícil dizer de forma binária qual o mínimo de gastos discricionários para evitar shutdown; historicamente o menor nível é de 1,5% do PIB”

Evolução de despesas obrigatórias

Ano a ano - % do PIB



Fonte: BC, com elaboração do economista Manoel Pires.

"O que seria dado em troca de desvincular a Previdência do salário mínimo?"
Luiz Schymura

bre a capacidade do arcabouço de viabilizar o Orçamento. Por isso o governo começou a falar de despesas. Porque agora, além de viabilizar a meta, com aumento de receitas, é preciso criar alguma condição de viabilidade do arcabouço por dentro das despesas.”

Independentemente do nível que levaria a shutdown, diz, é fácil perceber que o mínimo possível em um governo do PT, que propõe mais políticas públicas, é diferente do que foi no governo Bolsonaro. A projeção da PLODO para 2026 — quando a despesa discricionária, descontando as emendas impositivas, deve ficar em 1,27% do PIB — é muito ruim, destaca, e é difícil imaginar que será viável em ano eleitoral. “Isso antecipa o debate para tentar viabilizar o arcabouço em 2025”, afirma o economista.

O problema, aponta, é que a rigidez orçamentária está aumentando. Houve, diz, crescimento das despesas obrigatórias com a política permanente de valorização do salário mínimo — que tem impactos no gasto com Previdência, seguro-desemprego e abono salarial, entre outros —, aumento na quantidade de concessão de benefícios previdenciários, ampliação do Bolsa Família e elevação de gastos vinculados à receita, como emendas parlamentares e mínimo constitucional da saúde. O mínimo da educação também foi restabelecido, mas não traz hoje efeito prático no aumento de gastos. Além disso, diz, o novo arcabouço estabeleceu piso de investimentos.

provisórias com custo fiscal perto de R\$ 20 bilhões. “Até agora há cuidado para não usar a tragédia para estourar a boca do balão do fiscal.”

Nessas situações, diz Pires, há gastos que podem se tornar muito altos, como de assistência social, de apoio para empresas e para o governo local, que perde arrecadação. E, eventualmente, diz, se a União assumir o custo da reconstrução no lugar do governo local. O governo federal, lembra, não

“Há mérito individual em todos esses itens, mas o conjunto não cabe dentro de uma regra fiscal. A despesa total está em 20,1% do PIB, considerando os 12 meses até abril, incluindo precatórios. Na época que se elaborou o arcabouço, o argumento do governo era manter nível de despesas e o que se tinha em mente era 19% do PIB. O dado é influenciado pelo efeito temporário da antecipação de precatórios, mas o fato é que politicamente parece ser difícil ao governo manter a despesa em 19% do PIB. Há sempre uma razão para antecipar um gasto e rodar a despesa um pouco acima do que o arcabouço está determinando”, diz Pires.

Para analisar a despesa de forma estrutural, Pires compara o gasto do primeiro quadrimestre de 2024 com o de igual período de 2023, sem precatórios e com números atualizados pela inflação. A despesa total cresceu 7,6% reais, o equivalente a três vezes a taxa de crescimento de despesas permitida pelo arcabouço, de 2,5% reais. A despesa de pessoal aumentou 3,1%, a de Previdência, 7,9%, e despesas discricionárias, 21,2%. “A pressão de gastos que o governo tem para administrar é muito grande.”

Pires chama a atenção para o crescimento de 4,1% na quantidade de benefícios previdenciários e acidentários emitidos em março contra igual mês de 2023. Pires lembra que o ritmo se mantém nessa tendência desde meados do segundo semestre do ano passado.

Para Pires, o momento atual mostra que a estrutura fiscal impõe ajuste lento no Brasil. “Temos carga tributária elevada para o nível de desenvolvimento do país”, ressalta. A carga tributária média da Organização para a Cooperação e o Desenvolvimento Econômico (OCDE) aumentou de 31,5% para 34% do PIB de 2010 a 2022, com alta de 2,5 p.p., observa Pires. “Boa

parte desses países, principalmente os europeus, fez ajuste com aumento de carga tributária nos anos 2010.” No Brasil, compara, a carga aumentou de 32,2% para 33,1% em igual período, com alta de 0,8 p.p. “[o ministro da Fazenda, Fernando] Haddad tem um ponto em que o ajuste pelas receitas faz sentido. O que não dá é fazer tudo pelo lado da receita.” Por outro lado, diz, a despesa no Brasil é muito rígida, porque os gastos envolvem muita matéria constitucional, o que dificulta mudanças, e há também direitos adquiridos.

Há contas indicando impactos da ordem de R\$ 100 bilhões, baseadas em experiência internacional. “Tenho perspectiva de impactos menores. O Estado do Rio Grande do Sul arrecada R\$ 45 bilhões anuais de ICMS. Os municípios gaúchos, R\$ 5 bilhões de ISS.

momento político atual, no qual o governo passa por “massacre”, com derrotas em muitas batalhas no Congresso. Já há, observa, uma crítica de que o governo Lula está apenas restabelecendo programas antigos e agora vem a notícias de que ele precisa fazer ajuste do lado da despesa. “O que seria dado em troca de uma desvinculação do salário mínimo da Previdência? Teria que ser uma notícia positiva e inesperada. Vejo dificuldade de encadearem uma narrativa para embalar um ajuste fiscal desses.”

O que preocupa neste momento, diz Pires, é a ideia de que nada parecer ser possível de ser discutido em termos de cortes de gastos. Para ele, embora o plano de “spending review” seja importante, a aposta nisso, como se fosse solução suficiente para o que está posto no arcabouço fiscal neste momento, foi um “erro estratégico”.

No curto prazo, diz Pires, medidas administrativas precisam ser feitas e gastos podem voltar a ser contidos. “O salário mínimo traz pressão grande, mas é difícil de ser revertido. Do ponto de vista estratégico o governo pode escolher um item para buscar vitória no lado dos gastos.” O mínimo de saúde, se houver espaço, exemplifica. “Se eles conseguirem fazer isso, o cenário para 2025 melhora e é possível viabilizar 2026.”

O gasto na saúde, diz Pires, poderia ser alinhado com a regra de despesa do arcabouço. “Outra discussão interessante é mudar o conceito de receita corrente líquida ao qual o gasto com saúde está vinculado.” Atualmente essa receita está sujeita a muitas flutuações, como o recente choque de commodities, exemplifica.

Entre as medidas de curto prazo possíveis, Bráulio Borges, consultor da LCA Consultores e pesquisador do Ibre, cita a Desvinculação de Receita da União (DRU), que foi prorrogada até o fim deste ano. “Existe uma oportunidade para se aprovar uma nova PEC [Proposta de Emenda à Constituição] ainda neste ano, eventualmente com ampliação de escopo e até mesmo com aumento de seu percentual. Uma DRU prorrogada e turbinada pode criar flexibilidade no curto prazo, para poder mitigar um pouco o problema dessas vinculações, como a da saúde, e melhorar a rigidez orçamentária.” Ele também cita o abono salarial, que representa 0,2% do PIB ao ano, programa que não precisaria ser extinto, mas melhor focalizado, defende.

governo fez uma transferência de R\$ 5,1 mil em único saque. Isso controla o fiscal. Se conseguirem sustentar essa decisão, vai reduzir muito o impacto fiscal da crise.”

Há contas indicando impactos da ordem de R\$ 100 bilhões, baseadas em experiência internacional. “Tenho perspectiva de impactos menores. O Estado do Rio Grande do Sul arrecada R\$ 45 bilhões anuais de ICMS. Os municípios gaúchos, R\$ 5 bilhões de ISS.

Se houver compensação de 10% da arrecadação, que é compensação muito alta, serão R\$ 5 bilhões. Para se chegar em R\$ 80 bilhões ou R\$ 100 bilhões é preciso fazer muita coisa.” Outro exemplo de Pires é do Minha Casa Minha Vida. A subvenção da primeira faixa, diz, é de cerca de R\$ 50 mil. “No programa todo são 170 mil casas neste ano. Se o governo federal resolver construir 20 mil casas, que é muita coisa, será R\$ 1 bilhão.” (MW)

De São Paulo

A tragédia das enchentes do Rio Grande do Sul, que deve ter impactos nas contas de 2024, envolve um custo fiscal potencialmente alto e, mais do que isso, o risco fiscal, porque se perde clareza de qual é o volume de gasto que será empreendido. Mas até o momento a discussão está bem controlada, as medidas da União fazem sentido e indicam preocupação de conter o

curso fiscal desse apoio, avalia Manoel Pires, pesquisador do Instituto Brasileiro de Economia da Fundação Getúlio Vargas (FGV Ibre).

O Congresso Nacional aprovou o Projeto de Decreto Legislativo declarando calamidade pública até o fim de 2024 para excluir da meta fiscal as despesas e renúncias fiscais associadas à tragédia, o que diminuiu as amarras fiscais de uma ajuda que é urgente, avalia. O governo, lembra, editou medidas

Tiago Cavalcanti conquista cátedra de economia inédita em Cambridge

Há 17 anos, submeteu seu currículo ao congresso promovido, anualmente, pela associação americana de economia para o recrutamento de universidades do mundo inteiro, e foi convidado a dar aulas em Cambridge, para

Movida pelo interesse em descobrir por que o aumento de 60% em valor real do gasto em educação ao longo de dez anos não havia resultado numa melhoria correspondente nas notas de seus alunos, a pesquisa selecionou 80 escolas do Rio. Introduziu em metade delas o treinamento a partir de 23 critérios desenvolvidos por uma ferr-

Estudos sobre
eficácia no
gasto na educação
convergem
com debate
fiscal no Brasil

Reconhece que a piora nas expectativas da inflação vem da memória do

Cavalcanti fala com o mesmo português com que escreve, atributo pouco comum entre economistas. Filho de



Longe de fazer apologia ao consumo, o artigo coloca números no debate. O país que caminha a passos largos no caminho oposto, com a tramitação acelerada da PEC que criminaliza o porte de qualquer quantidade de droga, não poderia estar mais longe da catedral que Cavalcanti acabou de conquistar.



Paz no trânsito começa por você.



Acesse o QR Code
e assista ao videoclipe.



Quem nunca sonhou em ser gigante?
Este caminhão ajuda você a chegar lá.

É O METEOR DA VOLKSWAGEN.

MAS PODE CHAMAR DE

METEOR DA PAIXÃO



Caminhões
Ônibus

VW METEOR. PENSE GIGANTE.

 Volkswagen Caminhões e Ônibus

 Volkswagen Caminhões e Ônibus

 @vwcaminhoes

*Imagem referente ao modelo VW Meteor 29.530. Alguns itens são vendidos como opcionais.

Contas públicas Para secretário do Tesouro, medidas devem contribuir para retomada da atividade em movimento de reconstrução similar a um pós-guerra

Estímulo fiscal recupera economia gaúcha ainda este ano, afirma Ceron



Lu Aiko Otta e Marta Watanabe
De Brasília e São Paulo

Os R\$ 60 bilhões em estímulo fiscal do pacote federal em socorro ao Rio Grande do Sul devem provocar na economia gaúcha efeito equivalente ao de “uma injeção de R\$ 1 trilhão na economia brasileira”. As medidas devem contribuir para uma retomada da atividade, com pessoas indo para a frente de trabalho e reconstruindo o Estado, em cenário similar a um pós-guerra. A economia gaúcha vai tombar em maio e junho em razão das enchentes, mas o resultado anual deve ser “neutro” tanto para a economia brasileira como para a do Rio Grande do Sul.

Essas são as percepções de Rogério Ceron, secretário do Tesouro Nacional. Em entrevista ao **Valor**, ele ressalta que o apoio ao Rio Grande do Sul tem sido oferecido “em tudo o que for preciso, na medida do necessário”.

Para o secretário, é importante separar o que são medidas estruturais, alcançadas pela discussão em torno do Regime de Recuperação Fiscal (RRF), das medidas relacionadas à calamidade. “O calor do momento afeta, muitas vezes, a racionalidade mais fria, mais serena, que é necessária para algumas discussões.”

Segundo Ceron, o pedido de seguro-receita, feito pelo governo gaúcho para garantir em 2024 uma arrecadação equivalente à de 2023, ajustada pela inflação, ainda está sob avaliação. Para o secretário, a preocupação é “legítima”, mas não faz sentido o mecanismo ser baseado em relatórios bimestrais, como proposto. “Não é problema de caixa, é de segurança para o ano. É preciso olhar horizonte mais alongado.” Ele ressalta que a receita corrente líquida do Estado no primeiro quadrimestre “cresceu bastante, o que dá fôlego para absorver eventual queda”.

Outro aspecto na análise do pleito e de outras medidas de apoio é a abertura de precedentes. Um seguro-receita concedido ao governo estadual, por exemplo, poderia ser solicitado pelos demais entes subnacionais em situações de calamidade. O mesmo pode ocorrer com os outros mecanismos de apoio.

O pedido de aplicação do Benefício Emergencial de Manutenção do Emprego (BEm) a empresas afetadas pelas inundações não deve prosperar, segundo Ceron. Para ele, as linhas de capital de giro do BNDES podem ajudar empresas impedidas de operar a manter folha de pagamentos, recomprar insumos e retomar a atividade a custo baixo. “É um apoio, não para cobrir a perda integral. Não é papel do Estado cobrir integralmente uma perda de um privado. O contrário também não acontece. Quando um privado ganha algo extraordinário, ele não doa. É preciso equilíbrio.” A seguir, os principais trechos da entrevista.

Valor: *A secretária de Fazenda do Rio Grande do Sul, Prícilla Maria Santana, diz que já foram viabilizadas formas de financiar o investimento no Estado, mas faltam recursos para o dia a dia e há o pleito de um seguro-receita. Qual a avaliação do governo sobre isso?*

Rogério Ceron: A orientação do presidente [Luiz Inácio Lula da Silva] e do ministro [da Fazenda, Fernando Haddad] é apoiar o governo do Rio Grande do Sul em tudo que for preciso, na medida do necessário. É um lema importante. Estamos olhando o setor produti-

vo e apoiando a retomada de investimento, que garantirá, de fato, a reconstrução. Está funcionando bem. Temos contato intenso com a secretária Prícilla e ela tem a preocupação com a receita. Eu tenho dito que alguns assuntos merecem calma. O calor do momento afeta, muitas vezes, a racionalidade mais fria, mais serena, necessária para alguns debates. Eu tendo a achar, com as informações disponíveis hoje, que o balanço no fim do ano talvez torne essa discussão inócua.

Valor: *Como assim?*
Ceron: A Receita Corrente Líquida do Estado no primeiro quadrimestre cresceu bastante, o que dá fôlego para absorver eventual queda. Como o Estado está no Regime de Recuperação Fiscal, é importante garantir a execução do orçamento do ano, custear atividades correntes já previstas. Pelo lado deles, se não houver esse seguro-receita, será preciso tomar medidas de segurar [o orçamento], porque não se sabe o que vai acontecer. Eu compreendo. Estamos estudando o assunto. O ideal seria fazer essa discussão mais para frente, quando pudermos ver se a atividade econômica retomou na intensidade esperada. Estamos colocando impulso fiscal importante lá. Eu não tenho dúvida que o segundo semestre vai ser muito forte.

Valor: *Poderia talvez ter um mecanismo-ponte para esses meses de baixa de arrecadação?*

Ceron: O que eles querem não é isso. Eles só querem uma garantia de cobertura que poderia dar conforto formal, para o caso de a receita não atingir a de 2023 corrigida pela inflação, ou a receita prevista no orçamento [exigências do RRF]. Não é oportunismo ou nada disso. Só estamos avaliando se precisa, e como fazer isso de forma razoável.

Valor: *A secretária pede que as comparações de receita sejam feitas muito adiantamento de receita?*

Ceron: É óbvio que, se eu fizer análise bimestral, quando eu pegar maio e junho haverá queda brutal. Numa discussão séria, tenho que garantir que eles tenham a receita prevista no orçamento. Ou pelo menos a receita de 2023 atualizada pela inflação. Não faz sentido nada além disso. É preciso olhar com perspectiva anual, não de um mês ou outro.

“Estamos com impulso fiscal importante. Não tenho dúvida que o 2º semestre vai ser muito forte”

Valor: *Até quando o governo deve tomar uma decisão sobre isso?*

Ceron: Estou analisando no intuito de dar subsídio para o ministro, e obviamente isso será ratificado com o presidente. Primeiro estamos discutindo internamente o instrumento. Precisa ser muito bem pensado, porque vamos criar um precedente. Acontecendo um desastre em algum outro lugar, esse pode pedir o mesmo apoio. Fizemos a regra da suspensão da dívida no Rio Grande do Sul, mas essa é uma regra geral para calamidade, justamente para criar um mecanismo preparado para responder a questões semelhantes. Acho que em mais algumas semanas teremos uma posição mais clara.

Valor: *O senhor acha que o eventual seguro-receita para o Rio Grande do Sul pode abrir preceden-*

te também para municípios?

Ceron: Provavelmente, se eu fizer para um, terei que fazer para os outros, não é? Então, vamos fazer dezenas de seguros-receitas?

Valor: *Vale o mesmo raciocínio para as demais medidas de apoio e esse grande impulso fiscal que está sendo dado ao Rio Grande do Sul?*

Ceron: Por isso que eu sempre cito o lema: todo o apoio possível será dado na medida do necessário, para que ele seja calibrado. Em outras situações, é preciso ter proporcionalidade. Por exemplo: a regra que colocamos permite que a suspensão dos pagamentos da dívida possa ser integral ou proporcional. Isso será regulado em decreto, com parâmetros. O mesmo vale para o voucher de R\$ 5,1 mil. Será preciso trazer isonomia, mas acompanhada de proporcionalidade em relação aos danos sofridos.

Valor: *E a revisão do RRF, que é outro pleito do Rio Grande do Sul?*

Ceron: Foi acordado que, do ponto de vista formal, vamos postergar o plano já aprovado. Depois discutimos com calma. É preciso atualização. Não adianta fazer discussão estrutural no calor da emoção. Não há informação suficiente.

Valor: *O que é postergar o plano? É alongar o prazo para as metas?*

Ceron: Não. Por enquanto, não há discussão sobre isso. É preciso observar, mas minha perspectiva é que, no fim do ano, tanto em atividade econômica quanto receitas, o Rio Grande do Sul estará recuperado. Esse evento terá sido quase neutro.

Valor: *Mas como?*

Ceron: Devido aos impulsos dados. Não são pequenos. Na mesma proporção, é como se eu colocasse R\$ 1 trilhão na economia brasileira. Qualquer PIB se recupera com um estímulo desse. Lá, estamos colocando mais de 10% do PIB. São R\$ 60 bilhões em uma economia de R\$ 600 bilhões. É impulso fiscal violentíssimo. Temos um Estado com perda patrimonial: perdeu construções, equipamentos. E haverá um segundo semestre muito forte de reconstrução. Então ao fim do ano a economia estará crescendo bastante, mas com patrimônio, com ativos, ainda em reconstrução. Perdeu-se muita coisa, mas a reconstrução é igual à de um pós-guerra: a economia cresce 10%, 15%. Está tudo bem? Não. Continua pobre em patrimônio, mas haverá dinâmica muito forte. E é isso que deve acontecer no Rio Grande do Sul, na minha opinião. Em agosto, setembro, teremos recordes de arrecadação e atividade econômica também muito forte.

Valor: *Como é a composição desses R\$ 60 bilhões?*

Ceron: É um jogo de números. Há cerca de R\$ 22 bilhões em despesa primária total alocada no Rio Grande do Sul. Mas uma parte disso são medidas que viabilizam crédito, como aportes no Pronampe, Pronaf. Agora também via BNDES, para a grande indústria, recursos do Fundo Social. Tudo isso é despesa financeira, não entra no resultado fiscal, mas é dinheiro para a economia. Os R\$ 22 bilhões, o pacote todo, viabilizam mais de R\$ 60 bilhões em estímulo fiscal lá, ainda que ele não signifique R\$ 60 bilhões de impacto fiscal.

Valor: *A secretária da Fazenda gaúcha diz que parte dos estímulos, como o auxílio de R\$ 5,1 mil em uma única vez, gerou consumo e PIB fora do Estado, porque os fornecedores locais não estão disponíveis ainda. Isso atrapalha esse estímulo?*

Ceron: Demos voucher significativo, de R\$ 5,1 mil, para as famílias que tiveram casas inundadas e perderam seus bens. Não posso falar a essas pessoas que só daqui a três meses, quando a economia gaúcha estiver restabelecida, é que haverá dinheiro para comprar geladeira, cama. As pessoas podem comprar pela internet, é claro que



Ceron: “No fim do ano, tanto em atividade econômica quanto receitas, o Rio Grande do Sul estará recuperado”

isso aconteceu. Mas claro também que não foi integralmente. Trabalhamos insanamente para disponibilizar o quanto antes, na lógica da compreensão moral e social que pessoas precisavam imediatamente ter suas coisas de volta.

Valor: *A retomada já está em curso?*

Ceron: Com certeza notaremos crescimento forte das encomendas de máquinas e equipamentos, na construção. Milhares de operações de crédito para médias, empresas, grandes empresas já estão ocorrendo. Semana que vem [esta semana] estará disponível a linha do BNDES para capital de giro, para grandes empresas. Aí sim, é uma lógica econômica, que se diferencia da questão mais social feita via voucher. Não estamos na pandemia, não é para dar auxílio para as pessoas ficarem em casa. Elas nem têm mais casa. É preciso criar condições para as pessoas voltarem à rotina de normalidade, voltarem a trabalhar. Acho que tem funcionado. O crédito está chegando às empresas. É uma questão de 60, 90 dias para termos uma situação de atividade econômica, na minha honesta opinião, muito próxima do retorno à normalidade.

Valor: *A economia gaúcha tomou, agora ganhará megaimpulso fiscal. O que isso reverbera ao restante da economia brasileira?*

Ceron: É difícil estimar isso, mas tenho forte percepção de que o resultado anual será neutro para a economia brasileira e para a gaúcha. Para a economia gaúcha, não será neutra porque haverá nível elevado de atividade no último trimestre do ano. Terá carregamento enorme para 2025. Os impulsos estão bem calibrados, não ficou ninguém de fora. O Estado terá capacidade de dobrar investimentos, não é pouca coisa. As prefeituras também receberam FPM [Fundo de Participação dos Municípios, repasse federal] adicional, estão recebendo operações de crédito. A construção civil vai se recuperar fortemente, com o Minha Casa, Minha Vida, para reconstrução. É difícil encontrar setor ou drive lá que impeça recuperação econômica.

Valor: *E o pleito de retomar uma coisa parecida com o BEm, para as empresas que estão desestruturadas? Isso está sendo estudado?*

Ceron: Teremos, claro, empresas que ficarão 60 dias paradas até consertar máquinas. Mas é mais pontual. As linhas de capital de giro com custo subsidiado podem resolver isso. O empresário poderá usar capital de giro para manter folha de pagamento, recomprar insumos, retomar atividade a cus-

to baixo. Quando ele for devolver isso, em termos de valor presente, terá ganho importante, que é justamente para cobrir a perda. É um apoio, não para cobrir a perda integral. Não é papel do Estado cobrir integralmente a perda de um privado. O contrário também não acontece. Quando um privado ganha algo extraordinário, ele não doa. É preciso equilíbrio.

Valor: *Esse capital de giro é daqueles recursos do BNDES?*

Ceron: Isso. São R\$ 15 bilhões alocados para lá. Com essa linha disponível, em termos de atividade econômica, estou seguro que os apoios são, se não suficientes, muito próximos do que seria.

“Qualquer PIB se recupera com esse estímulo. Lá colocamos mais de 10% do PIB”

Valor: *O Rio Grande do Sul quer rever contratação de servidores no RRF, para reforçar a Defesa Civil e a engenharia. Como está isso?*

Ceron: A princípio, estamos tratando a calamidade como questão excepcional. São necessárias quantas pessoas na Defesa Civil, quantos engenheiros? Vou flexibilizar a regra do RRF para despesas de pessoal, justamente um dos itens que levaram à quebra deiros dos Estados ao longo do tempo? Ou é melhor criar exceção para contratar engenheiros civis e profissionais de Defesa Civil para reconstrução? Se flexibilizarmos a despesa de pessoal para todo mundo, sabe o que vai acontecer. Precisamos ter cuidado com esses movimentos estruturais. Eu não acho que a discussão do RRF mereça ser misturada com a da calamidade. Tudo que é calamidade vai ser tratado à parte.

Valor: *Por exemplo?*

Ceron: Um pleito era sobre despesas correntes extraordinárias relativas ao evento. Contratar limpeza especial de bueiros ou serviço de dragagem do Guaíba. Isso, tudo bem. Mas não faz sentido alocar despesa de caráter continuado no plano de investimento. Há plano para a reconstrução. Tudo que for reconstrução, tratamos em caixinha separada.

Valor: *O sr. falou que a ação do*

governo relativa ao Rio Grande do Sul é todo possível, na medida do necessário. É fácil manter isso?

Ceron: Não é fácil, mas trato com serenidade porque as pessoas não estão de má-fé. É preciso um grupo que traga racionalidade. Junto com Casa Civil e Fazenda, estamos conseguindo organizar ideias e levar ao presidente um plano consistente. Estou seguro sobre o programa econômico de recuperação do Estado. As medidas foram feitas da forma correta, com impulso importante, mas razoável, sem grandes excessos, com lógica boa.

Valor: *Haverá mais medidas?*

Ceron: Agora as coisas estão na cauda final do processo. Já foi feito o grande movimento. Restam coisas muito mais pontuais ou calibragem de alguma medida.

Valor: *O Rio Grande do Sul tem pleito de renegociação da indexação da dívida. Além da redução de IPCA mais 4% para IPCA mais 2%, o Estado defende uso da meta de inflação. Como o governo avalia isso?*

Ceron: Isso não faz sentido nem técnica nem juridicamente. O IPCA meta não é índice de inflação. Não posso chamar algo de outra coisa. O objetivo da atualização monetária é preservar valor de ativos ou de dívidas. Essa troca pode ser judicializada. Quando a inflação efetiva do IPCA ficar abaixo da meta, qual Estado não irá à Justiça pedindo aplicação da atualização monetária? Não faz sentido contratar problema para médio e longo prazos. É temerário.

Valor: *Outros Estados pleiteiam renegociação dos contratos de dívida. O presidente do Senado, Rodrigo Pacheco, insiste na federalização de estatais mineiras. Como está essa discussão?*

Ceron: Os grandes pontos de não convergência integral são a aplicação dessa economia de recursos [o que os Estados economizariam com a redução do indexador da dívida]. Alguns governadores pleiteiam que os recursos não sejam direcionados só para ensino profissionalizante. Alguns pleitos são legítimos, como investimentos em saneamento ou à mobilidade. Estamos discutindo, não é impossível convergir. A parte da federalização, que na verdade é entrega de ativos [para redução dos juros], já estava na primeira proposta. Tirando Minas [Gerais], pelas informações que temos, não há outros entes que possuam ou queiram entregar ativos em volumes tão expressivos. E uma coisa é entregar ativos, outra é em que condições entregar. Sendo pelo valor justo, isso não é um problema.

Ambiente Medida é preventiva e visa a antecipar ‘período crítico’ na Amazônia e Pantanal, diz Marina

Governo cria sala de crise para seca e incêndios

Daniela Chiaretti
De São Paulo

O governo federal montou uma “sala de crise” para se antecipar ao enfrentamento de incêndios no Pantanal e seca na Amazônia no período crítico que começa em julho. “Trata-se de fazer a gestão do risco preventivo, sobretudo para o Pantanal e a Amazônia”, adiantou ao **Valor** Marina Silva, ministra do Meio Ambiente e Mudança do Clima. “É uma tentativa de fazer um planejamento antecipado para os suprimentos de combustíveis, remédios e cesta básica no caso da Amazônia, por exemplo. Quando os rios secam, levar tudo isso de helicóptero é muito complicado e é uma fortuna”, diz. “Trata-se de armar uma operação de guerra”. “O governo instalou um comitê de crise que tem uma abordagem preventiva neste momento. Geralmente instala-se a sala de crise quando há um processo ocorrendo. Aqui temos o processo diagnosticado, sobretudo no caso do Pantanal e da Amazônia”, explica. “É uma operação de guerra para a maior seca já imaginada”, adianta. “Estamos nos preparando desde outubro. A instalação da sala de crise é o momento de começarmos a trabalhar de forma mais integrada e com foco mais amplo”, diz. Nos últimos dias, Marina Silva

“Há identificação por climatologistas de uma grande estiagem na Amazônia este ano”
Marina Silva

reuniu-se com o vice-presidente Geraldo Alckmin e com o Ministro da Defesa José Múcio Monteiro Filho para discutir ações do governo federal que possam ajudar municípios e regiões a se preparar para os impactos climáticos de eventos previstos. Na sexta-feira de manhã ocorreu uma reunião extraordinária, em caráter emergencial, da comissão permanente dos planos de combate ao desmatamento e do enfrentamento de queimadas na Amazônia, Cerrado e Pantanal. O esforço será de 20 ministérios, somando-se a pasta da Saúde. As queimadas originam casos de saúde pública, sobretudo de natureza respiratória. A primeira reunião da “sala de crise” será da coordenação executiva, nesta segunda-feira, 17. “Esta sala irá trabalhar continuamente, algo parecido ao Rio Grande do Sul, só que lá é a gestão do desastre. Aqui estamos tentando fazer a gestão do risco”, explica Marina. Entre as medidas anunciadas em 5 de junho, no Dia Mundial do Meio Ambiente, estava o pacto com governadores para o combate a incêndios no Pantanal e na Amazônia. Ali se firmou uma ação conjunta do governo federal com os governos do Mato Grosso e Mato Grosso do Sul, no caso do Pantanal, e Pará, Amazonas, Maranhão, Tocantins, Acre, Amapá, Roraima e Rondônia. O pacto se antecipava à perspectiva de grandes incêndios florestais de julho a novembro, intensificados pela mudança do clima. “Vivemos desde outubro trabalhando essa agenda. O pacto é fruto desse trabalho, da articulação política que fiz com governadores da Amazônia e do Pantanal”, diz ela. A intenção é implementar o pacto com os governadores e fazer o planejamento, a estratégia e

a abordagem de como enfrentar os extremos climáticos e incêndios no Pantanal e na Amazônia. “Temos o início dos incêndios logo mais no Pantanal”, continua. “A rigor, nunca pararam, por causa dos fogos de turfa que queimam por dentro da terra”, esclarece. A turfa é formada pelo material orgânico que se acumula no solo, pode alcançar vários metros de profundidade e é muito inflamável. “Vivemos uma escalada. Esta semana teremos uma grande onda de calor na região. E isso é muito propício a grandes incêndios”, alerta. “No Pantanal temos uma situação muito grave”, diz. Em maio a Agência Nacional de Águas

(ANA) declarou situação crítica de escassez hídrica na Bacia do Paraguai. “E já há identificação pelos climatologistas de que este ano teremos, também, uma grande estiagem na Amazônia”, continua. O Pantanal é ameaçado pelos incêndios provocados pela ação humana, por raios e pelo chamado fogo de turfa. “Mesmo com as chuvas, não se consegue apagar o fogo nas regiões mais remotas”, diz ela. “No Pantanal já existem 400 focos de calor. Quando chega o período dos incêndios, os focos somam 20 mil ou 30 mil. Estamos agindo no começo do processo para ver se conseguimos fazer frente ao que já sabemos que irá acontecer”, diz ela.

“O nosso trabalho já vem sendo feito com brigadistas no Pantanal, mas é preciso mobilizar equipamentos públicos que vão além do que já temos porque vamos viver uma situação atípica. Provavelmente será criado um espaço interagência no Mato Grosso ou no Mato Grosso do Sul, para ter ali uma base de operação dos diferentes entes do governo, principalmente para os que vão para a linha de frente”, continua. Haverá suporte logístico da Defesa. Nesta segunda-feira “as equipes irão levantar o que é preciso, em equipamentos a serem mobilizados e recursos que fiquem de prontidão”, diz ela. No Pantanal “é preciso colocar 50

pessoas ou 60 pessoas ou 100 pessoas na linha de fogo. Precisamos de aeronaves para levar as equipes, água e alimentos. Ter barracas de campanha para os alojamentos dos brigadistas que precisam de um lugar para descansar e estar seguros, e para que ocorra o revezamento dos turnos. É uma atividade extenuante. Precisamos também ter suporte de equipamentos. No Pantanal são áreas remotas, não tem como ir de barco, nem de estrada. Tem que descer de helicóptero”, explica. O Brasil vem sendo impactado pela mudança do clima e mais a ocorrência do El Niño e La Niña, um na sequência do outro. “Não estamos tendo sequer um intervalo.”

Fogo contido



O Corpo de Bombeiros do Rio de Janeiro conseguiu conter, no final da tarde deste domingo, o incêndio florestal no Parque Nacional de Itatiaia. Novos focos continuam sendo monitorados pela corporação, que faz o resfriamento da região. A estimativa é de que 160 hectares foram atingidos pelas chamas. Mais de cem agentes de 15 quartéis foram mobilizados. A operação conta ainda com 20 viaturas, duas aeronaves e o auxílio de guarda-parques. De acordo com o major Fabio Contreiras, porta-voz do Corpo de Bombeiros, dois drones realizam o mapeamento contínuo da região, o que inclui o fluxo e a direção do vento. Ainda não há informações sobre o que causou o incêndio, iniciado na tarde de sexta-feira, dia em que o parque completou 87 anos. Segundo a Parquetur, administradora do parque, o fogo começou nas proximidades do Morro do Couto e da portaria da parte alta e se alastrou pela vegetação seca. A Parquetur informou que o acesso à parte alta vai permanecer fechado pelo menos até quarta-feira (19).

CBN
Professional
— 9ª TEMPORADA —
AGORA EM VÍDEO



COMO CRIAR UMA CULTURA CORPORATIVA VOLTADA PARA A INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

DIEGO BARRETO
CEO do iFood

Apresentado por:



STELA CAMPOS
VALOR ECONÔMICO



JULIANA PRADO
CBN

ACESSE AGORA no site ou nas principais plataformas de streaming.
cbn.globo.com/professional



Novos episódios toda segunda-feira, às 9h

PARCERIA **Valor** ECONÔMICO

Política

Instituições não bastam se líderes as desrespeitam



Bruno Carazza

O desenvolvimento econômico e social de uma nação depende das suas instituições. Essa é a principal lição de uma corrente de pensamento econômico que teve suas origens na heterodoxia no início do século XX, com as críticas de Thornstein Veblen ao capitalismo, mas que foi incorporada ao mainstream após os trabalhos de nobéis como Ronald Coase, Douglass North, Elinor Olstrom e Oliver Williamson.

Em comum, institucionalistas de ambas as vertentes acreditam que as “regras do jogo” aprimoram as interações humanas e o funcionamento dos mercados. Baixos custos de transação, previsibilidade econômica e segurança jurídica estimulam o investimento e a produção. Abusos econômicos devem ser combatidos, enquanto a concentração de poder precisa ser contida com instâncias decisórias independentes, transparentes e técnicas.

Em diversos rankings internacionais que medem a qualidade das nossas instituições, o Brasil está muito abaixo do tamanho do nosso PIB. Mesmo que sejamos em breve a

oitava economia do mundo, como alardeia o presidente Lula, no falecido ranking Doing Business do Banco Mundial, que media a qualidade do ambiente de negócios em dez diferentes dimensões, estávamos na 124ª posição em 2020.

Na edição 2023 do Democracy Index – computado pela revista The Economist levando em conta não apenas as condições do sistema eleitoral, o funcionamento do governo, a situação das liberdades individuais e a participação política da população — o Brasil marcou 6,7 numa escala de 10 pontos. Classificados como uma “democracia imperfeita”, ficamos em 51º no ranking, atrás do Uruguai (15º), Chile (25º) e Colômbia (55º).

Esse desempenho ruim nos comparativos internacionais não quer dizer que não estejamos aprimorando nossas instituições. Sobre tudo após a Constituição de 1988, avançamos em diversas áreas, políticas e econômicas.

Esse progresso, porém, não se dá em ritmo compatível com o de outras nações em desenvolvimento. Para piorar, certos retrocessos — como o que se anuncia com a provável aprovação do PL do aborto — jogam por terra o trabalho de

gerações. “É raro, mas acontece com frequência”, como diz o meme. Como se tudo isso não bastasse, há ainda o desserviço prestado por algumas autoridades contra as instituições que dirigem.

Nos próximos dias comemoraremos dois importantes marcos no processo de estabilização inflacionária brasileira: os trinta anos do Plano Real e o 25º aniversário do sistema de metas de inflação. Trata-se de um longo processo de blindagem institucional da política monetária, que contou ainda com a vedação à participação de representantes do setor privado no Conselho Monetário Nacional e, mais recentemente, a concessão de mandatos para o presidente do Banco Central e seus diretores.

Todas essas medidas foram concebidas para proteger o combate à inflação da interferência indevida de políticos e agentes de mercado que possam se beneficiar das decisões tomadas por seus dirigentes. No entanto, o presidente do BC, Roberto Campos Neto, não se cansa de colocar em risco a credibilidade da instituição que comanda.

Ainda durante o governo Bolsonaro, Roberto Campos Neto

era frequentador habitual de churrascos na residência oficial do então presidente da República. Na eleição de 2022, RCN ainda cometeu o imperdoável erro de comparecer à sessão eleitoral vestido com a camisa da seleção brasileira, símbolo máximo dos bolsonaristas naquela época.

Já no governo Lula, logo após os atentados de 8 de janeiro de 2023, a atenta fotógrafa Gabriela Biló, da Folha de S.Paulo, flagrou o senador Ciro Nogueira (PP-PI) trocando mensagens num grupo denominado “Ministros Bolsonaro”, e na foto do celular foi possível identificar o nome do presidente do Banco Central como um de seus integrantes.

Todos esses episódios motivaram a identificação de Campos Neto com o campo bolsonarista, dando combustível para o embate levado a cabo por Lula contra a política monetária do Banco Central no primeiro semestre do ano passado.

Na semana passada, RCN reincidiu. Ao aceitar a homenagem da Assembleia Legislativa de São Paulo e o jantar oferecido pelo governador Tarcísio de Freitas (Republicanos), nome forte do bolsonarismo para 2026, Roberto Campos Neto dá novo

gás a insatisfações e desconfianças, às vésperas da reunião do Copom que poderá pausar o ciclo de reduções da taxa de juros.

Ao colocar seus interesses pessoais acima da isenção exigida da autoridade monetária, Roberto Campos Neto não provoca apenas dúvidas sobre o mérito técnico das decisões tomadas pelo órgão, com reflexos óbvios nos mercados de juros e de câmbio.

O estrago provocado por demonstrações políticas do primeiro presidente do BC independente no Brasil abre um precedente perigoso, pois autoriza seus sucessores a também vestirem a camisa e a jantarem a portas fechadas com os políticos que os nomearam.

O custo de minar a credibilidade do Banco Central, construída a duras penas durante décadas, é muito maior do que a ambição de Roberto Campos Neto quanto a seu futuro político.

Bruno Carazza é professor associado da Fundação Dom Cabral e autor de "Dinheiro, Eleições e Poder: as engrenagens do sistema político brasileiro" (Companhia das Letras)".
Escreve às segundas-feiras
E-mail bruno.carazza@gmail.com

Executivo Isolamento de Lula, brigas internas e problemas na articulação geram preocupações na Esplanada e no Congresso

Aliados relatam desânimo com ‘governo sem rumo’

Fabio Murakawa, Julia Lindner e Renan Truffi De Brasília

O isolamento do presidente Luiz Inácio Lula da Silva, as brigas internas e a problemática articulação política do Planalto estão provocando um desânimo geral entre aliados de peso no Congresso e também na Esplanada em relação aos rumos do governo. No Congresso, aliados de peso do presidente já cobram nos bastidores mudanças drásticas, a começar pelo núcleo duro do Palácio. No entorno de Lula, porém, não há a menor expectativa de que isso aconteça antes das eleições municipais.

A devolução da MP do PIS/Cofins pelo presidente do Senado, Rodrigo Pacheco (PSD-MG), na semana passada, expôs mais uma vez as falhas na articulação e contribuiu para azedar de vez o clima entre os dois ministros mais fortes do governo: Rui Costa (Casa Civil) e Fernando Haddad (Fazenda).

Segundo fontes ouvidas pelo Valor no Congresso, no Planalto e na Esplanada, o episódio contribuiu para aumentar a sensação de o governo está sem rumo. E de que a disputa de poder entre Rui Costa e Haddad tornou-se um problema que fragiliza ainda mais o já combatido diálogo com o Legislativo. Lula assinou a MP proposta por

Haddad no dia 4 de junho, quando Rui Costa estava na China com o vice-presidente Geraldo Alckmin. Embora firmada pelo presidente, a medida não tinha o respaldo do setor privado nem tampouco de Rui Costa e do ministro de Minas e Energia, Alexandre Silveira.

O texto restringia acesso a créditos tributários do PIS e do Cofins como forma de compensar os R\$ 26 bilhões que deixarão de ser arrecadados com a desoneração da folha de pagamento. Mas gerou fortes reações de setores como o agro e o mercado de combustíveis.

Interlocutores admitem que Haddad enviou a MP sem dialogar com os empresários “para forçar uma solução”. Mas ficou insatisfeito pela maneira com que a medida foi anulada. O ministro, por exemplo, ficou sabendo pela imprensa da decisão de Lula de retirar a MP caso ela não fosse devolvida por Pacheco, após as declarações do presidente da CNI (Confederação nacional da Indústria), Ricardo Al-

ban, em almoço na CNA (Confederação Nacional da Agricultura).

A fala, logo após uma reunião de Alban com Lula e Rui Costa, gerou a sensação, na equipe econômica, de que foi feita sob medida para “fritar” Haddad, com as digitais do titular da Casa Civil. Rui Costa, por sua vez, tem se queixado a auxiliares de que Haddad lhe atribui responsabilidade sempre que algo sai errado.

No Congresso, aliados dizem sob reserva que não entendem a relação de Haddad e Rui Costa. E veem semelhanças na “fritura” a que Haddad foi submetido, por exemplo, com o processo que levou à queda do presidente da Petrobras, Jean-Paul Prates. Em atrito com o PT, Rui Costa e Silveira, Prates acabou demitido em maio.

A falta de uma figura centralizadora no governo gera uma crise de confiança, e os parlamentares não sabem em quem confiar para levar demandas. Eles apontam ainda como prejudicial o fato de o ministro das Relações Institucionais, Alexandre Padilha, estar rompido com presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL). Alguns senadores, com muitos anos de Casa, dizem que não têm acesso ao presidente nem são acionados para ajudar e não sabem como contribuir. E, veladamente, fazem críticas ao estilo do presidente nesta atual gestão.

No Congresso, aliados acham difícil entender a relação entre Haddad e Rui Costa

Planalto vê ‘sinais’ de que Milei extraditará brasileiros

Fabio Murakawa, Isadora Peron e Mariana Assis De Brasília

Interlocutores do presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) e fontes diplomáticas afirmam que o governo argentino vem dando sinais de que o presidente Javier Milei não inviabilizará a extradição dos condenados por participação nos atos golpistas 8 de janeiro de 2023 que estão na Argentina.

O grupo, que fugiu para o país vizinho em meio às investigações, entrou com pedidos de refúgio para tentar escapar das condenações. Eles somam mais de cem, sendo que quase metade são de pessoas já condenadas pelo Supremo Tribunal Federal (STF).

A burocracia, porém, pode ser um entrave. A estimativa no Palácio do Planalto é que ainda demore “algumas semanas” até que haja uma decisão do lado argentino.

Segundo uma fonte do primeiro escalão do governo, já há contatos informais entre os dois governos, que começaram com relatos dos argentinos estranhando o grande número de pedidos de refúgio de brasileiros.

O assunto começou a ligar um alerta no Planalto com entrevistas e postagens nas redes sociais de condenados que estão na Argentina, dizendo-se perseguidos políticos. Também chamou atenção, inclusive da Polícia Federal (PF), uma viagem de parlamentares brasileiros a Buenos Aires no mês passado, em que eles defenderam que os foragidos deveriam ser recebidos como exilados políticos. A comitiva era liderada pelo deputado Eduardo Bolsonaro (PL-SP), filho do ex-presidente Jair Bolsonaro (PL).

Agora, o governo brasileiro aguarda o ministro Alexandre de Moraes, relator dos casos no STF, encaminhar os eventuais pedidos



O presidente argentino, Javier Milei

de extradição ao Ministério da Justiça e Segurança Pública. Na pasta, a análise do material será feita pelo Departamento de Recuperação de Ativos e Cooperação

Jurídica Internacional (DRCI). As solicitações, então, serão formalizadas ao país vizinho pelo Ministério das Relações Exteriores.

Porta-voz do governo argentino, Manuel Adorni disse na semana passada que os pedidos de refúgio serão analisados caso a caso. Apesar da aparente disposição do governo argentino em colaborar, o Planalto prevê dificuldades para trazer os condenados de volta.

O primeiro entrave é que os pedidos de refúgio devem aumentar o tempo de tramitação dos processos, pois a extradição só será analisada depois de uma definição sobre cada caso, isto é, de a Argentina decidir se aceita ou não receber o brasileiro como refugiado.

Além disso, o tratado vigente entre os dois países é da década de 1960 e proíbe a extradição de pessoas condenadas por crimes políticos. Se a Justiça argentina interpre-

tar que esse é o caso dos brasileiros, a extradição pode ser barrada.

Fontes graduadas do governo, porém, afirmam que essa é uma perspectiva que não deveria prosperar. A cláusula existe em diferentes tratados para evitar que uma pessoa sofra perseguição política, o que não seria o caso agora — muitos são condenados não apenas por crimes de cunho político, como tentativa de golpe de Estado, mas também por depredação de patrimônio público.

Também entra nessa conta o fato de Milei ser próximo a Bolsonaro. O mandatário argentino tem o poder de vetar o envio dos brasileiros, assim como Lula fez com o italiano Cesare Battisti, nos estertores de seu segundo mandato, em 2010.

A avaliação de um auxiliar direto de Lula, porém, é que uma decisão como essa poderá levar a

uma crise diplomática quase sem precedentes entre Brasil e Argentina. A medida poderia impactar até mesmo a relação comercial entre os dois países.

O governo tampouco descarta a possibilidade de o Congresso aprovar uma Proposta de Emenda à Constituição (PEC) que prevê a anistia dos envolvidos ataques do 8 de janeiro. Reservadamente, um integrante da Esplanada avalia que seria difícil o Supremo encontrar uma justificativa jurídica para derubar tal decisão do Parlamento, se ela de fato for levada adiante.

A Polícia Federal estima que cerca de 180 pessoas investigadas por participação nos atos golpistas ainda estejam foragidas. No dia 6 de junho, foi deflagrada uma fase da Operação Lesa Pátria para tentar capturar 208 investigados nos atentados. Desse total, apenas 50 foram localizados no Brasil e levados para a cadeia.

JOSÉ CRUZ/AGÊNCIA BRASIL



Rui Costa: o ministro da Casa Civil é alvo de queixas dos parlamentares

Política

Congresso Senadores se afastam por quatro meses para fazer campanha nos Estados, dando lugar a suplentes que podem ser de outro partido

Licenças alteram Senado no período anterior às eleições

Julia Lindner e Caetano Tonet
De Brasília

A proximidade das eleições municipais deve reduzir o ritmo das atividades do Senado no segundo semestre deste ano, mas também terá impacto na composição das bancadas da Casa. Apesar de não ser obrigatório, alguns parlamentares vão aproveitar a oportunidade para deixar os cargos por alguns meses e dar lugar aos suplentes. A justificativa é focar na própria candidatura ou apoiar aliados nos Estados.

Até julho, pelo menos quatro senadores planejam se licenciar dos respectivos cargos, como os líderes do União Brasil, Efraim Filho (PB), e do Podemos, Rodrigo Cunha (AL), e os senadores Carlos Viana (Podemos-MG) e Eduardo Gomes (PL-TO). Outros já se afastaram, como a senadora Augusta Brito (PT-CE).

O regimento interno do Senado prevê que os suplentes só podem assumir o mandato caso o parlamentar fique fora por mais de quatro meses. Ao mesmo tempo, as licenças para fins particu-

lares são permitidas por no máximo 120 dias. Geralmente, nesses casos, os senadores pedem para se licenciar por 121 dias para cumprir o prazo mínimo da substituição, sendo uma parte usada para questões de saúde. A licença para fins pessoais não é remunerada pela Casa.

Pré-candidato à prefeitura de Belo Horizonte (MG), Carlos Viana deixará a função no início de julho como parte de um acordo com o secretário de Estado da Casa Civil do governo de Minas Gerais, Marcelo Aro (PP), com quem busca uma aproximação. O suplente de Viana, Castellar Neto (PP), integra o grupo político de Aro e foi indicado por ele.

Para minimizar o impacto na bancada do Podemos, que possui atualmente sete integrantes, Castellar Neto vai se filiar ao partido no dia da posse, segundo informou a assessoria de Viana.

Efraim Filho, por sua vez, não é pré-candidato, mas deve deixar o cargo por cerca de quatro meses para ajudar outras candidaturas na Paraíba. O suplente é o empresário André Amaral, também fi-

liado ao União Brasil.

Ao **Valor**, Efraim disse que aproveitará a pauta esvaziada no Congresso para se dedicar ao pleito na Paraíba. “São mais de 60 candidatos a prefeito do União Brasil no Estado. A ideia é aproveitar que o Senado e o Congresso têm uma agenda limitada durante esse período para ficar focado nisso”, pontuou. A aliados, ele sinalizou que deve seguir no mandato até o final do mês para acompanhar temas do seu interesse, como a compensação da desoneração da folha de salários.

O senador Eduardo Gomes (PL-TO) também quer se licenciar para ajudar candidaturas do PL em seu Estado, mas auxiliares dizem que a decisão de quando isso irá ocorrer depende da apreciação de relatórios que estão sob sua responsabilidade, como o da regulamentação da inteligência artificial. A expectativa é que a matéria seja votada em comissão especial nesta semana e depois siga para o plenário até o fim do mês. O suplente é o empresário Ogari Pacheco, do União Brasil.



Efraim Filho: o líder do União Brasil no Senado se licencia para dedicar-se a campanhas de aliados na Paraíba

No início de junho, o eventual afastamento de Gomes foi alvo de críticas por parte de um dos seus adversários políticos, o também senador Irajá (PSD-TO). Nas redes sociais, Irajá disse, sem citar nomes, que um senador iria tirar, pela terceira vez, “longas férias de quatro meses às custas do dinheiro público”. Aliados confirmaram ao **Valor** que o texto fazia referência a Eduardo Gomes.

Já Rodrigo Cunha disse que só formalizará o pedido de licença quando houver definição de que ele será candidato a vice na chapa à reeleição do atual prefeito de Maceió (AL), João Henrique Caldas, conhecido como JHC. “Essa é a única possibilidade de eu me licenciar”, disse Cunha. A suplente é a mãe de JHC, Eudócia (PL). A parlamentar já assumiu o cargo em 2022, quando Cunha disputou o governo estadual.

As mudanças vão gerar um troca-troca nas bancadas partidárias. O Podemos perderá um

integrante e ficará com seis no total. O PL perderá um, mas ganhará outro, seguindo com 13 senadores — a segunda maior bancada da Casa. Já o União Brasil crescerá e terá oito senadores.

Alguns pré-candidatos à eleição municipal, por outro lado, optaram por continuar no mandato. É o caso do senador Vanderlan Cardoso (PSD-GO), que vai disputar a prefeitura de Goiânia. Ele atendeu a um pleito feito pelo líder do PSD, Otto Alencar (BA), que ficaria com a bancada — a maior da Casa, com 15 parlamentares — desfalcada. Além disso, o suplente de Vanderlan Pedro Chaves, é do MDB, partido que apoia Sandro Mabel (União) à prefeitura da capital goiana.

Ao **Valor**, Vanderlan disse que permanecer na função também ajudará sua candidatura, considerando que presidir a Comissão de Assuntos Econômicos (CAE) é uma vitrine. “Temos muitas questões importantes na CAE que eu

preciso tocar. É lógico que o PSD também não quer perder o senador. O Otto compreende porque ele ficou na presidência da CAE para a reeleição dele [ao Senado] e sabe a importância e a visibilidade que me dá como candidato”, afirmou o senador.

Pré-candidato à prefeitura de Fortaleza, Eduardo Girão (Novo) optou por continuar como senador por avaliar que consegue conciliar as duas atividades “sem nenhum problema”.

Em movimento diferente dos demais, a senadora Augusta Brito (PT-CE), primeira suplente do ministro Camilo Santana (PT), pediu licença do mandato em abril alegando questões particulares. Atualmente, ela ocupa cargo de secretária estadual da Articulação Política do Ceará, na gestão Elmano Freitas (PT). Em seu lugar, assumiu a segunda suplente de Camilo, Janaína Farias (PT), que deve usar o mandato de vitrine para disputar a prefeitura de Crateús.

PL mira maioria no Senado em 2026

Julia Lindner
De Brasília

Aliados do ex-presidente Jair Bolsonaro (PL) traçam estratégias para tentar formar maioria no Senado em 2026. O intuito é fazer um mapeamento para que o ex-presidente apoie em cada Estado um “bolsonarista raiz” de sua confiança, o que inclui até mesmo familiares e amigos próximos, e outro nome ligado à centro-direita para garantir maiores chances de vitória.

Na próxima eleição majoritária, haverá a troca de 2/3 do Senado, ou seja, 54 parlamentares da Casa terão que sair ou renovar os seus mandatos por oito anos.

A ofensiva dos bolsonaristas visa eleger mais da metade dessas novas vagas. Com isso, o grupo de direita almeja chegar a quase 50 dos 81 integrantes da Casa. Uma proposta de emenda à Constituição (PEC) precisa de 49 votos para ser aprovada.

Neste mês, a estratégia foi colocada em curso com o lançamento da pré-candidatura ao Senado por São Paulo de Eduardo Bolsonaro (PL), um dos filhos do ex-presidente. Além dele, Flávio Bolsonaro (PL) buscará a reeleição pelo Rio de Janeiro no próxi-

mo pleito, reforçando a presença do clã no Legislativo.

A família Bolsonaro também planeja lançar a ex-primeira-dama Michelle Bolsonaro (PL), que é cotada inicialmente para disputar no Distrito Federal, mas é tida como “coringa” e poderia mudar o domicílio eleitoral para outro lugar até o pleito.

Ligado aos Bolsonaro, o deputado federal Hélio Lopes (PL-RJ), que em 2018 usou até mesmo o sobrenome da família durante a eleição, é visto como outro potencial candidato ao Senado. Neste caso, segundo fontes ligadas à cúpula do PL, Hélio seria testado para concorrer em algum Estado do Norte.

O mesmo é cogitado para o ex-ministro da Saúde e deputado federal Eduardo Pazuello (PL-RJ), considerado alguém vinculado ao bolsonarismo e que poderia migrar para outra região.

A articulação tem sido pensada por Bolsonaro, pelo senador Flávio Bolsonaro, pelo presidente do PL, Valdemar Costa Neto, e também envolve o presidente do PP, Ciro Nogueira. O objetivo do grupo é ambicioso e envolve eleger todos os senadores na região Sul, Sudeste e Centro-Oeste, metade dos senadores no Norte e

mais cinco no Nordeste.

“Isso já está certo: A coisa mais importante da vida do Bolsonaro é a eleição do Senado. Onde ele puder colocar um bolsonarista ele vai botar. Onde ele não puder botar um bolsonarista que ganhe, que tenha risco de perder, ele vai colocar um aliado”, disse Ciro Nogueira ao **Valor**.

Um dos exemplos está em Santa Catarina, onde Bolsonaro poderia apoiar o atual senador Esperidião Amin (PP) à reeleição. Amin é alinhado à agenda do ex-presidente, mas não se apresenta como bolsonarista raiz.

“O Amin é bolsonarista? Não é. Mas está eleito, com o apoio do Bolsonaro. Então, ele [Bolsonaro] vai eleger um bolsonarista e o Amin. Vamos avaliar isso Estado por Estado”, explicou Nogueira. “A prioridade deles é o PL, não vou negar, mas ele [Bolsonaro] tem que ter maioria no Senado e

Intenção de Bolsonaro é colocar um “bolsonarista raiz” onde for possível

ele sabe que o PL não terá 41 senadores, então tem que se juntar com a gente”, concluiu.

No Distrito Federal, há mais uma situação semelhante. Enquanto Michelle Bolsonaro e a deputada Bia Kicis (PL) estudam se candidatar na cota de “bolsonaristas raiz”, há chances de o ex-presidente apoiar o senador Izalci Lucas (PL) à reeleição para a segunda vaga ou o atual governador Ibaneis Rocha (MDB).

No Rio de Janeiro, além de Flávio, a segunda vaga ficaria com o atual governador Cláudio Castro (PL). No Tocantins, Bolsonaro também poderia apoiar o ex-senador Vicentinho Alves (PP) como nome mais ao centro.

“A mistura, a união de Bolsonaro e Valdemar é boa por causa disso. Não dá para ser todo mundo bolsonarista, tem que ser todo mudo de direita”, avaliou um integrante do PL, sob reserva.

A senadora Damareis Alves (Republicanos-DF) ressaltou que tão importante quanto eleger novos nomes, será importante manter as vagas daqueles que disputarão a reeleição para garantir a maioria. Na “base” do ex-presidente, há nove que precisarão renovar os mandatos.

Aliados de Bolsonaro avaliam



Jair Bolsonaro: ex-presidente atribui alta prioridade à conquista do Senado

que ele percebeu a importância de fortalecer o Senado durante o seu período na Presidência. Um dos motivos foi o embate com o Supremo Tribunal Federal (STF), que tende a ser resgatado. Na época, o então presidente apresentou um pedido de impeachment do ministro Alexandre de Moraes, do Supremo Tribunal Federal (STF), rejeitado pelo presidente do Senado, Rodrigo Pacheco (PSD-MG).

A possibilidade de haver um crescimento da direita do Senado é vista como uma realidade pela cúpula da Casa. Pacheco e o presidente da Comissão de Constituição e Justiça (CCJ), Davi Alcolumbre (União-AP), já fizeram o alerta a governistas.

Parlamentares da oposição, por outro lado, querem acesso ao próximo presidente do Senado, que assumirá em 2025, e já abriram um canal de diálogo com Alcolumbre, principal cotado para a vaga. Na visão deles, o amapaense poderá dar andamento a propostas como a que trata da anistia dos envolvidos em atos antidemocráticos.

Senadores de partidos da base aliada do governo de Luiz Inácio Lula da Silva (PT) demonstram preocupação sobre o tema. No MDB, o senador Renan Calheiros (AL), que irá à reeleição, prepara o seu próprio mapeamento pensando em candidaturas estratégicas nos outros Estados.

PP decide focar em pequenos e médios municípios

César Felício, Júlia Lindner e Fabio Murakawa
De Brasília

Com 706 prefeituras no país, o PP deverá lançar candidato a prefeito nas capitais apenas em quatro cidades: Rio de Janeiro, Campo Grande, João Pessoa e Aracaju. Dos grandes partidos brasileiros, o PP é o que menos lançará candidaturas próprias nos maiores municípios. “Nosso foco são as pequenas e médias cidades”, reconhece o presidente nacional da sigla, senador Ciro Nogueira (PL). O partido sempre teve como prioridade a eleição proporcional para a Câmara dos Deputados, e este ano a estratégia do PP será tentar sair das urnas mantendo o mesmo porte que tem atualmente para negociar uma federação com outras siglas

do campo conservador: o Republicanos e, no cenário mais ambicioso, também o União Brasil.

Para Nogueira, há chances de o PP ficar como o maior partido em número de prefeituras, mesmo se não crescer muito. O senador duvida que o PL consiga ir além de 500 cidades, acha que o PSD teve um crescimento artificial na janela partidária ao absorver o espólio do PSDB em São Paulo e prevê um desempenho modesto para o PT.

“A polarização nacional não influi quase nada no cenário municipal. O Nordeste é um reduto do presidente Luiz Inácio Lula da Silva e o PT é apenas o oitavo partido em prefeituras por lá. Isso não vai mudar este ano. O PT vai eleger pouco, sem que o resultado tenha relação com o governo Lula, mas a gente vai colocar na conta do Lula

mesmo assim”, ironizou Nogueira.

O piauiense citou como exemplo o caso de Miguel Leão, cidade com o menor colégio eleitoral do Estado. Em 2017, numa eleição suplementar, Lula gravou um vídeo de apoio ao candidato do PT. O adversário, Robertinho, então no PL, pediu que Nogueira gravasse um vídeo para ele. O senador gravou, achando que era uma causa absolutamente perdida depois da gravação de Lula. Robertinho ga-

“O PT vai eleger pouco no Nordeste e vamos colocar na conta do Lula”
Ciro Nogueira

nhou. “O PT não sofre nas pequenas cidades por causa do Lula, mas por falta de quadros”, conclui.

Das quatro capitais que o PP irá disputar, em duas o partido governa: Campo Grande, com Adriane Lopes, e João Pessoa, com Cícero Lucena. Em nenhuma das duas o PP deverá ter o apoio do ex-presidente Jair Bolsonaro, com quem a sigla se alinha nacionalmente. As pesquisas locais não sinalizam liderança clara para nenhum pré-candidato em Campo Grande. Na capital paraibana não há pesquisas recentes, mas o prefeito é tido localmente como favorito.

No Rio, a sigla lançou o deputado Marcelo Queiroz. Em Aracaju, o vereador Fabiano Oliveira. Entre os municípios de interior de grande porte o PP também não se destaca no número de candidatos.

Uma das apostas é Uberlândia (MG), cidade governada por Odelmo Leão (PP), que deve apoiar alguém de seu grupo político.

Após as eleições, Nogueira renoverá o esforço para federar o PP com alguma sigla. A proximidade maior é com o Republicanos, presidido pelo deputado Marcos Pereira (SP), que conta com o governador de São Paulo, Tarcísio de Freitas, de cuja candidatura à Presidência em 2026 Nogueira é entusiasta, caso Bolsonaro permaneça inequivel. “O enrugamento partidário é inevitável”.

Ele reconhece, contudo, que a disputa pela Mesa Diretora da Câmara dos Deputados pode prejudicar a negociação dos dois partidos. Pereira quer suceder o deputado Arthur Lira (PP-AL), mas o atual presidente da Câmara

rá sinais de preferir a candidatura do líder do União Brasil na Casa, Elmar Nascimento (BA).

Segundo Nogueira, uma federação que fosse integrada pelo PP, Republicanos e União Brasil poderia chegar a 200 deputados na Câmara, ou um pouco menos de 40% dos parlamentares da Casa. Hoje esses três partidos somam 174 deputados, além de 17 senadores. Caso essa aliança se formassem, provavelmente ficaria com o comando das duas casas legislativas.

Para Nogueira, é muito difícil os três partidos não estarem alinhados em 2026. “Não tem como um dos três apoiar a reeleição de Lula”, afirmou. No entanto os três partidos contam com lugares na Esplanada dos Ministérios. No caso do PP, o Ministério do Esporte, com André Fufuca.

Política

Eleições

Após uma década de liderança de partidos centristas como PSDB e MDB, efeitos da tragédia podem favorecer extremos

No RS pós-enchentes, PT e PL apostam na polarização

Renan Truffi e Fabio Murakawa

De Brasília

A tragédia no Rio Grande do Sul abriu espaço para uma polarização entre PT e bolsonaristas em um Estado governado pelo tucano Eduardo Leite e comandado por partidos de centro há quase uma década. Essa é a aposta de dirigentes de ambos os lados, que se movimentam para capitalizar seus quadros como forma de acabar com a hegemonia de MDB e PSDB no Estado. O primeiro teste será na eleição municipal, mas a expectativa é que esse cenário também se repita no pleito de 2026.

Nos bastidores, a avaliação de petistas e bolsonaristas é que a população local tende a responsabilizar os dois principais grupos políticos que estavam à frente do Estado no momento da tragédia: o PSDB, com o governador Eduardo Leite, e MDB, do prefeito de Porto Alegre, Sebastião Melo. Neste sentido, um dos termômetros deve ser justamente a eleição para a prefeitura da capital.

A principal adversária de Sebastião Melo em Porto Alegre, por exemplo, será a deputada federal Maria do Rosário (PT-RS), que já tem recebido apoio do presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) e terá a máquina federal a seu favor. Neste sentido, integrantes da equipe dela admitem que um dos focos da campanha devem ser os erros da gestão emedebista na crise.

“Eu acho que a eleição em Porto Alegre tende a polarizar. Um dos temas vai ser a gestão do sistema de proteção à cidade”, opinou Cícero Balestro, da coordenação do grupo de trabalho eleitoral do PT gaúcho.

Interlocutores do prefeito Me-



Paulo Pimenta: ministro extraordinário planeja celebrar um mês de “gestão”

lo admite que a tragédia climática transformou uma “reeleição bem encaminhada” em um cenário imprevisível para outubro.

O PT aposta também na força de Lula para reverter o quadro político na capital do Estado. Isso porque, na eleição presidencial de 2022, o petista teve 53,50% do total de votos em Porto Alegre. Já o ex-presidente Jair Bolsonaro (PL) foi a escolha de 46,50% dos eleitores.

Ecolhido como ministro da Secretaria Extraordinária da Presidência da República para

Apoio à Reconstrução do Estado, Paulo Pimenta é uma das apostas do PT para romper o domínio dos partidos de centro em 2026, ainda que não esteja definido se ele irá tentar o governo estadual ou uma vaga ao Senado.

De olho no enfraquecimento de Leite, por exemplo, o Palácio do Planalto cogitava fazer um ato político para marcar o primeiro mês da “gestão” de Pimenta à frente da Secretaria Extraordinária. Se confirmado, o evento isolará o atual governador, que tem ficado de fo-

ra de alguns dos principais antônios voltados aos moradores atingidos pelas enchentes. Até o fechamento desta edição, não havia confirmação se o ato iria ocorrer.

O PL de Jair Bolsonaro, por sua vez, prepara o nome do deputado federal Luciano Zucco (RS) para as próximas eleições no Estado. No final do ano passado, Zucco recebeu a “bênção” de Bolsonaro e se desfilou de seu antigo partido, o Republicanos, justamente para seguir os passos do ex-presidente, quando migrou para o PL.

Ao ingressar na legenda, o deputado ganhou a presidência do PL de Porto Alegre e passou a ser cotado como pré-candidato à prefeitura da capital. Ele acabou desistindo dessa disputa porque o partido fechou um acordo para apoiar a reeleição de Sebastião Melo, que terá uma vice indicada pela sigla.

No âmbito estadual, entretanto, Zucco é forte candidato para se opor a Leite. O deputado chegou a viajar junto com Bolsonaro por cidades do interior de São Paulo para angariar doações para o Estado.

Nas redes sociais, ele também tem adotado discursos “anti-establishment”. Recentemente, gravou um vídeo ao lado do coach Pablo Marçal, a quem elogiou por ter sido “um herói” nas enchentes. Na mensagem, os dois usaram o bordão “o povo pelo povo”, repetido por líderes da extrema direita para evidenciar a dificuldade do Estado no socorro às vítimas das cheias.

Zucco ainda é um dos principais opositores do PT na Câmara. Ele foi presidente da CPI do MST e, mais recentemente, passou a trabalhar para instalar uma comissão de inquérito para apurar o leilão para a compra de arroz importado.

Procurado, o governador não se manifestou.

Atualize suas contas

Variação dos indicadores no período

	Em %										Em R\$	
Mês	TR (1)	Poupança (2)	Poupança (3)	TBF (1)	Selic (4)	TJLP	TLP	FGTS (5)	CUB/SP	UPC	Salário mínimo	
nov/22	0,1507	0,6515	0,6515	0,9519	1,02	0,5811	0,4614	0,3977	0,15	23,81	1.212,00	
dez/22	0,2072	0,7082	0,7082	1,0489	1,12	0,6005	0,4670	0,4543	0,17	23,81	1.212,00	
jan/23	0,2081	0,7091	0,7091	1,0398	1,12	0,6142	0,4812	0,4552	-0,06	23,93	1.302,00	
fev/23	0,0830	0,5834	0,5834	0,8536	0,92	0,5546	0,4931	0,3298	0,00	23,93	1.302,00	
mar/23	0,2392	0,7404	0,7404	1,0912	1,17	0,6142	0,4986	0,4864	-0,18	23,93	1.302,00	
abr/23	0,0821	0,5825	0,5825	0,8527	0,92	0,5873	0,4907	0,3289	0,29	24,06	1.302,00	
mai/23	0,2147	0,7158	0,7158	1,0465	1,12	0,6070	0,4812	0,4639	1,44	24,06	1.320,00	
jun/23	0,1799	0,6808	0,6808	1,0014	1,07	0,5873	0,4622	0,4270	0,64	24,06	1.320,00	
jul/23	0,1581	0,6589	0,6589	0,9694	1,07	0,5843	0,4464	0,4051	0,09	24,17	1.320,00	
ago/23	0,2160	0,7171	0,7171	1,0578	1,14	0,5843	0,4321	0,4632	0,05	24,17	1.320,00	
set/23	0,1130	0,6136	0,6136	0,9039	0,97	0,5654	0,4194	0,3599	-0,05	24,17	1.320,00	
out/23	0,1056	0,6061	0,6061	0,8964	1,00	0,5478	0,4186	0,3525	-0,05	24,29	1.320,00	
nov/23	0,0775	0,5779	0,5779	0,8481	0,92	0,5301	0,4337	0,3243	0,12	24,29	1.320,00	
dez/23	0,0690	0,5693	0,5693	0,8395	0,89	0,5478	0,4519	0,3158	0,00	24,29	1.320,00	
jan/24	0,0875	0,5879	0,5879	0,8582	0,97	0,5462	0,4551	0,3343	0,00	24,35	1.412,00	
fev/24	0,0079	0,5079	0,5079	0,7380	0,80	0,5109	0,4456	0,2545	0,10	24,35	1.412,00	
abr/24	0,1023	0,6028	0,6028	0,7830	0,89	0,5395	0,4456	0,3492	0,05	24,38	1.412,00	
mar/24	0,0331	0,5333	0,5333	0,7733	0,83	0,5462	0,4400	0,2798	0,10	24,35	1.412,00	
mai/24	0,0870	0,5874	0,5874	0,7576	0,83	0,5576	0,4630	0,3338	1,22	24,38	1.412,00	
jun/24	0,0365	0,5367	0,5367	0,7268	0,79	0,5395	0,4796	0,2832	-	24,38	1.412,00	
2024	0,35	3,40	3,40	4,73	5,22	3,28	2,76	1,85	1,47	0,37	6,97	
Em 12 meses*	1,10	7,33	7,33	10,64	11,68	6,80	5,46	4,13	2,31	1,33	6,97	
2023	1,76	8,04	8,04	12,01	13,04	7,15	5,65	4,81	2,31	2,02	8,91	

Fontes: Banco Central, CEF, Sinduscon e Ministério da Fazenda. Elaboração: Valor Data * Até o último mês de referência (1) Taxa do período iniciado no 1º dia do mês. (2) Rendimento no 1º dia no mês seguinte para depósitos até 03/05/12 (3) Rendimento no 1º dia no mês seguinte para depósitos a partir de 04/05/12; Lei nº 12.703/2012 (4) Taxa efetiva; para junho projetada. (5) Crédito no dia 10 do mês seguinte (TR + Juros de 3% ao ano)

Atividade econômica

Indicadores agregados

	mai/24	abr/24	mar/24	fev/24	jan/24	dez/23	nov/23	out/23	set/23	ago/23
Índice de atividade econômica - IBR-Brc (%) (1)	-	0,01	-0,36	0,36	0,60	0,72	0,11	-0,02	-0,01	-0,55
Indústria (1)										
Produção física industrial (IBGE - %)										
Total	-	-0,5	0,9	0,1	-1,2	1,2	0,7	0,1	0,2	0,4
Indústria de transformação	-	0,3	0,8	0,5	0,1	0,5	0,0	0,3	-0,4	1,1
Indústrias extrativas	-	-3,4	0,4	-1,3	-7,1	3,7	3,2	-0,5	6,2	-4,9
Bens de capital	-	3,5	-0,4	2,2	11,2	-1,7	-0,5	-0,4	-2,4	5,3
Bens intermediários	-	-1,2	1,1	-0,8	-2,8	1,7	1,7	0,7	0,6	-0,4
Bens de consumo	-	0,2	0,5	1,5	-0,8	1,2	0,0	-0,8	-1,6	2,5
Faturamento real (CNI - %)	-	1,5	-0,5	2,3	0,1	2,0	0,7	-0,3	-1,1	1,5
Horas trabalhadas na produção (CNI - %)	-	2,4	-1,6	2,4	0,2	1,6	0,6	-0,2	-0,7	0,1
Comércio										
Receita nominal de vendas no varejo - Brasil (IBGE - %) (1)(2)	-	0,3	1,1	1,2	1,1	0,3	1,0	0,0	0,9	0,7
Volume de vendas no varejo - Brasil (IBGE - %) (1)(2)	-	0,9	0,3	1,0	2,1	-1,0	0,3	-0,2	0,6	0,0
Serviços										
Receita nominal de serviços - Brasil (IBGE - %) (1)	-	1,1	2,2	-2,0	2,3	0,0	1,2	-0,1	1,0	-0,4
Volume de serviços - Brasil (IBGE - %) (1)	-	0,5	0,7	-0,9	0,4	0,5	0,6	-0,4	-0,1	-1,4
Mercado de trabalho										
Taxa de desocupação (Pnad/IBGE - em %)	-	7,5	7,9	7,8	7,6	7,4	7,5	7,6	7,7	7,8
Emprego industrial (CNI - %) (1)	-	-0,3	0,3	0,4	0,5	0,1	0,2	0,5	-0,1	-0,2
Indicador Antecedente de Emprego - (FGV/IBRE) (1)(3)	-1,3	0,7	1,0	0,3	0,9	2,3	0,0	-1,4	-0,5	-1,1
Balança comercial (US\$ milhões)										
Exportações	30.338	30.584	27.718	23.457	26.711	28.786	27.886	29.682	28.713	31.101
Importações	21.804	21.895	20.491	18.222	20.511	19.463	19.097	20.501	19.532	21.468
Saldo	8.534	8.689	7.227	5.236	6.200	9.323	8.789	9.181	9.182	9.633

Fontes: Banco Central, CNI, FGV, IBGE e SECEX/MDIC. Elaboração: Valor Data (1) Metodologia com ajuste sazonal. (2) Nova série com índice base 2014 = 100. (3) Var. em pts

Produção e investimento

Variação no período

Indicadores	1º Tr/24	4º Tr/23	2024 (1)	2023	2022	2021
PIB (R\$ bilhões) *	2.714	2.831	10.987	10.856	10.080	9.012
PIB (US\$ bilhões) **	556	571	2.233	2.174	1.952	1.670
Taxa de Variação Real (%)	0,8	-0,1	2,5	2,9	3,0	4,8
Agropecuária	11,3	-7,4	6,4	15,1	-1,1	0,0
Indústria	-0,1	1,2	1,9	1,6	1,5	5,0
Serviços	1,4	0,5	2,3	2,4	4,3	4,8
Formação Bruta de Capital Fixo (%)	4,1	0,5	-2,7	-3,0	1,1	12,9
Investimento (% do PIB)	16,9	16,1	16,5	16,5	17,8	17,9

Fontes: IBGE e Banco Central. Elaboração: Valor Data

* Valores correntes. ** Banco Central. (1) 1º trim de 2024, nos últimos 12 meses

Contrib. previdenciária*

Empregados e avulsos**

Salário de contribuições em R\$	Alíquotas em % (1)
Até 1.412,00	7,50
De 1.412,01 até 2.666,68	9,00
De 2.666,69 até 4.000,03	12,00
De 4.000,04 até 7.786,02	14,00
Empregador doméstico	8,00

Fonte: Previdência Social. Elaboração: Valor Data *Competência jun/24. **Inclusive empregado doméstico. (1) Para fins de recolhimento ao INSS

IR na fonte

Faixas de contribuição

Base de cálculo* em R\$	Alíquota em %	Parcela a deduzir IR - em R\$
Até 2.259,20	0,0	0,00
De 2.259,21 até 2.826,65	7,5	169,44
De 2.826,66 até 3.751,05	15,0	381,44
De 3.751,06 até 4.664,68	22,5	662,77
Acima de 4.664,68	27,5	896,00

Fonte: Receita Federal. Elaboração: Valor Data *Valor considera o desconto simplificado de R\$ 564,80. Obs. Desconto por dependente: R\$ 189,59

Principais receitas tributárias

Valores em R\$ bilhões

Discriminação	Janeiro-abril		Var. %	abril		Var. %
	2024	2023		2024	2023	
Receita Federal						
Imposto de renda total	295,1	271,0	8,90	73,7	68,8	7,19
Imposto de renda pessoa física	10,8	9,9	9,31	3,2	3,0	6,66
Imposto de renda pessoa jurídica	135,8	134,2	1,20	35,7	33,7	5,80
Imposto de renda retido na fonte	142,5	126,9	12,30	34,9	32,1	8,70
Imposto sobre produtos industrializados	24,2	19,7	22,99	6,5	4,9	31,08
Imposto sobre operações financeiras	21,1	20,1	5,01	5,4	5,4	0,45
Imposto de importação	21,3	17,9	19,11	5,8	4,4	33,47
Cide-combustíveis	1,0	0,0	-	0,2	0,0	-
Contribuição para Fins Social (Cofins)	131,6	105,3	24,99	34,9	27,2	28,37
CSLL	72,1	67,7	6,47	18,2	16,9	7,73
PIS/Pasep	36,7	29,8	23,30	9,4	7,4	26,31
Outras receitas	283,5	254,2	11,52	74,7	68,9	8,41
Total	886,6	785,7	12,85	228,9	203,9	12,25
	fev/24			jan/24		fev/23
	Valor**	Var. %*	Valor**	Var. %*	Valor	Var. %*
ICMS - Brasil	49,6	-18,53	60,9	-6,49	50,7	-9,74
	fev/24			jan/24		fev/23
	Valor	Var. %*	Valor	Var. %*	Valor	Var. %*
INSS	47,9	-7,38	51,7	-32,82	44,1	-4,61

Fonte: Receita Federal, Previdência Social, Secretaria da Fazenda. Elaboração: SALT Data * sobre o mês anterior, ** preliminar

Fonte: Receita Federal, Previdência Social, Secretaria da Fazenda. Elaboração: Valor Data * sobre o mês anterior. **preliminar

Órgão que auxiliou Lava-Jato passa por repaginação

Isadora Peron

De Brasília

Conhecida por sua ligação com a Operação Lava-Jato, a Estratégia Nacional de Combate à Corrupção e à Lavagem de Dinheiro (Enccla) segue com a sua repaginação durante o governo Luiz Inácio Lula da Silva (PT). Se no passado a rede colaborou com o avanço do combate à corrupção no mundo político, agora o foco é desenvolver medidas contra o crime organizado.

O tema é considerado sensível pelo Palácio do Planalto, já que Lula foi um dos principais alvos da Lava-Jato e chegou a ser preso por conta das investigações. Além de mudar o direcionamento da Enccla, que reúne mais de 90 órgãos públicos e da sociedade civil, também foi criado, ainda no ano passado, um Conselho de Governança para acompanhar o assunto.

O órgão é comandado pelo vice-presidente Geraldo Alckmin e, na última quarta-feira, se reuniu para traçar as metas para 2025. Além de Alckmin, participaram da discussão nomes de peso do governo, como o ministro da Justiça, Ricardo Lewandowski, e o advogado-geral da União, Jorge Messias.

A diretora de Recuperação de Ativos e Cooperação Jurídica Internacional (DRCI), Carolina Lumini, que está à frente dos trabalhos, contou que foram escolhidos quatro eixos de atuação para o próximo

Financiamento trava negociações do clima em Bonn

Daniela Chiaretti
De São Paulo

O impasse que se arrasta há anos nas negociações climáticas — o financiamento da descarbonização global — travou a reunião preparatória para a próxima conferência das Nações Unidas sobre mudança do clima, a COP 29, na capital do Azerbaijão, Baku, em novembro.

Durante dez dias de junho, negociadores de 196 países se reuniram em Bonn, na Alemanha, para tentar avançar em pontos fundamentais da próxima COP. Mas o nó de quanto e de onde virão os recursos para que o mundo enfrente a crise climática ficou longe de se desatar.

Os diplomatas não conseguiram nenhum avanço concreto em

um ponto crucial para o resultado da COP 29 e, por consequência, da COP 30 no Brasil, em 2025.

“Demos passos modestos aqui em Bonn”, reconheceu Simon Stiell, secretário-executivo de mudanças climáticas da ONU, em seu discurso de encerramento da rodada. “Ainda há muitos itens sobre a mesa. Temos uma montanha muito íngreme a escalar para alcançar resultados ambiciosos em Baku.”

O ponto decisivo para escalar a tal “montanha íngreme” foi batizado de “Nova Meta Quantificada Coletiva” — NCQG na sigla em inglês. Trata-se de definir quantos recursos, de onde virão e de que tipo irão financiar as ações para reduzir emissões de gases-estufa, adaptar países aos impactos dos eventos extremos e aju-

dar os mais vulneráveis.

O novo número precisa sair de Baku. Substituirá os US\$ 100 bilhões ao ano que os países desenvolvidos prometeram mobilizar em 2009 para os em desenvolvimento. A soma deveria chegar aos países menos desenvolvidos anualmente a partir de 2020 e seguir até 2025. Essa meta só foi cumprida, segundo dados da OCDE, em 2022, com dois anos de atraso — 69% dos recursos foram

“Estamos preocupados com a falta de progresso nos debates”
Comunicado Basic

empréstimos. Não há nenhum número definido sobre o financiamento para depois de 2025.

Um grupo de trabalho de negociadores busca, há mais de dois anos, chegar a um texto de negociação que possa estar sobre a mesa em Baku. “Existem as opiniões mais distintas sobre quanto dinheiro será”, resume Claudio Angelo, coordenador de política internacional do Observatório do Clima, a principal rede da sociedade civil sobre mudança do clima, com 120 organizações.

Os números vão de US\$ 500 bilhões a US\$ 2 trilhões ao ano. Os países do grupo G 77 (o bloco dos em desenvolvimento) apresentam algo entre US\$ 1,1 trilhão a US\$ 1,4 trilhão ao ano.

Trata-se de um embate histórico. Os países ricos querem aumen-

tar a base de doadores (e com isso incluir países que enriqueceram nos últimos 30 anos) e incluir financiamento privado. Usam o termo “mobilização” de recursos — cabem doações e empréstimos, dinheiro público e privado.

A Noruega, por exemplo, argumenta que países com alta emissão e capacidade econômica, como a China e os produtores de petróleo, deveriam fazer parte do grupo de doadores, segundo a Euronews. Os EUA e a Alemanha também pressionam nessa direção.

Os países em desenvolvimento falam em “provisão” de recursos — ou seja, doações. Querem mais dinheiro público dos industrializados. Não querem mais endividamento em função da crise climática, fenômeno global que a maioria dos países em desenvolvimento

não causou.

“Estamos preocupados com a falta de progresso nos debates do NCQG, incluindo a falta de propostas concretas para o ‘quantum’ da meta”, diz comunicado do Basic, o grupo de emergentes formado pelo Brasil, África do Sul, Índia e China. “Esperamos que os países desenvolvidos assumam a liderança no aumento da ambição climática”, segue o texto.

Não há ainda um texto de negociação, mas um compilado de visões dos países que tinha 63 páginas no primeiro dia de diálogos em Bonn e caiu para 35. “Continua sendo uma coletânea das visões de sempre dos países, que são irreconciliáveis”, observa Angelo. “Essa discussão de financiamento travou todo o resto da agenda”, resume ele.

Oriente Médio Enquanto EUA tentam proteger Mar Vermelho, grupo rebelde indica que não há um horizonte de normalização na rota

Houthis utilizam drones marítimos contra navios

Benoit Faucon
Dow Jones Newswires

Os tripulantes de um navio grego de transporte de carvão foram forçados a abandoná-lo depois que rebeldes houthis lançaram um ataque usando um drone marítimo controlado remotamente, segundo informaram ontem (16) militares dos EUA.

Analistas disseram que esta parece ser a primeira vez que o grupo apoiado pelo Irã lança com sucesso tal dispositivo, escapando dos esforços liderados pelos EUA para deter mísseis e drones aéreos que vêm sendo usados para atacar embarcações no Mar Vermelho.

A tripulação de um navio de propriedade ucraniana também foi forçada a abandonar a embarcação no sábado, depois que ela foi atingida por mísseis houthis. O Comando Central dos EUA, que é responsável pelas operações militares americanas no Oriente Médio, disse ter destruído vários dispositivos explosivos transportados pelo mar e um drone aéreo lançado pelos houthis, bem como radares terrestres usados para atingir navios.

Desde que o Hamas atacou Israel em 7 de outubro, os rebeldes houthis apoiados por Teerã têm lançado mísseis, drones e outras armas contra embarcações comerciais e navios de guerra quase que diariamente. Uma coalização naval liderada pelos EUA vem conseguindo destruir a maioria dos projéteis que visam o tráfego marítimo. Eles também estão atacando locais de lançamento no Iêmen.

A possível perda de dois navios em uma questão de dias “representa um aumento significativo na eficácia” dos houthis, segun-



Porto de Cingapura, um dos mais movimentados da Ásia, tem aumento de embarcações que evitam Mar Vermelho

do disse a empresa britânica de segurança Ambrey em uma nota a clientes. A Ambrey afirmou que esse foi o primeiro ataque em que o grupo iemenita usou com sucesso um drone marítimo em vez de mísseis e drones aéreos. O impacto causou a inundação da casa das máquinas.

O Verbena, de propriedade ucraniana, que estava carregado com madeira da Malásia, foi abandonado na tarde de sábado, depois que sua tripulação não conseguiu controlar os incêndios iniciados pelos ataques de mísseis houthis dois dias antes, segundo informou a Centcom. Enquanto isso, o Tutor, o navio carregado de carvão, está lentamente se enchendo de água, depois de um ataque separado do grupo apoiado pelo Irã, também segundo a Centcom.

Um membro da tripulação ficou gravemente ferido no Verbena.

Um membro filipino da tripulação do Tutor continua desaparecido. “Essa situação não pode continuar”, disse na sexta-feira Arsenio Dominguez, secretário-geral da Organização Marítima Internacional. A Evalend Shipping e a Donbastransitservice, proprietárias do Tutor e do Verbena, respectivamente, não comentaram.

Até agora, apenas um navio britânico que transportava 20.000 toneladas de fertilizantes afundou desde o começo do conflito. Mais incidentes ocorreram no fim de semana. A United Kingdom Maritime Trade Operations disse ontem que recebeu um relatório sobre duas explosões perto de um navio em trânsito próximo do Iêmen, mas disse que a embarcação prosseguiu viagem em segurança.

Os ataques dos EUA e seus aliados ao arsenal houthi desde janeiro e as múltiplas interdições de

carregamentos do Irã inicialmente prejudicaram parte da capacidade militar dos houthis. No fim de janeiro, os EUA apreenderam uma grande carga de armamentos iranianos destinados aos houthis, incluindo componentes para o tipo de dispositivo marítimo usado no ataque na semana passada.

Apesar desses contratempos, os houthis vêm conseguindo encontrar novos meios de trazer do Irã os equipamentos de que necessitam, segundo informaram autoridades ocidentais e houthis.

Em vez de transportar armas diretamente do Irã, os rebeldes encontraram uma nova rota pelo Djibouti, nação da África oriental, em que as armas que chegam dos portos iranianos são transferidas para navios civis. Os houthis também estão usando o Líbano para comprar peças sobressalentes de drones da China, segundo as fontes.

Trump propõe mais tarifas e menos impostos para os EUA

Richard Rubin e Alex Leary
Dow Jones, de Washington

O rumo geral das políticas tributárias de Donald Trump é claro. Os detalhes? Estão longe disso. Em sua terceira candidatura à Casa Branca, Trump tem defendido tarifas de importação maiores e um imposto de renda menor. Se ele vencer a eleição, tentará estender os cortes de impostos aplicados em seu mandato, programados para acabar no fim de 2025 e gozam de amplo apoio republicano.

Mas ele continua a apresentar um processo improvisado de políticas econômicas, sem documentos detalhados. O site de sua campanha inclui uma frase sobre os planos tributário para seu eventual segundo governo, mas não cita a taxa de imposto sobre pessoa jurídica de 20% mencionada por ele a executivos na quinta (13).

Sabe-se que Trump adora tarifas. Após impor certas tarifas de importação direcionadas quando presidente, ele falou durante toda esta campanha sobre uma tarifa geral de 10% sobre bens importados como forma de punir outros países e proteger as indústrias americanas. Na quinta, ele foi mais longe, sugerindo aos republicanos da Câmara dos Deputados a ideia de substituir todo o sistema de imposto de renda por tarifas. É um plano com uma aritmética desafiadora, que reverteria mais de 100 anos de tributação progressiva e provavelmente provocaria uma alta nos preços ao consumidor.

É a primeira vez que Trump fala sobre substituir o imposto de renda por tarifas, de forma que não vale a pena considerar isso como uma proposta formal até que ele o faça de novo, diz Douglas Holtz-Eakin, ex-diretor do Gabinete de Orçamento do Congresso dos EUA. “Não é uma política real”, disse. “É ele [Trump] tentando descobrir se pode encontrar uma maneira de tornar sua proposta de tarifas mais atraente.”

Trump quer estender seus cortes de impostos. Em 2017, ele e os republicanos do Congresso cortaram as alíquotas dos impostos sobre pessoas físicas, jurídicas e heranças. Valendo-se de um procedimento do Congresso que aprovou o projeto sem nenhum voto democrata, eles decidiram deixar os cortes do imposto de pessoa física vencerem após 2025. A expectativa era que essa redução se mostrasse tão popular que sua prorrogação seria indiscutível.

Isso significa que o próximo Congresso, não importa quem vença, vai se deparar com a decisão do que fazer. O presidente Biden quer estender os cortes de impostos apenas para quem tem renda anual de menos de US\$ 400 mil e permitir que expirem acima desse valor, além de aumentar ainda mais os impostos sobre as pessoas de alta renda e as empresas.

Caso o Congresso não faça nada, os impostos passarão a ser mais altos para mais de 60% das famílias em 2026. Caso os cortes sejam estendidos em sua totalidade, a arrecadação projetada diminuiria em

cerca de US\$ 4 trilhões ao longo de dez anos, e os republicanos ainda não decidiram se querem compensar esse custo. Karoline Leavitt, porta-voz da campanha, disse que Trump se orgulha de ter assinado os cortes de impostos em 2017 e se opõe às ideias de Biden.

As tarifas de Trump — ou quaisquer tarifas — são insuficientes para substituir todo o imposto de renda. Os EUA importam menos de US\$ 4 trilhões em bens por ano e recolhem US\$ 2,5 trilhões em impostos de renda de pessoa física. Seriam necessárias tarifas de 70% ou mais para compensar o vazio deixado pelo fim desses impostos.

No entanto, uma tarifa de 10% poderia render cerca de US\$ 300 bilhões por ano — valor similar ao custo de estender os cortes de impostos de 2017 que estão por expirar. Essa é uma possibilidade, segundo Stephen Moore, um assessor ocasional que participou da reunião de Trump na quinta.

A ideia também poderia ser interessante em termos políticos. Se Trump aplicar as tarifas por meio de um decreto executivo — o que é uma incógnita jurídica — os republicanos, na teoria, poderiam votar pela extensão dos cortes tributários sem precisar votar um aumento nas tarifas.

“Não é uma política real. Ele tenta tornar a proposta mais atraente”
Douglas Holtz-Eakin

Isso não torna trocar os impostos pelas tarifas uma boa ideia, segundo Brendan Duke, diretor sênior de políticas econômicas do Center for American Progress Action Fund, um instituto alinhado aos democratas. “Isso transfere [a cobrança de] impostos das pessoas ricas para as pessoas de baixa e média renda”, disse.

Trump tem dito que quer isentar as gorjetas dos impostos. Depois de descrever isso pela primeira vez durante um discurso em Las Vegas, numa tentativa de atrair os trabalhadores do setor de serviços de Nevada, um Estado-pêndulo crucial (que ora vota nos republicanos, ora nos democratas), ele repetiu a ideia a portas fechadas em Washington.

Caso adotada pelo Congresso, a medida daria uma vantagem aos trabalhadores que recebem gorjetas em relação àqueles que não as recebem. Isso provavelmente incentivaria as empresas a transferir mais postos de trabalho para funções que dependem de gorjetas, pois empregadores e trabalhadores prefeririam deslocar a renda para fora do sistema tributário.

A medida poderia complicar mais a relação dos americanos com as gorjetas, cuja cobrança se disseminou para novos setores da economia, mesmo com a crescente irritação manifestada pelos consumidores diante dos pedidos para que façam pagamentos voluntários além do valor da conta.

Curtas

Cúpula sobre Ucrânia termina com divergências

Oitenta países aprovaram uma declaração, após dois dias de cúpula na Suíça, exigindo respeito à integridade territorial da Ucrânia e em apoio ao país, em guerra contra a Rússia desde fevereiro de 2022, mas o documento final não foi endossado por países como China, Brasil e África do Sul, entre outros. A Santa Sé, menor Estado do mundo e que se apresenta como potencial mediador do conflito, também não assinou o documento final. O encontro, após a cúpula do G7 na vizinha Itália, causou polêmica pela ausência na mesa de negociações da Rússia, que não foi convidada. Em razão da ausência do presidente Vladimir Putin, Pequim — o principal parceiro político e econômico dos russos — decidiu não se juntar às discussões.

Kate faz primeira aparição após anúncio de câncer



A princesa de Gales participou no sábado (15) do tradicional desfile anual “Trooping the Colour”, uma cerimônia militar que neste ano marcou ainda a comemoração — antecipada em quase cinco meses para coincidir com a temperatura amena do final da primavera no hemisfério norte — do aniversário do soberano, o rei Charles III, também ele em tratamento de um câncer. Kate Middleton apareceu sorridente ao lado dos três filhos e do marido, o príncipe William. A princesa disse em comunicado divulgado na sexta-feira que ainda não está fora de perigo e que vive “dias bons e ruins” típicos de quem passa por um tratamento de quimioterapia. Para especialistas na família real britânica, a doença enfrentada por Kate e Charles — mesmo sem a informação sobre a parte do corpo onde estão os tumores — ajuda a “humanizá-los”, parecendo uma família como outra qualquer, além de levantar a bandeira pela prevenção ao câncer.

Opinião



Disputa de EUA com China dissemina o protecionismo

A União Europeia (UE) aplicou tarifa adicionais sobre os veículos elétricos chineses, como resultado da sua investigação sobre subsídios na China. Elas variam entre 17% e 38%, além da já existente de 10% sobre todos os carros desta categoria, e entrará em vigor em 4 de julho. O resultado da investigação concluiu que os veículos elétricos da China são “pesadamente subsidiados”, segundo o comissário para comércio da UE, Valdis Dombrovskis. Em maio, o governo americano impôs sobretaxa de 100% sobre os carros elétricos chineses. Essa é potencialmente a principal e mais simbólica medida protecionista adotada pelo Ocidente, que liderou o processo de liberalização comercial nos anos 90. É impressionante que o comércio global tenha sofrido uma reversão tão importante em tão pouco tempo. Pouco mais de 30 anos atrás, em abril de 1994, foi assinado o acordo que criou a Organização Mundial do Comércio (OMC) e que gerou um período de intensa liberalização comercial global. Esse processo ocorreu não apenas no âmbito da OMC, mas também por meio de uma miríade de acordos de livre comércio assinados entre países e blocos comerciais. Até 1990, os EUA tinham apenas um acordo de livre comércio. Desde então, 13 foram assinados. A UE tinha somente dois acordos até 1990. Desde então, assinou outros 36. A partir de 1995, a OMC se tornou de fato um árbitro das disputas comerciais entre países. Isso foi algo inédito na economia mundial, pois até então o país mais forte geralmente impunha a sua vontade nas disputas, numa espécie de lei da selva. Esse movimento de liberalização começou a ser questionado nos EUA ainda no governo Obama. Mas foi com Donald Trump que Washington definitivamente desembarcou dessa que era a sua própria agenda. Trump fez do protecionismo comercial um dos pilares de sua política econômica, com os objetivos de reduzir o déficit americano, de reindustrializar o país e de trazer de volta empregos perdidos. Era o “Make America Great Again” (fazer os EUA grandes novamente, em tradução livre), seu slogan de campanha, conhecido pelo acrônimo Maga. Nenhuma dessas metas foi atingida, mas o momento definitivamente mudou. A ascensão econômica, política e militar da China e a atitude mais assertiva do país sob o presidente Xi Jinping reforçaram a percepção no Ocidente de que o livre comércio estava ajudando a fortalecer um competidor estratégico e uma ameaça à própria segurança ocidental. A primeira vítima da reversão dessa agenda foi a OMC. Os EUA vêm há anos se recusando a aprovar a indicação de novos

membros para os painéis de arbitragem da entidade, o que na prática inviabiliza a sua atuação na resolução de conflitos comerciais. Para Washington, esses painéis acabavam de fato criando jurisprudência em matéria comercial, o que não seria o objetivo inicial. Os americanos acreditam ainda que a OMC fracassou em fazer a China cumprir as regras comerciais. O protecionismo de Trump, principalmente em relação à China, foi mantido pelo presidente Joe Biden e se tornou um dos poucos temas sobre os quais há um consenso suprapartidário em Washington. Logo no início do seu governo, Biden aprovou pacotes de apoio à economia que contêm grandes subsídios e apoios à produção nos EUA, que poderiam ser questionados na OMC se o sistema de solução de disputas estivesse funcionando. Em campanha eleitoral para as eleições de novembro, Trump ameaça impor sobretaxas a todos os produtos importados pelos EUA e aumentar ainda mais aquelas já impostas à China. A UE, que vinha resistindo à agenda protecionista e de política industrial dos EUA, já aprovou planos de apoio à produção local (como a Lei dos Chips, do ano passado) e agora impôs sobretaxas aos veículos elétricos chineses, um setor em que a China está à frente dos fabricantes europeus e que Pequim ameaça dominar. Uma reação chinesa às novas tarifas americanas e europeias poderá desencadear uma nova guerra comercial entre o Ocidente e Pequim. EUA, UE e outros países vêm acusando a China de ter acumulado um excesso de capacidade de produção em vários setores, como resultado de uma política de crescimento baseado no investimento e na exportação. E argumentam que os chineses estão desovando esse excesso de produção nos mercados globais. Nos últimos meses, vários países, inclusive o Brasil, adotaram medidas para limitar a entrada de aço chinês. A China pouco tem feito para responder a essas preocupações dos parceiros. Segundo a Global Trade Alert (GTA), entidade que monitora mudanças de regras comerciais dos países que afetam o comércio global, a China é de longe o principal alvo de medidas restritivas. Mas não é o único. O número de medidas discriminatórias adotadas pelos países e que dificultam o comércio disparou a partir de 2020, por causa da pandemia, e segue em nível muito alto. A tendência é bastante clara: os países estão cada vez mais recorrendo a medidas protecionistas, dificultando o comércio, e aqueles que podem adotam ainda medidas de apoio à produção local. É um mundo de comércio cada vez mais controlado, completamente diferente daquele que se imaginava no início deste século.

GRUPO GLOBO

Conselho de Administração
Presidente: João Roberto Marinho

Vice-presidentes:
José Roberto Marinho e Roberto Irineu Marinho

Valor

é uma publicação da Editora Globo S/A

Diretor Geral: Frederic Zoghaib Kachar

Diretora de Redação: Maria Fernanda Delmas
Princípios editoriais do Grupo Globo: http://globo.br/pri_edit

Editor-executivo de Opinião
José Roberto Campos
(jose.campos@valor.com.br)**Editores-executivos**
Catherine Vieira
(catherine.vieira@valor.com.br)
Fernando Torres
(fernando.torres@valor.com.br)
Robinson Borges
(robinson.borges@valor.com.br)
Sergio Lamucci
(sergio.lamucci@valor.com.br)
Zinia Baeta
(zinia.baeta@valor.com.br)**Sucursal de Brasília**
Fernando Exman
(fernando.exman@valor.com.br)**Sucursal do Rio**
Francisco Góes
(francisco.goes@valor.com.br)**Editora do Núcleo de Política e Internacional**
Fernanda Godoy
(fernanda.godoy@valor.com.br)**Editora do Núcleo de Finanças**
Talita Moreira
(talita.moreira@valor.com.br)**Editora do Núcleo de Empresas**
Mônica Scaramuzzo
(monica.scaramuzzo@valor.com.br)**Editora de Tendências & Tecnologia**
Cynthia Malta
(cynthia.malta@valor.com.br)**Editor de Brasil**
Eduardo Belo
(eduardo.belo@valor.com.br)**Editor de Agronegócios**
Patrick Cruz
(patrick.cruz@valor.com.br)

Editor de S.A.
Nelson Niero
(nelson.niero@valor.com.br)**Editora de Carreira**
Stela Campos
(stela.campos@valor.com.br)**Editor de Cultura**
Hilton Hida
(hilton.hida@valor.com.br)**Editor de Legislação & Tributos**
Arthur Carlos Rosa
(arthur.rosa@valor.com.br)**Editora Visual**
Multiplataformas
Luciana Alencar
(luciana.alencar@valor.com.br)**Editora Valor Online**
Paula Cleto
(paula.cleto@valor.com.br)**Editora Valor PRO**
Roberta Costa
(roberta.costa@valor.com.br)**Coordenador Valor Data**
William Volpato
(william.volpato@valor.com.br)**Editora de Projetos Especiais**
Célia Roseblum
(celia.roseblum@valor.com.br)**Repórteres Especiais**
Adriana Mattos
(adriana.mattos@valor.com.br)
Alex Ribeiro (Brasília)
(alex.ribeiro@valor.com.br)
César Felício
(cesar.felicio@valor.com.br)
Daniela Chiaretti
(daniela.chiaretti@valor.com.br)
Fernanda Guimarães
(fernanda.guimaraes@valor.com.br)

João Luiz Rosa
(joao.rosa@valor.com.br)
Lu Aiko Otta
(lu.aiko@valor.com.br)
Marcos de Moura e Souza
(marcos.souza@valor.com.br)
Maria Cristina Fernandes
(mcristina.fernandes@valor.com.br)
Marli Olmos
(marli.olmos@valor.com.br)**Correspondente Internacional**
Assis Moreira (Genebra)
(assis.moreira@valor.com.br)**Correspondentes nacionais**
Cibelle Bouças (Belo Horizonte)
(cibelle.boucas@valor.com.br)
Marina Falcao (Recife)
(marina.falcao@valor.com.br)

VALOR INVESTE
Editora: Daniele Camba
(daniele.camba@valor.com.br)

PIPELINE
Editora: Maria Luíza Filgueiras
(maria.filgueiras@valor.com.br)

VALOR INTERNATIONAL
Editor: Samuel Rodrigues
(samuel.rodrigues@valor.com.br)

NOVA GLOBO RURAL
Editor-executivo:
Cassiano Ribeiro
(cassiano@edglobo.com.br)

Valor PRO / Diretor de Negócios Digitais Tarcísio J. Beceveli Jr. (tarcisiojunior@valor.com.br)
Para assinar o serviço em tempo real Valor PRO: falecom@valor.com.br ou 0800-003-1232

Filiado ao IVC (Instituto Verificador de Comunicação) e à ANJ (Associação Nacional de Jornais)
Valor Econômico Av. 9 de Julho, 5229 – Jd. Paulista – CEP 01407-907 – São Paulo – SP. **Telefone** 0 xx 11 3767 1000

Departamentos de Publicidade Impressa e On-line
SP: Telefone 0 xx 11 3767-7955, **RJ** 0 xx 21 3521 1414, **DF** 0 xx 61 3717 3333.
Legal SP 0 xx 3767 1323
Redação 0 xx 11 3767 1000. **Endereço eletrônico** www.valor.com.br
Sucursal de Brasília SCN Quadra 05 Bloco A-50 – Brasília Shopping – Torre Sul – sala 301 – 3º andar – Asa Norte – Brasília/DF - CEP 70715-900
Sucursal do Rio de Janeiro Rua Marques de Pombal, 25 – Nível 2 – Bairro: Cidade Nova – Rio de Janeiro/RJ – CEP 20230-240

Publicidade - Outros Estados
BA/SE/PB/PE e Região Norte Canal Chetto Comun. e Rep.
Tel./Fax: (71) 3043-2205
MG/ES - Sat Propaganda
Tel./Fax: (31) 3264-5463/3264-5441

PR - SEC - Soluções Estratégicas em Comercialização
Tel./Fax: (41) 3019-3717
RS - HRM Representações
Tel./Fax: (51) 3231-6287 / 3219-6613

SC - Marcucci & Gondran Associados
Tel./Fax: (48) 3333-8497 / 3333-8497

Para contratação de assinatura e atendimento ao assinante, entre em contato pelos canais:
Call center: **0800 7018888**, whatsapp e telegram: **(21) 4002 5300**. Portal do assinante: portaldoassinante.com.br. Para assinaturas corporativas e-mail: corporate@valor.com.br
Aviso: o assinante que quiser a suspensão da entrega de seu jornal deve fazer esse pedido à central de atendimento com 48 horas de antecedência

Preço de nova assinatura anual (impresso + digital) para as regiões Sul e Sudeste:
R\$ 1.738,80 ou R\$ 144,90 mensais. Demais localidades, consultar o Atendimento ao Assinante. **Tel: 0800 7018888.** Carga tributária aproximada: 3,65%

Previsibilidade orçamentária e melhoria dos dados são cruciais. Por Guilherme Bastos Filho e Renato Buranello

Seguro rural, um modelo em transformação no Brasil

O seguro rural é um instrumento essencial para garantir a sustentabilidade e a competitividade do agronegócio brasileiro diante dos riscos climáticos e de mercado que afetam a atividade. No entanto, para cumprir seu papel de forma eficiente e abrangente, é preciso enfrentar desafios estruturais que permitam o aumento da participação privada e garantam uma oferta de produtos e abrangência geográfica cada vez maior. Algumas diretrizes já estão em discussão para o próximo Plano Safra com base nas especificidades de cada região, previsibilidade orçamentária e estabilidade de execução da política de seguro rural. Está prevista a criação de um programa de garantia de renda relativo à receita mínima e a reconstrução do seguro baseado em modalidades de riscos e eventos que se enquadrem à complexidade brasileira. Está ainda em pauta o seguro rural como espécie de instrumento bancário, servindo como garantia capaz de assegurar o cumprimento da obrigação principal, sob a ótica das regras do mercado financeiro, reduzindo a necessidade de garantias adicionais e os juros das operações, aproximando-se do modelo americano. Contudo, para avançar nas diretrizes é importante conhecer os principais gargalos e as formas de mitigação dos instrumentos que conhecemos e que devem ser acompanhados de análise econômica crítica de eficiência. A previsibilidade orçamentária para o Programa de Subvenção ao Prêmio do Seguro Rural (PSR) é fundamental para o planejamento das seguradoras e dos produtores. O PSR é o principal instrumento de fomento ao seguro ru-

SILVIA ZAMBONI/VALOR

ral no país, reduzindo o custo do prêmio ao produtor rural e protegendo-o financeiramente quando há quebras de produção. Porém, esse programa, desde que foi criado, sofre com a instabilidade orçamentária. Para isso acontecer é necessário garantir a obrigatorialidade da aplicação do PSR, transferindo-o para as Operações Oficiais de Crédito. Essa medida evitaria que os recursos para o PSR não fossem contingenciados. É conhecida a restrição do governo em alocar mais despesas obrigatórias no orçamento. Entretanto, a criação de um orçamento único para o Ministério da Agricultura e Pecuária (MAPA), racionalizando as despesas com diversas políticas públicas voltadas ao apoio à agropecuária nacional, como a subvenção ao crédito rural, a

garantia de preços mínimos, o PSR e o Garantia Safra, permitiria movimentar recursos entre elas, conforme a demanda e as prioridades. Se incluirmos o orçamento previsto em 2023 para o Programa de Garantia da Atividade Agropecuária (Proagro), que é administrado pelo Banco Central, esse orçamento único poderia chegar a R\$ 18 bilhões. Outro ponto sensível para a política de seguro rural é a disponibilidade de dados granulares e atualizados sobre a propriedade rural, a produção agropecuária e as condições climáticas nas diferentes regiões do país. Microdados do Censo Agropecuário estão defasados há mais de 10 anos. Os dados de produtividade das culturas no Brasil são publicados com defasagem e em nível municipal.

Essa limitação dificulta o desenvolvimento de novos produtos de seguro rural, mais adequados à realidade dos produtores. Além disso, há uma necessidade de fomentar a integração da rede de estações meteorológicas federais, estaduais e privadas, fundamentais para monitorar o clima e avaliar os riscos e os sinistros. A maior disponibilidade e qualidade dos dados sobre a produção e o clima permitiria inovação e diversificação do seguro rural. O modelo atual do seguro rural apresenta uma concentração regional e de produtos, com maior participação das culturas de grãos no Sul e no Sudeste. Abre-se um debate sobre a necessidade de um novo modelo ou proposição de uma revisão. Segundo o economista-chefe do Departamento de

Agricultura dos Estados Unidos (USDA), o processo de revisão e de avaliação do seguro rural é constante, e deve considerar as especificidades de cada país. Portanto, antes de afirmar que o modelo atual está errado, é preciso ter mais elementos e evidências que sustentem essa afirmação, ao buscar formas de promover a diversificação regional e de produtos. Com sucessivos anos de graves e extensos problemas climáticos, principalmente na região Sul do país, ficou evidente a falta da operacionalização do Fundo de Estabilidade do Seguro Rural (FESR) ou da regulamentação do Fundo de Catástrofe. O FESR, criado em 1966, esbarra na limitação do orçamento público Federal. O Fundo de Catástrofe, de 2010, nunca foi regulamentado nem recebeu recursos.

Uma alternativa proposta é a criação de um novo Fundo do Seguro Rural (FSR), administrado, gerido e representado judicial e extrajudicialmente por pessoa jurídica criada para esse fim, da qual podem participar como cotistas a União, sociedades seguradoras, sociedades resseguradoras, empresas agroindustriais e cooperativas. O FSR garantiria cobertura da sinistralidade excedente na modalidade multirrisco. Ele também contaria com aporte inicial do governo federal, além das contribuições das seguradoras e demais participantes. Entretanto, é preciso parametrizar as contribuições para o Fundo, os limites da sinistralidade e as condições para sacar recursos do fundo. Por fim, e não menos importante, a capacitação e certificação de peritos e corretores. O seguro rural envolve uma complexidade técnica e operacional que exige profissionais qualificados para sua execução. A seca de 2022 testou os limites da capacidade de atendimento das seguradoras e dos peritos, que tiveram que lidar com um volume recorde de sinistros. As cheias do Rio Grande do Sul testarão mais uma vez o sistema. Para aumentar a cobertura do Seguro Rural, é preciso preparar estruturalmente a indústria com capacitação e certificação de peritos e corretores, principais agentes de difusão e orientação do seguro junto aos produtores rurais.

Guilherme S. Bastos Filho é mestre em Economia Agrícola (Esalq/USP, UMD/USA) e coordenador do FGVAgro. **Renato Buranello** é doutor em Direito pela PUC/SP, sócio do VBSO Advogados, vice-presidente da ABAG e fundador do Instituto Brasileiro de Direito do Agronegócio (IBDA).

O futuro possível requer coragem

Ana Maria Diniz



Há momentos em que é muito importante lembrar a História. Acredito que estamos em um desses momentos. O pessimismo é a grande realidade instalada a nível global. O desânimo e o desalento imperam, e a maioria das pessoas acha que a humanidade está sem rumo. Muitos, inclusive, já jogaram a toalha. Alguns, de tão desiludidos, anseiam pelo fim do mundo. Entre os grupos etários, a juventude é o mais afetado. Uma pesquisa com 10 mil jovens de 10 países publicada no “The Lancet” há um ano e meio revelou que 75% deles achavam o futuro assustador; 56%, que a humanidade estava condenada. Por essa razão, 48% afirmaram que não teriam filhos. O que podemos esperar do futuro se os mais novos, responsáveis por construí-lo, estão totalmente sem esperança? No limite, este pensamento fatalista pode representar um retrocesso civilizatório, ou mesmo o fim dos nossos tempos. Há 35 anos, uma multidão que não aceitou continuar no obscu-

rantismo fez o impossível se tornar realidade. O ano de 1989 foi um verdadeiro “annus mirabilis”, como se diz em latim, literalmente mudou tudo. Os protestos por liberdade que irromperam no Leste Europeu no período escalaram para a imensa Revolução Pacífica, culminando na queda do Muro de Berlim e no colapso soviético. Livre do fascismo e do comunismo, o mundo estava fadado a ser democrático. Nas palavras de Francis Fukuyama, era o fim da História como tal. A perspectiva de que seria substituída por outra mais justa, mais tolerante, guiada pela razão e pelo progresso, gerou uma enorme onda de esperança. Foi o início de uma época de otimismo e progresso. Mas a utopia liberal das democracias perfeitas durou pouco. O panorama atual é desolador: vivemos uma mistura tóxica de insatisfação, ressentimento e intolerância, inclusive por parte dos que se apresentam como os defensores da diversidade, da equidade e da inclusão, mas perseguem e cancelam quem pensa diferente — a liberdade de expressão é um direito só deles, pois se acham os detentores da verdade. O grande perigo é que novamente estamos diante da ameaça do totalitarismo, do fundamentalismo religioso e do populismo autoritário. Hoje, o caminho do meio, do bom senso em torno de ideais comuns, construído a duras penas, foi totalmente bloqueado, está fora de moda e não tem apelo. Estamos vivendo o enfraquecimento das democracias

com o abalo sistemático das instituições e dos valores democráticos em diversos países. Até os Estados Unidos e a França, dois bastiões da democracia liberal, apresentam sinais de deterioração. No Brasil, a situação também é crítica. Os valores e convicções que servem de alicerces para a nossa frágil democracia começaram a ser degradados há 20 anos pela corrupção, pela pobreza e por apostas erradas da política econômica e fiscal dos governos de plantão. Tudo isso minou a confiança da população nas instituições. Na última edição do ranking “Democracy Index”, da “The Economist”, ficamos na 47ª posição entre 167 países, o que nos coloca na categoria “democracia imperfeita”.

Para o mundo melhorar, temos de evitar que as pessoas sejam seduzidas pelo discurso catastrofista

O país está cansado de promessas de crescimento infundadas e de políticas sociais de maquiagem. Estamos a um passo de virar um país autoritário. Não bastasse, o Brasil entra agora na perigosa seara da insegurança jurídica e acelera ladeira abaixo para perder a confiança dos investidores nacionais e internacionais. É possível mudar esse jogo, temos só que acreditar nisso! Precisamos superar o pessimismo e unir todos as pessoas de

bom senso, de direita e de esquerda, diante um de um projeto sensato para o país. É isso que propõe o cientista político Luiz Felipe D’ávila no novo livro “Vire à direita e siga em frente”. Para D’ávila, só há uma alternativa para deixarmos um país melhor para os nossos filhos e netos. Os defensores da liberdade precisam sair do seu casulo e lutar nas ruas e na imprensa, no mercado e nas urnas, para construir um país realista, confiável, aberto para o mundo, com capacidade de crescimento, oportunidade de trabalho para todos, o mais rápido possível. Certamente, o mundo não está em sua melhor forma, longe disso. No entanto, hoje temos muito mais informações do que jamais imaginamos ter e, por meio delas, podemos ver que, de perto e sem nenhum viés, o mundo melhorou drasticamente ao longo dos séculos. Essas mesmas informações nos mostram que tudo de bom que aconteceu foi consequência de ações e de muito esforço. Como diz o psicólogo Steven Pinker, o progresso não é inevitável, é intencional e pode ser direcionado, pois não é mera consequência do destino. Portanto, o progresso, se for motivado por ambições elevadas para uma sociedade melhor, pode se transformar numa grande conquista e num meio para criarmos um mundo e um país melhor. O otimismo dos primórdios do século 20 cedeu lugar ao pessimismo quando populistas e outros políticos iliberais foram eleitos.

Para o mundo melhorar, temos de evitar que as pessoas sejam seduzidas pelo discurso catastrofista. Foi uma longa jornada até deixarmos de ser subjugados por reis, ditadores e tiranos e nos tornarmos cidadãos livres, responsáveis por nossas escolhas. Enfrentamos períodos de obscurantismo e de intolerância, de guerras e conflitos, para expurgar fanáticos e sabotadores da liberdade. Não podemos perder essa conquista jamais. Não podemos nos deixar contaminar e paralisar pela desesperança. A lição de 1989 é que mudanças espetaculares são possíveis. Mesmo a situação mais terrível pode ser superada com racionalidade, com fé e coragem. O pragmatismo é o antídoto para combater as paixões extremistas e está na hora de usá-lo. A clareza de ideias, a diplomacia a organização e determinação são os meios. As pessoas podem construir o próprio futuro a partir de uma concepção de “bem comum”, do que queremos como sociedade e de quais os valores e os princípios nos servirão de bússola para chegar ao nosso destino. Não somos vítimas passivas de fatos inesperados sobre os quais não temos controle. Nem das decisões de líderes, mesmo que democraticamente eleitos, com as quais não concordamos.

Ana Maria Diniz é fundadora do Instituto Península, que atua na formação de professores; empresária e conselheira do Todos pela Educação e Parceiros pela Educação.

Resultado lançou sombra sobre novo mandato de Modi. Por João Gabriel e Carlos Carvalho

Desafios da Índia após as eleições

A perda da maioria absoluta no parlamento nas eleições encerra-das semanas atrás lançou uma sombra sobre o terceiro mandato de Narendra Modi, em especial pela necessidade de formar alianças e negociar com partidos menores. Contudo, o Bharatiya Janata Party (BJP), seu partido, manteve os mesmos 37% dos votos de 2019. A perda de cadeiras decorreu da estratégia da oposição de concorrer em lista única, vencendo em um número significativamente maior de distritos. O sentimento de derrota também resultou da expectativa de que o BJP aumentaria muito seu eleitorado e o número de parlamentares eleitos, como indicavam as pesquisas, e diante do índice de aprovação de Modi, acima de 70%. A promessa de colocar a Índia como a terceira maior economia do mundo em 2030 era um dos grandes trunfos eleitorais de Modi e do BJP e elemento importante para o nacionalismo chauvinista de seu governo. O crescimento deve alcançar 8,2% no ano fiscal de 2024-2025, bem acima dos 6,4% da China. A sonda robótica na Lua e as vacinas contra a covid-19 fortaleceram a posição da Índia no Sul Global, objetivo geopolítico do país desde a Guerra Fria e a política externa terceiro-mundista. O manifesto partidário do BJP enfatizava o nacionalismo e a retomada do status de grande potência, desejo histórico das elites políticas indianas, que buscam superar a exploração colonial britânica.

As urnas, contudo, mostraram a insatisfação dos mais pobres com as más condições de vida e a baixa criação de empregos, apesar das promessas de Modi, em seu segundo governo. Programas como o “Make in India” não obtiveram o sucesso esperado na atração de investimentos externos e promoção de substituição de importações. Em 2024, o desemprego no país foi de 8,1%, segundo agências indianas, com 45,5% dos jovens entre 20 e 24 anos desempregados. Um relatório da OIT de 2024 indicou que na população até 35 anos, 83% dos desempregados são jovens, em um país cuja população continuará crescendo até 2050. A inflação oficial do país ficou em 4,85% em 2023, pouco acima do esperado 4,5%, mas com



A falta de empregos é um problema significativo, num país onde 60% da população ainda necessita de algum auxílio governamental para alimentação. A Índia concentra um quarto da população mundial subnutrida, com mais de 190 milhões de pessoas nesta situação

grande peso da alta de 8,5% nos preços dos alimentos. As safras de produtos básicos, como arroz e tomate, foram prejudicadas por crises climáticas, com o forte calor que afeta em especial os 65% da população que ainda é rural, com muitos vivendo em pequenos sítios. A perda de colheitas leva ao endividamento e a protestos de agricultores, que impedem o avanço de medidas liberalizantes no setor e pressionam por mais subsídios e pela formalização de preços mínimos para colheitas. Embora a Índia seja um dos maiores produtores de alimentos do mundo, as perdas pós-safra podem chegar a até 40% devido a problemas de infraestrutura e burocracia. O governo Modi prometeu melhorar essa situação com maiores investimentos públicos no sistema ferroviário e de estradas. Em 2023, para controlar o preço dos alimentos, o governo restringiu a exportação de arroz. A falta de empregos é um problema significativo, num país onde 60% da população ainda necessita de algum auxílio governamental para alimentação. A Índia concentra um quarto da população mundial subnutrida, com mais de 190 milhões de pessoas nesta triste situação. A incidência de pobreza é estimada em quase 30%, com anemia afetando 50% das mulheres, incluindo grávidas, e 60% das crianças. O governo desenvolveu diversos programas so-

ciais, como expansão do saneamento básico, construção de banheiros, e ampliação do fornecimento de energia elétrica para populações rurais, melhorando as condições de vida e impulsionando o desenvolvimento econômico. Apesar de relevantes, estes programas não foram suficientes para evitar o avanço dos partidos de oposição. A questão econômica foi crucial para que o Partido do Congresso, o principal opositor, conseguisse se aproximar do eleitor mais pobre e rural. A legenda conseguiu conquistar presença em Estados do norte do país, mais rurais e pobres, além de manter sua força no sul, que é mais desenvolvido. Governos de coalizão e negociações prolongadas não são novidade na Índia. As preocupações podem se revelar excessivas, inclusive pela habilidade e a resiliência de um político experiente como Modi. Podem ser procedentes, contudo, diante das limitações do modelo econômico delineado nestes anos. Apontado por vezes como neoliberal, o governo Modi incluiu iniciativas que fortaleceram o poder do Estado nacional sobre a economia e sobre um federalismo complexo. Um exemplo marcante foi a reforma monetária de 2016, quando o governo invalidou de surpresa as cédulas de 500 e 1000 rúpias (algo entre US\$ 6 e US\$ 12). O objetivo era combater a corrupção e a economia informal. A reforma foi

apontada por críticos ocidentais liberais como autoritária e aventureira, mas funcionou e foi seguida por medidas para a bancarização e a digitalização da economia. No ano seguinte, a implementação do Imposto sobre Bens e Serviços (GST) eliminou barreiras tributárias entre Estados, simplificou o sistema fiscal indiano e reduziu custos na economia. Houve críticas pelo leque de exceções para contemplar interesses estaduais e regionais, resultado de negociação ampla que assegurou aprovação e implantação rápida. Nos dois casos, poderia ser vista uma aproximação da Índia ao modelo de Estado forte de países do Leste Asiático, da mesma forma que medidas autoritárias poderiam ser associadas aos primeiros estágios do crescimento acelerado destes países. Em outros casos relevantes, porém, os resultados não foram bons. A reforma na agricultura, removendo subsídios e interferências estatais nos preços das safras, conheceu reveses sucessivos, com protestos massivos que fizeram o governo recuar em 2021. A reforma da legislação trabalhista também empacou em 2015, sob pressão das centrais sindicais, que a classificavam como favorável aos empresários em detrimento dos trabalhadores. E a política de acelerar a industrialização não mostra resultados animadores. Críticos liberais ocidentais defendem que a Índia deveria concentrar o crescimento nos setores de serviços de alta tecnologia, em que o país detém resultados consideráveis. As evidências, contudo, sugerem que estes segmentos não têm capacidade de difundir produtividade e crescimento e não conseguem dinamizar setores amplos que sobrevivem com transferências de renda e subsídios. Neste enfoque, a Índia parece mais a América Latina: modernização localizada, inclusive na indústria, em meio a estruturas atrasadas que têm dificuldades para absorver ganhos de produtividade. E no Leste Asiático, vale lembrar, a industrialização acelerada foi precedida por processos radicais de distribuição de riqueza.

João Paulo Nicolini Gabriel é doutor em Ciência Política pela UFMG e pela Universidade Católica de Louvain (Bélgica). Twitter: @jpnicolinogabriel. **Carlos Eduardo Carvalho** é professor do Departamento de Economia da PUC-SP.

Frase do dia

“O ajuste não pode ser tão rápido que seja impossível nem tão lento que ninguém acredite”

Do economista Manoel Pires, do FGV Ibre, sobre a estratégia que deve ser adotada pelo governo para equilibrar a situação fiscal

Cartas de Leitores

PUC-Rio

A PUC-Rio, que completa 84 anos de história em 2024, possui 12 mil alunos (40% com bolsas de estudo), tem entre seus valores o compromisso com a educação de qualidade aliada à busca do progresso e da solução dos desafios sociais que enfrenta a sociedade brasileira. Sobre a matéria veiculada na edição de sexta-feira (14/06) a PUC-Rio esclarece que apoia as políticas públicas sobre a abertura de novas faculdades no âmbito do Programa Mais Médicos, porém acredita ser legítima o pleito de oferecer uma graduação de medicina, até pela excelência demonstrada em 70 anos de pós-graduação na área. E reafirma que é a favor do Programa Mais Médicos e seu caráter estratégico de política pública que visa suprir regiões do país com atendimento médico e democratizar o direito constitucional do acesso à saúde. A PUC-Rio é uma universidade comunitária, ou seja, sem fins lucrativos e cuja preocupação e ação social estão em sintonia com os objetivos do Mais Médicos, como é o caso da sua atuação de atendimento a populações ribeirinhas na Amazônia. A universidade confia na melhor condução do governo federal em relação ao tema. **Assessoria da PUC-Rio**

Austeridade fiscal
Castigado por justas críticas pela falta de austeridade e excesso de gastos, o presidente Lula deveria apoiar e não desmoralizar seu ministro da Fazenda, Fernando Haddad, se deseja fazer seu governo sobreviver. Haddad veio a público depois de muita pressão dizer que prepara um plano com o qual terá um “ritmo intenso na revisão das despesas”. Oxalá que consiga! Diferente do que faz Lula, a Febraban, através do seu presidente, Isaac Sidney, diz que “é hora de estender a mão a Haddad”, em um duro recado a Lula.

Paulo Panossian
paulopanossian@hotmail.com

•

As declarações de Haddad e Tebet defendendo o corte “irrestrito” de gastos públicos remetem aos diversos discursos corretos de Joaquim Levy e Nelson Barbosa. A necessidade dessas declarações também remetem às suas razões: a gastança desenfreada e descontrolada da esquerda. A história não favorece àqueles que acreditam que esses dois tem a menor chance de conter a horda que já adentrou os portões do orçamento público.

Oscar Thompson
oscarthompson@hotmail.com

Autonomia do BC
Uma das esperanças da minha geração era que o Brasil tivesse um BC autônomo para ficar protegido das pressões políticas e, assim, poder tomar medidas impopulares se for o caso. Infelizmente, o escolhido para assumir essa autonomia não entendeu esse propósito, agindo sistematicamente de forma política e contrária ao pensamento do governo federal, gerando insegurança no mercado.

Jorge de Jesus Longato
longatojorge@gmail.com

Correspondências para Av. 9 de Julho, 5229 - Jardim Paulista - CEP 01407-907 - São Paulo - SP, ou para cartas@valor.com.br, com nome, endereço e telefone. Os textos poderão ser editados.

Entrevista Ativista mexicana defende medidas urgentes e fala em ‘injustiça intergeracional’

‘Somos a geração da crise do clima’, diz Xiye Bastida

Daniela Chiaretti
De São Paulo

“Todos os jovens da minha geração presenciaram ou viveram um desastre climático. E não apenas um, mas vários. Isso é o que nos define em todas as partes do o mundo: somos uma geração da crise climática. É algo que herdamos e é algo que iremos combater.” As frases acima são da mexicana Xiye Bastida, 22 anos, ativista pela justiça climática, defensora dos povos indígenas e uma das vozes jovens que mais se destacam na luta pela proteção do planeta.

Xiye foi uma das organizadoras da marcha pelo clima que reuniu mais de 300 mil pessoas em Nova York, em 2019, a maioria, jovens. Em abril de 2021 falou a 40 líderes durante a cúpula climática organizada pelo presidente Joe Biden. Meses depois, em Glasgow, na COP 26, discursou por quatro minutos a 126 presidentes e chefes de Estado. “Hoje quero falar sobre a crise climática como uma injustiça geracional”, disse. Em 2050 eu terei 48 anos. E quando olhar pela janela, vou ver o mundo que vocês estão negociando nesse exato momento. Como a Terra irá parecer?”

Deu o tom da emergência climática com clareza. “Se parássemos as emissões de gases estufa neste minuto, deixaríamos o mundo com um aumento de 1,1°C, o que já está causando danos imensos na forma de inundações, incêndios florestais, furacões, perda de biodiversidade, migrações forçadas e mais”. Continuou: “E em vez de tentar consertar os danos que as antigas gerações causaram, os estamos aumentando a cada dia em que deixamos de agir, o que representa uma profunda imoralidade ética. Uma imoralidade de desconexão com o lugar que chamamos de casa”. Falou com clareza aos líderes, ao mundo e viralizou.

Cofundadora da iniciativa Re-Earth, que busca prover recursos e conhecimento sobre a crise climática às comunidades que estão na linha de frente, diz que sua perspectiva mudou aos 13 anos. A região onde vivia, no México, foi devastada por um extremo climático. Os pais, que se conheceram na Conferência das Nações Unidas sobre Meio Ambiente e Desenvolvimento, a Rio 92, decidiram ir para os Estados Unidos com a família.

A mãe de Xiye, Geraldine, é chilena; o pai, Mindahi, é otomi, povo indígena da zona central do México. Ambos trabalharam no Center for Earth Ethics, em Nova York, na interseção de valores, espiritualidade, educação e engajamento cívico. Fundado pela advogada e ativista climática Karenna Gore, a filha mais velha do ex vice-presidente Al Gore, o centro é ligado à Universidade de Columbia. “Eles trabalharam ali como professores de uma ética da Terra. Sou como sou porque meus pais me passaram tudo isso desde que nasci”, conta.

Xiye cursou Estudos Ambientais com Concentração em Política e Estudos Latinoamericanos na Universidade da Pensilvânia. Veio ao Brasil em maio, cinco dias depois de ter concluído a graduação. Primeiro foi ao Pará, conhecer a floresta tropical; seguiu para São Paulo e ali visitou os guarani que vivem na Terra Indígena Jaraguá. “Foi uma experiência forte”, diz.

O motivo da vinda ao Brasil foi participar do evento que tornou o climatologista Carlos Nobre o primeiro brasileiro a integrar o seletivo grupo dos Planetary Guardians. Trata-se de um coletivo estelar, de 19 lideranças climáticas globais —

o ator americano Robert Redford, políticos como os ex-presidentes Mary Robinson (da Irlanda) e Juan Manuel Santos (da Colômbia), cientistas como a primatologista Jane Goodall e a oceanógrafa Sylvia Earle, empresários como Paul Polman (ex-CEO da Unilever) e o britânico Richard Branson.

O grupo se baseia na ciência que estuda os limites planetários da qual o sueco Johan Rockström é o principal protagonista. Xiye faz parte do coletivo desde a fundação, em 2023, junto com Aysha Siddiq, a paquistanesa de 24 anos que é cofundadora da coalizão global “Polluters Out”, frente de resistência aos combustíveis fósseis. “A razão por estarmos aqui, duas jovens mulheres, é que esta é uma crise intergeracional também. E mesmo que não tenhamos ainda uma longa experiência profissional, somos nós que temos que pressionar para que toda essa ciência se transforme em ação. Porque os políticos do mundo nos devem. Nos devem um mundo estável e um clima estável”, disse Xye. A seguir, alguns trechos da entrevista que concedeu ao **Valor** em sua passagem por São Paulo:

Valor: Como foi que se interessou pela crise do clima?

Xiye Bastida: Eu tinha 13 anos quando minha cidade ficou debaixo d’água. Foi a primeira vez que vi os impactos da crise climática, e minha história não é única. Mudou a minha vida e sei que essas histórias estão mudando a vida de jovens praticamente todos os dias.

Minha casa em San Pedro Tultepec, a uma hora da Cidade do México, não foi danificada, mas o povoado inteiro foi afetado por uma grande inundação: nossa agricultura, a produção de milho, os animais. Foi a experiência que mudou a minha vida. A inundação mudou a minha perspectiva radicalmente — eu sentia que tinha que começar naquele momento a agir. Acho que é isso que nós, jovens, estamos sentindo: temos que começar agora porque não podemos esperar mais para sermos profissionais ou acadêmicos e aí fazer algo.

Valor: Como foi seu aprendizado sobre clima?

Xiye: Meus pais se conheceram na Conferência das Nações Unidas sobre Meio Ambiente e Desenvolvimento, a Rio 92. Minha mãe é chilena, meu pai, otomi (povo indígena da zona central do México). Os dois trabalharam no Center for Earth Ethics, em Nova York como professores de uma ética da Terra. Sou como sou porque meus pais me passaram todas essas informações desde que nasci.

Valor: Como você se tornou uma Guardiã Planetária?

Xiye: A verdade é que também não sei (risos). Eu organizava as marchas climáticas em Nova York. Comecei a falar nas passeatas. Em 2021, na Conferência Climática da ONU em Glasgow, a COP 26, falei aos presidentes. Meses antes havia falado a 40 presidentes na Cúpula Climática do presidente Joe Biden, em 2021. E foi aí que viralizei no México e acho que por isso me escolheram. Me tornei uma Planetary Guardian em setembro de 2023, quando o grupo foi criado.

Se eu puder dizer uma única coisa sobre os Planetary Guardians é que todas as negociações climáticas internacionais têm centrado em emissões e carbono, mas o grupo tem uma abordagem planetária para promover justiça climática, proteger a biodiversidade e cuidar das pessoas. É isso que está faltando na ONU e no IPCC (Painel In-



Xiye Bastida: “Temos que pressionar para que a ciência climática se torne ação. Os políticos nos devem um mundo estável”

“A agenda do clima é sobre tudo: é sobre economia, sobre segurança alimentar, sobre educação, sobre democracia”

tergovernamental sobre Mudança Climática): uma forma mais robusta de olhar para o sistema climático, que é um sistema interconectado. É assim que os povos indígenas olham para a Mãe Terra há milhares de anos.

Valor: Vivemos um desastre terrível no Sul do Brasil. Esse tipo de tragédia pode acordar a sociedade para os riscos da crise climática?

Xiye: Acho que devemos considerar dois pontos nos desastres climáticos. O primeiro é que quando as pessoas perdem suas casas e modos de vida, a última coisa que estão pensando é como contribuir para o ambiente. Estão preocupadas com o que perderam, em buscar comida, que estão perdendo dias no trabalho, receita, a escola dos filhos. A última coisa que estará na suas cabeças é o conceito de que todos devemos trabalhar para proteger o ambiente. É por isso que a comunicação é tão importante: para mostrar que não se trata de uma crise ambiental apenas, mas uma crise de saúde, humanitária, migratória. Precisamos estar engajados em contar a história inteira da crise climática.

Quando se entender que aquilo foi um desastre climático, as pessoas poderão se envolver e questionar se sua comunidade é resiliente às inundações e ondas de calor, se há segurança alimentar.

Valor: Qual o segundo ponto?

Xiye: Muita gente da minha geração está sofrendo de ansiedade climática. É por isso que é preciso envolver os jovens. E estimular histórias de um futuro bonito e que podemos participar dele.

Valor: As pessoas não votam em políticos que defendem o ambiente e o clima. O que acha disso?

Xiye: Acredito que isso acontece porque não mostraram a elas que a agenda climática é tudo: é a economia, é a segurança alimentar, é a educação, é a democracia. A história que nos foi contada é que a agenda verde é só ambientalista. As pessoas a veem como uma barreira ao desenvolvimento. Temos que contar uma história diferente.

Valor: Qual?

Xiye: Explicar que a agenda climática é uma agenda pró vida. Que nos permite construir cidades resilientes, adaptadas à crise climática, aos incêndios, às inundações, ao nível do oceano. Muitas cidades terão que mudar completamente. Jacarta, por exemplo, vai ter que se mudar porque já não vai poder aguentar o avanço do mar.

Para mim, a agenda climática é sobre arquitetura, é sobre planejamento urbano, é sobre o planejamento da água. É sobre tudo. Vejo tudo com lentes da crise do clima. E as pessoas não veem assim. Por isso é tão importante que nós ativistas, cientistas e acadêmicos falemos com governos, nas escolas, em toda parte, para contar uma história diferente. Caso contrário, quando tua casa inunda, você não en-

tende que é uma história climática. Pensa que é só algo trágico que aconteceu e que não se relaciona com a desconexão mundial que estamos tendo com a Mãe Terra.

Valor: Que impressão teve ao visitar o povo guarani que vive na Terra Indígena Jaraguá, em São Paulo?

Xiye: Eles nos contaram que os jovens estão deprimidos. Foi uma experiência forte. Porque quando se visitam comunidades indígenas em viagens internacionais é sempre algo sobre a luta, algo muito poderoso. Mas a verdade dos povos indígenas é que muitos vivem sem conexão com os lugares onde se tomam decisões.

Valor: Você fala na possibilidade de um futuro lindo aos jovens. Mas sabe que a crise climática é uma agenda de sacrifícios. Teremos que consumir menos e de outras formas. É também uma pauta de justiça climática. Como entende tudo isso?

Xiye: A história do Norte global, como os Estados Unidos, com aquele padrão de vida, é algo que se todos vivêssemos assim precisaríamos três planetas Terra. E não temos três planetas Terra. Não podemos viver como se tivéssemos tantos recursos, porque não existem. Então temos que adaptar nossos modos de vida à velocidade de regeneração da Terra. Por isso nossas economias têm que ser circulares e não lineares e extrativistas.

Para mim não se trata de sacrifício. Acho que os sacrifícios verdadeiros que nós jovens estamos vivendo são os desastres climáticos que estamos vivenciando. Isso sim são sacrifícios. O Norte global está sacrificando nossas experiências e nossas vidas, pelas suas ganâncias. Este é o verdadeiro sacrifício. Acredito que estamos em um período de reajuste. A Ciência está nos dizendo qual é a área segura do sistema terrestre, como diz Johan Rockström — ou seja a área segura dos limites planetários, dos ecossistemas, da vida. Viver de outra forma não acho que seja um sacrifício.

Valor: O que você diria aos jovens brasileiros?

Xiye: Queria dizer que jovens que lutam por justiça climática estão interconectados globalmente. Estamos nos comprometendo a vir à COP 30, no Brasil, para construir as raízes que faltam na discussão dos governos. São raízes de conexão, porque é assim que humanos são. Só trabalhamos juntos quando fazemos conexões. O legado que temos que deixar é que seremos todos protetores do planeta. Queria dizer aos jovens brasileiros que se eu e minha amiga Ayisha Siddiqi podemos estar neste painel, como Planetary Guardians, ao lado de gente que já fez tanto em suas vidas, vocês podem estar nos governos, nas salas onde se tomam decisões, e se levantar para também fazer parte da conversa de como salvarmos o mundo juntos.

Petróleo

Magda Chambriard (foto), presidente da Petrobras, faz as primeiras mudanças na diretoria **B4**



INÊS 249

Hospitais

Dasa e Amil intensificam consolidação entre lados opostos **B5**

Tecnologia

Bruxelas deve acusar a Apple por sufocar rivais em loja de aplicativos **B9**

Travelex Bank

CONSULTORIA
PERSONALIZADA
EM CÂMBIO.

travelexbank.com.br
(11) 3004-0490

Valor B
Sábado, domingo e segunda-feira,
15, 16 e 17 de junho de 2024

Empresas

Consumo Decisão de lançar linhas secundárias é opção mais segura na crise; foram 105 mil submarcas criadas de 2021 a 2023

Competição cresce e um terço das marcas some do mercado

Adriana Mattos e Helena Benfica
De São Paulo

A vida não anda fácil para a indústria de consumo global. Como se não bastasse a inflação de custos e os preços mais altos nas gôndolas afugentando clientes em várias partes do mundo, é preciso lidar com a morte súbita de marcas, numa competição que se tornou mais acirrada nas redes sociais e em mercados regionais.

Dados da Euromonitor International, divulgados semanas atrás pela matriz, na Inglaterra, mostram que quase uma a cada três marcas lançadas no mundo, em 2022, desapareceu das prateleiras até o fim de 2023, porque foi descontinuada.

Nesse ambiente adverso, a decisão de lançar marcas secundárias no mercado, ou submarcas, reforçou uma espécie de “zona de segurança” para as empresas. Trata-se daquelas famílias de produtos criadas como extensão da marca “mãe”, já referência do mercado e consolidadas em seus segmentos.

Segundo dados da Euromonitor, de 2021 a 2023, foram cerca de 105 mil submarcas lançadas no mundo, número pouco mais de nove vezes superior ao total de marcas novas (11 mil) criadas no mesmo período.

Naturalmente, ampliar famílias de produtos exige menos investimentos em períodos de crise de demanda, e é uma ação mais rápida e segura do que vir com algo do zero. Ocorre que, mesmo passado o baque da crise da covid-19, as submarcas continuam avançando aceleradamente.

No ano passado, foram cerca

de 33 mil submarcas lançadas no mundo (quase três mil ao mês), um volume oito vezes maior do que as quatro mil marcas criadas no mesmo período. Para citar exemplos, a Brahma Puro Malte, da Ambev, é um caso de marca secundária, assim como o Omo Branco, da Unilever.

De acordo com a consultora em pesquisa na Euromonitor, Frida Polyak, 90% dos produtos recém-lançados no Brasil, nos últimos meses, foram submarcas, disse em entrevista ao **Valor**. “Quase 25% dos lançamentos foram [no mercado] em vitaminas e suplementos alimentares no Brasil”, afirma Polyak.

Analistas da empresa de pesquisas ainda identificaram que há menos de 60% de chance de novos produtos, de marcas principais ou secundárias, sobreviverem no longo prazo, nas condições atuais de concorrência. E o Brasil influencia esses números: o país é o quarto mercado onde a indústria mais fez lançamentos de produtos entre 2021 e 2023, atrás apenas de EUA e Alemanha, e segue praticamente empatado com a França.

Na base de dados levantados não estão incluídas versões de novos sabores e aromas ou variações de peso. São analisados 32 países (Brasil incluído) e 50 categorias de produtos.

No caso da retirada das marcas das prateleiras, alcançando um terço dos lançamentos no mundo em 2023, o retorno abaixo do esperado tende a motivar as revisões de portfólio, assim como a substituição de linhas para a entrada de outras mais inovadoras e mais caras.

Uma medida tomada em

2023 pela Danone mostra como essas decisões de rever a carteira são tomadas. A fabricante parou de operar diretamente com a marca de leite Paulista no Brasil, e decidiu licenciá-la à companhia catarinense Tirol.

O chefe de finanças da Danone, Juergen Esser, disse em abril, em teleconferência a analistas, que a empresa precisava “restaurar um modelo de crescimento lucrativo”. E isso significa abrir mão de volumes não estratégicos”, e incluiu a Paulista como exemplo.

Para José Barral, membro do conselho de administração de empresas de alimentos, bebidas e embalagens, é preciso considerar que não há espaço nas gôndolas para tantas marcas, o que acaba criando uma espécie de seleção natural, que ajuda a oxigenar o mercado.

Na visão da diretora-associada de bases e inovação da NielsenIQ, Valéria Ragoni, a submarca parece uma fórmula fácil e certa, mas há riscos na estratégia.

A executiva diz que a linha precisa, necessariamente, cumprir os seguintes requisitos: responder a uma necessidade (ou criar uma nova), ter boa ativação nas lojas, preço correto e distribuição efi-

“Se o cliente quiser testar e não achar na loja ou a precificação estiver errada, pode matar o lançamento ali”
Valéria Ragoni



Schumacher, CEO da Unilever, diz não quer “uma agitação constante [de novos produtos] que não traz nenhum ganho”

ciente. “Se o cliente quiser testar e não achar na loja ou a precificação estiver errada, pode matar o lançamento ali. Se um desses pilares não funciona, nossas pesquisas mostram que a chance de sucesso alta inicialmente, já cai para 30%”.

A tática das submarcas funciona bem em fases de orçamentos sob revisão e corte de despesas, como a vivida pela indústria nos anos de pandemia, quando as companhias focaram em proteger rentabilidade e no uso melhor do caixa, dizem especialistas ouvidos.

“Quando eu estendo a linha de uma marca consagrada, diluo mais custos de produção, apesar do investimento em marketing naquela ação, e vou ter uma rentabilidade geral melhor”, diz Ragoni.

Barral afirma que, em 2023 e 2024, o trabalho das empresas de consumo voltou-se muito mais para a melhora do resultado final do que para ampliar faturamento. E a decisão de lançar marcas secundárias está dentro dessa lógica.

Recentemente, o comando da Unilever tratou desse tema de lançamento de marcas e submarcas em uma teleconferência com analistas, e fez uma crítica às estratégias de ganho fácil de vendas.

O CEO da Unilever, Hein Schumacher, disse em abril que busca inovações que possam criar valor ao longo dos anos, e não apenas “uma agitação constante que gere notícias, que realmente não traz nenhum ganho significativo”. A empresa decidiu neste ano usar a marca de produtos para cabelo Nutrafol, à venda nos EUA, para uma linha para a pele.

A verdade é que o avanço da internet abriu um novo mercado para marcas menores, e os hábitos de compra ficaram menos previsíveis para os grandes grupos. Isso tornou mais árdua a tarefa de criar produtos verdadeiramente relevantes e perenes.

“Hoje em dia o consumidor muda mais do que nunca, e muito rapidamente. Antes tínhamos cenários mais estáveis e hoje a cada seis, oito meses, ele já está buscando novidades”, afirma Marcel Sacco, vice-presidente de marketing e novos negócios da BRF, dona da Sadia e Perdigão.

Para Sacco, apesar dos desafios, os canais digitais aproximaram as empresas dos consumidores, permitindo identificar com mais assertividade suas necessidades em cada ocasião. A empresa verificou,

por exemplo, um aumento da demanda por lanches rápidos entre as refeições principais. Isso ampliou o portfólio de “snacks” (petiscos), tanto na Sadia quanto em submarcas como a Sadia Ve&Tal.

Há casos em que a submarca entra com forte peso estratégico. A M. Dias Branco, dona da Piraquê (biscoitos) e Adria (massa), percebeu que precisava de uma linha com apelo mais saudável no portfólio. Foi aí que fechou, em 2022, a aquisição da Jasmine, num dos maiores negócios do grupo nos últimos anos, e a transformou num “guarda-chuva” de sua linha de produtos saudáveis. “O mercado de saudáveis tem uma penetração ainda baixa. Com a Jasmine abrimos muitas avenidas para inovar bastante”, diz o diretor de marketing da M. Dias, Fábio Melo.

Na prática, as marcas secundárias surgem exatamente, como diz Melo, para ocupar lacunas em um mercado cada vez mais competitivo e fragmentado, em que a preferência do consumidor é disputada o tempo todo. “O cenário está mais complexo. É preciso constância, educar o consumidor, fortalecer o produto e ter realizar investimentos consistentes.”



Felipe Cerchiari, da Ambev: “Rio é palco de experimentação da Corona”

Com retomada da demanda, Ambev amplia linha de produção de cerveja

Bebidas

Ana Luiza de Carvalho
De São Paulo

A Ambev reforça investimentos para impulsionar o setor de cerveja premium, com a retomada da demanda. Vai inaugurar uma nova linha de produção da marca Corona em Campo Grande, na zona oeste do Rio de Janeiro, em um desembolso de R\$ 60 milhões. Este aporte se soma a outros R\$ 870 milhões direcionados à fábrica de embalagens de vidro no Paraná, que ampliará a produção das garrafas “long neck”.

A nova linha de produção no Rio deverá acelerar o ganho de participação de mercado da marca, que vem impulsionando os volumes de cerveja premium da companhia no Brasil. Já na fábrica do Paraná, a ideia é viabilizar a

escala nacional de um projeto piloto de garrafas de 600 mililitros.

O diretor de marcas globais da Ambev, Felipe Cerchiari, diz que as vendas de Corona no Carnaval deste ano foram equivalentes ao volume registrado habitualmente em dois meses de atividade de 2023.

O Rio de Janeiro tem sido o palco de experimentação da Corona nos últimos meses, com o lançamento de projetos como uma garrafa retornável de 600 mililitros e a Corona em lata. Essa ampliação do portfólio para além da “long neck” de 330 mililitros, de acordo com

R\$ 870 milhões é o aporte feito na fábrica de vidro no Paraná

Cerchiari, se deve às novas ocasiões de consumo da cerveja, o que também explica parte do crescimento de volumes dos últimos meses.

“Temos notado que as pessoas estão em novas ocasiões de consumo, não só bebendo sozinhas, mas também dividindo com os amigos. Já a lata é mais necessária para ocasiões como o Carnaval”, afirmou ao **Valor**.

Atualmente, os Estados de Minas Gerais, Espírito Santo e Rio Grande do Sul, além do próprio Rio de Janeiro, já estão na rota de distribuição da Corona em lata de 473 mililitros. Há cerca de dois anos, em menor escala, a cerveja também é comercializada no tamanho de 350 mililitros.

A nova linha de produção da cervejaria Novo Rio, chamada de decoradora, personaliza as garrafas de vidro da Corona. Por ter características exclusivas, como a garrafa de vidro transparente, a Corona te-

rá embalagens reutilizáveis próprias, enquanto outras marcas da Ambev dividem a identidade visual e a possibilidade de compartilhamento das retornáveis. Com o aporte de R\$ 60 milhões, a expectativa é que a cervejaria tenha capacidade de produção de até 80% da demanda nacional de Corona.

Outro investimento da Ambev que deve impulsionar a produção de Corona é a fábrica de vidros em Carambei, no Paraná, cujo montante soma R\$ 870 milhões. De acordo com a companhia, a unidade está com 80% das obras concluídas e deve ser inaugurada em 2025. Além das garrafas da Corona, a fábrica terá capacidade de produção de outras embalagens do portfólio de cervejas premium, em diferentes formatos e cores de vidros, como “long neck”, 300 mililitros, 600 mililitros e 1 litro. O foco será nas marcas premium Spaten, Stella Artois e Original.

Empresas Carreira

CBN Professional Diego Barreto é o convidado do episódio de estreia da nova temporada do podcast, que agora pode ser assistido em vídeo

‘A gente está sempre indo para a próxima fase’, diz CEO do iFood

Stela Campos
De São Paulo

Quando assumiu o desafio de acelerar o desenvolvimento e o uso da inteligência artificial no iFood, Diego Barreto sabia que estaria embarcando mais uma vez em uma grande transformação do modelo de negócio. Na época, ele era vice-presidente de finanças e estratégia, mas ainda não sabia que dois anos depois estaria sendo preparado para ser o CEO, cargo que assumiu em maio deste ano. Foram oito anos agitados desde que ingressou na companhia em 2016, sempre pontuados por grandes mudanças. “O iFood é sobre constantemente dizer: a gente está sempre indo para a próxima fase”, diz. O executivo é o entrevistado do primeiro episódio da nova temporada do podcast CBN Professional, parceria da **Valor** com a rádio “CBN”, que estreia hoje.

Quando o negócio segue para a próxima fase, diz Barreto, isso implica mexer em tudo. “As pessoas não têm noção do quanto é complexo”, explica. Para um mineiro, de Uberaba, que veio para São Paulo estudar direito e acabou se tornando executivo, mudar nunca foi problema. Quando estava na Suzano, como diretor finan-

ceiro, decidiu trocar de emprego para trabalhar na Movile, investidora do iFood. Aceitou o convite pelo desafio de poder atuar no universo digital. Uma vontade que surgiu depois que ele passou a dar mentoria para startups nos fins de semana, na Liga Ventures. Ele conta que quando chegou a proposta, “era para ganhar 40% do meu salário”.

Barreto conta que os dois primeiros anos foram complexos e demorou para engatar no novo trabalho. Ele diz que viu muitas transformações acontecerem no iFood. “CEOs de outras empresas e de conselhos, geralmente, vêm bater papo e me dizem ‘vocês que nasceram digitais’... e isso é mito!”, esclarece. Ele lembra que o iFood, antes de se tornar a maior food tech da América Latina, que movimenta em torno de R\$ 6 bilhões por mês, era um guia impresso de cardápios de restaurantes, chamado Disk Cook. “Você pegava a revista, ligava para um call center, que mandava um fax para o restaurante”, diverte-se. A plataforma só surgiu em 2013, quando a Movile decidiu investir no negócio. Barreto ainda não estava lá, mas as mudanças “brutais”, segundo ele, ainda estavam para acontecer.

Barreto conta que, para se tor-

nar uma plataforma, foram necessárias mudanças técnicas, mas também na gestão de pessoas e que isso se repetiu a cada transformação do negócio do iFood. “Você chega para o seu jurídico e fala ‘a gente vai ter que organizar isso’ e o cara fala ‘eu nunca fiz isso’, aí você chega em operações e pergunta ‘a gente alguma vez tocou nessa parte mais on-line?’, ele diz ‘não’. ‘Então, eu preciso de um time para isso agora’”, conta. Foi preciso olhar para a logística, e quando ela começou a funcionar, veio a transformação do business, de restaurante para outras adjacências, como mercados, exemplifica.

O CEO diz que, com a inteligência artificial, a adaptação segue a mesma lógica. “Eu falo para as pessoas, preciso que você adquira três ‘skills’, que passe a enxergar o mundo de uma forma diferente”, diz. E, para fazer uma boa gestão de mudança, ele diz que aposta na comunicação. “É preciso muito alinhamento entre a expectativa e o trabalho a desenvolver”, afirma. Barreto ressalta que nesses momentos há sempre uma bifurcação. “Existem pessoas que entendem e evoluem ao longo do tempo e outras dizem: isso não é para mim.”



GABRIEL REIS/VALOR

“Eu falo para as pessoas, preciso que você adquira três ‘skills’, que passe a enxergar o mundo de uma forma diferente”
Diego Barreto

Ele diz que durante essas mudanças começa a haver a entrada e saída de pessoas. “Toda vez que acontece isso você dá um passo para trás”, observa. Por isso, ele acredita que é preciso construir uma cultura corporativa que dê suporte às transformações.

Barreto conta que trouxe muita gente de fora, porque não seria possível transformar todos os

funcionários em cientistas de dados. “Temos 200 cientistas de dados na empresa hoje”, diz. Nesse processo, foi criada também uma vice-presidência de inteligência artificial, cargo que foi ocupado por Sandor Caetano. Ele é coautor com Barreto do livro “O cientista e o executivo” (editora Gente), lançado no ano passado, onde escrevem sobre essa transformação digital do iFood.

Como CEO, Barreto diz que se considera um líder contextual, que busca o que deve ser feito em cada contexto. Ele diz que procura incentivar para que cada um dos quase 6 mil funcionários aja como um empreendedor na carreira. “Nosso time de dados criou um curso, por livre e espontânea vontade, que é para a pessoa que usa muito dado, mas não é cientista. Para fazer, precisa aprender a usar uma linguagem de programação nova, SQL [linguagem de consulta estruturada]”, diz. Ele conta que

sessenta dias depois de colocar o curso no ar, olha para checar quem fez. “Se no meu time de 300 pessoas só 30 fizeram, na próxima reunião eu falo: ‘gente, temos uma visão, uma estratégia, a gente tá comunicando aqui, aquela turma fez o curso para vocês’”. Trinta dias depois, ele confere novamente a adesão, se 30% do time faltou, ele convoca outra reunião. “Eu falo: ‘me ajudem a entender por que vocês não fizeram’. E, se a resposta for: ‘não tenho resposta’, aí vem a bifurcação”, conclui.

No episódio completo, Barreto fala ainda sobre questões trabalhistas envolvendo os mais de 200 mil entregadores ativos na plataforma. Para ouvi-lo, é só acessá-lo no site da “CBN” e nas principais plataformas de streaming, como Spotify e Apple Podcasts. Ele poderá também ser assistido em vídeo no site e YouTube do **Valor** e da “CBN”. Toda segunda-feira um novo episódio estará disponível.

Felicidade vem do equilíbrio entre vida pessoal e trabalho

Pesquisa

Jacílio Saraiva
Para o Valor, de São Paulo

Para a maior parte dos trabalhadores, a felicidade no trabalho está diretamente ligada ao equilíbrio entre vida pessoal e profissional. Já 70% acreditam que para garantir uma maior satisfação durante os expedientes é preciso manter uma energia positiva nos escritórios, assim como sentir-se apreciado (68%), ter senso de pertencimento (65%) e alinhar propósitos pessoais com objetivos corporativos (63%). Os dados são do Relatório Mundial sobre a Felicidade no Trabalho, levantamento realizado pela Happyforce, plataforma de feedbacks e análise de funcionários pa-

ra empresas, em colaboração com a World Happiness Foundation, organização global sem fins lucrativos dedicada a promover iniciativas de bem-estar. A pesquisa, obtida pelo **Valor**, foi feita no primeiro trimestre com 3.761 profissionais de 65 países, sendo 283 no Brasil.

“Os fatores apontados são cruciais porque podem aumentar a satisfação, a produtividade e a retenção de talentos, criando ambientes mais harmoniosos e eficientes”, diz o sociólogo espanhol Luis Gallardo, fundador e CEO da World Happiness Foundation. “Esses ‘insights’ mostram que a felicidade no trabalho não se resume a salários e benefícios. Também envolve aspectos emocionais.”

Gallardo diz que quando os empregados se sentem valorizados, conectados com a missão da firma

ou capazes de manter um equilíbrio entre rotina pessoal e profissional, se tornam mais motivados e engajados. “E isso não só melhora a qualidade de vida dos colaboradores como contribui para o crescimento das organizações.”

Entre os pesquisados brasileiros, 63% são mulheres, 73% trabalham em empresas de 251 a mil funcionários e 58% estão em posições de liderança.

Sergio Cancelo, CHO (chief happiness officer ou chefe de felicidade corporativa) da Happy-

58%
têm risco de
deixar a empresa

force, acredita que os critérios que influenciam no clima de bem-estar das empresas também estão relacionados com componentes relacionais e sociais. O executivo espanhol cita o “aprendizado e o desenvolvimento”, “a equipe” ou as pessoas com quem interagem no dia a dia, e a “valorização”. “Cada reconhecimento que você recebe tem um grande impacto na sua felicidade.”

Segundo o especialista, manter as equipes “animadas” e comprometidas com os objetivos da corporação pode impedir que talentos estratégicos sigam para a concorrência. “[De acordo com a pesquisa], 58% das pessoas correm o risco de abandonar a organização onde trabalham, sendo que 43% mudariam de emprego se uma oportunidade apareces-

se e 15% já estão considerando novas experiências”, aponta.

Diante do resultado da análise, o paulista Miguel Nisembaum, fundador da consultoria de RH Mapa de Talentos e gestor da Líder Academy, comunidade de profissionais interessados em construir empresas mais humanizadas — organizações que apoiaram a realização da enquete no Brasil — diz que as companhias devem recorrer a práticas mais efetivas de bem-estar. “O alerta que daria às organizações é que procurem fazer com que os programas de felicidade no trabalho ultrapassem a barreira da conscientização”, destaca o especialista em liderança positiva. “É ótimo ver as empresas colocando essa discussão à mesa, mas é preciso ir além, dando espaço para

que os times consigam mudar as circunstâncias em que operam.”

Para isso, Nisembaum recomenda incluir, cada vez mais, o debate sobre o tema no dia a dia, em ações de desenvolvimento e de reconhecimento profissional. Inclusive na maneira como lideramos, distribuímos a carga de tarefas e até como colaboramos — às vezes, com um excesso de reuniões, lembra.

O consultor recomenda a utilização de indicadores para identificar quem são, o que querem e como as equipes produzem. “De maneira geral, as empresas ainda não colocam as pessoas e o bem-estar no centro da estratégia de negócios”, diz. Se fizessem isso, não só reduziriam índices de burnout e de transtornos de saúde mental, como teriam mais inovação, produtividade e resiliência para tempos difíceis, afirma.

Pode haver paz entre o sono e a alta performance?

Banda Executiva



Sofia Esteves

Epidemia e pandemia são palavras que nos despertam memórias traumáticas. Passamos pela do coronavírus e ainda estamos controlando a crise da dengue — e há quem diga que o Brasil vive outra. Uma epidemia dos remédios para o sono.

Segundo a Anvisa, o aumento das vendas de remédios como o Zolpidem entre 2018 e 2022 foi de 66%. Não à toa, a agência aprovou recentemente uma resolução que torna mais rígida a prescrição de todos os medicamentos à base de Zolpidem, independentemente da concentração da substância. Isso passa a valer a partir do dia 1º de agosto deste ano.

À primeira vista, pode parecer que esse tema nada tem a ver com a minha coluna, mas não consigo deixar de pensar na relação entre a nossa dificuldade de dormir e aquela cultura traduzida em dizeres populares como “trabalhe enquanto eles dormem” ou “dormir é para os fracos”.

Entendo que essas frases carregam um exagero para dar ênfase à mensagem, são

hipérboles. Contudo, me pergunto o quanto elas também não ajudaram a disseminar uma cultura corporativa que associa produtividade com privação de sono. Como se, lá no fundo, ficasse aquela ideia de que para render mais é preciso dormir cada vez menos.

Pense em quantas entrevistas você já viu com pessoas em posição de liderança dizendo, com orgulho, que dormem poucoíssimo. Em 2022, quando houve o escândalo de Sam Bankman-Fried, fundador da FTX, muitos veículos lembraram em suas reportagens dos traços “peculiares” do jovem executivo, dentre eles o hábito de dormir em um pufe na própria empresa. Sam costumava dizer que pegava no sono no escritório para que a sua mente permanecesse no “modo de trabalho”.

Só que, para trabalharmos bem, a nossa mente precisa entrar em outros modos, como o do descanso. Eu sei, é uma obviedade afirmar isso. Todo mundo sabe que o sono desempenha várias funções essenciais para o corpo e o cérebro, sendo

crucial para a saúde e o bem-estar geral. Ele ajuda, por exemplo, na consolidação da memória e da aprendizagem, uma vez que, principalmente na fase REM, o cérebro não só processa, mas organiza as informações e as experiências do dia, transferindo tudo isso da memória de curto prazo para a memória de longo prazo.

Também ajuda na regulação do humor e na estabilidade emocional, de modo que a privação de sono pode levar a irritabilidade, ansiedade e depressão.

O sono ainda fortalece o sistema imunológico, o que torna o corpo menos suscetível a doenças. Além do desempenho de funções cognitivas, como atenção, concentração, resolução de problemas e tomada de decisões — o que significa que poucas horas dormidas podem prejudicar essas habilidades, resultando em menor produtividade e aumento do risco de erros.

Eu poderia continuar citando outras funções importantes do sono, mas, como afirmei anteriormente, a maioria das pessoas já sabe disso tudo, certo? Sim e, ao mesmo tempo, não.

Na verdade, acho que a questão central, neste caso, não é necessariamente o conhecimento sobre o assunto, mas o quanto subestimamos as possíveis consequências de uma cultura em que “cair nos braços de Morfeu” é sinal de fraqueza e pouco comprometimento com o trabalho.

Aposto que, quando questionadas, as pessoas concordam que, sim, dormir é importante. Porém, na prática, elas estão dispostas a sacrificar horas de sono em prol da produtividade. Veja, eu sei que é normal termos episódios de trabalhos intensos que demandam aquele “a mais”. Entendo isso. O meu ponto é: por que convencionamos que o sono é inimigo do alto rendimento?

Ficar mais tempo de pé porque o prazo de um projeto é apertado ou porque existe uma situação emergencial é uma coisa. São situações excepcionais — ou que deveriam ser — e que demandam um sacrifício. Nesses casos, o desafio é “driblar” o relógio para dar conta do recado.

Agora, ficar sem dormir porque isso vai ajudar no trabalho, porque é sinal de

produtividade... Bem, essas são ideias muito deturpadas.

O que estou querendo explicar é que uma coisa é sacrificar o sono mediante uma necessidade excepcional, outra coisa muito distinta é fazer esse sacrifício por uma crença (consciente ou inconsciente) de que dormir pouco fará alguém render bem mais. É claro que não dá para afirmar que essa cultura “inimiga do sono” é responsável pela epidemia do zolpidem. Como se só a pressão no trabalho estivesse por trás da dificuldade de dormir, da necessidade de uso de medicamentos e, por consequência, dessa dependência química.

Por trás da decisão da Anvisa, certamente existem diversos fatores complexos que não cabem aqui serem discutidos. Ainda assim, o momento me inspira uma reflexão sobre como podemos reestabelecer uma relação de paz entre o sono e a cultura de alta performance. Acredito que não só profissionais, mas empresas, se beneficiariam — e muito — disso.

Sofia Esteves é presidente do conselho da Cia de Talentos

O Brasil
que faz
faz com
TOTVS

Murilo Pascoal,
CEO do Beach Park,
faz com TOTVS.



Infraestrutura Gestão de tarifas, eficiência energética, descarbonização e geração distribuída marcam a transformação do setor de energia e a relação com os clientes

Elétricas ampliam a oferta de novos serviços para ir além da commodity

Robson Rodrigues
De São Paulo

Com a ampliação do mercado livre de energia e a possibilidade de os consumidores escolherem seus fornecedores, as empresas perceberam que precisavam ir além da simples oferta de energia para se diferenciar em um cenário que se tornou muito competitivo. Tradicionais grupos do setor e novas companhias passaram a disputar, com serviços personalizados, um universo estimado em 90 milhões de consumidores.

Elétricas têm se associado a operadoras de telefonia, bancos, distribuidoras de gás, entre outros segmentos com forte penetração entre consumidores, para ofertar planos que vão de gestão de tarifas, compra de energia renovável e projetos de eficiência energética.

Esse movimento se baseia no conceito de energia como serviço (“energy as a service”, na tradução para o inglês). Nesse modelo, os clientes pagam por um serviço sem precisar realizar os investimentos, por exemplo, em infraestrutura ou equipamentos, gestão de outras “utilities”, eletrificação de frotas e otimização energética.

A Auren foi recentemente citada no noticiário pela compra da AES Brasil, porém a empresa vem se firmando como um dos principais “players” de comercialização. O vice-presidente financeiro e de relações com investidores, Mario Bertoncini, diz que de 2022 até agora foram quatro aquisições (Way2, Aquarela, Flora e Esfera), além de uma joint venture com a Vivo . A ideia é montar um grupo de empresas voltadas aos clientes.

O grupo Capitale criou a Neria para atender quem está migrando para o mercado livre. A nova companhia vai atuar no mercado varejista de energia. Já a francesa Engie planeja, no ciclo 2022-2027, aportar R\$ 1 bilhão em programas de soluções em energia para a descarbonização de empresas e cidades.

O mais recente anúncio foi a parceria da Comerc com o MetroRio para substituição de 57 mil pontos de iluminação por LED. O metrô prevê economia mensal em torno de R\$ 180 mil e a Comerc captura parte da redução. O diretor de eficiência energética da Comerc, Marcel Haratz, diz que a empresa tem 78 projetos no país.

“Já temos mais de R\$ 330 milhões investidos em projetos de eficiência energética em iluminação, caldeira elétrica, motores, refrigeração, ar comprimido, subestações e uma série de aplicações para indústria e comércio”, afirma.

A francesa GreenYellow anunciou investimento de R\$ 400 milhões ao longo de 2024 para projetos de geração solar renovável e soluções energéticas no Brasil. O presidente da empresa, Marcelo Xavier, conta que oferece aos parceiros eficiência energética, compra de energia no mercado livre e

"Temos mais de R\$ 330 milhões em projetos de eficiência para indústria e comércio"
Marcel Haratz



Xavier, da GreenYellow: "Aporte de R\$ 400 milhões na oferta de serviços"

instalação de painéis solares com sistemas de armazenamento.

Como a expansão do setor elétrico brasileiro ocorre via ambiente livre de contratação e predominantemente por fontes renováveis, os consumidores têm ainda o apelo ESG. “Nesse processo, as empresas buscam a descarbonização e as metas de Net Zero. Não basta mais comprarem créditos de carbono para compensar as emissões, elas precisam mostrar que tomam medidas para mitigar este impacto.”

O CEO da Lead Energy, Raphael Muffato, explica que o setor elétri-

co é muito complexo e o consumidor novo chega demandando serviços personalizados. A empresa aportou R\$ 1 milhão em uma plataforma focada na implantação e gestão da conta de energia de consumidores do mercado livre.

Hoje o mercado livre é permitido para os consumidores de alta tensão (grupo A), cerca de 202 mil unidades consumidoras. A Abraceel, associação que representa as comercializadoras de energia, estima que quando o ambiente de contratação livre estiver totalmente acessível o po-

Nomes indicados pela Petrobras geram dúvidas ao mercado

Governança

Kariny Leal
Do Rio

A presidente da Petrobras, Magda Chambriard, fez as primeiras mudanças na diretoria da estatal ao indicar três nomes para compor a equipe na sexta-feira (14). A reação imediata de analistas ouvidos pelo **Valor** foi de dúvida sobre se os profissionais teriam o perfil ideal para os cargos a que foram indicados.

Para a diretoria financeira e

de relacionamento com investidores da Petrobras, Chambriard indicou Fernando Melgarejo, diretor de participações da Previ, fundo de pensão do Banco do Brasil. A cadeira de CFO da petroleira estava ocupada pelo interino Carlos Alberto Rechelo, gerente-executivo de finanças, desde a saída do antigo diretor Sergio Caetano Leite, que deixou a empresa junto com o ex-presidente Jean Paul Prates.

Segundo especialistas, a indicação de Melgarejo é a mais delicada.

A preocupação se explica uma vez

que a posição de CFO é a segunda mais importante na hierarquia corporativa da empresa depois do presidente. A escolha da diretoria da Petrobras é uma tarefa do presidente-executivo, embora historicamente a estatal tenha ficado à mercê de indicações políticas do governo e de partidos. Agora, com o PT, não tem sido diferente.

Houve uma interpretação quase imediata, após a publicação do fato relevante, de que a escolha de Melgarejo seria política, uma vez que a atual gestão da Previ é próxima do Planalto. No episódio da sucessão do CEO da Vale, por exemplo, a Previ foi apontada, no começo do ano, nos bastidores, como artífice para fazer o ex-ministro Guido Mantega como presidente da mineradora, um pleito do presidente Luiz Inácio Lula da Silva que deu errado, mas que causou desgaste e desvalorização das ações da companhia.

Procuradas, Petrobras e Previ não responderam sobre as críticas.

Chambriard também fez indicações para as diretorias de exploração e produção, com o nome de Sylvia dos Anjos, e de engenharia, com Renata Baruzzi. Os três indica-

dos ainda precisam passar pelos procedimentos de governança da companhia e depois pela deliberação do conselho de administração. Caso sejam aprovados, a nova composição da diretoria seria metade feminina. Hoje, há apenas uma mulher no grupo, Clarice Coppetti, à frente dos assuntos corporativos.

Os antigos diretores das áreas de exploração e produção e de engenharia, Joelson Mendes e Carlos Travassos, respectivamente, podem ser realocados ao quadro da Petrobras caso os novos nomes assumam, uma vez que eram funcionários de carreira da estatal.

Nos casos de Anjos e de Baruzzi, há o receio de analistas de bancos e consultorias de que as profissionais não tenham as habilidades de negócios exigidas

2 executivas foram indicadas pela nova presidente



Melgarejo foi indicado para CFO

para as diretorias-executivas da Petrobras. Embora sejam nomes técnicos e funcionárias de carreira da estatal, algo que o mercado aprecia, faltaria experiência às duas na condução corporativa. Para uma das fontes ouvidas pela reportagem, Anjos e Baruzzi estariam desatualizadas em relação ao futuro da Petrobras. “Magda [Chambriard] está olhando para trás em vez de olhar para a frente. Ela [Magda] está procurando pessoas da época em que passou pela Petrobras, entre 1980 e começo de 2000”, disse uma das fontes.

Para Ilan Arbetman, analista da Ativa Investimentos, a escolha de Melgarejo é uma mensagem ao mercado de que o governo quer tocar a Petrobras de acordo com os interesses do Planalto. “A reação volátil da ação explica isso. Para uma função essencial como a diretoria financeira, o governo foi direto ao escolher alguém que vem da Previ e irá desenhar a petroleira à própria maneira [do governo]”, disse o analista. Em sua visão, a decisão é um sinal de que a companhia pode estar mais disposta a dar uma menor abertura aos anseios do mercado.

Segundo Arbetman, o cargo para o qual Melgarejo foi indicado exige mais relacionamento com o setor privado do que o executivo tinha na Previ: “A curva de aprendizado dele pode ser mais longa.”

Tarifas devem subir com MP da Amazonas Energia

Fábio Couto
Do Rio

A vigência da Medida Provisória 1.232/2024, que cria regras especiais para a deficitária Amazonas Energia, deve trazer impactos aos consumidores de energia do país, avaliam fontes e especialistas ouvidos pelo **Valor**. O motivo principal, explicaram, é a troca dos contratos de energia firmados entre a distribuidora e as térmicas a gás natural por outros, denominados Contratos de Energia de Reserva (CER). A estimativa é de que cerca de R\$ 2,7 bilhões sejam rateados por todos os demais consumidores do país, inclusive os do Amazonas. Porém, as tarifas pagas pelos amazonenses podem ter queda.

O CER é um contrato geralmente firmado nos chamados leilões de energia de reserva, realizados de forma específica para garantir a segurança do fornecimento ao Sistema Interligado Nacional (SIN). Essa energia de reserva é contratada para atender ao sistema quando há riscos de escassez ou necessidade de potência em horários de ponta (quando o consumo é elevado e é preciso ter usinas prontas para operar e evitar sobrecarga).

Os vencedores desses leilões assinam os CERs e a energia fornecida é remunerada por meio de um encargo específico, pago por todos os consumidores do país, o Encargo de Energia de Reserva.

A interpretação de fontes do mercado é de que os custos foram transferidos para os consumidores, que não têm a opção de negá-los, e que os preços da energia dessas térmicas poderiam ser menores se o governo tivesse negociado a energia das usinas em leilões de energia, onde a competição tende a puxar os preços para baixo.

Em nota, o Ministério de Minas e Energia afirmou que a MP não aumenta a conta dos consumidores, nem traz custos adicionais ou benefícios às termelétricas.

Para os especialistas, a J&F, dona da Âmbar Energia, “comprou um fluxo de caixa” e o negócio não faria sentido com a redução do preço da energia vendida. “Seria o preço médio do ACL [mercado livre, se fosse feito o leilão]”, disse uma das fontes. A MP é questionada porque foi divulgada dias após a Âmbar Energia anunciar a aquisição de 13 térmicas da Eletrobras. Procurada, a J&F informou que não comentaria a questão.

O sócio-fundador da Volt Robotics, Donato da Silva Filho, observou que os contratos das 13 térmicas acabam até 2030 e as condições firmadas talvez pudessem dificultar reversão do impasse. Ele disse que a distribuidora é inviável, que a Agência Nacional de Energia Elétrica (Aneel) havia recomendado a caducidade da concessão ao ministério e que estudos feitos a pedido do governo indicavam necessidade de medidas legislativas.

Ele explicou que o Amazonas foi interligado ao sistema elétrico nacional em 2013 por meio de uma linha de transmissão. Só que o Operador Nacional do Sistema Elétrico (ONS) tem um modelo de operação que prevê uma espécie de “backup” caso uma linha deixe de funcionar. Se essa linha sair do sistema, não há outra para transportar a energia. Logo, o ONS determina que as térmicas do Estado (que em tese seriam desligadas com a interligação), continuem em operação.

Porém, os custos ficavam com os consumidores do Amazonas, disse Donato. A MP, disse, repassa esses custos para os demais consumidores do país e reduz as contas dos amazonenses, corrigindo distorção verificada nos últimos anos.

A sócia da Machado Meyer Advogados, Ana Karina de Souza, destacou que a MP abre espaço para aprovação de um plano de transferência de controle da Amazonas Energia pelas dificuldades para a atual concessionária reestruturar as operações. Para isso, o prazo de 15 anos de carência para cumprimento de metas regulatórias viabiliza a venda da empresa. “Busca-se uma solução viável para que a distribuidora possa ter o controle transferido.”

TELEFÔNICA BRASIL S.A.
Companhia Aberta
CNPJ 02.558.157/0001-62 - NIRE 35.3.001.5881-4

AVISO AOS ACIONISTAS
DELIBERAÇÃO DE JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO

A Telefônica Brasil S.A. (“Companhia”) comunica aos Senhores Acionistas que o seu Conselho de Administração, em reunião realizada em 14 de junho de 2024, aprovou a declaração de Juros Sobre Capital Próprio (“JSCP”), nos termos do artigo 26 do Estatuto Social da Companhia, do artigo 9º da Lei 9.249/95 e da Resolução CVM nº 143/2022, no montante bruto de R\$ 175.000.000,00 (cento e setenta e cinco milhões de reais), com retenção de imposto de renda na fonte, à alíquota de 15%, resultando no montante líquido de R\$ 148.750.000,00 (cento e quarenta e oito milhões, setecentos e cinquenta mil reais), com base no balanço patrimonial de 31 de maio de 2024. O valor por ação está descrito na tabela abaixo:

Provento	Data da Declaração	Posição acionária	Valor Bruto por Ação	Imposto de Renda Retido na Fonte (15%)	Valor Líquido por Ação
Juros Sobre Capital Próprio	14/06/2024	26/06/2024	0,10600627919	0,01590094188	0,09010533731

Conforme previsto no artigo 26 do Estatuto Social da Companhia, tais juros serão imputados ao dividendo obrigatório do exercício social a findar-se em 31 de dezembro de 2024, *ad referendum* da Assembleia Geral Ordinária de Acionistas a ser realizada em 2025.

O crédito dos JSCP será realizado de forma individualizada a cada acionista, com base na posição acionária constante dos registros da Companhia ao final do dia 26 de junho de 2024. Após esta data as ações serão consideradas “ex-juros”. O pagamento desse provento será realizado até 30 de abril de 2025, devendo a data ser oportunamente definida pela Diretoria da Companhia.

Os valores dos JSCP por ação poderão sofrer ajustes considerando a base acionária da Companhia a ser verificada em 26 de junho de 2024 em função de eventuais aquisições de ações dentro do Programa de Recompra de Ações da Companhia em vigor.

Os acionistas imunes ou isentos do imposto de renda, de acordo com a legislação vigente, deverão fazer prova de tal condição, até o dia 01 de julho de 2024, junto ao Departamento de Ações e Custódia do Banco Bradesco S.A., instituição depositária de ações escriturais, situado na Cidade de Deus, s/nº, Prédio Amarelo Velho, subsolo – Vila Yara – CEP: 06029-900 – Osasco – SP.

São Paulo, 14 de junho de 2024.

David Melcon Sanchez-Friera
CFO e Diretor de Relações com Investidores
Telefônica Brasil – Relações com Investidores
Tel: +55 11 3430 3687
Email: ri.br@telefonica.com
<https://ri.telefonica.com.br/pt>

Saúde Consolidação no setor une operadoras e prestadores que sempre atuaram em lados opostos

Dasa e Amil criam rede hospitalar de R\$ 10 bi

Beth Koike
De São Paulo

A fusão dos hospitais da Dasa e Amil, confirmada na sexta-feira (14), intensifica a consolidação entre operadoras de planos de saúde e hospitais que, historicamente, jogaram em lados opostos. No mês passado, a Rede D’Or (controladora da SulAmérica) e a Bradesco Seguros (dona da maior seguradora de saúde do país) também se juntaram na criação de uma empresa hospitalar. Antes, a Oncoclínicas já havia firmado ‘joint venture’ com a Porto Seguro Saúde e Unimed Nacional. “O acordo de associação estabelece uma nova parceria entre duas empresas relevantes no setor e que atuam de maneira mais abrangente em saúde, incluindo os segmentos de diagnósticos e de operadores de planos de saúde”, informa fato relevante da Dasa. A nova empresa poderá ser listada no futuro.

Em paralelo a essas transações societárias, as operadoras e os hospitais também têm firmado parcerias comerciais em projetos de expansão. Muitos grupos só estão colocando de pé um plano de crescimento se houver a garantia de que a nova unidade será credenciada pelo plano de saúde.

Há ainda outros modelos mais amarrados como da Oncoclínicas que firmou acordos com a Unimed Nacional para construção de hospitais dedicados ao tratamento oncológico. O novo “cancer center” de São Paulo, por exemplo, é orçado em R\$

300 milhões, sendo que R\$ 75 milhões virão da cooperativa médica que pagará esse valor na forma de geração de receita de usuários de seus planos de saúde encaminhados à nova unidade. A outra fatia de R\$ 225 milhões é investimento da Oncoclínicas na construção do hospital.

A nova companhia, fruto da combinação de ativos de Dasa e Amil, tem receita líquida anual de R\$ 10 bilhões e lucro antes de juros impostos, depreciação e amortização (Ebitda) de R\$ 777 milhões. A empresa passa a se chamar Ímpar, que já era o nome do grupo hospitalar da família Bueno até o fim de 2019, quando houve a união com a Dasa que, até então, atuava apenas com medicina diagnóstica.

A companhia combinada passa a ter 4,4 mil leitos distribuídos em 25 hospitais reconhecidos, como Nove de Julho, Santa Paula, Leforte, Samaritano e Pró-Cardíaco, além das clínicas oncológicas COI. A maior parte dos hospitais está em São Paulo, Rio de Janeiro e Brasília.

Considerando apenas os grupos sem vínculo direto com operadora de planos de saúde, a nova companhia se consolida como

“Hospitais do Nordeste, que não entraram nessa fusão, podem ser vendidos”

“Hospitais do Nordeste, que não entraram nessa fusão, podem ser vendidos”

a segundo maior rede hospitalar (a Dasa sozinha já ocupava essa posição), atrás da líder Rede D’Or, que tem quase 12 mil leitos — ou seja, quase três vezes mais. Há ainda a Hapvida, cujos hospitais próprios têm 5,7 mil leitos.

O acordo não contemplou o Hospital da Bahia, em Salvador, e São Domingos, em São Luís, além da rede de clínicas para tratamento oncológico Amo, na Bahia. Esses ativos que tiveram um Ebitda de R\$ 310 milhões, no ano passado, poderão ser vendidos num segundo momento.

Do lado de Amil, também não fazem parte da transação, os hospitais Monte Klinikum e Promater, localizados em Fortaleza e Natal, respectivamente. Segundo fontes, grupos de saúde

que atuam no Nordeste têm interesse em adquirir esses hospitais. Os hospitais que atendem os usuários da operadora também não fazem parte dessa negociação iniciada há seis meses.

A transação contempla ainda a transferência de uma dívida de R\$ 3,85 bilhões da Dasa ao novo grupo hospitalar. A alavancagem da Dasa cai de 4,2 para cerca de 3 vezes o Ebitda, já considerado o adiantamento de aporte (FAC) de R\$ 1,5 bilhão feito pela família Bueno, no mês passado. Com essa transferência de dívida, a Dasa vai efetivar o aumento de capital que estava condicionado a uma redução de pelo menos R\$ 2,5 bilhões no passivo.

O BTG foi o assessor da Dasa e a BR Partners da Amil.

Curta

Chapchap no Santa Joana
O médico cirurgião Paulo Chapchap é o novo diretor de estratégia corporativa do Grupo Santa Joana, dono das maternidades Pro Matre, Santa Maria e Santa Joana. Antes, Chapchap era conselheiro na Dasa e por cerca de 20 anos presidiu o Hospital Sírio-Libanês. Em paralelo às atividades no Santa Joana, Chapchap continua como diretor médico do Instituto de Estudos para Políticas de Saúde (IEPS), iniciativa fundada pelo economista Armínio Fraga. O médico também é presidente do conselho do Todos pela Saúde, movimento idealizado pelo banco Itaú para ajudar no combate da covid e que, atualmente, trabalha com pesquisas relacionadas a epidemias.

Telefônica reduz prazo para ser ‘net zero’ em carbono

Telecomunicações

Rodrigo Carro
De São Paulo

Nove anos depois de estabelecer suas primeiras metas voltadas à redução de emissões de gases do efeito estufa, a Telefônica procura engajar seus 1.232 fornecedores num esforço que pretende antecipar em cinco anos o principal desafio ambiental da operadora. A companhia se propõe a atingir zero de emissões líquidas de carbono em 2035 e não mais em 2040, conforme previsto originalmente.

A antecipação é parte de um conjunto de novas metas de ESG (sustentabilidade ambiental,

consciência social e governança) que a operadora de telecomunicações anuncia hoje (17) durante evento em São Paulo.

Para chegar ao chamado “net zero”, o equilíbrio entre a quantidade de gases lançada e a remoção da atmosfera, a Telefônica precisa alcançar 90% de redução de emissões em toda a cadeia de valor. “Tínhamos só 30% de fornecedores engajados em temas climáticos. Com nosso trabalho ao longo dos últimos anos, levamos isso para 60%”, disse ao **Valor** o presidente da Telefônica Brasil, Christian Gebara. “E tendo esses 60% do total geral engajados, estamos falando de 80% das emissões”, esclareceu.

Do total de 1.232 fornecedo-

res, pouco mais de 10% (125) são carbono-intensivos. A operadora oferece a seus fornecedores consultoria sobre o tema e auxílio para a elaboração de inventários de emissões de gases de efeito estufa. O objetivo final é que todos assumam compromissos e metas relacionadas ao clima, o que, segundo Gebara, vem acontecendo gradativamente.

Além da nova meta de redução das emissões, a Telefônica estabeleceu outras duas, relacionadas à reciclagem de eletrônicos e ao aumento da diversidade de gênero e raça na sua força de trabalho.

Entre 2006 e 2023, a companhia reciclou 150 toneladas de eletrônicos. E pretende ampliar esse número para 225 toneladas

no período que vai deste ano até 2035. Com isso, o total acumulado de eletrônicos reciclados chegaria a 375 toneladas, um aumento de 150% em relação ao período inicial do programa, que foi de 2006 até 2023.

A totalidade dos resíduos coletados volta para a cadeia produtiva sob a forma de matéria-prima, com processo acompanhado por empresa especializada e certificada.

Em termos de diversidade, a Telefônica quer ampliar para mais de 40% o percentual de mulheres em posição de alta liderança até 2035. Hoje, a proporção de mulheres em cargos de diretora ou vice-presidente na companhia é de 32,5%.

Se forem considerados também os cargos gerenciais, a porcentagem de mulheres em vagas de liderança sobe para 37,6%. Nesse caso específico a meta é de 45%, a ser atingida também em 2035. As mulheres representam 45% da força de trabalho da operadora.

A Telefônica estabeleceu ainda o objetivo de ter mais de 40% de pessoas negras em cargos de liderança, e mais de 45% de negros no quadro de colaboradores, até 2035. “Só em 2023 oferecemos no mercado 2.700 vagas afirmativas”, contou Gebara, citando como exemplo posições abertas especificamente para mulheres, negros, pessoas trans ou com deficiência, e profissionais com mais de 50 anos de idade.

Fique por dentro de tudo sobre a **ALLOS**

Valor **EMPRESAS360**

O **Valor Empresas 360** traz a visão completa das empresas brasileiras, agrupando conteúdos do Valor Econômico, do Pipeline, do Valor Investe e do Valor PRO. O que é essencial para quem está pensando em investir está aqui. Acompanhe os principais indicadores e informações empresariais da **ALLOS** e de diversas empresas brasileiras, e também tenha à disposição as ferramentas de análise e um banco de dados exclusivo.

A **ALLOS** é a mais inspiradora plataforma de serviços, entretenimento, lifestyle e compras da América Latina, com mais de 50 shoppings espalhados por todo o Brasil.



CONHEÇA AS INFORMAÇÕES AGRUPADAS POR EMPRESA

Informações corporativas	Notícias sobre a empresa	Gráficos Interativos	Conteúdo personalizado
Dados cadastrais, histórico, balanços e principais indicadores contábeis e financeiros.	Tudo o que o Valor, o Pipeline e o Valor Investe publicarem sobre a empresa, num único feed de notícias.	Cotações atualizadas on-line, variações e gráficos das ações e valor de mercado de todas as empresas da B3.	História da Empresa, ESG, Teleconferências, Palavra do CEO, Atração de Talentos e press releases para uma comunicação com todos os seus stakeholders: investidores, fornecedores, analistas financeiros e consumidores.



Acesse o QR Code e saiba tudo sobre a **ALLOS**.

Valor Empresas 360 | Para quem investe sabendo

Interpretações variadas da lei provocam judicialização dos royalties

Seminário organizado pela Editora Globo, com apoio da Nupec, discute soluções para modernizar o processo de distribuição

Mais de 1.500 ações judiciais contra a Agência Nacional do Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis (ANP) questionando a distribuição dos royalties do petróleo revelam a necessidade de modernizar a interpretação da legislação e de buscar soluções conciliatórias. A excessiva judicialização torna o processo de distribuição ainda mais complicado e, ao contrário do que se pretende, pode resultar em imbróglis jurídicos que impactam a engrenagem de um dos mais importantes segmentos econômicos do Estado do Rio.

Mas há formas de promover uma distribuição justa sem judicializar? Especialistas, profissionais e representantes de instituições do setor de petróleo debateram o assunto no seminário “Royalties e o Rio”, promovido pela Editora Globo e pela Rádio CBN, com o apoio do Núcleo de Pesquisas, Estudos e Consultoria (Nupec), no último dia 7 de junho, no auditório da editora.

A ANP recebe, em média, 30 novas decisões judiciais a cada mês, o que demanda de seus técnicos um complexo esforço para cumprir as sentenças preponderantemente favoráveis aos respectivos requerentes. “Modernização do processo de distribuição: como novas



ferramentas podem ajudar a diminuir o atrito no processo de distribuição” foi o tema do primeiro painel do seminário. Participaram do debate o diretor-geral da agência, Fernando Moura; o deputado federal Hugo Leal; o presidente da OABRJ, Luciano Bandeira; o advogado Vinicius Peixoto; e o professor Claudio Pinho. O âncora da CBN Milton Jung foi o mediador.

“Está mais do que comprovado que se trata de um tema de alta judicialização”, admite o diretor-geral da agência, sobre a distribuição dos royalties do petróleo.

Regido por leis diferentes e quatro tipos distintos de contrato, o processo de distribuição de royalties e participações, que cabe à ANP, “gera uma engenharia complexa e se tornou dos temas mais complicados que a ANP enfrenta”, acrescentou Moura.

Advogados que tratam do assunto afirmam que um dos desentendimentos mais comuns entre a ANP e os municípios requerentes, responsável por mais de 300 ações, é o fato de a reguladora desconsiderar como alvo de parâmetros para pagamento de

royalties tipos de unidades de produção de petróleo que evoluíram ao longo dos anos.

Segundo juristas presentes ao evento, foram considerados nos cálculos da reguladora para pagamento de royalties FPSOs plataformas e sistemas flutuantes de produção de petróleo, que hoje se tornaram praxe nas contratações das petroleiras.

Os especialistas destacam que a reguladora está perdendo as ações em mais de 90% dos casos, em maioria ampla para os municípios. Hoje, segundo

a agência, mais de mil cidades recebem royalties. No Rio, todos os municípios são contemplados.

De acordo com o advogado Vinicius Peixoto Gonçalves, que trabalha nas causas de vários municípios pelo recebimento de royalties, um bom exemplo do que tem acontecido é o caso da cidade de Areal, no centro-sul do estado fluminense, que conseguiu na Justiça o recebimento médio de R\$ 500 mil. O valor é pequeno se comparado aos bilhões que recebem cidades como Maricá e Niterói,

contempladas pelos royalties e pelas participações especiais de Tupi, o maior campo produtor do Brasil, de mais de um milhão de barris diários, mas fundamental para um município de menor porte.

“Para uma cidade com apenas 12 mil habitantes, os royalties são uma receita fundamental, que já contribuiu para diversas melhorias nos últimos cinco anos de recebimento. Um erro de 30 anos foi resolvido”, destaca Vinicius Peixoto Gonçalves.

Além de Areal, outros quatro municípios que não recebiam royalties passaram a ser contemplados nos últimos anos, e atualmente todas as cidades do Estado do Rio contam com essas compensações do petróleo.

INCONSTITUCIONALIDADE

O presidente da OABRJ, Luciano Bandeira, faz coro aos que afirmam que o Brasil enfrenta hoje um ambiente de insegurança jurídica que precisa ser revertido.

“Precisamos avançar no sentimento de segurança jurídica. Como podemos falar de segurança jurídica no Brasil se só no STF para tratar royalties temos as ADIs (ação direta de inconstitucionalidade) 4.917, 4.916, 4.918, 4.920? Tudo isso esperando julgamento, e ninguém sabe o que será decidido”, observa.

Estado do Rio produz 85% do petróleo nacional

União, no entanto, fica com a maior parte das receitas de royalties, 39,4%

A produção de petróleo nacional alcançou 3,2 milhões de barris diários, enquanto no Rio chega a 2,7 milhões, de acordo com os dados mais recentes de produção da ANP. O estado responde hoje por nada mais nada menos que 85% da produção de petróleo do Brasil, bem mais que os 68% registrados há dez anos, quando o pleito de estados não produtores ganhava força, para ser,

anos depois, adormecido. O advogado Vinicius Gonçalves explica que é natural que o Rio concentre o recebimento dos recursos, pois trata-se de uma compensação dos recursos naturais, que são finitos.

“Antes de tudo, é bom lembrar que os royalties são compensações por sua exploração e, para que sejam usados a fim de preparar a região para a sua exaustão, para

gerações futuras”, explica o advogado.

Para tirar o direito dos estados e municípios produtores de receber pelos royalties, seria necessário haver mudança no próprio conceito de royalties, pensar em outro motivo para sua existência.

A legislação já garante ao restante do país uma parcela significativa dos recursos, que vai para a União. Essa fatia é superior à que é destinada aos

estados produtores.

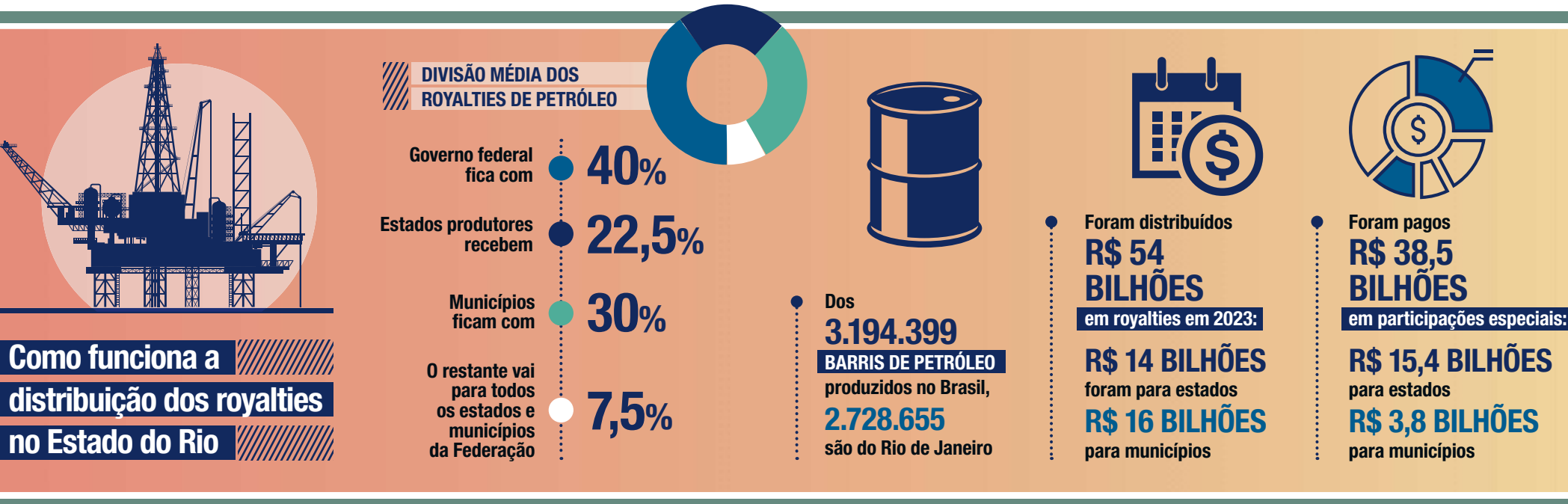
“Fica parecendo que vai tudo para o Rio. Mas os royalties são divididos para o país todo, a maior parcela é da União”, destacou o deputado Hugo Leal, que é ex-secretário de Energia e Economia do Mar do Estado do Rio.

Em média, a União fica com 39,4% das receitas de royalties e participações especiais; os estados, com 33,8%; e os municípios, com 26,8%.

As fatias que cabem a estados e municípios, estas sim, são divididas segundo a questão geográfica. O primeiro litígio dos vários em andamento para o assunto, diz ele, é a inconstitucionalidade da lei que determinou distribuição equânime.

“Já passou da hora de o Supremo Tribunal Federal revisar a natureza jurídica dos royalties. Porque ao definir que era receita originária, se por um lado

permitiu aos entes federados que os utilizassem para fins de elaboração de orçamento e controle dos respectivos tribunais de contas, por outro lado, deixou uma enorme discricionariedade para o governo que o aplica, gerando grande distorção quando falamos de municípios”, ressalta o especialista Claudio Pinho, professor da pós-graduação em Transição Energética da Mackenzie Rio.



Conciliação é apontada como alternativa para resolver o problema de distribuição

Juristas afirmam que AGU e ANP podem contribuir para diminuir processos

Palestrantes do seminário “Royalties e Rio” são unânimes em defender a conciliação como caminho para reduzir a judicialização que tem marcado a repartição dos royalties e das participações especiais de petróleo e gás. O segundo painel, “Royalties do petróleo: qual o caminho para uma distribuição justa?”, reuniu a diretora da ANP Symone Araújo, o advogado Djaci Falcão, além de Hugo Leal e Claudio Pinho.

O advogado Djaci Falcão, que pela consultoria Nupec coleciona vitórias na Justiça em favor de municípios antes excluídos da divisão de royalties do petróleo, destacou o uso da Lei 13.140, que trata da conciliação. Ressaltou que o Judiciário atualmente valoriza o acordo e acrescentou que o Tribunal de Contas da União (TCU) também segue o caminho da conciliação.

“Em um caso que tivemos no TCU, argumentei com o relator que minha maior preocupação é viabilizar uma forma para que a ANP consiga chegar a uma conclusão sobre esses problemas de um modo mais simples”, observou Falcão.

“Nossa busca hoje é que se faça conciliação, com a AGU e agência. O problema da distribuição tomou uma proporção tão grande que não interessa a mais ninguém a judicialização”, disse.

A diretora da ANP Symone Araújo respondeu que a agência já está trabalhando junto à AGU levando teses aos tribunais no sentido de uniformar decisões. A diretora também adiantou que a agência atua “para fixar critérios claros sobre embarque e desembarque”, um dos principais pontos de conflitos judiciais.

“Mas não posso deixar de trazer aqui o aspecto da efetiva dificuldade quando se está falando de royalties. Estamos distribuindo para 1.092 municípios”, observa.

As sentenças judiciais acabam causando um efeito dominó na



■ A diretora da ANP Symone Araújo e o advogado Djaci Falcão se juntaram ao grupo de debatedores no segundo painel

distribuição dos royalties, na opinião de Symone.

“Quando se fala da montanha de critérios, significa que para cada um se tem um montante de rateio daquele critério, e qualquer mudança que se faça para cá ou para lá afeta esse montante. Uma decisão para um requerente vai impactar outros requerentes”, afirmou a diretora da ANP.

ANÁLISE JURÍDICA

Os juristas presentes no evento observaram que é fundamental utilizar mecanismos de conciliação para promover uma distribuição mais justa e evitar embates na Justiça. Vinicius Gonçalves destaca o protagonismo da Advocacia-Geral da União nesse processo.

“A AGU tem um papel importante na questão dos royalties, tem um braço de conciliação, um mecanismo. É preciso usá-lo, passar a utilizar melhor esses mecanismos e desmistificar, se não, vamos afetar as outras riquezas naturais além do petróleo”, adverte.

Independentemente da ferramenta usada para se tentar um acordo, dois pontos são fundamentais

SAIBA O QUE A LEGISLAÇÃO DETERMINA EM RELAÇÃO À DISTRIBUIÇÃO DOS ROYALTIES

Desde 1989, municípios onde estão localizadas as instalações de embarque e desembarque de petróleo, originado da produção terrestre ou marítima, passaram a ter direito a royalties. O Decreto 1/1991, que regulamentou a Lei 7.990/1989, classificou como instalação de embarque e desembarque as monoboias, os quadros de boias múltiplas, os píeres de atracação, os cais acostáveis e as estações terrestres coletoras de campos produtores e de transferência de óleo bruto e gás natural.

A partir de 1997, a legislação estendeu o direito de receber royalties aos municípios afetados pelas operações de embarque e desembarque, o que inclui todos as cidades vizinhas àquelas onde estão localizadas as instalações. O enquadramento por instalações de embarque e desembarque é feito pela reguladora e tem gerado muitos contenciosos judiciais.

O valor dos royalties e das participações especiais pagos pelas empresas petrolíferas disparou a partir da guinada na

produção com o advento do pré-sal. Em 2000, eram R\$ 6,4 bilhões, que passaram a quase R\$ 54 bilhões no ano passado.

A Lei 7.990/1989 estabelece as regras de distribuição referentes à primeira parcela de 5% dos royalties, enquanto a Lei 9.478/1998 trata das regras de distribuição da parcela excedente (acima de 5%) e da participação especial. Para cada uma dessas cobranças, existe uma diferente regra de repartição, que também varia se a produção é em terra ou mar.



“Normas claras facilitam a compreensão da lei, tanto quem está ganhando quanto quem está perdendo conseguem entender melhor.”

DJACI FALCÃO,
advogado

segundo orienta o presidente da OABRJ:

“A conciliação depende basicamente de dois elementos: o primeiro elemento deve mostrar que há justiça, mesmo que não se ganhe tanto. O segundo é a certeza de que os fatos que estão baseando a discussão são verdadeiros, indisputáveis.”

O segundo elemento fundamental para a conciliação, que trata da veracidade das bases da discussão, foi um dos pontos também abordados no seminário. O uso de ferramentas mais sofisticadas para auxiliar na distribuição de royalties, por exemplo, é um dos itens levantados pelos especialistas.

No âmbito dos estados, a discussão sobre a distribuição atual para produtores e a divisão equânime entre as unidades federativas continua, nas palavras do deputado federal Hugo Leal, adormecida.

“O primeiro litígio é a inconstitucionalidade da lei que determinou distribuição equânime e está adormecida.” Segundo ele, o debate aumenta com a dificuldade de entendimento da população. É preciso, segundo ele, explicar melhor e tornar mais transparentes os critérios e as razões para a distribuição de royalties do petróleo.

“As ações judiciais precisam tomar um novo rumo, por meio de conciliações, para conseguirmos promover a distribuição justa para produtores e não produtores”, afirma o advogado Djaci Falcão. “Normas claras facilitam a compreensão da lei, tanto quem está ganhando quanto quem está perdendo conseguem entender melhor.”



“O valor dos royalties e participações especiais pagos pelas empresas petrolíferas disparou a partir da guinada na produção com o advento do pré-sal”

CLAUDIO PINHO
Professor de pós-graduação em Transição Energética na Mackenzie Rio



“As ações judiciais precisam tomar um novo rumo, por meio de conciliações, para conseguirmos promover a distribuição justa para produtores e não produtores”

DJACI FALCÃO NETO
Advogado



“A distribuição de royalties demanda uma engenharia complexa e se tornou dos temas mais complicados que a ANP enfrenta”

FERNANDO MOURA
Diretor da ANP



“A cidade de Maricá hoje é a Dubai do Rio de Janeiro e, por isso, o município pode oferecer à população todas as benesses possíveis, mas até quando?”

HUGO LEAL
Deputador federal, ex secretário de Energia e Economia do Mar do Estado do RJ



“A litigiosidade na distribuição dos royalties refletiu dois pontos: sentimento de que a lei é injusta e a falta de certeza de aplicação da legislação”

LUCIANO BANDEIRA
Presidente da OABRJ



“Não posso deixar de trazer aqui o aspecto da efetiva dificuldade quando se está falando de royalties. Estamos distribuindo para 1.092 municípios”

SYMONE ARAÚJO
Diretora da ANP



“Para uma cidade de apenas 12 mil habitantes, os royalties são uma receita fundamental, que já contribuiu para diversas melhorias nos últimos cinco anos”

VINICIUS GONÇALVES
Advogado

Empresas

MarketingA 71ª edição do evento recebeu 26.753 inscrições de 97 países — somente 3% dos inscritos em 29 categorias serão premiados até sexta-feira

Em Cannes, começa hoje o maior festival de publicidade do mundo

Daniela Braun e Luana Dandara
De Cannes e São Paulo

O movimento intenso de pedestres na orla de Cannes neste domingo sinalizava o início do festival de criatividade Cannes Lions 2024. O “Oscar” da publicidade global espera reunir 12 mil pessoas na cidade francesa até o dia 21 de junho. A 71ª edição do evento recebeu 26.753 inscrições de 97 países. Deste total, somente 3% dos inscritos em 29 categorias de publicidade, marketing e comunicação, levarão o famoso “leão” de Cannes para casa. O Brasil tem um histórico de vitórias no festival. Desde 2001, é um dos cinco países mais premiados no Cannes Lions, segundo dados da organização. Os trabalhos brasileiros aparecem em praticamente todas as listagens de finalistas divulgadas até o momento, incluindo dois fi-

nalistas na categoria “Titanium Lions”, considerada a mais importante do Cannes Lions. Na final do Titanium estão as campanhas “Abrigo Amigo”, da empresa de mídia exterior Eletromídia, feita pela agência Almap BBDO, e a campanha “The Dove Code”, que faz uma crítica ao uso da inteligência artificial (IA) generativa na geração de padrões de beleza. Esta campanha da Unilever foi elaborada pela agência Soko, recentemente adquirida pela Accenture Song. O impacto da IA no processo criativo é um dos temas centrais do evento. Este foi o primeiro ano em que os concorrentes de todas as categorias precisaram especificar nas inscrições se seus trabalhos usaram IA e de que forma. Nesta edição, o festival estreia a categoria Luxo e Estilo de Vida. Além de conglomerados multinacionais da publicidade e de marcas anunciantes, o evento atri-

grandes empresas de tecnologia e plataformas digitais a Cannes. Entre os nomes que buscam estar próximos ao mercado publicitário estão OpenAI, Google, Microsoft, Amazon, Adobe, TikTok, Spotify, Pinterest, Reddit e X. Essas empresas participam de painéis e montam eventos em estandes instalados na orla da cidade. O bilionário Elon Musk, dono da rede social X (antigo Twitter), é uma das presenças confirmadas neste ano. O Brasil conquistou, até agora, 1.833 “leões”. A primeira vez que o país ganhou prêmios no festival foi na edição de 1971. Naquele ano, três campanhas venceram os primeiros “leões” da publicidade nacional. O comercial “O nobre” sobre a mortadela Swift recebeu um Leão de Prata. A peça foi protagonizada pelo ator Raul Cortez, criada pela agência Julio Ribeiro/Mihanovich e produzida pela Última Filmes. Além disso, conquistaram um Leão de Bronze cada



Movimento intenso neste domingo na orla de Cannes, que deve receber 12 mil pessoas para o festival Cannes Lions

os comerciais “Overturn”, da Lince e Rui Agnelli para a Companhia Fabricadora de Peças (Cofap), e “The Big Class Of Satisfaction”, da Hot Shop e Última Filmes para a Lacta. O prêmio Grand Prix, que escolhe as melhores ideias em cada categoria do festival, foi recebido 21 vezes por brasileiros na história do Cannes Lion. Esse troféu foi conquistado pelo Brasil pela primeira vez em 1993, com a peça publicitária do Guaraná Antarctica Diet, realizada pela DM9 Publicidade. “O Brasil tem consistentemente se classificado entre os cinco países

com melhor desempenho no Cannes Lions. É um desempenho incrível e reflexo de um país que tem a criatividade arraigada em sua cultura”, disse Simon Cook, executivo-chefe do Cannes Lions, em entrevista recente ao **Valor**. Antes de se instalar na Riviera Francesa, o festival era realizado na Itália. A primeira edição do, na época, chamado Festival Internacional de Cinema Publicitário aconteceu em Veneza, em 1954, para reconhecer trabalhos criativos de propaganda na TV e no cinema. A Praça

de São Marcos, localizada na cidade, inspirou, inclusive, a icônica estatueta da premiação. O festival desembarcou em Cannes em 1984. Desde 2004, pertence à empresa britânica de mídia e dados Ascential plc. O **Valor** fará a cobertura do evento em Cannes, previsto para terminar na sexta-feira, com reportagens no site e na edição impressa do jornal. Uma série de matérias está sendo publicada desde maio e pode ser lida na página especial <https://valor.globo.com/empresas/marketing/cannes/>

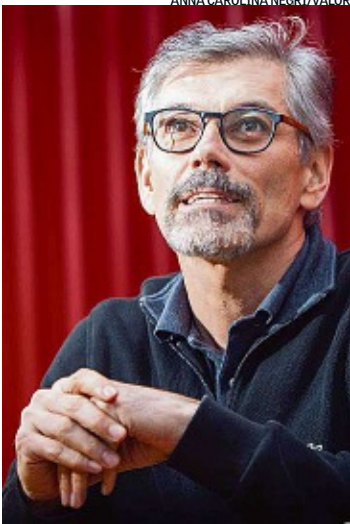
IA ajuda a pagar preços diferentes em anúncio digital

Estratégia

Natália Flach
De São Paulo

Pagar preços diferentes pelo anúncio digital, dependendo da mensalidade que o aluno vai desembolsar, usando inteligência artificial (IA). Foi o que fez a Kroton, braço de ensino superior da Cogna. Em 2023, a empresa, em parceria com o Google, passou a pagar pelos anúncios da marca Anhanguera seguindo uma escala de preços dos cursos almejados pelos alunos – em vez de um valor único. A nova lógica era: quanto maior o ticket médio, maior a remuneração do gigante de buscas. O resultado foi que esse “score”, baseado em IA generativa, aumentou em 30% o retorno do investimento da Kroton no segmento. O valor do investimento não foi informado. “Se antes os chamados ‘leads’ [potenciais alunos] eram

vistos como despesa de marketing, passaram a ser entendidos como receita”, diz o sócio e vice-presidente de crescimento da Cogna, Leo Queiroz. “Também começamos a medir o impacto de todos os tipos de mídia e fazer alocações mais assertivas. Assim, o nosso custo de aquisição [do aluno] caiu pela metade, na casa de centena de milhões de reais. Ao mesmo tempo, aumentamos em 30% o volume de novos entrantes.” Ainda que o custo tenha caído, a despesa com vendas e marketing aumentou. Essa linha do balanço teve um salto de 34,3% entre 2022 e 2023, ao passar de R\$ 296 milhões para R\$ 398 milhões. O que motivou isso, segundo o relatório de resultado financeiro, foi a decisão de antecipar o ciclo de investimentos em marketing, com o objetivo de melhorar a base de alunos captados, aumentando o ticket médio. A empresa repetiu a estratégia no primeiro trimestre de 2024. De



Os potenciais alunos, vistos como despesa, passaram a ser vistos como receita
Leo Queiroz

janeiro a março, o gasto quase dobrou (96%) ante o mesmo intervalo do ano passado, para R\$ 115 milhões. Na época da divulgação de resultados, o presidente da Cogna, Roberto Valério, disse que essas despesas vão diminuir no segundo semestre. “A margem da Kroton vai terminar o ano com pequena alta”, disse em conversa com analistas. Com esses investimentos, a empresa busca atingir os 32 milhões de brasileiros que terminaram o ensino médio e não deram continuidade aos estudos. Segundo Queiroz, essa pausa acontece, pois muitos não estão prontos para entrar em uma universidade — seja por deficiências educacionais, seja por falta de dinheiro. “Para as classes A e B, é comum que a passagem para a faculdade seja imediata, porque existe uma referência na família. Mas isso não é o que acontece com a média da população brasileira. Cerca de 85 % dos nossos alunos

são os primeiros da família a entrar no ensino superior”, afirma. Atenta a essa realidade, a Kroton oferece cursos livres, profissionalizantes e técnicos — que costumam ser mais rápidos e mais baratos — para atender essa fatia populacional. “Isso é ser ‘life centric’, porque eu ajudo a pessoa a dar um passo de cada vez, em vez de bater na tecla para ela fazer uma graduação”, diz. “Essa nova cultura fez com que a nossa receita crescesse a ponto de ter retomado o patamar de antes da pandemia.” No primeiro trimestre, a receita líquida da Kroton foi de R\$ 907 milhões. A receita líquida da Cogna, sua controladora, subiu 15,7%, para R\$ 1,5 bilhão, em relação a igual período de 2023. O lucro líquido ajustado, de R\$ 50,5 milhões, caiu 57%. A nova estratégia no marketing digital ocorre em um ambiente de maior concorrência. A Kroton disputa o mercado com outros grandes grupos de

ensino superior como Afya, Anima, Cruzeiro do Sul, Ser Educacional, Vitru, Yduqs, Unip e Uninove. Mas não só com eles. Segundo Queiroz, empresas de entretenimento como Netflix, e casas de apostas, chamadas de “bets”, estão entre os adversários mais fortes. Isso porque o bolso do consumidor é limitado, e ele precisa fazer escolhas de como gastar seu orçamento. Hoje, a Kroton tem 1,1 milhão alunos na graduação — de um universo de 8 milhões de brasileiros que estão em cadeiras universitárias. Mas seu banco de dados é muito maior: 96 milhões de pessoas que de alguma forma entraram em contato com a empresa, via site e redes sociais, por exemplo. Todas essas informações são concentradas em uma única ferramenta da Microsoft. O plano é usar a IA para a sua base de alunos e para atrair novos estudantes.

Como e onde surgiu a ideia de fazer vendas por telefone



História

De São Paulo

Alexander Graham Bell inventou o telefone em 1876, abrindo caminho para empreendedores ligarem para potenciais clientes e oferecer seus produtos. Há diversas versões sobre quem inventou o telemarketing — um comerciante de quitutes na Alemanha e donas de casa nos Estados Unidos se unindo para vender biscoitos, entre elas. A Ford teria contratado cerca de 15 mil donas de casa nos EUA, na década de 1970, para convencer potenciais consumidores a comprar carros. Há quem afirme que foi mesmo com um hambúrguer. Em 1983, a lanchonete White Castle teria resgatado publicidade dos anos 1940 e a transformado em campanha de TV. Nela, aparece o número de telefone para encomendar os sanduíches. O

resultado: 10 mil hambúrgueres vendidos em uma semana. Segundo a professora da ESPM Karine Karam, as ligações se tornaram estratégia de marketing no fim dos anos 1970, e ganharam notoriedade na década seguinte. O salto se deu pela praticidade do contato e pelo custo reduzido em relação à modalidade de venda porta a porta. No Brasil, levou mais 10 anos para se tornar comum. Na década de 1990, com a privatização das telecomunicações, as linhas de telefone ficaram mais baratas, permitindo que mais pessoas passassem a ter o aparelho em casa. “Até então, tratava-se de um patrimônio que precisava ser declarado no imposto de renda”, recorda Karam. Nos últimos anos, regulamentações limitaram abusos. Empresas de call center estão impedidas, por exemplo, de ligar várias vezes para o consumidor para oferecer o mesmo produto. “Também está nas mãos dos clientes o poder de querer ou não esse tipo de atendimento, com a criação do cadastro ‘Não perturbe’”, diz a professora. Cerca de 1,4 milhão de brasileiros trabalham em call centers. *(NF)*

Marcas precisam de novas respostas

Inovação

De São Paulo

A tecnologia tem avançado tão depressa — especialmente a inteligência artificial — que nem sempre as companhias conseguem acompanhar o ritmo das transformações, mesmo investindo cifras consideráveis em inovação. Isso ajuda a explicar por que as operações de marketing baseadas em dados aparentemente deram passos para trás e se tornaram mais incipientes entre 2021 e 2024. De acordo com um estudo realizado pela consultoria Boston Consulting Group (BCG) em parceria com o Google — e obtido com exclusividade pelo **Valor** —, o indicador que mede a maturidade dos negócios caiu 8%. A queda é resultado do aumento da categoria de empresas de baixa maturidade em marketing — que passou de 43% há três anos para os atuais 47% — e do recuo do total de companhias entendidas como maduras, de 57% para 53%. Ao todo, a consultoria avaliou informações de 106 marcas da Europa, Oriente Médio e África. “Isso não significa que as empresas fizeram algo errado. É que a régua subiu com o aumento da complexidade e das expectativas de como falar com o consumidor. Logo, as marcas precisam de novos

truques no arsenal para fazer marketing de excelência”, afirma Eduardo Leone, diretor executivo e sócio da BCG. “A maturidade das marcas no Brasil costuma estar aquém da média de mercado, o que pode ter impactado os resultados por aqui”, acrescenta. Mas, na prática, qual é a diferença entre ser mais ou menos madura? Segundo o executivo, cumprir a jornada de transformação digital pode trazer benefícios, inclusive, financeiros. O estudo aponta que empresas consideradas maduras tendem a ter uma capacidade de resposta 3,4 vezes maior a mudanças no mercado do que as imaturas. Também conseguem se adaptar 66% mais rapidamente a novos desejos dos consumidores. Dessa forma, a produtividade é superior em 39%. Além disso, o crescimento anual da lucratividade (medida pelo Ebitda) é quase duas vezes maior do que as menos maduras quando analisado um período de cinco anos. Perguntado sobre o que deter-

mina se uma empresa é mais ou menos madura, Leone explica que é a capacidade de trabalhar dados proprietários e de terceiros, conduzir um planejamento de marketing completo e fornecer experiências ao consumidor aprimoradas pela tecnologia. A consultoria divide as companhias em quatro estágios, sendo as duas primeiras consideradas de baixo grau de maturidade e as últimas duas mais avançadas. Segundo Leone, passar de um degrau para outro até chegar ao topo da cadeia é um processo que pode durar anos. “Depende do ponto de partida e do setor, além da complexidade de portfólio. De qualquer forma, é uma jornada de transformação sem fim.” O primeiro estágio se refere a marcas nascentes, que estão começando suas jornadas digitais e baseadas em dados. O segundo é chamado de emergente. Neste caso, as marcas já deram os primeiros passos em direção à transformação digital e agora estão aproveitando os retornos dos seus investimentos iniciais para financiar os próximos passos. Do outro lado do muro estão as empresas conectadas. E no topo, as avançadas, que inteligência artificial, por exemplo, para fazer orçamentos e personalização de conteúdos para os clientes. *(NF)*

47%
das empresas têm baixa maturidade

Curtas

Mercado no Brasil

O mercado publicitário no Brasil, um dos dez maiores no mundo, deve movimentar um total de US\$ 21,3 bilhões nesse ano, o que representa um crescimento de 11,3%. Em 2025, a expectativa é que a receita do setor tenha uma expansão de 12,4%, segundo relatório do GroupM, empresa da holding WPP. O Brasil e a China aparecem como os países de maiores crescimentos. A previsão é que o mercado chinês de publicidade avance 14% neste ano e 10,8% em 2025.

Mercado no mundo

A receita de publicidade no mundo deve aumentar 7,8% em 2024 e alcançar US\$ 989,8 bilhões e atingir US\$ 1,1 trilhão em 2025, informa a GroupM. A melhora econômica dos Estados Unidos e da China, que juntos representam 57,1% da receita global de publicidade, é o maior impulsionador desse aumento na receita global de publicidade. Novas regras de regulamentação do setor e o uso de inteligência artificial (IA) na criação de peças publicitárias são outros fatores que impactaram positivamente o mercado. Até 2029, a IA poderá gerar 94,1% da receita publicitária, três anos antes do previsto anteriormente, ainda de acordo com o relatório. *(LD)*

Empresas

Consumo Evento em São Paulo e no Rio mostrou produtores e marcas que buscam atrair o consumidor mais jovem, entre 30 e 40 anos

Vinhos de Portugal tem público recorde neste ano

Maria da Paz Trefaut
Para o Valor, de São Paulo

O evento Vinhos de Portugal, cuja décima primeira edição terminou no sábado, no Pavilhão da Bienal, no Ibirapuera, bateu recorde de público. Foram 6 mil pessoas em São Paulo (de 13 a 15 de junho) e 10 mil no Rio (de 7 a 9 de junho). O crescimento foi expressivo em relação à edição do ano passado, que recebeu 4 mil visitantes em sua versão paulistana e 7 mil na carioca.

Neste ano, um dos pontos de interesse do evento foi a geração dos “millennials” — pessoas entre 30 e 40 anos. Trata-se de um desafio mundial para os produtores de vinho. Primeiro, porque boa parte dos jovens prefere destilados e drinques. Há também a questão do poder aquisitivo, a turma que evita álcool, calorias e açúcar, mas há outra dificuldade: os “enochatos”. Para Frederico Falcão, presidente da ViniPortugal, associação que reúne os principais produtores portugueses de vinho, é preciso modernizar a linguagem.

Segundo ele, essa atualização da linguagem precisa ser vista em termos internacionais. “Estamos articulando com outros países para simplificar a comunicação no mundo do vinho. Ela é um grande entrave e afasta os jovens, que não entendem tanta complicação”.

O evento teve uma presença significativa de “millennials” entre os produtores e enólogos portugueses. Todos ligados ao desafio de trazer consumidores de sua faixa etária para os vinhos que produzem. “Nosso caminho tem sido buscar novas variedades, fazer vinhos mais frescos e menos alcoólicos”, diz João Roquette Álvares Ribeiro, de 37 anos, proprietário da Quinta do Vallado, no Douro, e herdeiro da nona geração de uma dinastia no mundo do vinho. “Meu gosto pessoal é por vinhos mais leves. E te asseguro que, embora pareça pouco, um vinho com 13º de álcool é muito diferente daquele que tem 15º. O corpo gosta mais”.

Ribeiro diz que um atrativo para o consumidor jovem é a possibilidade de ir ao lugar onde o vinho é produzido. A Vallado investe no enoturismo, que já representa 30% da receita. “Você pode até não gostar de vinho, mais vai gostar de um hotel de charme, da massagem e da piscina de borda infinita. O resto vem depois.”

Também visando aos jovens que preferem drinques, a Vallado investiu em novas embalagens coloridas para o Porto branco, um



Décima primeira edição do evento, que terminou no sábado, recebeu 6 mil visitantes em São Paulo e 10 mil no Rio



"A linguagem dos 'enochatos' é complicada e tem de ser modernizada" Frederico Falcão

vinho que misturado com água tônica e limão dá o “Portonic”.

Na prova “Vinhos verdes, frescos e intensos”, um dos participantes foi o enólogo da Aveleda, Diogo Campilho. Ao fim, disse ao **Valor**: “O pessoal mais jovem quer vinhos mais frescos, minerais e com menos calorias? Nós temos. São vinhos gastronômicos, com 10,3º ou 11º de álcool. Não faço vinhos para mim, acompanho a tendência do mercado e hoje as pessoas querem mais brancos e rosés”.

“Nos últimos dez anos o mer-

cado tem mudado”, diz Jorge Rosa Santos, que com Rui Lopes criou a marca Lés a Lés. Os dois enólogos, de 42 anos, produzem vinhos mais frescos, leves e de menor teor alcoólico a partir de vinhedos mais antigos, de raízes mais profundas, que sobrevivem melhor às alterações climáticas.

Santos, que se define como um nômade do vinho, chama atenção para um aspecto da discussão: “É importante não embarcar na onda do pensamento único, porque as tendências de mercado também podem ser uma forma de aniquilar a personalidade dos vinhos. Devemos lembrar que durante 30 anos o mundo seguiu a onda Robert Parker [crítico americano], que preferia vinhos mais alcoólicos, pesados e com mais taninos. Agora vivemos o reverso.”

Com uma camiseta em que se lia “Not a french copy” (não é uma cópia da França), o produtor Luís Pato circulou em todos os dias do evento. “Penso por mim, não copio ninguém, nem francês nem australiano. Sabe por quê? Sou contra o vinho de receita, defendo aquele que tem alma. Para isso é preciso pensar e fazer melhor e fazer além do que está escrito nos livros”.

Pato é conhecido como “o rebelde da Bairrada”, que divulgou no mundo a uva baga, nativa da região. Seus espumantes e vinhos, importados pela Mistral, frequentam algumas das melhores mesas do mundo. “Veja que todos continuam copiando a França. O cabernet sauvignon virou uma commodity. Tem do Chile à

China. Eu já tive, não nego, fazia para vender aos americanos, mas deixei de fazer há 20 anos.”

Hoje Pato é procurado por comerciantes da Malásia, da Coreia. “É o resultado de um trabalho de 40 anos”. O trabalho de apresentar as castas portuguesas ao público brasileiro é o que ele valoriza no evento Vinhos de Portugal, no qual é veterano. “Eu era vice-presidente da ViniPortugal quando tudo começou. Sinto que, em parte, sou responsável pelo sucesso deste evento. Porque nesses anos, ele mudou completamente a ideia que os brasileiros tinham dos vinhos portugueses. Hoje, os brasileiros sabem o que as castas portuguesas têm de diferente e único. Esse foi nosso grande trabalho.”

O Vinhos de Portugal 2024 é uma realização dos jornais “O Globo”, **Valor** e “Público”, em parceria com a ViniPortugal, com a participação do Instituto dos Vinhos do Douro e Porto; apoio das Comissões de Vinho do Alentejo, Beira Interior, Dão, Lisboa, Península de Setúbal, Tejo, Vinhos Verdes e da Agência Regional de Promoção Turística Centro de Portugal, Turismo de Portugal, TAP Air Portugal, AB Godland Volvo e Shopping Leblon; água oficial Águas Prata, hotéis oficiais Fairmont Rio (RJ) e Canopy by Hilton São Paulo Jardins (SP), local oficial Jockey Club Brasileiro (RJ), loja oficial Porto Divino, rádio oficial CBN e curadoria Out of Paper. A edição paulistana conta ainda com a Cidade de São Paulo como cidade anfitriã e SP Negócios como apoio institucional.

Bruxelas deve acusar Apple de sufocar rivais

Tecnologia

Javier Espinoza e Michael Acton
Financial Times

Bruxelas deve acusar a Apple por supostamente sufocar a concorrência em sua loja de aplicativos móveis. A Comissão Europeia determinou que a fabricante do iPhone não está cumprindo as obrigações de permitir que os desenvolvedores de aplicativos “direcionem” os usuários para ofertas fora de sua App Store sem impor taxas a eles, de acordo com três pessoas com conhecimento próximo de sua investigação.

Se confirmada, será a primeira vez que os reguladores da União Europeia aplicarão as novas regras digitais a um grande grupo de tecnologia. As acusações seriam as primeiras apresentadas contra uma empresa de tecnologia à luz da Lei dos Mercados Digitais, uma legislação concebida para forçar poderosos “guardiões on-line” a abrirem os seus negócios à concorrência na UE.

A comissão, braço executivo da UE, disse em março que estava investigando a Apple, bem como a Alphabet e a Meta. Um anúncio sobre as acusações contra a Apple é esperado nas próximas semanas, disseram duas pessoas com conhecimento sobre o assunto.

Essas pessoas disseram que os reguladores fizeram apenas conclusões preliminares, e que a Apple ainda poderia tomar medidas para corrigir suas práticas, o que poderia então levar os reguladores a reavaliar qualquer decisão final. Elas acrescentaram que o momento do anúncio pode mudar.

A UE também pode decidir anunciar acusações contra outros grupos de tecnologia, uma vez que investiga se a Alphabet, controladora do Google, está favorecendo sua loja de aplicativos e se a Meta, proprietária do Facebook, usa dados pessoais para publicidade.

Se for descoberto que a Apple está violando a regulação, enfrentará penalidades, que podem variar até 5% do seu volume de negócios médio diário no mundo, que é de pouco mais de US\$ 1 bilhão.

A mudança ocorre no momento em que os reguladores em todo o mundo aumentam o escrutínio sobre as grandes empresas de tecnologia e seu domínio de

mercado. Em março, os EUA abriram um processo antitruste contra a Apple por ela supostamente usar o seu poder no setor de celulares para esmagar rivais e limitar a escolha do consumidor.

A Epic Games, que processou a Apple por causa da App Store em 2020, também aguarda a decisão de um juiz federal da Califórnia sobre o cumprimento das regras pela dona do iPhone. Em janeiro, a Apple anunciou mudanças históricas em seu software móvel iOS, App Store e navegador Safari na UE.

As mudanças foram um esforço para apaziguar os reguladores em Bruxelas e significavam que a Apple permitiria que os usuários acessassem lojas de aplicativos rivais e baixassem aplicativos de outras fontes. As alterações também incluíram a redução das taxas pagas pelas empresas que utilizam a App Store para vender bens e serviços digitais de 30% para 17%.

A UE também está analisando se estas alterações nas taxas cumprem adequadamente as suas novas regras digitais. A Apple introduziu novas cobranças na Europa, incluindo uma “taxa de tecnologia básica” de US\$ 0,50 para desenvolvedores com aplicativos (app) que tenham mais de 1 milhão de usuários. A Apple também cobrará uma taxa adicional de 3% dos desenvolvedores de app que usarem seu processador de pagamentos.

Alguns desenvolvedores argumentaram que poderiam enfrentar cobranças mais altas como resultado das alterações nas taxas.

A UE também poderia anunciar cobranças iniciais sobre essas taxas de desenvolvedor, disseram pessoas familiarizadas com o pensamento da comissão.

A Apple não se pronunciou, e apontou para uma declaração anterior que dizia: “Estamos confiantes de que nosso plano está em conformidade com a regulação e continuaremos a nos envolver de forma construtiva com a Comissão Europeia enquanto ela conduz suas investigações”. A UE não comentou.

5% dos negócios é o limite da multa

Movimento falimentar

Processos de Falência Extintos

Requerido: **Lauda Editora Consultorias e Comunicações Ltda.** - CNPJ: 73.137838/0001-03 - Requerente: Flávio Antonio Rodrigues Mendes - Vara/Comarca: 6a Vara de Juindial/SP - Observação: Face à ausência de pressupostos processuais. Requerido: **Telelistas (Região 2) Ltda.** - CNPJ: 03.839.889/0003-55 - Endereço: Scm 702/703, Bloco A, Entrada 13, 3º Andar, Asa Norte - Requerente: Simone Rodrigues de Oliveira - Vara/Comarca: Vara de Falências e Recuperações Judiciais do Distrito Federal, Brasília/DF - Observação: Desistência homologada.

Requerido: **Zdat Teleatendimento e Serviços Ltda., Nova Denominação de Zanc Teleatendimento e Recuperação de Crédito Ltda.** - CNPJ: 89.539.977/0001-95 - Endereço: Rua Osvaldo Cruz, 356, 2º Andar, Bairro Santa Paula, São Caetano do Sul/sp - Requerente: Rca Soluções e Serviços Ltda. - Vara/Comarca: 1a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem da 1ª, 7ª e 9ª Rajis/SP - Observação: Petição inicial indeferida.

Recuperação Judicial Requerida

Empresa: **Ievens e Soares Mão de Obra Especializada Ltda.** - CNPJ: 41.725.693/0001-67 - Endereço: Rua Francisco Ribeiro de Barros, 101, Casa 01, Bairro Jardim Terezópolis, Guarulhos/sp - Vara/Comarca: 2a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 1ª, 7ª e 9ª Rajis/SP

Recuperação Judicial Deferida

Empresa: **Ana Maria Alves Gadelha Ltda., Nome Fantasia Colégio Cientista** - CNPJ: 09.425.950/0001-32 - Endereço: Rua Trintea e Um, Nº 340, Conjunto Polar, Bairro Vila Velha - Administradora Judicial: Dra. Silvana Andrade - Vara/Comarca: 3a Vara Empresarial de Recuperação de Empresas e Falências do Estado do Ceará, Fortaleza/CE
Empresa: **Budai Indústria Metalúrgica Ltda.** - CNPJ: 61.394.243/0002-27 - Endereço: Estrada Antiga de Itú, 371, Galpão C, Centro Empresarial Ambuita, Itapevi/sp - Administrador Judicial: Matuch de Carvalho Advogados Associados, Representada Pelo Dr. Júlio Matuch de Carvalho - Vara/Comarca: 1a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 1ª, 7ª e 9ª Rajis/SP
Empresa: **Ftc Comércio e Representações Ltda., Me, Nome Fantasia Red Mobile** - CNPJ: 07.812.127/0001-54 - Endereço: Av. Júlia Freire, 1280, Sala 901, Bairro Expedicionários - Administradora Judicial: Dr. Ricardo José Porto - Vara/Comarca: Vara de Feitos Especiais de João Pessoa/PB
Empresa: **Luiz Carlos Teixeira Dos Santos Ltda., Nome Fantasia Real Fish** - CNPJ: 37.018.217/0001-20 - Endereço: Estrada Vicinal Zacarias À Buritama, S/nº, Km 3,5, Sítio São Luiz, Zacarias/sp - Administrador Judicial: Wfsf Administração Empresarial Ltda, Representada Pelo Dr.

Fábio Souza Pinto - Vara/Comarca: Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 2ª, 5ª e 8ª Rajis/SP
Empresa: **Myaço Beneficiamento de Metais Ltda.** - CNPJ: 57.462.574/0001-07 - Endereço: Estrada Antiga de Itú, 371, Galpão B, Centro Empresarial Ambuita, Itapevi/sp - Administrador Judicial: Matuch de Carvalho Advogados Associados, Representada Pelo Dr. Júlio Matuch de Carvalho - Vara/Comarca: 1a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 1ª, 7ª e 9ª Rajis/SP
Empresa: **Polimport Comércio e Exportação Ltda.** - CNPJ: 00.436.042/0047-52 - Endereço: Av. Maria Coelho Aguiar, 215, 6º Andar, Bloco E, Escritório E6 do Centro Empresarial de São Paulo, Bairro Jardim São Luiz - Administrador Judicial: Cabezon Administração Judicial Eireli, Representada Pelo Dr. Ricardo de Moraes Cabezon - Vara/Comarca: 2a Vara de Falências e Recuperações Judiciais de São Paulo/SP

Homologação de Desistência de Recuperação Judicial

Empresa: **Nylog Logística e Transporte Ltda.** - CNPJ: 07.794.135/0001-15- Endereço: Estrada Antiga de Itú, 371, Galpão a 1, Centro Empresarial Ambuita, Itapevi/sp - Vara/Comarca: 1a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 1ª, 7ª e 9ª Rajis/SP

Recuperações Judiciais Concedidas

Empresa: **Agrosolcenes Indústria e Comércio de Agroquímicos Ltda.** - CNPJ: 33.269.562/0001-94 - Endereço: Rua Simão Vieira de Moraes, 961, Bairro Liberdade, Piedade/sp - Vara/Comarca: Vara Única de Pilar do Sul/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.
Empresa: **Olveira Júnior Tecnologia em Serviços e Obras Eireli** - CNPJ: 05.972.691/0001-09 - Endereço: Av. Bela Vista, 1157, Quadra 09, Lote 02, Bairro Jardim Santo Antonio - Vara/Comarca: 7a Vara de Goiânia/GO - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.
Empresa: **Ourofort Comércio de Agroquímicos Ltda.** - CNPJ: 21.619.080/0001-38 - Endereço: Rua Professor Elói Lacerda, 125, Centro - Vara/Comarca: Vara Única de Pilar do Sul/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.
Empresa: **V Link Participações Ltda.** - CNPJ: 17.818.669/0001-98 - Endereço: Rua Dom Lúcio Antunes de Souza, 441, Sala 01, Centro - Vara/Comarca: Vara Única de Pilar do Sul/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Recuperações Judiciais Indeferidas

Empresa: **Dal Col Eventos e Turismo Ltda.** - CNPJ: 17.331.896/0001-94 - Endereço: Rua Funchal, 411, 5º Andar, Cjto. 51, Bairro Vila Olímpia - Vara/Comarca: 1a Vara de Falências e Recuperações Judiciais de São Paulo/SP - Observação: Face não preencher os requisitos legais para a ação.

Curta

Aporte na Sakana AI

A Sakana AI, startup fundada por ex-pesquisadores do Google, está em negociações com os fundos americanos New Enterprise, Khosla Ventures e Lux Capital para levantar US\$ 125 milhões, o que avalia a startup em mais de US\$ 1,1 bilhão, segundo o jornal “Nikkei”. Esse seria o salto mais rápido de uma startup para o status de unicórnio já feito por uma empresa japonesa.

Agenda Tributária

Mês de Junho de 2024

Data de vencimento: data em que se encerra o prazo legal para pagamento dos tributos administrados pela Secretaria Especial da Receita Federal do Brasil.

Data de Vencimento	Tributos	Código DarF/GPS**	Período de Aqueção do Fato Gerador (FG)	Data de Vencimento	Tributos	Código DarF/GPS**	Período de Aqueção do Fato Gerador (FG)
Diária	Imposto de Renda Retido na Fonte (RIRF)				Contribuição do Plano de Segurade Social Servidor Público (CPSS)		
	Rendimentos do Trabalho						
	Tributação exclusiva sobre remuneração indireta	2063*	FG ocorrido no mesmo dia				
	Rendimentos de Residentes ou Domiciliados no Exterior						
	Royalties e Assistência Técnica - Residentes no Exterior	0422*	FG ocorrido no mesmo dia	17	CPSS - Servidor Civil Ativo	1684*	Maio/2024
	Renda e proventos de qualquer natureza	0473*	-		Contribuinte Individual - recolhimento mensal -NIT/PIPS/Pasep	1007**	1º a 31/maio/2024
	Juros e Comissões em Geral - Residentes no Exterior	0481*	-		Contribuinte Individual - recolhimento mensal - com dedução de 45% (Lei nº 9.876/99) - NIT/PIPS/Pasep	1120**	-
	Obras Audiovisuais, Cinematográficas e Videofônicas (L.8.685/93) - Residentes no Exterior	5192*	-		Contribuinte Individual - Opção aposentadoria apenas por idade - recolhimento Mensal - NIT/PIPS/Pasep	1163**	-
	Fretes internacionais - Residentes no Exterior	9412*	-		Segurado Facultativo - recolhimento mensal - NIT/PIPS/Pasep	1406**	-
	Remuneração de direitos	9427*	-		Facultativo - Opção aposentadoria apenas por idade - recolhimento mensal - NIT/PIPS/Pasep	1473**	-
	Previdência privada e Fapi	9466*	-		Segurado Especial - recolhimento mensal - NIT/PIPS/Pasep	1503**	-
	Aluguel e arrendamento	9478*	-		Facultativo Baixa Renda - recolhimento mensal - Complemento para Plano Simplificado da Previdência Social - PPS - Lei nº 12.470/2011	1850**	-
	Outros Rendimentos				MEI - Complementação Mensal	1910**	-
	Pagamento a beneficiário não identificado	5217*	FG ocorrido no mesmo dia		Facultativo Baixa Renda - recolhimento mensal - NIT/PIPS/Pasep	1929**	-
Diária	Imposto sobre a Exportação (IE)	0107*	Exportação, cujo registro da declaração para despacho aduaneiro tenha se verificado 15 dias antes.		Facultativo Baixa Renda - recolhimento mensal - Complemento	1945**	-
Diária	Cide - Combustíveis - Importação - Lei nº 10.336/01			17	Contribuição do Plano de Segurade Social Servidor Público (CPSS)	1663*	1º a 10/junho/2024
	Contribuição de Intervenção no Domínio Econômico incidente sobre a importação de petróleo e seus derivados, gás natural, exceto sob a forma liquefeita, e seus derivados, e álcool etílico combustivel	9438*	Importação, cujo registro da declaração tenha se verificado no mesmo dia.		CPSS - Servidor Civil Inativo	1700*	-
					CPSS - Pensista Civil	1717*	-
					CPSS - Patronal - Servidor Civil Ativo - Operação Intra-Orçamentária	1769*	-
					CPSS - Patronal - Servidor no Exterior - Operação Intra-Orçamentária	1814*	-
Diária	Contribuição para o PIS/Pasep			17	Contribuição do Plano de Segurade Social Servidor Público (CPSS)	1723*	1º a 10/junho/2024
	Importação de serviços (Lei nº 10.865/04)	5434*	FG ocorrido no mesmo dia		Valor		
					CPSS - Servidor Civil Inativo - Precatório Judicial e Requisição de Pequeno Valor	1730*	-
Diária	Contribuição para o Fimanciamento da Segurade Social (Cofins)	5442*	FG ocorrido no mesmo dia		CPSS - Pensista - Precatório Judicial e Requisição de Pequeno Valor	1752*	-
Diária (até 2 dias úteis após a realização do evento)	Pagamento de parcelamento de clube de futebol - CNPJ - 5% da receita bruta destinada ao clube de futebol	4316**	Data da realização do evento (2 dias úteis anteriores ao vencimento)				

Fonte: Secretaria da Receita Federal

Obs.: Em caso de feriados estaduais e municipais, os vencimentos deverão ser antecipados ou prorrogados de acordo com a legislação de regência

Agronegócios

Por
GOBORUAL



Políticas Pasta propõe redução de juros e incentivos à mecanização das pequenas propriedades e à produção de alimentos básicos

MDA quer R\$ 80 bi para Plano Safra da Agricultura Familiar

Rafael Walendorff
De Brasília

O Ministério do Desenvolvimento Agrário pediu R\$ 80 bilhões para o Plano Safra da Agricultura Familiar 2024/25 na proposta inicial apresentada à equipe econômica, apurou a reportagem. O montante final pode mudar até o lançamento, previsto para a próxima semana.

Além dos recursos para financiamentos de custeio e investimentos do Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familiar (Pronaf), a Pasta quer redução de juros e incentivos à mecanização das pequenas propriedades e à produção de alimentos básicos, como arroz e feijão, expansão de acesso ao crédito no Norte e Nordeste, protagonismo feminino.

Se confirmada, a cifra de R\$ 80 bilhões representará um avanço de quase 12% em relação aos R\$ 71,6 bilhões ofertados na temporada que se encerrará no fim deste mês. Desse valor, já foram desembolsados R\$ 57,8 bilhões entre julho de 2023 e maio deste ano para 1,6 milhão de contratos.

A Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA) sugeriu R\$ 100 bilhões para o Pronaf em 2024/25. O Ministério da Agricultura pediu R\$ 452 bilhões para o Plano Safra empresarial.

Do volume sugerido para o Plano Safra Familiar 2024/25, mais de R\$ 52 bilhões seriam com a equalização de juros do Tesouro Nacional, de acordo com a demanda apresentada pelas instituições financeiras ao ministério. Na safra 2023/24, o saldo das operações do Pronaf com a subvenção federal caiu 18% com remanejamentos, de R\$ 42,4 bilhões a R\$ 34,6 bilhões.

Ao **Valor**, a secretária-executiva do ministério, Fernanda Machiaveli, disse que a Pasta ainda está em negociação com a equipe econômica, mas que a determinação no governo é privilegiar o atendimento à demanda dos pequenos produtores. “O objetivo do Ministério da Fazenda sempre é contemplar o máximo possível da agricultura familiar com recursos equalizados, é uma diretriz do presidente Lula”, afirmou.



Fernanda Machiaveli, do MDA: “Estamos batalhando para reduzir os juros”

“Estamos batalhando para reduzir os juros até porque existem desafios específicos. Precisamos estimular a produção de alimentos, criar incentivos para o cultivo de arroz, feijão e outras culturas que alimentam a população brasileira. É uma medida compatível com o objetivo do governo de superar o quadro de fome e de melhorar a qualidade da alimentação”, completou.

MDA quer uma linha exclusiva para a compra de máquinas de baixa potência, para as pequenas propriedades

A Pasta quer uma linha de crédito exclusiva para a compra de máquinas de baixa potência, adaptadas às pequenas propriedades. O pedido foi de R\$ 1 bilhão em recursos para os financiamentos e juros menores que os atuais 5% do programa Mais Alimentos, disse.

“Como é uma política focada para a pequena escala, propusemos uma linha com taxas de juros diferenciadas para esse tipo de maquinário”. A Pasta listou maquinários que poderão ser contemplados na nova linha. “O critério para simplificar é o valor dos maquinários, o que acaba restringindo a potência dos tratores e implementos”, acrescentou.

No Plano Safra 2023/24, o programa Mais Alimentos, que financia máquinas, equipamentos e veículos de carga pelos agricultores familiares, teve desempenho 25% superior, com a contra-

tação de R\$ 9,4 bilhões até abril. O número de contratos cresceu 49% na safra, para 184,8 mil.

Segundo a secretária, foi feita uma articulação com a indústria para encaixar melhor a oferta e a demanda pelo maquinário de menor porte ao longo dos últimos meses. Há testes com máquinas chinesas com baixa potência no Rio Grande do Norte e um estímulo ao parque fabril do Rio Grande do Sul para adaptar a produção.

Outra novidade do plano será a assinatura do decreto que cria o programa Florestas Produtivas, com foco no reflorestamento de áreas desmatadas na Amazônia com agroflorestas produtivas em assentamentos da reforma agrária. Haverá linha de crédito para financiar a medida vinculada à assistência técnica específica para esse tipo de projeto, contou a secretária.

O ministério também espera avançar em estratégias para o Plano Safra contemplar mais mulheres. Na manga, Machiaveli e o ministro Paulo Teixeira têm resultados alcançados na temporada 2023/24. Os valores das operações acessadas por mulheres cresceram 150% nesta temporada.

A ideia também é intensificar a “desconcentração” do acesso ao crédito pelo país. O número de contratos do Pronaf aumentou 50% no Nordeste e 11% no Norte entre julho de 2023 e maio de 2024 em relação com o mesmo período da safra anterior. O volume contratado pelos pequenos produtores nordestinos cresceu 82%, para R\$ 9,3 bilhões, e 14% no Norte, para R\$ 4 bilhões. A região Sul ainda lidera o acesso, com R\$ 28,2 bilhões. “Tínhamos a missão de desconcentrar o Plano Safra, e nós conseguimos”, disse Machiaveli.

Agora, o ministério quer incrementar esse incentivos ao microcrédito nessas regiões, como a ampliação do enquadramento de renda para acesso aos recursos. “Percebemos que tem impacto, que existem agricultores dispostos a pegar crédito e fazer investimentos, com inadimplência baixíssima”, afirmou. “Nosso objetivo é conseguir ampliar mais o público”.

Fundo garantidor nacional no radar

De Brasília

O aporte de R\$ 600 milhões no Fundo de Garantia de Operações (FGO), para avalizar a contratação de novos financiamentos no Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familiar (Pronaf) e no Programa Nacional de Apoio ao Médio Produtor Rural (Pronamp) no Rio Grande do Sul, pode abrir caminho para a criação de um fundo garantidor nacional para a agricultura familiar.

O ministro do Desenvolvimento Agrário, Paulo Teixeira, negocia a proposta de criação do fundo desde o ano passado com a equipe econômica do governo. Agora, a expectativa da Pasta é que a operacionalização do FGO para alavancar o crédito rural de produtores gaúchos após a tragédia climática sirva de teste para colocar de pé um fundo a nível nacional. O tema está no radar, mas ainda não há definição se será anunciado no Plano Safra 2024/25.

A secretária-executiva do ministério, Fernanda Machiaveli, disse que a ideia é usar o fundo para garantir operações de cooperativas da agricultura familiar, entidades que enfrentam dificuldades na constituição de garantias para operações do Pronaf.

“Vamos ter um aprendizado agora com o FGO no Rio Grande do Sul que esperamos usar em breve para agricultura familiar em todo o país”, afirmou. “O principal gargalo que temos é o acesso das pequenas cooperativas ao crédito. A grande barreira para elas é a ausência de garantias, mesmo com bom histórico de pagamento dos agricultores cooperados. É um problema que entendemos que vamos poder endereçar a partir dessa medida”, completou Machiaveli.

Há um debate técnico no governo, pois o tema é inovador. A medida seria complementar a outras operações do Pronaf que já têm a garantia da União, pois são realizadas com recursos de fundos constitucionais no Norte, Nordeste e Centro-Oeste, o que dá mais tranquilidade às instituições financeiras. Sul e Sudeste não têm esses mecanismos.

De acordo com a secretária-executiva, a Pasta trabalha para a criação de “um fundo garantidor que atenda esses agricultores que não têm garantias, mas que têm condições de contrair crédito nas outras regiões, fortalecendo a capacidade dos fundos constitucionais de alavancar empréstimos do Pronaf”.

O acesso aos recursos avalizados pelo FGO ainda depende de regulamentação do Conselho Monetário Nacional (CMN). (RW)

R\$ 600 milhões foi o aporte no FGO após chuvas no Rio Grande do Sul

Setor de máquinas espera recuperação no RS

Fernanda Pressinott
De São Paulo

Passado pouco mais de um mês das piores enchentes da história no Rio Grande do Sul, empresas de máquinas e implementos agrícolas gaúchas cujas operações foram paralisadas já voltaram à ativa. E, embora assustadas com a tragédia, esperam uma recuperação das vendas após promessa do governo federal de garantir recursos extras e mais baratos aos produtores do Estado.

“Os pequenos produtores foram os que mais perderam equipamentos, mas o governo promete

teu agora dinheiro a juros baixos e prazo de pagamento longo. A depender do que for oferecido, pode impulsionar o segmento”, disse Claudio Bier, presidente do Sindicato das Indústrias de Máquinas e Implementos Agrícolas do Rio Grande do Sul (Simers).

No fim de maio, o governo Lula anunciou R\$ 600 milhões do Fundo Garantidor de Operações (FGO) para apoiar as operações de crédito rural aos pequenos e aos médios agricultores gaúchos. Na ocasião, também anunciou uma linha para financiar a compra de máquinas, equipamentos e serviços, com taxa base para o

tomador de 1% e mais um spread bancário, que depende da situação de cada empresa. Mas não foram dados mais detalhes.

Em 2023, as vendas do setor no Estado caíram 15%, enquanto no país, recuaram 13,2%, segundo a Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (Anfavea). Para este ano, antes da tragédia climática, a expectativa da Anfavea e da Simers era de um recuo de 11%.

Além da queda dos preços dos grãos, colaboraram para o encolhimento das vendas de máquinas no ano passado os problemas climáticos provocados pelo fenôme-

no La Niña na região Sul na safra 2022/23 e também a expectativa de redução da taxa básica de juros, que levou produtores a adiarem aquisições, disse presidente da Anfavea, Márcio de Lima Leite.

Pesquisa da Anfavea apontou que 60% da decisão de compra dos produtores é norteada por questões ligadas ao crédito, como taxa de juros e prazo.

“Os recursos extras para os gaúchos são um componente novo. As condições do Plano Safra também ajudarão ou não o setor”, disse Bier. Apesar da esperança, ele afirmou que é cedo para fazer qualquer estimativa de crescimento.

Preço da laranja para a indústria atinge recorde

Mercado

De São Paulo

A previsão de que o Estado de São Paulo e o Triângulo Mineiro devem colher a menor safra de laranja em 35 anos levou o preço do produto para a indústria a atingir recorde. O valor da laranja pera pago ao produtor nas duas regiões atingiu R\$ 66,50 a caixa de 40,8 quilos entregue na indústria, em maio. Com a oferta menor que a demanda, agora processadoras de suco de laranja têm ofertado R\$ 84 por caixa nos contratos novos e de longo prazo.

Já a cotação da laranja pera in natura (na árvore) ficou em

R\$ 80,20 a caixa no mês passado, segundo a Comissão Técnica de Citricultura da Federação da Agricultura e Pecuária do Estado de São Paulo (Faesp). Esse valor ficou 12% abaixo de abril, mas 86% acima do pago em maio de 2023.

O Estado de São Paulo e o Triân-

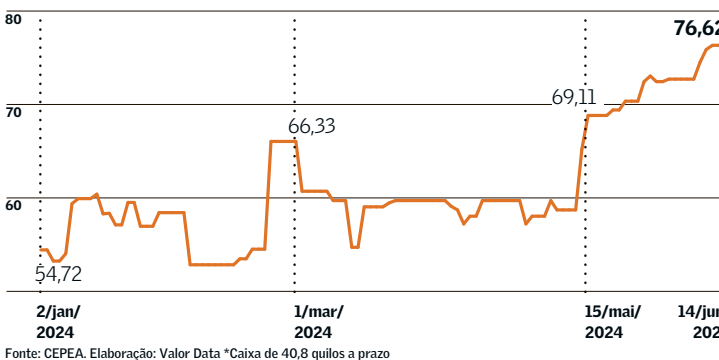
gulo Mineiro formam o maior parque citrícola do mundo, e o primeiro levantamento de safra do Fundo de Defesa da Citricultura (Fundecitrus) indicou produção de 232,4 milhões de caixas de laranja em 2024/25 na região, uma queda de 24,4% em relação ao ciclo 2023/24. A estimativa para a produtividade média foi de 691 caixas por hectare, uma queda de 24% em relação a 2023/24, que teve rendimento de 911,4 caixas por hectare.

A florada, iniciada em maio de 2023, aconteceu sob estiagem ocasionando estresse hídrico. Os pomares também sofreram com ondas de calor a partir de setembro, o que levou a um aumento na taxa de queda (18,5%). O

“Mesmo que a remuneração seja maior, (...) a rentabilidade pode ficar reduzida”
Eduardo Alonso

Escalada

Evolução do preço da laranja indústria (R\$ por caixa)*



agravante é que a previsão é de clima ainda seco nos próximos meses, então, os impactos podem ser mais significativos.

Além do clima, o greening, doença que afeta os pomares, tem infestado a produção regional. Segundo o Fundecitrus, a incidência cresceu 56% e passou de 24,4% dos pomares em 2022, para 38,06% em média em 2023.

“A produtividade mais baixa eleva ainda mais os custos unitá-

rios de produção, em relação ao controle do greening. (...) Mesmo que a remuneração seja maior, para muitos citricultores, a depender da realidade de cada um quanto ao nível de produtividade dos pomares, a rentabilidade pode ficar reduzida”, comentou o coordenador da Comissão, José Eduardo de Paula Alonso, que participou de reunião com outros membros na semana passada, em Cordeirópolis (SP), durante a ExpoCitros. (FP)

Energia
Elétricas ampliam a oferta de novos serviços no país para ir além da commodity
B4

Política monetária

Para Fonseca, da Reag, política fiscal não será corrigida e juros terão de subir para 12% em 2025 C2



INÉ\$ 249

Renda fixa

Empresas que nunca emitiram debêntures podem engrossar fila de ofertas C6

Bolsa

Incertezas domésticas afastam investidor estrangeiro C2

Pagamentos

Acordo de Visa e Mastercard para reduzir tarifa deve ser barrado nos EUA C3

Valor C
Sábado, domingo e segunda-feira, 15, 16 e 17 de junho de 2024

Finanças

Política monetária Apenas 9 das 132 instituições consultadas pelo Valor esperam redução de juros na reunião do Banco Central desta semana

Mercado espera que Copom encerre ciclo de cortes na Selic

Gabriel Roca e Victor Rezende
De São Paulo

A piora contínua das expectativas de inflação e a depreciação do real, que levou o dólar novamente para a faixa de R\$ 5,40 nos últimos dias, dão força à visão de que o ciclo de flexibilização monetária no Brasil acabou. Para ampla maioria dos participantes do

mercado financeiro, a Selic deve permanecer estacionada nos 10,5% na decisão do Comitê de Política Monetária (Copom) do Banco Central desta quarta-feira. Das 132 instituições financeiras consultadas pelo Valor, apenas nove ainda veem espaço para um corte de 0,25 ponto percentual no juro básico nesta semana. A mediana das respostas para a Selic

no fim do ano tampouco contempla um cenário de que os juros serão reduzidos no Brasil. Apenas 33 casas — exatamente um quarto dos participantes — projetam que o Copom retomará o ciclo de afrouxamento ainda em 2024. A sensação de que os riscos relacionados à condução da política econômica pioraram nas últimas semanas teve forte impacto nos



preços dos ativos brasileiros. Desde a última reunião do Copom, em maio, o dólar saltou dos R\$ 5,15 para perto de R\$ 5,40, e os juros futuros exibiram uma escalada firme, ultrapassando a marca dos 12% em diversos vértices da curva. Ao mesmo tempo, após a decisão dividida do Banco Central em sua última reunião de política monetária, ganhou força um movimento de desancoragem das projeções de inflação de médio prazo. As expectativas para o IPCA no ano de 2025 no Boletim Focus, que estavam em 3,64%, subiram para 3,78% e, assim, se afastaram ainda mais do centro da meta perseguida pela autoridade. Dinâmica semelhante ocorreu para as projeções de inflação de 2026, que avançaram de 3,50% para 3,60%.

"Acredito que o discurso dos membros do Copom será mais uníssono desta vez" Laiz Carvalho

membros do Copom será mais uníssono desta vez. A decisão dividida trouxe muita volatilidade para o mercado e, pelas comunicações recentes, temos visto os membros tentando trazer um discurso mais único", afirma Laiz Carvalho, economista para Brasil do BNP Paribas. O banco francês projeta, atualmente, dois cenários: ou uma decisão unânime em torno da manutenção dos juros em 10,5% ou a manutenção pelo placar de 7 votos favoráveis a uma pausa contra 2.

Nesse contexto, participantes do mercado não enxergam outra alternativa ao Banco Central que não seja encerrar, ao menos por ora, o ciclo de afrouxamento monetário. As fontes ouvidas pela reportagem ainda têm em seus cenários-base uma decisão unânime dentro do colegiado. "Acabamos migrando para a visão de que, para controlar a piora das expectativas de inflação, o Copom terá de pausar [o ciclo] e buscar uma unanimidade. O dólar subiu, a inflação tem dado alguns sinais um pouco mais chatos e a atividade segue forte", afirma a economista-chefe da Gap Asset, Anna Reis.

A economista também espera que a projeção de inflação do Copom para o ano de 2025 volte a se afastar do centro da meta, com a piora do câmbio e das expectativas do Focus. "A gente acha que deve passar de 3,3% para 3,4% ou 3,5%. E o BC também deve revisar sua projeção de juro neutro para 5% em termos reais no Relatório de Inflação, o que seria mais um motivo para essa projeção se aproximar dos 3,5%", aponta a economista. De acordo com ela, também há incertezas de como o colegiado irá comunicar a pausa nos cortes. "Dado que vai pausar, é esperado que o comunicado seja 'hawk' [conservador]. Ele provavelmente vai colocar bastante peso nas expectativas. O que eu vou monitorar é se ele vai sinalizar como uma pausa no ciclo de cortes ou tratar mais como uma interrupção", afirma. Na avaliação do BNP Paribas, o colegiado não deve fechar completamente a porta para novas reduções da Selic em 2024, mas, ao se colocar em modo "dependente dos dados" e reforçar que busca a convergência das expectativas, a taxa básica de juros deve terminar o ano em 10,5%.

"Acredito que o discurso dos

vas, mesmo se houver uma interrupção unânime do ciclo", aponta. O economista-chefe da XP Asset, Fernando Genta, também espera um placar de 9 a 0 pela manutenção da Selic, mas pondera que a corrida pela presidência da autoridade monetária pode ser um risco. "Olhando os discursos de todos os diretores e os fundamentos, tudo caminha para um 9 a zero, mas sabemos que, embora todos os diretores sejam autônomos, há uma corrida pela indicação para a presidência do BC e isso acaba bagunçando um pouco a expectativa sobre o voto de alguns diretores. Não significa que determinado diretor seja conivente com inflação alta ou não ligue para as expectativas, mas também existe uma restrição para tentar se viabilizar para ser o próximo presidente do BC e isso inclui uma incerteza quanto ao placar." Outras fontes consultadas pela reportagem também observam que, para além do placar, será preciso observar com atenção como será a recepção do mundo político ao resultado da decisão e em que tom as críticas serão direcionadas aos membros indicados pelo governo que eventualmente votarem pela interrupção do ciclo. Apesar de um cenário desafiador no curto prazo, ainda há a perspectiva, por alguns participantes do mercado, de que os juros voltem a cair ainda neste ano. Anna Reis, da Gap Asset, acredita que haverá espaço para a retomada dos cortes mais perto do fim do ano. "Nossa projeção de inflação é de 3,7% para 2025. Com isso, olhando para frente, com uma Selic a 10,5%, a taxa de juro real seria de quase 7%. No segundo semestre, quando o horizonte relevante de política monetária começar a migrar para 2026, a projeção de inflação do Copom pode começar a ficar abaixo da meta de 3%. Aí ele poderá retomar os cortes", projeta a economista. Com isso, a economista acredita em dois cortes de 0,25 ponto percentual nas duas últimas reuniões do Copom neste ano. Segundo ela, o ambiente externo deverá ser mais favorável no fim de 2024, com o provável início do ciclo de afrouxamento monetário nos Estados Unidos. "O Fed deve começar a cortar os juros em setembro, mas, mesmo se eles forem adiados para novembro, já estariam na iminência dos cortes nos EUA. Isso pode trazer um ambiente melhor no segundo semestre, com valorização de moedas emergentes", afirma. O BNP Paribas vê espaço para a retomada dos cortes de juros somente em 2025 devido à expectativa de que a maioria dos bancos centrais vá prosseguir seus ciclos de flexibilização. Assim, o banco francês espera 1 ponto percentual de cortes na Selic no ano que vem, levando a taxa para 9,5%.

Fim de ciclo?

Projeções* para a taxa Selic (em % a.a.)

Instituições financeiras	Jun/24	Dez/24
Acrefi	10,25	10,00
Análise Econômica	10,25	10,00
BRP	10,25	10,00
Pantheon Macroeconomics	10,25	10,00
Bank of America	10,25	10,25
EQI Asset	10,25	10,25
MUFG	10,25	10,25
Petros	10,25	10,25
Veedha Investimentos	10,25	10,25
AZ Quest	10,50	9,75
CM Capital Markets	10,50	10,00
G5 Partners	10,50	10,00
Gap Asset	10,50	10,00
Goldman Sachs	10,50	10,00
Kinea Investimentos	10,50	10,00
Medley Advisors	10,50	10,00
Opportunity	10,50	10,00
RB Investimentos	10,50	10,00
Rio Bravo Investimentos	10,50	10,00
Santander	10,50	10,00
Troster & Associados	10,50	10,00
Warren Investimentos	10,50	10,00
Way Investimentos	10,50	10,00
B.Side Investimentos	10,50	10,25
Banrisul	10,50	10,25
Berkana Patrimônio	10,50	10,25
Brasilprev	10,50	10,25
Coface	10,50	10,25
Constância Investimentos	10,50	10,25
Natixis	10,50	10,25
Oby Capital	10,50	10,25
Siegen	10,50	10,25
UBS BB	10,50	10,25
4intelligence	10,50	10,50
ABBC	10,50	10,50
ABC Brasil	10,50	10,50
Ace Capital	10,50	10,50
Ágora Investimentos	10,50	10,50
Alphatree Capital	10,50	10,50
Apex Capital	10,50	10,50
Armor Capital	10,50	10,50
ARX Investimentos	10,50	10,50
ASA Investments	10,50	10,50
Asset 1	10,50	10,50
Ativa Investimentos	10,50	10,50
Austin Rating	10,50	10,50
Azimut Brasil	10,50	10,50
Banco Bmg	10,50	10,50
Banco BV	10,50	10,50
Banco do Brasil	10,50	10,50
Banco Fibra	10,50	10,50
Banco Master	10,50	10,50
Banco Mercantil	10,50	10,50
Banco Pine	10,50	10,50
Barclays	10,50	10,50
Barra Peixe Investimentos	10,50	10,50
BB Asset Management	10,50	10,50
BGC Liquidez	10,50	10,50
BlueLine Asset Management	10,50	10,50
BNP Paribas	10,50	10,50
BOCOM BBM	10,50	10,50
Bradesco	10,50	10,50
Bradesco Asset Management	10,50	10,50
BRCG	10,50	10,50
BTG Pactual	10,50	10,50
BTG Pactual Asset Management	10,50	10,50

Instituições financeiras	Jun/24	Dez/24
Buysidebrazil	10,50	10,50
C6 Bank	10,50	10,50
Canvas Capital	10,50	10,50
Capital Economics	10,50	10,50
Citi	10,50	10,50
Citrino Gestão de Recursos	10,50	10,50
Daycoval Asset	10,50	10,50
Exploritas	10,50	10,50
Fator	10,50	10,50
FGV/Ibre	10,50	10,50
Galapagos Capital	10,50	10,50
Genial Investimentos	10,50	10,50
Genoa Capital	10,50	10,50
GO Associados	10,50	10,50
Guide Investimentos	10,50	10,50
HSBC	10,50	10,50
Inter	10,50	10,50
Itaú Asset Management	10,50	10,50
Itaú Unibanco	10,50	10,50
J.P. Morgan	10,50	10,50
JF Trust	10,50	10,50
JGP	10,50	10,50
Jive Mauá	10,50	10,50
Kairós Capital	10,50	10,50
Kinitro Capital	10,50	10,50
LCA Consultores	10,50	10,50
MAG Investimentos	10,50	10,50
MB Associados	10,50	10,50
MCM Consultores	10,50	10,50
Morgan Stanley	10,50	10,50
Neo Investimentos	10,50	10,50
Nova Futura Investimentos	10,50	10,50
Novus Capital	10,50	10,50
Occam	10,50	10,50
Oriz Partners	10,50	10,50
Oxford Economics	10,50	10,50
Panamby Capital	10,50	10,50
Paraná Banco	10,50	10,50
Parcitas Investimentos	10,50	10,50
Pezco	10,50	10,50
PicPay	10,50	10,50
Planner	10,50	10,50
Porto Asset Management	10,50	10,50
Principal Claritas	10,50	10,50
Quantitas	10,50	10,50
Rabobank	10,50	10,50
Reach Capital	10,50	10,50
Reag Investimentos	10,50	10,50
Sicredi	10,50	10,50
Sicredi Asset	10,50	10,50
SM Managed Futures	10,50	10,50
Somma Investimentos	10,50	10,50
SulAmérica Investimentos	10,50	10,50
Suno Research	10,50	10,50
TAG Investimentos	10,50	10,50
Tenax Capital	10,50	10,50
Tendências Consultoria	10,50	10,50
Terra Investimentos	10,50	10,50
Trafalgar Investimentos	10,50	10,50
Travelex Bank	10,50	10,50
TRUXT Investimentos	10,50	10,50
Wealth High Governance (WHG)	10,50	10,50
Wells Fargo	10,50	10,50
Western Asset	10,50	10,50
XP	10,50	10,50
XP Asset Management	10,50	10,50

Mediana das projeções

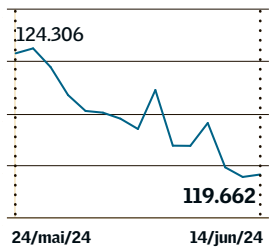
IPCA 2024	IPCA 2025	Selic dez/24	Selic dez/25
Em 06/mai 3,80%	Em 06/mai 3,62%	Em 06/mai 9,75%	Em 06/mai 9,00%
Em 17/jun 3,90%	Em 17/jun 3,80%	Em 17/jun 10,50%	Em 17/jun 9,50%

Fonte: Instituições financeiras e consultorias. Elaboração: Valor. *Projeções coletadas entre 11 e 14/jun/2024

Finanças

Ibovespa

Em pontos



Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

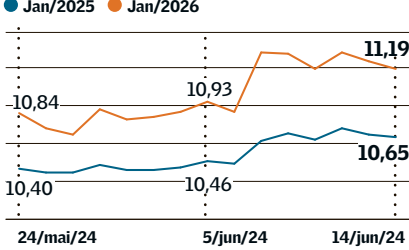
Bolsas internacionais

Variações no dia 14/jun/24 - em %

Dow Jones	-0,15
S&P 500	-0,04
Euronext 100	-1,92
DAX	-1,44
CAC-40	-2,66
Nikkei-225	0,24
SSE Composite	0,12

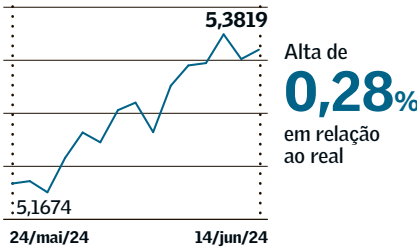
Juros

DI-Over futuro - em % ao ano



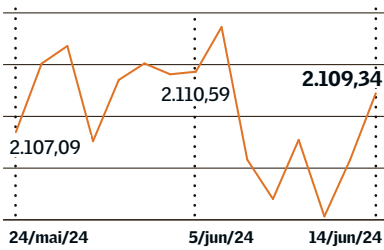
Dólar comercial

Cotação de venda - em R\$/US\$



Índice de Renda Fixa Valor

DI-Over futuro - em % ao ano



Política monetária Grupo pequeno de analistas já prevê, em cenário-base, que Banco Central será forçado a apertar adicionalmente a taxa básica de juros no próximo ano

Com risco fiscal em alta, mercado não descarta elevação da Selic em 2025

Víctor Rezende e Gabriel Roca
De São Paulo

O forte estresse observado nos ativos domésticos neste mês levou o mercado de juros a embutir nos preços elevações na Selic já neste ano, com uma taxa em torno de 11,25% em dezembro. Embora essa possibilidade seja ainda muito pequena, começa a entrar no radar de alguns agentes a chance de o Banco Central (BC) ser forçado a elevar a taxa básica de juros em 2025.

Os motivos que dão a base para esse consenso não são novos. A atividade econômica resiliente e a pujança do mercado de trabalho já estavam presentes, mas a piora das expectativas de inflação de médio prazo e a desconfiança crescente dos agentes de mercado com a condução da política fiscal alimentaram a percepção de que a autoridade monetária terá de pisar ainda mais no freio para equilibrar a economia brasileira.

O mercado, embora com alguns “stops” de posição e outros fatores técnicos, já embute essa possibilidade no preço dos ativos, com a curva de juros indicando uma Selic em torno de 12% no fim do próximo ano. O nível contrasta de forma relevante com a mediana das projeções de 125 instituições financeiras e consultorias ouvidas pelo **Valor**, que aponta para uma taxa de juros em 9,5% no fim de 2025.

Há, no entanto, um pequeno grupo de instituições cujo cenário básico já indica uma elevação na Selic no próximo ano. Vale notar, porém, que um número relevante de casas — 21, no total — projeta a manutenção da Selic em 10,5% ao menos até dezembro de 2025.

“A grande premissa do meu cenário é de que a política fiscal não será corrigida. Então, sem isso, não tem outro jeito: a conta vai sobrar para a política monetária”, afirma o economista-chefe da Reag Investimentos, Marcelo Fonseca, cujo cenário aponta para a Selic em 12% no fim do próximo ano.

“Mesmo depois de um ciclo de aperto monetário que não foi nada trivial, a inflação permanece tei-



Fonseca: “Premissa do meu cenário é de que política fiscal não será corrigida [...] Vai sobrar para a política monetária”

mosamente acima da meta, inclusive com os componentes que são mais sensíveis aos efeitos da política de juros, como os preços de serviços, significativamente acima da meta. E estamos em um processo de afrouxamento. Como está ficando cada vez mais claro que a política fiscal terá um papel muito expansionista e como há sinais de que a economia já opera acima do seu potencial hoje, não tem muito jeito. A Selic terá de subir para a inflação voltar à meta”, diz Fonseca.

O principal questionamento, na visão do economista da Reag, é saber qual será o canal de desinflação para levar o IPCA de volta aos 3%. “Não existe. As expectativas não vão fazer esse papel, porque estão desancoradas e continuam desancorando; o câmbio continua a refletir o prêmio de risco mais elevado; e o hiatos do produto está fechado. Além disso, a inflação já não está em um ponto de partida ideal por estar acima da meta...”

Em “live” na última semana, o economista-chefe da Itaú Asset Ma-

nagement, Thomas Wu, destacou a alta da inflação de serviços intensivos em mão de obra, ao apontar que ela “diz alguma coisa sobre o futuro” e mostrar preocupação com a dinâmica desses preços. A média móvel de três meses da inflação de serviços intensivos em mão de obra acelerou de 4,87% em abril para 5,14% no IPCA de maio em base anualizada e dessazonalizada, nível acima da meta de inflação.

“Tem certos preços que só sobem e acabou. Eu nunca cheguei para cortar o cabelo e vi o preço caindo de R\$ 40 para R\$ 30 ou de R\$ 30 para R\$ 20... Isso nunca aconteceu. Essas coisas são inerciais e essa parte [da inflação] está

9,5%
é o consenso para a Selic em 2025 na pesquisa do Valor

começando a responder um pouco a esse mercado de trabalho forte, a essa atividade forte”, disse Wu.

Para ele, o cenário como um todo para os fundamentos macroeconômicos “está um pouquinho mais complicado”. “E aí você junta com o mau humor da nossa taxa de câmbio, contaminada por ‘n’ fatores, lá fora atrapalhando bastante e aqui também... Começamos a vislumbrar o risco de que, talvez, o próximo movimento do BC tenha que ser de alta”, disse Wu. No momento, a Itaú Asset projeta, em seu cenário básico, a manutenção da Selic em 10,5% ao menos até o fim de 2025.

Olhando para os mesmos pontos, o economista-chefe da Apex Capital, Alexandre Bassoli, carrega desde o ano passado a projeção de que, em algum momento de 2025, o BC será forçado a elevar os juros.

“Em primeiro lugar, o ciclo de afrouxamento monetário que se iniciou em agosto do ano passado é muito diferente, por exemplo, daquele que ocorreu no fim de 2016.

Naquele momento, havia uma grande recessão e muito espaço para mover a política monetária para o território expansionista. Não é o caso do ciclo que acabamos de passar. A economia se manteve aquecida durante todo o período, com o desemprego baixo e, nesse sentido, sempre vimos um espaço menor para cortes. Não havia prescrição para colocar a política monetária no campo da expansão”, afirma.

O segundo fator, na visão de Bassoli, está relacionado ao ambiente de juros mais elevados no exterior. “Mesmo com o maior ciclo de aperto monetário em 40 anos, a economia dos EUA continua crescendo em um ritmo forte. O juro está mais alto no mundo e a consequência disso é que os bancos centrais vão cortar os juros, mas tudo aponta para um ciclo menor. Reduz os graus de liberdade da política monetária no Brasil e também indica que o juro neutro aqui deve ser mais elevado”, afirma Bassoli.

Outro aspecto que embasa suas projeções é o estágio da política fiscal doméstica, que segue expansionista. Segundo o economista da Apex, isso contribui para um aumento da demanda agregada, sustentando a perspectiva de que a economia brasileira segue crescendo acima da taxa potencial. Além disso, as incertezas fiscais contribuem para um aumento dos prêmios de risco dos ativos financeiros, o que leva a uma taxa de câmbio mais depreciada e também aumenta o juro neutro da economia.

Assim, a Apex espera que o BC retome o ciclo de altas de juros em 2025 e leve a Selic para a faixa dos 11%. “Parto do pressuposto de que os nomes mudam, mas o regime de metas de inflação segue funcionando. Acredito na institucionalidade da política monetária e na independência do Banco Central.”

É o que também aponta Fonseca, da Reag, para quem o BC “não vai abrir mão de fazer a inflação convergir”. “Não tem outro jeito”, afirma. “Temos um problema de inconsistência macroeconômica clássica por aqui. Caiu a ficha [no mercado] de que não existem instrumentos no arcabouço fiscal que deem conta do ajuste necessário.”

BTG disputa com Beazley pagamento de resseguro

Álvaro Campos e Sérgio Tauhata
De São Paulo

O BTG Pactual obteve uma vitória parcial na Justiça contra a resseguradora britânica Beazley Furlong, que atua como parte do sindicato do Lloyd's of London. O banco brasileiro fez o seguro e o resseguro de um empréstimo do Banco da Amazônia (Basa) para a empresa Brasil Bio Fuels (BBF), e depois fez a retrocessão desse resseguro para a Beazley. Quando a BBF não pagou o empréstimo, o Basa acionou o BTG, que, por sua vez, pediu a restituição para a Beazley, mas a britânica se recusou a pagar dentro do prazo estabelecido em contrato.

Apesar de o caso estar na câmara arbitral, o BTG havia pedido em liminar um congelamento dos ativos da Beazley no Brasil, para garantir o pagamento em caso de derrota. A juíza Marina Dubois Fava, da 1ª Vara Empresarial e Conflitos de Arbitragem, negou na semana passada esse congelamento, mas determinou que a resseguradora britânica tem cinco úteis para apresentar caução para a garantia integral da dívida.

No pedido, o BTG afirma que a Beazley lhe deve R\$ 262,722 milhões pelo contrato de retrocessão com a BTG Re. Os advogados argumentam que a Beazley era informada de todos os desdobramentos do empréstimo original do Basa, e sabia das dificuldades financeiras da BBF, e ainda assim deu seu aval para a liberação dos recursos, e recebeu os prêmios pagos pela retrocessão, no total de R\$ 5,9 milhões.

“A Beazley não discorda da exigibilidade do crédito, tendo, inclusive, afirmado expressamente que providenciaria o pagamento. Contudo, na hora undécima, tomou a decisão de permanecer em mora, a despeito de todos os esforços da BTG Re para resolver a questão extrajudicialmente durante meses. A Beazley parece entender que a sua posição cômoda de devedor estrangeiro, sem ativos no Brasil, lhe permite decidir, ao seu bel-prazer, quando e se realizará o pagamento e honrará as obrigações do contrato que livremente assumiu”, afirma a defesa do BTG.

O contrato de retrocessão foi feito em março de 2022. Em fevereiro deste ano, a BBF deixou de pagar o Basa, que executou a carta fiança. Na discussão arbitral, a defesa da Beazley afirma que ainda não realizou o pagamento ao BTG pois há suspeita de fraude. “Sob tal cenário, não se pode olvidar ainda que, diante de uma suspeita de fraude na operação, uma resseguradora, como a Beazley, não pode simplesmente dar sequência e efetuar o pagamento, como cegamente pretendido pelo BTG”.

A fraude, segundo a Beazley, está, entre outros fatores, no fato de que as condições precedentes para o crédito concedido pelo Basa à BBF não foram cumpridas, mas o banco estatal fez dois empréstimos-pontes, de valor semelhante aos recursos iniciais, sem que outras garantias, tais como previstas na CCB original, fossem apresentadas. “O risco financeiro, portanto, era exatamente o mesmo, mas sem qualquer requisito prévio para liberação dos valores, e sem nenhuma garantia, da própria BBF, para o caso de inadimplemento”.

No processo, os advogados do BTG dizem que “suspeita-se que o contrato de retrocessão não foi o primeiro acordo descumprido pela Beazley no Brasil, o que gera preocupações para o mercado securitário nacional como um todo”. Procurada, a Beazley não quis comentar o caso, assim como o Basa.

Incerteza local agora afasta estrangeiros do Brasil

Matheus Prado
De São Paulo

Ainda que investidores estrangeiros manifestem no discurso menos pessimismo que seus pares locais sobre os ativos domésticos, o grupo tem mostrado, na prática, que o Brasil está fora de suas prioridades. Fatores externos — especialmente a manutenção dos juros mais altos por mais tempo e teses de investimentos mais atrativas nos Estados Unidos — já vinham pesando, mas agora as incertezas domésticas agravam um cenário que já não era muito construtivo.

Exemplo disso foi a sessão de quarta-feira, marcada por ruídos políticos, sinais de um suposto enfraquecimento do ministro da Fazenda, Fernando Haddad, e falas consideradas pró-gastos do presidente Luiz Inácio Lula da Silva e pela decisão de juros do Federal Reserve (Fed, banco central americano) em que membros da autoridade monetária americana passaram a projetar apenas um corte na taxa de referência neste ano. Como resultado,

o Ibovespa recuou 1,40% naquela e os estrangeiros realizaram saques líquidos de R\$ 3,08 bilhões no mercado secundário (ações já em circulação) da bolsa brasileira, ampliando o déficit anual desse grupo para R\$ 43,12 bilhões.

Para analistas do J.P. Morgan, é difícil enxergar razões para reverter o cenário no curto prazo. “Temos sinalizado que não existem gatilhos internos imediatos que possam aliviar o sentimento do mercado e que a maior parte da história é agora exógena”, afirma em relatório a equipe liderada por Emy Shayo Cherman. “O mal-estar começou com a mudança das metas fiscais em meados de abril e continua a aprofundar-se com o aumento dos problemas fiscais. Além disso, a decisão do Copom de maio não foi bem digerida pelos mercados e, por ora, o banco não espera mais cortes na Selic. Nos perguntam muito se estamos perto de um ponto de virada, considerando os níveis de preços e as notícias já precificadas, mas ainda estamos nos perguntando de onde vem o dinheiro.”

Os analistas notam que os fundos ativos de mercados emergentes têm registrado saques há quase um ano, o que denota escassez de recursos para a classe em geral, na ausência de taxas mais baixas nos EUA. Sem captação, os recursos investidos na categoria (US\$ 1,6 trilhão) têm que sair de uma geografia para entrar em outra. Como as apostas pessimistas em relação a China e Hong Kong têm diminuído, isso pode estar afetando a alocação em outros emergentes.

“Brasil e México continuaram sendo os mercados emergentes com

“Mal-estar começou com a mudança das metas fiscais e continua a se aprofundar com problemas fiscais”
Emy Shayo Cherman

maior sobreexposição. O posicionamento médio no mercado do Brasil está agora 1,8% acima do ‘benchmark’ [referência], um dos níveis mais altos desde a crise de 2008, mas inferior ao dos meses anteriores (2,1%). Essa queda pode ser um reflexo do aumento da exposição à China, mas notamos que a maior parte dos recursos saíram da Índia, onde as posições caíram mais do que nos outros mercados”, diz o J.P. Morgan.

Para analistas da Pantheon Macroeconomics, as tensões políticas e a volatilidade da taxa de câmbio contribuíram para a instabilidade da bolsa e, sem indicação de que os ruídos serão solucionados com celeridade, o esperado é que o ambiente continue desafiador.

“Além disso, as expectativas de inflação mais elevadas, que impedem uma maior normalização da política monetária, sugerem perspectivas fracas no curto prazo, apesar dos preços. As empresas que são mais sensíveis às taxas de juros — cíclicas ou com elevados níveis de endividamento — provavelmente terão um segundo semestre

fraco. A esperada recuperação gradual dos preços das commodities, no entanto, impedirá a queda do Ibovespa, proporcionando algum suporte ao mercado”, dizem.

Durante reuniões com gestores no Reino Unido e nos Estados Unidos, executivos macro da XP encontraram, em geral, posições compradas ou acima do consenso em ativos brasileiros. O racional, afirmam, é que apesar de os investidores não mostrarem grande convicção, acreditam que os “players” locais estão mais pessimistas do que prescreve o desempenho atual e futuro da economia, o que gera oportunidades para capturar prêmio.

“O tema central foi política monetária, em especial as repercussões da decisão dividida do Copom de maio e os próximos passos do BC. O segundo tema mais frequente foi fiscal e riscos políticos, seguido da performance negativa do real. Falamos ainda sobre inflação e atividade, mas esses não foram assuntos que geraram discussões relevantes”, diz a XP.

Pagamentos Juíza disse que é improvável que aprove proposta de Visa e Mastercard para reduzir tarifa Acordo sobre cartão nos EUA deve ser rejeitado

Angel Au-Yeung
e AnnaMaria Andriotis
Dow Jones Newswires

Uma juíza federal dos Estados Unidos afirmou ser improvável que aprove a proposta de acordo no processo de longa data que diz que Visa, Mastercard e grandes emissores de cartões de crédito dos EUA restringem a concorrência sobre as taxas que os comerciantes pagam quando aceitam cartões de crédito.

“O Tribunal emitirá uma decisão por escrito, mas informou às partes que provavelmente não aprovará o acordo”, informou um documento apresentado no tribunal federal do Brooklyn. A juíza disse que as mudanças propostas no acordo pareciam inadequadas, segundo uma pessoa presente no tribunal.

Visa e Mastercard afirmaram estar decepcionadas e que ainda acham que a proposta é uma boa solução para a controvérsia.

O acordo, alcançado em março deste ano, tem por objetivo dar um fim a uma batalha das bandeiras e bancos com os comerciantes, que movem processo há quase duas décadas. Mas os termos foram criticados por advogados de grandes varejistas e grupos comerciais que prometem acabar com a proposta.

“Este acordo não resolve o problema de como a Visa e a Mastercard fixam os preços das tarifas de intercâmbio”,

disse Christopher Jones, membro do comitê executivo da Merchants Payments Coalition, em um comunicado.

Se a juíza Margo K. Brodie rejeitar a proposta, Visa e Mastercard poderão ser forçadas a concordar com um acordo que seja mais favorável para os comerciantes ou a enfrentar a possibilidade de irem a julgamento.

A juíza disse na quinta-feira que é hora de um julgamento, concordando com os advogados dos grandes comerciantes,

disse a pessoa presente no tribunal. Antes de o acordo ser alcançado, a juíza tinha aprovado o avanço desse julgamento.

No centro deste caso estão as taxas que Visa e Mastercard estabelecem e que os emissores de cartões de crédito embolsam. Os comerciantes pagam essas tarifas de intercâmbio sempre que um consumidor usa um cartão de crédito para comprar bens e serviços. Em 2023, os bancos e outras instituições financeiras que emitem cartões de crédito da Visa e da Master-

card receberam US\$ 72 bilhões em tarifas de intercâmbio, de acordo com a Nilson Report, uma publicação sobre comércio varejista.

O acordo reduziria as taxas de

“Este acordo não resolve como a Visa e Mastercard fixam os preços”
Christopher Jones

intercâmbio de cartão de crédito e faria outras mudanças, inclusive permitindo que os comerciantes escolhessem de quais cartões de crédito cobrariam mais dos consumidores pelo uso. O acordo reduziria todas as taxas em 0,04 ponto percentual durante três anos, e a taxa média entre as redes seria reduzida em 0,07 ponto durante cinco anos.

A ação, movida em 2005, busca quebrar as regras da Visa e da Mastercard que exigem que os comerciantes que aceitam um de seus cartões de crédito aceitem todos

eles. Os varejistas também querem tirar das redes o poder de fixar as tarifas de intercâmbio. Os críticos do acordo disseram que ele pouco fez para resolver essas questões.

“Continuamos a acreditar que o acordo proposto foi a resolução apropriada resultante de discussões longas e ponderadas com a classe comerciante”, disse a Visa em comunicado.

“Buscaremos nossas opções para garantir uma resolução adequada deste assunto”, acrescentou a Mastercard.

Sobrevivente de M&A, Gorila aposta no B2B

Álvaro Campos
De São Paulo

Entre 2021 e 2022, o segmento de “consolidadores” de carteira, que tinha surgido alguns anos antes, passou por uma onda de aquisições. A XP comprou a Flipper, o BTG adquiriu a Kinvo, o Bradesco investiu na SmartBrain, o PicPay assumiu o controle do GuiaBolso. Sobraram alguns poucos players independentes, entre eles o Gorila.

Fundada em 2016 por Guilherme Assis, Robinson Dantas e Leo Kalim, inicialmente o Gorila tinha um foco maior no consumidor final (B2C), mas depois acabou dando mais ênfase para empresas (B2B), com outras fintechs, family offices, consultorias, assessorias de investimento, entre outros. Assis não abre o número de usuários ativos na vertical B2C, mas disse que está na casa de dezenas de milhares. Juntando com o B2B, a fintech processa mais de 1,5 milhão de portfólios. “A gente não monetiza a parte B2C. Gostamos de mantê-la porque aprendemos com ela. Se algum usuário relata um problema com algum ativo, por exemplo, encontramos a causa e depois resolvemos para todos os outros.”

Assis diz que o avanço do “open finance”, que começou recentemente a incluir algumas informações sobre investimentos, não torna os consolidadores de carteira dispensáveis, pelo contrário. “Para o investidor, o que importa é o portfólio dele como um todo. Tem coisas que não vão entrar no open finance, como investimentos no exterior, por exemplo. E a nossa função tem mais a ver com a experiência, dar fluidez, simplicidade, e isso nunca foi tão importante”.

O CEO diz que, ao manter sua independência, o Gorila pode servir melhor o mercado como um todo. “Alguns players foram adquiridos por grandes instituições, e isso limita o escopo de atendimento deles”. A última rodada de aporte da fintech foi no fim de 2021, e Assis afirma que a companhia está com a situação financeira equilibrada, mas isso depende também do quanto quer investir na expansão. “Dado o cenário macro, não temos tanta pressa para crescer. Mais importante é ter qualidade naquilo que entrega”.



Juntos,

aceleramos seu crescimento.

Somos o ABC Brasil, um banco que cultiva conexões autênticas, cria parcerias sólidas e promove o crescimento dos negócios. Com nossas soluções completas, buscamos o desenvolvimento único e sustentável da sua empresa, visando um futuro próspero.

Saiba mais:



abcbrasil.com.br

Singular, como negócios e pessoas.



Finanças Indicadores

IMA - Índices de Mercado Anbima

Índice	Referência	Valor do índice	Var. no dia %	Var. no mês %	Var. no ano %
IFM-F	1**	15.830,075260	0,05	0,30	12,17
IFM-F	1***	20.067,8594750	0,27	0,30	0,63
IFM-F	Total	18.246,8200310	0,20	-0,11	1,69
IMA-B	5****	9.237,1071260	0,06	-0,02	2,90
IMA-B	5****	11.098,7058830	0,28	-1,55	-4,36
IMA-B	Total	9.814,2041240	0,17	-0,81	2,94
IMA-S	Total	6.703,2786550	0,04	0,40	4,90
IMA-Genal	Total	8.133,6003410	0,12	-0,06	2,31

Fonte: Anbima. Elaboração: Valor Data. * Prazo menor ou igual a 1 ano ** Prazo maior que 1 ano *** Prazo menor ou igual a 5 anos **** Prazo maior que 5 anos

Crédito

Linhas - pessoa jurídica	31/05	29/05	Há 1 semana	No fim de maio	Há 1 mês	Há 12 meses
Capital de giro pré-ali. 365 dias - a.a.	25,38	30,27	32,72	32,64	32,64	32,44
Capital de giro pré-ali. 365 dias - a.a.	21,51	21,67	25,65	24,32	24,32	25,27
Conta garantida pré - a.a.	51,12	53,50	52,54	40,86	40,86	50,15
Desconto de duplicata pré - a.a.	21,55	21,56	21,86	24,12	24,12	28,72
Vendedor pré - a.a.	15,05	15,00	15,98	15,47	15,47	18,91
Capital de giro flut. até 365 dias - a.a.	16,84	16,75	17,82	18,21	18,21	20,81
Capital de giro flut. sup. 365 dias - a.a.	17,17	17,62	18,22	17,70	17,70	18,77
Conta garantida pós - a.a.	24,89	24,85	24,13	26,56	26,56	28,23
ADC pós - a.a.	8,60	8,60	8,61	7,89	7,89	8,06
Factoring - a.m.	3,32	3,32	3,34	3,35	3,35	3,58

Fontes: Banco Central, Anfic e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

Juros externos

	14/06/24	13/06/24	Há 1 semana	No fim de maio	Há 1 mês	Há 12 meses
SOFR - empréstimos interbancários em dólar **						
Atual	-	5,3100	5,3300	5,3400	5,3100	5,0600
1 mês	-	5,3330	5,3304	5,3243	5,3237	5,0666
3 meses	-	5,3526	5,3517	5,3496	5,3479	4,9328
6 meses	-	5,3885	5,3885	5,3886	5,3895	4,7153
CSFR - empréstimos interbancários em euro **						
Atual	-	3,6610	3,9120	3,8920	3,9080	3,1500
1 mês	-	3,9055	3,9123	3,9122	3,9125	3,1500
3 meses	-	3,9233	3,9257	3,9257	3,9263	2,9606
6 meses	-	3,9426	3,9437	3,9437	3,9430	2,5210
1 ano	-	3,8693	3,8570	3,9419	3,8076	1,4290
Euribor ***						
1 mês	-	3,599	3,679	3,717	3,830	3,328
3 meses	-	3,719	3,759	3,785	3,816	3,247
6 meses	-	3,743	3,735	3,745	3,798	3,790
1 ano	-	3,678	3,701	3,711	3,679	3,944

Prime Rate	8,50	8,50	8,50	8,50	8,50	8,25
Federal Funds	5,50	5,50	5,50	5,50	5,50	5,25
Taxa de Desconto	0,00	5,50	5,50	5,50	5,50	5,25
Tbill (1 mês)	5,34	5,36	5,37	5,37	5,35	5,07
Tbill (3 meses)	5,38	5,39	5,39	5,39	5,39	5,24
Tbill (6 meses)	5,34	5,34	5,37	5,37	5,36	5,36
TNote (2 anos)	4,72	4,70	4,69	4,87	4,72	4,69
TNote (5 anos)	4,25	4,25	4,46	4,51	4,35	3,99
TNote (10 anos)	4,23	4,25	4,43	4,50	4,34	3,79
Tbond (30 anos)	4,25	4,26	4,56	4,60	4,50	3,88

Fontes: EBS, EMML, FRBNY e Valor PRO. Elaboração: Valor Data. * Taxa baseada em transações de empréstimos overnight garantidos por títulos do Tesouro EUA. ** A taxa reflete os custos de empréstimos overnight sem garantia. *** Taxas da BBA e da Federação Bancária da União Europeia

Evolução das aplicações financeiras

Renda Fixa	jun/24*	mai/24	Mês abr/24	mar/24	fev/24	jun/24	Acumulado 12 meses**
Selic	0,39	0,83	0,89	0,83	0,80	0,97	4,80
CDI	0,39	0,83	0,89	0,83	0,80	0,97	4,80
CDR (1)	0,39	0,73	0,73	0,75	0,78	4,53	10,37
Poupança (1)	0,54	0,59	0,60	0,53	0,51	0,59	3,40
Poupança (3)	0,54	0,59	0,60	0,53	0,51	0,59	3,40
RF M	-0,11	-0,66	-0,52	0,54	0,46	0,67	1,69
IMA-B	-0,81	1,33	-1,61	0,08	0,55	-0,45	-0,94
IMA-S	0,40	0,83	0,90	0,86	0,82	0,99	4,90
Renda Variável							
Ibovespa	-1,99	-3,04	-1,70	-0,71	0,99	-4,79	-10,82
Índice Small Cap	-3,34	-3,38	-7,76	2,15	0,47	-6,55	-17,38
IBX 50	-2,25	-3,11	-0,62	-0,81	0,91	-4,15	-9,71
IMB	-1,21	-3,61	-6,02	1,21	1,99	-4,46	-12,20
IM50	-1,46	-0,73	-1,16	1,10	1,27	-0,46	-18,59
IDIV	-1,81	-0,99	-0,56	-1,20	0,91	-3,51	-7,01
IFIX	-2,06	0,02	-0,77	1,43	0,79	0,67	0,04
Dólar Plax (BC)	2,32	1,35	3,51	0,26	0,60	2,32	10,78
Dólar Comercial (mercado)	2,03	1,09	3,54	0,86	0,71	1,75	10,91
Euro (BC) (4)	0,94	2,89	2,37	0,07	0,25	0,54	7,24
Euro Comercial (mercado) (4)	1,61	2,79	2,43	0,71	0,38	0,34	7,28
Euro (BC)	2,16	2,87	7,18	8,62	0,27	1,71	24,78
Infração							
IPC	-0,46	0,38	0,16	0,83	0,42	2,27	3,93
IGPM	0,89	0,31	-0,47	-0,52	0,74	0,28	-0,34

Fontes: Anbima, Bccen, B3, Focem, IFIC, IBGC e Valor PRO. Elaboração: Valor Data. * Rentabilidade nominal - em % em 12 meses. ** Rentabilidade até o dia 14/jun/24. *** Até mai/24. (1) rendimento bruto do 1º dia útil do mês (2) rentabilidade do 1º dia do mês - depósitos até 03/05/12. (3) rentabilidade do 1º dia do mês - depósitos a partir de 04/05/12. (4) Variação sobre o Real

Fundos de Investimento

	Patrimônio líquido	Rentabilidade nominal - em 12 meses	Estimativa da captação líquida - R\$ milhões em 12 meses
Setores	R\$ milhões (1)	no dia	no dia
Renda Fixa	3.480.427,67	21.242,68	27.810,14
RF Indexados (2)	151.861,38	0,05	-0,15
RF Duração Baixa Sovernao (2)	678.079,27	0,04	0,28
RF Duração Baixa Grau de Invest. (2)	823.547,23	0,04	0,25
RF Duração Média Grau de Invest. (2)	173.320,78	0,04	0,05
RF Duração Alta Grau de Invest. (2)	168.952,77	0,06	0,19
RF Duração Livre Grau de Invest. (2)	212.328,24	0,04	0,16
RF Duração Livre Sovernao (2)	665.478,82	0,04	0,20
RF Duração Livre Grau de Invest. (2)	331.274,82	0,05	0,11
RF Duração Livre Crédito Livre (2)	1.460.588,38	0,05	0,19
Ações	9.860,18	0,72	-0,43
Ações Indexados (2)	30.776,06	0,87	-0,41
Ações Índice Ativo (2)	217.156,40	0,70	0,27
Ações Livre	125.065,35	0,40	0,16
Fechados de Ações	1.460.588,38	0,05	0,19
Multimercados	151.902,98	0,09	0,22
Multimercados Juros e Moedas	620.552,15	0,06	0,08
Multimercados Invest. no Exterior (2)	51.637,12	0,05	0,25
Cambial	5.648,65	0,12	2,30
Previdência	1.424.062,25	22,88	37,10
ETF	43.063,18	125,75	205,73
Outros Tipos	1.989.224,20	2.570,67	801,46
Total Fundos de Investimentos	7.206.171,29	22.937,54	24.990,44
Total Fundos Estruturados (3)	1.234.274,76	1.336,42	8.292,77
Total Fundos Off Shore (4)	47.530,46	24.267,95	32.883,21
Total Geral	8.884.975,61	24.267,95	32.883,21

Fontes: ANBIMA. (1) PL e captação líquida de cada tipo exceto os Fundos em Cotas, incluindo dupla captação. (2) Para os Investimentos em 01/10/2015, as rentabilidades do ano e 12 meses foram estimadas com base na amostra atual de fundos. (3) FIDC, FIL, FIP e FMIEE. (4) PL dos tipos Imobiliários e Off Shore referentes ao mês de abril de 2024. * Rentabilidade sem período completo.Obs.: Fundos de Investimentos regidos pela INCM 555/14, INCM 522/12, INCM 469/04, INCM 359/02 e INCM 141/91. Dados sujeitos a reificação em razão da representatividade da amostra ou cadastramento de novos fundos. PL de cada tipo considera, adicionalmente, a estimativa dos fundos que não informaram o PL na data de emissão do relatório

Custo do dinheiro

Taxas referenciais	14/06/24	13/06/24	1 semana	No fim de maio	Há 1 mês	Há 12 meses
Selic - meta ao ano	10,50	10,50	10,50	10,50	10,50	13,75
Selic - taxa over ao ano	10,40	10,40	10,40	10,40	10,40	13,65
Selic - taxa over ao mês	1,1781	1,1781	1,1781	1,1781	1,1781	1,5236
Selic - taxa efetiva ao ano	10,40	10,40	10,40	10,46	10,46	13,65
Selic - taxa efetiva ao mês	0,7883	0,7883	0,7883	0,8324	0,8324	1,0720
CDI - taxa over ao ano	10,40	10,40	10,40	10,40	10,40	13,65
CDI - taxa over ao mês	1,1781	1,1781	1,1781	1,1781	1,1781	1,5236
CDI - taxa efetiva ao ano	10,40	10,40	10,40	10,46	10,46	13,65
CDI - taxa efetiva ao mês	0,7883	0,7883	0,7883	0,8324	0,8324	1,0720
CDI Pré - taxa bruta ao ano	-	-	-	-	-	12,49
CDI Pré - taxa bruta ao mês	-	-	-	-	-	0,9853
CDI Pós - taxa bruta ao ano	-	-	-	-	-	12,29
CDI Pós - taxa bruta ao mês	-	-	-	-	-	0,9705

Taxa de Juros de referência - B3

TJ3 - 3 meses (em % ao ano) 10,46 10,45 10,43 10,38 10,35 13,54

TJ6 - 6 meses (em % ao ano) 10,62 10,63 10,57 10,43 10,35 13,15

Taxas referenciais de Swap - B3

Dt 1 Pré 30 - taxa efetiva ao ano 10,43 10,42 10,41 10,39 10,39 13,64

Dt 1 Pré 60 - taxa efetiva ao ano 10,44 10,44 10,42 10,37 10,37 13,60

Dt 1 Pré 90 - taxa efetiva ao ano 10,46 10,47 10,44 10,36 10,35 13,53

Dt 1 Pré 120 - taxa efetiva ao ano 10,49 10,51 10,48 10,36 10,34 13,42

Dt 1 Pré 180 - taxa efetiva ao ano 10,61 10,62 10,58 10,39 10,35 13,15

Dt 1 Pré 360 - taxa efetiva ao ano 10,92 10,95 10,97 10,56 10,39 12,10

Fontes: Banco Central, B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

Mercado futuro

DI de 1 dia	PU de ajuste	Taxa efetiva - em % ao ano	Contratos negociados	Cotação - em % ao ano	Mínimo	Máximo	Último
Vencimento em jun/24	99.568,46	10,415	142.879	10,412	10,422	10,412	10,412
Vencimento em ago/24	98.670,23	10,431	17.950	10,428	10,436	10,430	10,430
Vencimento em set/24	97.815,68	10,449	18.975	10,426	10,450	10,434	10,434
Vencimento em out/24	97.001,14	10,478	189.861	10,460	10,485	10,475	10,475
Vencimento em nov/24	96.107,41	10,523	34.618	10,515	10,525	10,515	10,515
Vencimento em dez/24	95.360,69	10,583	14.022	10,550	10,590	10,590	10,590
Vencimento em jan/25	94.522,33	10,651	476.731	10,615	10,665	10,660	10,660
Vencimento em fev/25	93.669,72	10,708	145	10,675	10,720	10,720	10,720
Vencimento em mar/25	92.819,56	10,769	1.892	10,755	10,800	10,800	10,800
Vencimento em abr/25	92.135,57	10,815	130.428	10,775	10,845	10,835	10,835
Vencimento em mai/25	91.353,01	10,863	9.125	10,830	10,890	10,875	10,875

Dólar comercial

Vencimento em jun/24 5,386,06 0,14 267,640 5,382,00 5,394,50 5,382,50

Vencimento em ago/24 5,404,14 0,13 25 5,385,50 5,395,00 5,395,00

Vencimento em set/24 5,421,00 - 0 0,00 0,00 0,00

Vencimento em out/24 5,437,05 - 0 0,00 0,00 0,00

Vencimento em nov/24 5,455,70 - 0 0,00 0,00 0,00

Euro

Vencimento em jun/24 5,766,70 -0,21 10 5,777,00 5,777,00 5,777,00

Vencimento em ago/24 5,795,53 - 0 0,00 0,00 0,00

Vencimento em set/24 5,822,32 - 0 0,00 0,00 0,00

Ibovespa

Vencimento em ago/24 121,498 0,02 85,055 120,595 122,115 121,625

Vencimento em out/24 123,441 0 0 0 0 0

Vencimento em dez/24 125,388 0 0 0 0 0

Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

Indicadores do mercado

Indicador	Compra	Venda	No dia	No mês
-----------	--------	-------	--------	--------



Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

Notícias em tempo real para quem não desconecta dos negócios.



EXTRATO DA CERTIDÃO DA ATA DA 45ª REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA COPEL COMERCIALIZAÇÃO S.A.

1. LOCAL: Rua José Izidoro Biazetto, 158, Curitiba - PR. **2. DATA:** 29.05.2024 às 17h. **3. MESA DIRIGENTE:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente; KLEBERSON LUIZ DA SILVA; e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. **4. DELIBERAÇÃO:** I. O Conselho de Administração decidiu eleger como Diretor Geral da Copel Comercialização S.A., o Sr. Rodolfo Moraes Fontes Lima, em substituição ao Sr. Kleberston Luiz Da Silva. **5. ASSINATURAS:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente; KLEBERSON LUIZ DA SILVA; CASSIO SANTANA DA SILVA; MOACIR CARLOS BERTOL; MAXIMILIANO ANDRES ORFALI e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. A certidão da ata da 45ª Reunião Ordinária do Conselho de Administração da Copel Comercialização S.A., de 29.05.2024, foi registrada na Junta Comercial do Paraná - Jucepar sob o nº 20243878338, em 07.06.2024, e publicada na íntegra no endereço <https://valor.globo.com/valor-ri/atas-e-comunicados/>, nos termos da Lei Federal nº 6.404/1976 e da Instrução Normativa - IN DREI ME nº 11/2022. -----



EXTRATO DA CERTIDÃO DA ATA DA 44ª ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA DA COPEL COMERCIALIZAÇÃO S.A.

1. LOCAL: Rua José Izidoro Biazetto, 158, Curitiba - PR. **2. DATA E HORÁRIO:** 03.06.2024 - 18h. **3. CONVOCAÇÃO:** A publicação do edital foi dispensada nos termos do artigo 124, § 4º, da Lei nº 6.404/76. **4. QUORUM:** 100% do capital social, conforme assinatura constante do Livro de Presença de Acionistas de nº 02. **5. MESA DIRIGENTE:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente; e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. **6. DELIBERAÇÕES:** I. Eleito para completar o mandato 2023-2025, Rodolfo Moraes Fontes Lima, como membro do Conselho de Administração da Companhia, em substituição a Kleberston Luiz da Silva. **7. ASSINATURAS:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Representante da Acionista Controladora, Presidente da Assembleia e Diretor Presidente da Copel; KLEBERSON LUIZ DA SILVA - Diretor Geral da Copel Comercialização S.A.; ADRIANO RUDEK DE MOURA - Representante da Acionista Controladora e Diretor de Finanças e de Relações com Investidores da Copel; e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. A certidão ata da 44ª Assembleia Geral Extraordinária da Copel Comercialização S.A., de 03.06.2024, foi registrada na Junta Comercial do Estado do Paraná - Jucepar sob o nº 20244048401, em 12.06.2024, e publicada na íntegra no endereço <https://valor.globo.com/valor-ri/atas-e-comunicados/>, nos termos da Lei Federal nº 6.404/1976 e da Instrução Normativa - IN DREI ME nº 11/2022. -----



EXTRATO DA CERTIDÃO DA ATA DA 93ª REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA COPEL GERAÇÃO E TRANSMISSÃO S.A.

1. LOCAL: Rua José Izidoro Biazetto nº 158, Curitiba - PR. **2. DATA:** 08.05.2024. **3. MESA DIRIGENTE:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. **4. DELIBERAÇÃO:** I. O Conselho de Administração aprovou as Demonstrações Financeiras Intermediárias relativas ao 1º trimestre de 2024 da Copel Geração e Transmissão S.A e seu encaminhamento ao Conselho Fiscal para manifestação e emissão de seu Parecer e, posteriormente, à Comissão de Valores Mobiliários - CVM para arquivamento. II. O Conselho de Administração tomou conhecimento, analisou e discutiu as informações apresentadas pela PricewaterhouseCoopers sobre as DFs do 1º trimestre de 2024. III. O Conselho de Administração deliberou aprovar o Formulário de Referência 2024 da Copel GeT nos termos apresentados e determinar o seu arquivamento e sua publicação nos canais pertinentes. IV. O Conselho de Administração deliberou aprovar: a) o início da Fase 1 - Etapa Não Vinculante da operação, bem como a publicação do Comunicado ao Mercado sobre o potencial desinvestimento da Copel nos ativos de geração menores que 50MW; b) da continuidade do processo e realização de tratativas necessárias; e c) a criação das Sociedades de Propósito Específico - SPes, nos termos do artigo 42, inciso VII, alínea c, do Estatuto Social da Companhia. **5. ASSINATURAS:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente; MOACIR CARLOS BERTOL; CASSIO SANTANA DA SILVA; LUIZ CLAUDIO MAIA VIEIRA e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. A certidão da ata da 93ª Reunião Ordinária do Conselho de Administração da Copel Geração e Transmissão S.A., de 08.05.2024, foi registrada na Junta Comercial do Paraná - Jucepar sob o nº 202443497652, em 23.05.2024, e publicada na íntegra no endereço <https://valor.globo.com/valor-ri/atas-e-comunicados/>, nos termos da Lei Federal nº 6.404/1976 e da Instrução Normativa - IN DREI ME nº 11/2022. -----



EXTRATO DA CERTIDÃO DA ATA DA 219ª REUNIÃO EXTRAORDINÁRIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA COPEL GERAÇÃO E TRANSMISSÃO S.A.

1. LOCAL: Rua José Izidoro Biazetto nº 158, Curitiba - PR. **2. DATA:** 03.06.2024. **3. MESA DIRIGENTE:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. **4. DELIBERAÇÃO:** I. O Conselho de Administração decidiu eleger, como Diretor de Comercialização de Energia da Copel Geração e Transmissão S.A., o Sr. Rodolfo Moraes Fontes Lima, em substituição ao Sr. Kleberston Luiz Da Silva. **5. ASSINATURAS:** DANIEL PIMENTEL SLAVIERO - Presidente; MOACIR CARLOS BERTOL; CASSIO SANTANA DA SILVA; LUIZ CLAUDIO MAIA VIEIRA e ISABEL ZAICZUK RAGGIO - Secretária. A certidão da ata da 219ª Reunião Extraordinária do Conselho de Administração da Copel Geração e Transmissão S.A., de 03.06.2024, foi registrada na Junta Comercial do Paraná - Jucepar sob o nº 20243880405, em 07.06.2024, e publicada na íntegra no endereço <https://valor.globo.com/valor-ri/atas-e-comunicados/>, nos termos da Lei Federal nº 6.404/1976 e da Instrução Normativa - IN DREI ME nº 11/2022. -----

Valor **investe**

Simuladores, calculadoras e cotações, além de notícias e muito conteúdo de educação financeira em linguagem acessível para quem quer cuidar do seu dinheiro de forma inteligente.

Com o **Valor Investe**, você tem acesso a tudo o que precisa para tomar decisões mais estratégicas sobre seus investimentos.



Acesse <https://valorinveste.globo.com/>



ECONÔMICO
Valor

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

CLARO TELECOM PARTICIPAÇÕES S.A.

CNPJ/MF nº 07.043.628/0001-13 - NIRE 35 3 003537 49

ATA DA ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA REALIZADA EM 14 DE JUNHO DE 2024

1. Data, Hora e Local: Realizada em 14 de junho de 2024, às 10:00, na sede social da Claro Telecom Participações S.A. ("Companhia"), localizada na Cidade e Estado de São Paulo, na Rua Henri Dunant, nº 780 - Torre B (2º andar) lado José Aureo Bustamante - Sala), Santo Amaro, CEP: 04709-110. **2. Convocação e Presença:** Fazer a presença de acionistas que representem a totalidade do capital social da Companhia, ficam dispensadas as formalidades de convocação. **3. Mesa:** Assumiu a presidência da mesa o Sr. Alberto de Orleans e Bragança, que convidou o Sr. José Carlos Capdeville Whitaker Carneiro para atuar como secretário. **4. Ordem do Dia:** Deliberar acerca: (I) da proposta de aumento do capital social da Companhia no montante de R\$ 2.207.845.393,19 (dois bilhões, duzentos e sete milhões, oitocentos e quarenta e cinco mil, trezentos e noventa e três reais e dezesseis centavos), mediante a emissão de 47.723.836.623 (quarenta e sete bilhões, setecentos e vinte e três milhões, oitocentos e trinta e seis mil, seiscentos e vinte e três) ações ordinárias, nominativas e sem valor nominal, ao preço de emissão de R\$ 0,0462629484 por ação; e, caso aprovada a proposta retro, (II) da proposta de alteração do Art. 5º do Estatuto Social da Companhia; e (III) da proposta de consolidação do Estatuto Social da Companhia. **5. Deliberações:** Por acionistas representando a totalidade do capital social da Companhia, foram adotadas as seguintes deliberações por unanimidade de votos e sem qualquer restrição ou ressalva: **5.1. Aprovar** a despesa (a) da leitura dos documentos relacionados às matérias a serem deliberadas nesta Assembleia Geral Extraordinária e (b) da apresentação do formulário preenchido nos termos do Anexo C da Resolução CVM nº 81, de 29 de março de 2022, uma vez que sôa de inteiro conhecimento dos acionistas todas as informações relacionadas às matérias da Ordem do Dia e objeto dos mencionados documentos. **5.2. Autorizar** que esta ata seja lavrada sob a forma de sumário, conforme facultado o §1º, artigo 130 da Lei 6.404/76. **5.3. Aprovar** a proposta de aumento do capital social da Companhia no montante de R\$ 2.207.845.393,19 (dois bilhões, duzentos e sete milhões, oitocentos e quarenta e cinco mil, trezentos e noventa e três reais e dezesseis centavos), mediante a emissão de 47.723.836.623 (quarenta e sete bilhões, setecentos e vinte e três milhões, oitocentos e trinta e seis mil, seiscentos e vinte e três) ações ordinárias, nominativas e sem valor nominal, ao preço de emissão de R\$ 0,0462629484 por ação, fixado nos termos do artigo 170, §1º, da Lei 6.404/76, tendo por base o valor patrimonial de 31 de maio de 2024, todas subscritas individualmente pela sócia Amov I, S.A. de C.V. e neste ato integralizadas em moeda corrente nacional, conforme Boletim de Subscrição anexo à presente ata como Anexo I, passando o capital social da Companhia de R\$ 9.509.568.654,08 (nove bilhões, quinhentos e nove milhões, quinhentos e sessenta e oito mil, seiscentos e cinquenta e quatro reais e oito centavos) para R\$ 11.717.414.047,27 (onze bilhões, setecentos e dezesseite milhões, quatrocentos e quatorze mil, quarenta e sete reais e vinte e sete centavos). **5.3.1.** As novas ações conferirão os mesmos direitos e terão as mesmas características e restrições das demais ações de mesma espécie de emissão da Companhia, e participarão de forma integral em quaisquer distribuições de dividendos e/ou juros sobre o capital próprio que venham a ser declarados pela Companhia a partir da presente data. **5.3.2.** A acionista Amov IV, S.A. de C.V. expressamente confirma, por meio deste ato, sua renúncia ao direito de preferência na subscrição das novas ações da Companhia em benefício da sócia Amov I, S.A. de C.V., em observância aos termos do Artigo 171, §8º da LSA. **5.4. Aprovar** em consequência da deliberação retro, a alteração do caput do inciso 5º do Estatuto Social da Companhia, que passará a vigor com a redação abaixo: "**Artigo 5º:** O capital social é de R\$ 11.717.414.047,27 (onze bilhões, setecentos e dezesseite milhões, quatrocentos e quatorze mil, quarenta e sete reais e vinte e sete centavos), dividido em 251.307.342.891 (duzentos e cinquenta e um bilhões, trezentos e sete milhões, trezentos e setenta e dois mil, oitocentos e noventa e um) ações ordinárias, nominativas e sem valor nominal". **5.5.** Em face das deliberações retro, aprovar a consolidação do Estatuto Social da Companhia que, devidamente rubricado, passa a integrar a presente ata na forma de seu Anexo II. **5.6.** Aprovar e autorizar a administração da Sociedade a praticar todos os atos necessários à efetivação das deliberações acima tomadas. **6. Encerramento:** Como nada mais houvesse a ser tratado e oferecida a palavra a quem dela quisesse fazer uso, sem que o fosse feito, foi declarada encerrada a reunião e lavrada a presente ata, que aprovada pelos acionistas, foi subscrita pelos presentes. **Assinaturas:** Sr. Alberto de Orleans e Bragança, Presidente; Sr. José Carlos Capdeville Whitaker Carneiro, Secretário; **Acionistas:** Amov I, S.A. de C.V., e Amov IV, S.A. de C.V., ambas representadas por seu procurador Dr. Alberto de Orleans e Bragança. São Paulo, 14 de junho de 2024. Certifico que a presente é cópia fiel da transcrita no livro próprio da Companhia. **Secretário** - José Carlos Capdeville Whitaker Carneiro. **Anexo II - Claro Telecom Participações S.A. - Estatuto Social - Capítulo I - Denominação, objeto, sede e natureza:** **Artigo 1º** - "Claro Telecom Participações S.A. ("Companhia") é uma sociedade anônima que tem por objeto a prestação de serviços de telecomunicações, bem como a exploração de ativos de telecomunicações, incluindo sociedades prestadoras de serviços de telecomunicações. **Artigo 4º** - O prazo de duração da Companhia é indeterminado. **Capítulo II - Capital Social e Ações:** **Artigo 5º** - O capital social é de R\$ 11.717.414.047,27 (onze bilhões, setecentos e dezesseite milhões, quatrocentos e quatorze mil, quarenta e sete reais e vinte e sete centavos), dividido em 251.307.342.891 (duzentos e cinquenta e um bilhões, trezentos e sete milhões, trezentos e setenta e dois mil, oitocentos e noventa e um) ações ordinárias, nominativas e sem valor nominal. **Parágrafo Único** - As ações são indivisíveis perante a sociedade e conferem ao seu titular o direito a um voto nas deliberações da Assembleia Geral. **Capítulo III - Assembleia Geral:** **Artigo 6º** - A Assembleia Geral tem a competência para deliberar acerca das matérias expressamente previstas na Lei nº 6.404/76. **Artigo 7º** - As Assembleias Gerais serão convocadas pelo Conselho de Administração ou na forma do parágrafo único do artigo 123 da Lei nº 6.404/76. **Artigo 8º** - A Assembleia Geral será instalada e presidida pelo acionista indicado pela maioria dos presentes. **Parágrafo Único** - O secretário da reunião será o diretor de administração da Companhia. **Capítulo IV - Administração:** **Artigo 9º** - A Administração da Companhia será exercida pelo Conselho de Administração e pela Diretoria. **Seção I - Do Conselho de Administração:** **Artigo 10** - O Conselho de Administração será composto por, no mínimo, 03 (três) membros e, no máximo, 05 (cinco) membros efetivos, e igual número de suplentes, todos eleitos pela Assembleia Geral. **Parágrafo 1º** - Os conselheiros e seus suplentes serão eleitos para mandato de 03 (três) anos, podendo ser reeleitos, e serão investidos como conselheiros efetivos ou suplentes, conforme o caso, mediante assinatura do termo de posse no livro de atas do Conselho de Administração. **Parágrafo 2º** - Os conselheiros não reeleitos permanecerão no exercício de seus cargos até a investidura de seus substitutos. **Parágrafo 3º** - Em suas ausências e impedimentos temporários, o conselheiro efetivo será substituído pelo respectivo suplente. **Parágrafo 4º** - Em caso de vacância ou impedimento permanente, o conselheiro efetivo será substituído pelo respectivo suplente até a Assembleia Geral subsequente, a qual procederá à eleição do substituto, que completará o mandato do conselheiro substituído. **Parágrafo 5º** - O Conselho de Administração terá um Presidente, que será eleito pela maioria dos votos de seus membros. A substituição do Presidente do Conselho de Administração obedecerá ao mesmo critério estabelecido para sua eleição. **Artigo 11** - As reuniões do Conselho de Administração serão convocadas mediante aviso por escrito, com antecedência de pelo menos 05 (cinco) dias, indicando a pauta e o horário em que a reunião se realizará escolhida de comum acordo por seus membros. **Parágrafo 1º** - A convocação prevista no caput deste artigo poderá ser realizada por carta, telegrama, fax ou e-mail, ficando dispensada sempre que estiver presente à reunião a totalidade dos membros do Conselho de Administração. **Parágrafo 2º** - **O quorum** de instalação de reunião do Conselho de Administração é de no mínimo 2/3 (dois terços) dos membros integrantes do colegiado. **Parágrafo 3º** - As deliberações do Conselho de Administração exigirão, para serem aprovadas, o voto favorável da maioria dos membros integrantes do colegiado. **Parágrafo 4º** - As deliberações do Conselho de Administração serão registradas em ata, lavrada em livro próprio e assinada por todos os conselheiros que participaram das deliberações. **Parágrafo 5º** - Compete ao Conselho de Administração, além de outras matérias a ele atribuídas por lei e neste Estatuto Social, decidir sobre: I - eleição e destituição dos membros da Diretoria e fixação de sua remuneração individual, observado o limite global fixado pela Assembleia Geral; II - detalhamento das funções, atribuições e limites de alçada dos membros da Diretoria, não especificados neste Estatuto; III - aprovação da política geral de cargos e salários, nos termos da proposta apresentada pela Diretoria de Recursos Humanos; IV - escolha e destituição de auditores independentes da Companhia; V - estabelecimento das políticas da Companhia referentes aos controles financeiros; VI - aprovação de planos de negócios, planos quinquenais estratégicos, planos de longo prazo, incluindo, mas não se limitando a, planos de expansão, planos de desenvolvimento, planos de inovação, planos de sustentabilidade, planos de governança, planos de compliance, planos de segurança, planos de proteção de dados, planos de continuidade de negócios, planos de recuperação de desastres, planos de gestão de riscos, planos de gestão de crises, planos de gestão de reputação, planos de gestão de imagem, planos de gestão de marca, planos de gestão de relacionamento com stakeholders, planos de gestão de recursos humanos, planos de gestão de tecnologia, planos de gestão de inovação, planos de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de marketing, planos de gestão de vendas, planos de gestão de distribuição, planos de gestão de logística, planos de gestão de operações, planos de gestão de manutenção, planos de gestão de segurança, planos de gestão de meio ambiente, planos de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de governança corporativa, planos de gestão de ética, planos de gestão de transparência, planos de gestão de comunicação, planos de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de imprensa, planos de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de imprensa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de relações públicas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de assessoria jurídica, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria fiscal, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria contábil, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de auditoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de consultoria, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de advocacia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de engenharia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de arquitetura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de design, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de moda, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de beleza, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de alimentação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de saúde, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de educação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de cultura, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de esporte e lazer, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de turismo, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de eventos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de entretenimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de mídia, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de publicidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de marketing digital, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de projetos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de qualidade, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de processos, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de sistemas de informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de tecnologia da informação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de inovação, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de pesquisa e desenvolvimento, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de marketing, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de vendas, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de distribuição, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de logística, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de operações, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de manutenção, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de segurança, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de meio ambiente, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de responsabilidade social, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de governança corporativa, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de ética, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de transparência, planos de gestão de assessoria de gestão de assessoria de gestão de comunicação, planos de gestão de assessoria de gestão de

Renda fixa Investidores estão em busca de ativos após mudança nas regras impostas pelo CMN neste ano para títulos isentos

Demanda aquecida atrai novos emissores para as debêntures

Rita Azevedo
De São Paulo

Empresas que nunca acessaram o mercado de debêntures ou com nota de crédito mais baixa devem, em breve, engrossar a fila para novas ofertas. A leitura de bancos que coordenam esse tipo de operação é que, após muitos dos emissores frequentes anunciarem ofertas nos últimos meses e com um mercado pujante, há espaço para novos nomes.

Na contramão das ofertas de renda variável, que estão travadas por causa das incertezas e da volatilidade no mercado, as operações de renda fixa têm se mantido aquecidas neste ano. Os negócios representam uma fonte bem-vinda de receitas para os bancos de investimentos num período de vacas magras nas outras frentes de negócio.

Getúlio Lobo, chefe de distribuição de renda fixa do banco de investimento da XP, diz que a instituição tem procurado ativamente novos emissores. “Há uma demanda dos investidores por novas histórias”, afirma. Essa demanda, porém, não significa que qualquer tese cairá no gosto de quem investe, principalmente considerando que o ambiente de

juros mais altos segue sendo um desafio para as companhias. “É necessário ter governança, um conselho de administração e boas práticas bem estabelecidas.”

Felipe Wilberg, diretor de renda fixa e produtos estruturados do Itaú BBA, também acredita na possibilidade de novas ofertas fora do universo das “super high grade” (de baixo perfil de risco). “Acompanhamos nos últimos meses grandes empresas de excelente rating fazendo captações relevantes, mas poucas empresas menores e novos emissores. À medida que o spread para ‘high grade’ cair, poderemos incluir essas companhias.”

Parte do bom momento para os títulos de dívida é explicada pelo aumento da demanda vista após a taxação de fundos fechados exclusivos. “Hoje vemos muitos family offices entrando em oferta de debêntures, principalmente de incentivadas. Há tempos eles não entravam. Queremos aproveitar esse movimento para trazer novos emissores pro mercado”, diz Wilberg.

Só em maio, fundos que investem em crédito registraram entradas de R\$ 30 bilhões em caixa, segundo levantamento do Itaú BBA, que acompanha fun-

dos maiores de R\$ 50 milhões e que compraram crédito ao longo dos últimos cinco anos.

Nesse momento de dinheiro em caixa, há até um certo apetite por companhias que não tenham capital aberto ou para as que não estejam entre as que ostentam os maiores ratings. “Virão empresas de rating inferior, mas as com altíssima qualidade. Serão companhias com notas como ‘A+’ ou eventualmente ‘A’, mas com estrutura de capital boa”, diz Lobo, da XP.

No universo das debêntures incentivadas, começou a ser vista uma certa flexibilização das exigências dos investidores, segundo Gustavo Pimenta, analista de investimentos do Julius Baer Brasil. “O mercado começou a aceitar algumas coisas que não aceitava antes”, afirma. Em alguns casos de “project finance”, por exemplo, os investidores aceitaram

R\$ 30 bi
é o valor que fundos de crédito tinham em caixa em maio

mudar os termos da fiança contratada para o período da obra.

Isso não significa que o momento é de “oba-oba total”, diz Pimenta. “Os bancos ainda estão testando nomes que não são triviais e algumas operações podem ser mais difíceis de emplacar. Por outro lado, é algo positivo, porque no ano passado eram nomes que nem passavam perto do mercado de capitais”, afirma.

Para Lobo, da XP, o momento é propício para ofertas, sejam elas de debêntures incentivadas, com isenção fiscal para o investidor pessoa física, ou de debêntures corporativas. “Em comparação, por exemplo, ao mercado lá fora, estamos com um nível saudável para os investidores e com um spread interessante para as companhias captarem, considerando a média histórica”, afirma. Esse é um dos fatores que têm feito com que companhias de setores como siderurgia e proteína animal, “que transitam bem tanto aqui quanto lá fora”, prefiram o mercado interno para captar recursos, explica Lobo.

De janeiro a maio, as emissões de debêntures somaram o recorde de R\$ 160,6 bilhões, conforme dados mais recentes da Associação Brasileira das Entidades dos



Lobo, da XP: “Há uma demanda dos investidores por novas histórias”

Mercados Financeiro e de Capitais (Anbima), que consideram as operações concluídas no período. O montante equivale a mais da metade do que foi captado com os títulos no ano completo de 2023 (R\$ 236,3 bilhões). Em maio, o volume de emissão de debêntures chegou a R\$ 49,5 bi-

lhões. “Para junho, esperamos mais uma mês bastante aquecido”, diz a Sparta em carta enviadas a clientes. Nos 12 primeiros dias de junho, foram colocadas 21 ofertas no sistema de registro automático da Comissão de Valores Mobiliários (CVM), que podem movimentar juntas R\$ 14,3 bilhões.

Fundo hedge que tem dinheiro investe em rival que não tem

Peter Rudegeair
Dow Jones Newswires

O investidor veterano Jonathan Heller lançou recentemente sua própria gestora de fundos hedge depois de conseguir levantar cerca de US\$ 1 bilhão. Todo o dinheiro inicial veio de outro fundo hedge.

A Millennium Management, de Izzy Englander, ainda deu a Heller uma opção para comprometer mais dinheiro ao longo do tempo, segundo fontes a par do assunto. A firma de Heller, a Helix Partners Management, negocia títulos e derivativos ligados a empresas em dificuldades financeiras ou falidas, como a antiga controladora do Silicon Valley Bank (SVB).

Os maiores fundos hedge do mundo estão nadando em mais dinheiro do que nunca — é tanto capital que vários deles decidiram alocar bilhões de dólares em outras gestoras. Isso é um subproduto da divisão existente hoje entre os fundos hedge que “têm” e os que “não têm” capital. Nos últimos três anos, os ganhos dos 20 principais gestores de fundos hedge representaram 83% do total do setor, segundo a consultoria LCH Investments. Empresas com mais de US\$ 5 bilhões sob gestão detêm quase

73% dos ativos de fundos hedge, de acordo com dados da HFR.

Grande parte dessa concentração resulta dos novos ativos que vêm se acumulando na mãos de fundos hedge do tipo multiestratégia. A Millennium, a Point72 Asset, de Steve Cohen, a Balyasny Asset e outras gestoras do tipo distribuem dinheiro por dezenas ou até centenas de equipes com estratégias de investimento distintas.

Entre as gestoras de fundos hedge de multiestratégia acompanhadas pelo Goldman Sachs, 61% agora alocam pelo menos algum capital para empresas ou gestoras externas. Em dezembro de 2022, a porcentagem era de 52%.

“Alguns desses grandes [fundos hedge] de multiestratégia têm mais capital do que capacidade”, disse Roark Stahler, chefe de consultoria estratégica nos EUA na unidade de corretagem do Barclays. “Fazer uma alocação externa é uma ótima maneira de colocar o dinheiro para trabalhar.”

Historicamente, os gestores de fundos hedge ocasionalmente terceirizavam uma parte do dinheiro para casas externas, em especial para funcionários que estavam criando as próprias empresas. O que mudou é a estru-

tura, o tamanho e o ritmo desses arranjos, assim como a capacidade de alavancar sistemas que dão suporte a milhares de profissionais de investimento.

Muitas gestoras de multiestratégia investem em terceiros por meio de contas gerenciadas separadamente, às quais podem dar financiamento e sobre as quais têm poder para definir controles e limites de risco e visualizar posições em uma carteira. Em vez de emitirem um cheque que vai para um fundo comum, muitas oferecem bilhões de dólares em poder de compra de seus próprios balanços para terceiros, de forma parecida ao que fariam com as próprias equipes de investimento.

Alimentar novas firmas de fundos hedge dessa maneira

“Fazer uma alocação externa é uma ótima maneira de colocar o dinheiro para trabalhar”
Roark Stahler

também dá às empresas de multiestratégia uma maneira de lucrar com gestores de portfólio de renome que não querem trabalhar formalmente para as gigantes, segundo Stahler, do Barclays.

Os fundos hedge costumam cobrar de seus investidores os custos com os gestores externos, assim como fazem com a remuneração de seus funcionários. Isso é mais aceitável para alguns investidores de fundos do que precisar pagar taxas separadas a um gestor externo além do que pagam a uma asset.

Alguns investidores da Woodline Partners, uma firma de fundos hedge com sede em São Francisco fundada por ex-funcionários da Citadel, criticaram as taxas adicionais que precisaram pagar quando a empresa investiu centenas de milhões de dólares em um fundo hedge comum lançado por outros ex-funcionários da Citadel, a Ilex Capital Partners, com sede em Londres, segundo fontes a par do assunto.

Uma das firmas de fundos hedge mais atuantes em fazer alocações externas é a Millennium Management, que atualmente administra cerca de US\$ 68 bilhões, mas, incluindo dinheiro emprestado, tem uma presença de mercado de cerca

de US\$ 500 bilhões. Até há alguns anos, a firma fazia negócios, em menor quantidade, com gestores externos, como o financiamento aos ex-executivos Feng Guo e Michael Robinson de mais de US\$ 1 bilhão quando eles lançaram a Symmetry Investments há cerca de dez anos.

Por volta de 2021, acelerou o ritmo dos investimentos externos, em particular com gestores de portfólio sem vínculos anteriores com a Millennium Management, muitas vezes como fornecedora exclusiva de capital por certo período, segundo fontes próximas à firma.

A Kodai Capital Management, que tem sede em Chicago e atua principalmente apostando em ações de tecnologia ou contra elas, e a Burkehill Global Management, uma empresa nova-iorquina de corretagem de ações, receberam dinheiro da Millennium Management naquela época, de acordo com a fontes.

Mais recentemente, a Millennium Management deu bilhões de dólares à Taula Capital, uma firma londrina de fundos hedge com orientação macroeconômica fundada pelo ex-operador da Millennium Management, Diego Megia. Alguns dos maiores lançamentos esperados para

o fim de 2024 ou início de 2025, como a Sone Capital, de George Panos, estão em negociação com a Millennium Management para receber grandes alocações, segundo fontes.

Outras firmas de multiestratégia vêm fazendo transações semelhantes. A Balyasny recentemente deu dinheiro à Landmark Investment Partners, um fundo hedge com sede em West Palm Beach, na Flórida, especializado em ações no setor imobiliário, de acordo com fonte a par do assunto.

Uma exceção é a Citadel, de Ken Griffin, que raramente aloca dinheiro em outros fundos hedge e prefere se concentrar internamente no desenvolvimento de talentos. A empresa fez uma exceção para a Candlestick Capital, uma firma de fundos hedge fundada pelo ex-gestor de carteiras da Citadel, Jack Woodruff, em 2019, segundo fontes. Pelo acordo de investimento na Candlestick, a Citadel recebe uma parte das receitas da empresa.

Algumas grandes firmas de investimento quantitativo, como a Qube Research & Technologies e a Squarepoint Capital, estão financiando gestores externos de ações e títulos de dívida para complementar suas estratégias de apostas guiadas por algoritmos.

Conta conjunta com cônjuge é boa ideia?

Consultório financeiro

Quais são os prós e os contras das contas bancárias conjuntas no casamento?

Denis G. Coelho, CFP, responde: “Colocar as escovas no mesmo copo”, “formar um só corpo”, “na saúde e na doença, na alegria e na tristeza, até que a morte os separe” são conceitos que, pela tradição e por formarem parte dos ditos populares, expressam o conceito do casamento. Uma união permanente, duradoura. Com essa união, vem, naturalmente, a junção de bens de ambos os cônjuges.

O objetivo não é discorrer sobre as formas de união possíveis no casamento e os impactos nos patrimônios dos contraentes, mas sim uma breve análise sobre até que ponto é vantajoso levar essa união para as contas bancárias dos cônjuges.

Tudo vai depender do objetivo dessa conta. Quando falamos de

despesas, há situações em que uma ou outra forma de conta podem ser utilizadas. Por exemplo, caso as despesas sejam pagas exclusivamente por um dos cônjuges, é melhor usar uma conta individual, já que uma conta conjunta para o pagamento dessas despesas pode levar à confusão, sobretudo quando um é mais organizado que o outro.

No caso de rateio de despesas entre ambos, as contas conjuntas poderiam ser um bom meio de ter as coisas organizadas mais facilmente e à vista rápida de ambos. Nessa situação de divisão, uma boa forma de controle seria que cada cônjuge depositasse na conta conjunta os valores relativos à sua proporção no pagamento das despesas, o que poderia ser definido, por exemplo, pelo valor da renda de cada um.

Entretanto, se o objetivo da conta for exclusivamente o de guardar recursos

(investimentos em CDB e outros papéis de renda fixa, fundos, renda variável etc.) para projetos futuros, tê-la na modalidade conjunta pode ser de grande valia, até mesmo para motivação mútua em se manter o foco nos objetivos finais. Os sonhos em comum têm mais chance de serem concretizados quando sua construção pode ser apreciada mais facilmente por ambos.

Uma breve observação: nos regimes de separação total de bens, essa recomendação perde muito do seu sentido, já que os patrimônios de cada cônjuge são tratados de forma separada.

Cabe, contudo, um ponto prático a considerar: o falecimento de um dos cônjuges. O cônjuge sobrevivente é, à exceção dos regimes de separação de bens, herdeiro meeiro, ou seja, a ele cabe a metade dos bens comuns. Nessa situação, contas conjuntas permitem

ao sobrevivente acesso fácil aos recursos antes mesmo dos procedimentos de inventário, desde que os valores estejam em conta corrente.

As aplicações financeiras são consideradas patrimônio do primeiro titular. Nesse caso, se quem falece é o primeiro titular, o segundo titular não pode acessar imediatamente tais recursos, senão com autorização judicial. Para essa situação, seguros de vida bem alinhados com a necessidade da família ajudariam em eventuais dificuldades de liquidez imediata. Lembrando sempre que o falecimento deve ser prontamente comunicado às instituições financeiras e o inventário deve ser aberto em até 60 dias após o falecimento.

Em síntese, o ideal é que, para as movimentações do dia a dia, ou seja, de curto prazo, as contas sejam individuais. Assim, há melhor controle e a eventual indisciplina de um

contamina menos as finanças do casal. Já para as questões de longo prazo, como os projetos comuns, recursos guardados para aposentadoria e demais reservas, as contas conjuntas cumprem melhor sua função. Mas, sempre, sentar-se e conversar, como em qualquer outro aspecto da vida conjugal, é a chave para finanças prósperas e felizes.

Denis G. Coelho é planejador financeiro pessoal e possui a certificação CFP® (Certified Financial Planner), concedida pela Planejar - Associação Brasileira de Planejamento Financeiro

E-mail: denis@bmantle.com

As respostas refletem as opiniões do autor, e não do jornal Valor Econômico ou da Planejar. O jornal e a Planejar não se responsabilizam pelas informações acima ou por prejuízos de qualquer natureza em decorrência do uso destas informações. Perguntas devem ser encaminhadas para: consultoriofinanceiro@planejar.org.br

STJ
Devedor que quita dívida pode assumir lugar do credor em ação de cobrança
valor.globo.com/legislacao



Valor E
Sábado, domingo e segunda-feira,
15, 16 e 17 de junho de 2024

INÊS 249
Opinião Jurídica
O déficit da Previdência e as vantagens das stock options
E2

TJSP
Homem atingido em estande de tiro será indenizado
valor.globo.com/legislacao



Legislação & Tributos SP

Tributário Ministros da Corte analisam recurso da Fazenda Nacional contra decisão do Superior Tribunal de Justiça favorável à mineradora Vale

STF definirá se lucro no exterior pode ser tributado no Brasil

Beatriz Olivon
De Brasília

O Supremo Tribunal Federal (STF) poderá definir se tratados firmados entre o Brasil e outros países devem afastar a tributação da matriz nacional sobre ganhos de empresas coligadas e controladas no exterior. Atualmente, o Superior Tribunal de Justiça (STJ) e o Conselho Administrativo de Recursos Fiscais (Carf) divergem sobre essa possibilidade, o que tem levado companhias a recorrer ao Judiciário.

A questão é tão relevante que foi objeto do primeiro edital da nova fase de transação — negociação de pagamento de débitos com a Fazenda Nacional — aberto no fim de 2023 para “teses tributárias”. Na época, a Fazenda apontou cerca de 200 processos em tramitação sobre o tema — 150 na esfera administrativa e 50 na judicial —, que somavam ao redor de R\$ 69 bilhões.

O STF começou a analisar a aplicação de tratados contra a incidência de IR e CSLL referente a lucro auferido no exterior no mês de maio. Mas um pedido de vista, após o voto do relator, ministro André Mendonça, favorável aos contribuintes, suspendeu o julgamento. O prazo para um processo voltar à pauta do Supremo depois de um pedido de vista é de 90 dias.

No mesmo mês de maio, no STJ, a ministra Regina Helena Costa, por meio de decisão mo-

nocrática, aceitou que tratados afastem a tributação no Brasil, enquanto a 1ª Turma da Câmara Superior do Carf manteve a autuação fiscal em outro caso semelhante. Segundo advogados, a divergência acaba por incentivar a judicialização.

O processo que está sendo julgado pelo Supremo é um recurso da Fazenda contra uma decisão do STJ, do ano de 2014 (RE 870214). Na ocasião, a 1ª Turma havia decidido que não incide IR e CSLL sobre o lucro de controladas situadas em países com os quais o Brasil firmou tratados para evitar a bitributação sobre a renda. No caso, unidades, da companhia mineradora Vale, eram localizadas na Bélgica, Dinamarca e Luxemburgo.

O STJ considerou, naquele caso, que deve prevalecer o artigo 7º dos tratados que seguem o modelo da Organização para Cooperação e Desenvolvimento Econômico (OCDE). O dispositivo estabelece que esses lucros só podem ser tributados no país de origem. Assim, essas empresas não se submeteriam a tributação no Brasil, como determinava o artigo 74 da Medida Provisória (MP) nº 2.158, de 2001.

R\$ 69 bi
eram discutidos em
2023 sobre o tema

No voto, Regina Helena Costa afirmou que a Corte adota entendimento segundo o qual, no caso de empresa controlada, dotada de personalidade jurídica própria e distinta da controladora, nos termos dos Tratados Internacionais, os lucros auferidos são lucros próprios e assim tributados somente no país do seu domicílio (REsp 1325709).

“A sistemática adotada pela legislação fiscal nacional de adicioná-los ao lucro da empresa controladora brasileira fere os Pactos Internacionais Tributários e infringe o princípio da boa-fé na relações exteriores, a que o Direito Internacional não confere abono”, afirma no voto, citando o precedente da 1ª Turma do STJ, do ano de 2014.

Já no Carf, a 1ª Turma da Câmara Superior manteve autuação semelhante (16561.720158/2013-15) em julgamento realizado em 20 de maio. No caso, o auto de infração foi recebido pela Andrade Gutierrez Engenharia referente a lucros auferidos no exterior por controladas na Argentina, Peru, Espanha e Portugal.

No STF, o relator, ministro André Mendonça, afirma no voto que, uma vez que os tratados foram pactuados, não se admite o descumprimento de maneira unilateral pelo Brasil nem seu uso abusivo pelas empresas.

Ainda segundo o ministro, a decisão no caso concreto depende da aplicação específica de normas infraconstitucionais,



Advogada Priscila Faricelli: a composição do STF mudou muito desde o julgamento da ADI nº 2588

mas, se admitida a discussão constitucional, se afastarem os efeitos do artigo 7º desses tratados, além do inadimplemento unilateral do pacto, será frustrada a confiança dos contribuintes que estruturaram suas operações tendo em vista a legislação e a interpretação no momento em que decidiram a estrutura de suas operações.

No voto, Mendonça afirma que o Brasil atrai investimentos ao pactuar acordos. Diz ainda que eventual redução na arrecadação da tributação sobre matrizes nacionais compensa-se com o influxo de multinacionais estrangeiras que se instalam no país. Faltam dez votos.

A advogada Priscila Faricelli, sócia do Demarest Advogados, destaca um julgado do STF, citado em decisões do Carf favoráveis ao Fisco, fazendo uma diferenciação entre ele e a discussão atual. Diz que a ADI nº 2588 discute a tributação quando a

empresa lá fora está em um paraíso fiscal. Mas aponta que a composição do STF mudou muito desde esse julgamento e que o processo da Vale, julgado pelo STJ, fala de países com os quais o Brasil tem tratado e não são paraísos fiscais.

Já o advogado Raphael Lavez, sócio do Lavez Coutinho Advogados, diz que o Carf é consistente em manter o entendimento favorável à Fazenda por meio do voto de qualidade (desempate). No caso analisado em maio, diz que o relator havia citado a jurisprudência do STJ, mas ficou vencido.

De acordo com Lavez, existem tratados que expressamente permitem a tributação nacional, mas o Carf tem esse entendimento, atualmente, para qualquer tratado. “Falta, na jurisprudência do Carf, reconhecer especificidades dos tratados em si”, afirmou o advogado.

Procurada pelo **Valor**, a Procuradoria-Geral da Fazenda Nacio-

nal (PGFN) afirma que o Carf segue as premissas do entendimento firmado pelo STF em precedentes como a ADI nº 2588. Segundo o órgão, restou definido que os lucros obtidos por meio de controladas e coligadas no exterior estão disponíveis, jurídica e economicamente, para a empresa residente no Brasil. “A renda pertence à empresa residente no Brasil, e não às empresas sediadas no exterior”, diz.

Ainda segundo o órgão, existe vedação nos tratados para que um país tribute a renda de uma empresa situada no outro país signatário do tratado. Sobre os precedentes do STJ, a PGFN esclarece que apenas os julgados na forma de recursos repetitivos produzirão efeito vinculante para o Carf, o que ainda não aconteceu. A PGFN ainda atua perante o STJ para fazer prevalecer a tese de que a tributação recai sobre os lucros disponíveis para a empresa residente no Brasil.

Juiz autoriza venda de R\$ 14,5 milhões em créditos de ICMS

Marcela Villar
De São Paulo

Uma exportadora de soja conseguiu uma autorização da Justiça de São Paulo para transferir R\$ 14,5 milhões em créditos de ICMS sem precisar estar sujeita aos limites do programa ProAtivo, do governo estadual, que só permitiria a venda R\$ 1,2 milhão para terceiros. Segundo a sentença, a Secretaria da Fazenda e Planejamento do Estado de São Paulo (Sefaz) impôs restrições indevidas ao uso dos créditos pela empresa, contrárias ao disposto na Lei Kandir e na Constituição.

Criado em 2021 pelo Decreto nº 66.398, o ProAtivo facilita a transferência de créditos entre contribuintes, especialmente para empresas que investem no Estado, concedendo maior liquidez a elas. Ao contrário do procedimento tradicional na Sefaz, que pode levar um ano, o programa permite a venda dos créditos entre empresas de forma mais célere, que leva em torno de dois meses, segundo especialistas.

Ao todo, desde o início do ProAtivo, foi autorizada a liberação de R\$ 4 bilhões em créditos. A cada rodada há um teto glo-

bal, que resulta em um teto individual por empresa, que não comprometa as contas públicas.

Hoje, está aberta a 11ª rodada, que libera R\$ 700 milhões em créditos acumulados de ICMS limitando o uso em R\$ 30 milhões por CNPJ. Empresas que investem mais em ativo imobilizado, como maquinário, e compram mais em São Paulo do que em outros Estados têm cotas maiores.

Apesar de considerarem o programa benéfico, tributaristas dizem que, para exportadores, ele torna o que é um direito em um benefício, impondo restrições contra a previsão legal, constitucional e precedentes do Superior Tribunal de Justiça (STJ) e do Tribunal de Justiça do Estado de São Paulo (TJSP). Tanto a legislação quanto a jurisprudência determinam que créditos constituídos em operações de exportação não podem ter limites no uso, seja por um teto ou por parcelas.

Na decisão proferida no dia 29 de maio, o juiz Fábio Alves da Motta, da 9ª Vara de Fazenda Pública de São Paulo, indica que o artigo 155 da Constituição determina a não incidência do ICMS sobre exportação e o direito de aproveitamento dos créditos de



“Limitações do ProAtivo não podem gerar resultado inferior ao crédito de exportação”
André Buttini de Moraes

ICMS. Já a Lei Kandir (Lei Complementar nº 87/1996) autorizaria a transferência dos créditos de ICMS para terceiros no mesmo Estado. Para ele, a LC já estabeleceu as condições para a transferência do estoque, “não tendo deixado margem aos Estados-membros para imposição de outras que limitem o seu exercício”.

A limitação do ProAtivo, acrescenta, deve obedecer aos “limites impostos pelo legislador, posto que invade, ainda que indiretamente, patrimônio jurídico de sociedade empresária em regular exercício de atividade econômica”. Ele ainda determinou a correção dos valores dos créditos de ICMS pela Selic, algo incomum, para evitar “enriquecimento indevido da Administração Pública” (processo nº 1040134-87.2023.8.26.0053).

De acordo com o tributarista Maurício Barros, sócio do escritório Cescon Barriue, o programa é benéfico pois agiliza a transferência de créditos, mas não deve ser encarado como um benefício. “É um direito do contribuinte. A Constituição fala que ICMS é não cumulativo, então o contribuinte não pode ficar acumulando saldos credores”, afirma.

No caso dos créditos oriundos de exportação, mais ainda, diz ele, pois além de prevista a não cumulatividade, é direito da empresa o aproveitamento. “Não se pode criar entraves”, completa Barros.

O uso e gestão dos créditos de ICMS, acrescenta, é essencial para as empresas com a aprovação da reforma tributária. “O governo vai devolver os créditos em 20 anos, então nossa orientação para os clientes é que até o final de 2032, têm que desovar o máximo possível os saldos credores”.

Para André Buttini de Moraes, sócio fundador do Buttini Moraes Advogados, que atuou pela empresa no processo, o programa não pode ignorar as leis vigentes e tirar o privilégio dos exportadores. “O ProAtivo não pode violar o direito previsto na Lei Kandir”, diz. “O Estado não está tendo essa discricionariedade sobre a exportação”, conclui.

A empresa entrou com pedido de transferência de crédito tanto na Sefaz, de R\$ 13,2 milhões, quanto no ProAtivo, de R\$ 1,2 milhão, que era o que tinha direito pelo programa. A Sefaz, no entanto, indeferiu os dois pedidos, o que motivou a empresa a entrar com o mandado de segurança.

A sentença, diz Buttini, destaca que “as limitações e fórmulas do ProAtivo não podem gerar resultado inferior ao crédito de exportação”. Para ele, a empresa era prejudicada com uma cota menor, pois a produção de soja não fica majoritariamente em São Paulo e a maioria das compras eram de fora do Estado. “A cota do ProAtivo terminava ficando pequena”, afirma.

Segundo o advogado Guilherme Tostes, sócio do Bichara Advogados, o programa se tornou uma boa alternativa pelo costume da Sefaz de dificultar a autorização da venda de créditos. “É muito comum ter que entrar com mandado de segurança porque existe um prazo máximo de 120 dias [para a liberação dos créditos]”. Para ele, a sentença “prestigia a jurisprudência que existe quanto à impossibilidade de a Sefaz recusar a transferência de crédito de ICMS de exportadores”.

No processo, a Sefaz afirmou que existem “diversos instrumentos de aproveitamento do crédito acumulado”. Procurada pelo **Valor**, a Procuradoria Geral do Estado (PGE) disse que já recorreu da decisão e não comenta a questão fora dos autos.

Legislação&Tributos SP

Déficit da Previdência e as stock options

Opinião Jurídica

Marcio Crejonias

ão é de hoje que convivemos com o déficit crônico das contas da Previdência

Social. Foram várias as reformas promovidas para equacioná-lo nas últimas décadas, sem sucesso, tanto que se flerta com a necessidade de uma nova reforma previdenciária. As reformas inexitosas havidas até agora tiveram sempre como foco exclusivo reduzir o valor dos benefícios previdenciários e/ou dificultar as condições de elegibilidade para acessá-los. Em suma, penalizaram os segurados e seus dependentes, mas pouparam de qualquer ônus adicional as empresas obrigadas a financiar os cofres previdenciários.

Ocorre, que, simultaneamente a isso, ao longo dessas décadas se viu um processo progressivo de esgarçamento das fontes de financiamento da Previdência, resultado da crescente informalidade do mercado de trabalho, do fenômeno da chamada pejotização nas relações laborais, da expansão exagerada da desoneração da folha de pagamento como fonte de custeio previdenciário, entre outras causas.

É nesse contexto de déficit crônico das contas previdenciárias, agravado pelo esvaziamento

sistemático de suas fontes de financiamento, que deve ser julgada a controvérsia acerca do recolhimento (ou não) de contribuição previdenciária patronal sobre as vantagens econômicas proporcionadas por programas de stock options mantidos por grandes empresas em benefício, como regra geral, dos ocupantes de cargos de direção/gestão nessas corporações.

Por meio desses programas de stock options, as empresas ofertam a esses colaboradores mais graduados opções de compra de suas ações, a preços previamente definidos (e bem abaixo do mercado), depois de cumprido um período de carência.

Findo esse período de carência, ao exercerem a opção de compra dessas ações, pagando por elas o preço previamente definido (bastante aquém do valor de mercado), esses dirigentes acabam auferindo vantagens econômicas expressivas, as quais, não raro, alcançam a cifra dos milhões de reais.

Em que pese o fato dessas vantagens econômicas serem oferecidas no âmbito de uma relação de trabalho, tendo esta como a sua causa exclusiva, a doutrina defende que tais vantagens não se traduzem em rendimentos do trabalho, mas sim de um acordo comercial. O objetivo dessa abordagem não

é outro senão afastar essas vantagens econômicas da incidência da contribuição previdenciária patronal, cuja base de cálculo consiste no total das remunerações pagas pelas empresas a seus empregados/colaboradores. O argumento jurídico precípuo para atestar o seu suposto caráter comercial e assim arredar a tributação é de que o programa de stock options implica risco de prejuízo financeiro ao colaborador que adere a ele.

Trata-se de argumento falacioso. Afinal, inexiste risco, uma vez que o aderente ao programa de stock options não se obriga a exercer a opção de compra da ação após o período de carência, sendo que ele só a exerce quando isso se mostrar vantajoso economicamente, é dizer, quando o preço a ser pago para adquirir a ação se mostrar inferior ao seu valor de mercado. Assim, afasta-se qualquer risco de perda nessa operação de compra para o colaborador da empresa. Este só tem a ganhar com o programa em questão, engendrando para beneficiá-lo.

Quicá seja por essa razão que todos os países, onde as empresas oferecem programas de stock options a seus colaboradores, tratam as vantagens econômicas deles decorrentes como remuneração. Ao que consta, só no Brasil se tem essa discussão

bizantina sobre o caráter remuneratório (ou não) dessas vantagens. Convenhamos, nada que cause estranheza, a julgar ser o Brasil um país dado a esquisitices, como vender pizza de sushi.

Note-se, por outro lado, que alijar da base de financiamento previdenciário essas vantagens econômicas não se coaduna com os postulados da solidariedade e da equidade (de cujo amálgama resulta o princípio maior da Justiça Fiscal), vetores constitucionais estes sob a égide dos quais deve se dar o custeio da Previdência Pública, que recai sobre toda a sociedade, em especial sobre as empresas.

Sob a perspectiva dos princípios da solidariedade e da equidade, configura um escárnio deixar de fora do financiamento da Previdência Social os usualmente vultosos rendimentos obtidos pelos executivos das grandes empresas, por meio de planos de stock option, quando sabidamente os rendimentos de trabalho ordinariamente pagos aos demais trabalhadores menos graduados, com valores substancialmente mais baixos, integram a base de cálculo de incidência da contribuição previdenciária patronal destinada ao custeio previdenciário, sem qualquer questionamento. Portanto, tornar infensa

à tributação pela via da contribuição previdenciária patronal os rendimentos milionários das stock options, oriundos inequivelmente de uma relação laboral, atenta contra a CF/88, desfalcando a Previdência do contributo incidente sobre os ganhos dos trabalhadores mais privilegiados do país.

Por fim, diga-se que o STJ decidirá, sob o rito dos recursos repetitivos, a natureza jurídica das vantagens econômicas das stock options. Logo, os ministros daquela Corte Superior, que geralmente vocalizam em seus discursos públicos a necessidade de observar o princípio maior da Justiça Fiscal, terão a oportunidade ímpar de concretizá-lo caso venham a reconhecer a natureza remuneratória dessas vantagens econômicas, a justificar a inclusão delas à base de incidência da contribuição previdenciária patronal. Oxalá assim ocorra!

Marcio Crejonias é procurador da Fazenda Nacional na Divisão de Acompanhamento Especial (Dias) da Procuradoria (PRFN) da 3ª Região

Este artigo reflete as opiniões do autor, e não do jornal Valor Econômico. O jornal não se responsabiliza e nem pode ser responsabilizado pelas informações acima ou por prejuízos de qualquer natureza em decorrência do uso dessas informações




SAO PAULO
GOVERNO DO ESTADO

AVISO DE LICITAÇÃO Nº 00308757662024
UASG - SECRETARIA DE ESTADO DA SAÚDE

Modalidade: Pregão Eletrônico nº 90098/2024.
Nº Processo: 024.00063273/2024-63
Objeto: Aquisição de Medicamentos para o atendimento de Demandas Judiciais
Total de Itens Licitados: 13 (treze).
Valor total da Licitação: sigiloso.
Disponibilidade do edital: 18/06/2024.
Horário: das 08h00 às 18h00.
Endereço: Av. Dr. Eneidas de Carvalho Aguiar, 188 - Cerqueira César - São Paulo.
Link do PNCP: <https://www.gov.br/pnccp/pt-br>.
Entrega das Propostas: a partir de 18/06/2024 às 08h00 no site: www.gov.br/compras.
Abertura das Propostas: 28/06/2024às 10h30 no site: www.gov.br/compras.

BANCO VOTORANTIM S.A. - CNPJ 59.588.111/0001-03 - NIRE 35.300.525.353
ATA da Reunião do Conselho de Administração Realizada em 30 de Novembro de 2023
Data, Hora, Local: 30.11.2023, às 18h, por deliberação virtual. **Presença:** Totalidade dos membros. **Mesa:** João Henrique Batista de Souza Schmidt - Presidente, Rafael Norberto Fernandes - Secretário. **Deliberação Aprovada:** A distribuição de juros sobre o capital próprio aos acionistas, no montante bruto de R\$ 250.000.000,00, com retenção de 15% de imposto de renda na fonte, resultando em juros líquidos de R\$ 212.500.000,00, imputados ao valor do dividendo mínimo obrigatório do exercício de 2023, a débito de lucros correntes e a serem pagos até 31/12/2024, na proporção das participações dos acionistas no capital social, com base na posição acionária hoje registrada. **Encerramento:** Nada mais. São Paulo (SP), 30.11.2023. **Conselheiros:** Felipe Guimarães Geissler Prince, Francisco Augusto Lassalvia, Jairo Sampaio Saddi, João Henrique Batista de Souza Schmidt, Mauro Ribeiro Neto, Odilon Pinheiro de Almeida Junior e Tarciana Paula Gomes Medeiros. JUCESP em 24/01/2024, sob nº 23.810/24-3. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

BANCO VOTORANTIM S.A. - CNPJ/59.588.111/0001-03 - NIRE 35.300.525.353
ATA DA ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA REALIZADA EM 22 DE DEZEMBRO DE 2023
Data, Hora, Local: 22.12.2023, 11h30h, na sede, na Avenida das Nações Unidas, 14.171, 18º andar, Vila Gertrudes, São Paulo/SP. **Presença:** totalidade do capital social. **Mesa:** Sr. João Henrique Batista de Souza Schmidt - Presidente; e Sra. Ana Beatriz Alves de Souza - Secretária. **Deliberações aprovadas:** (i) O remanejamento do Sr. Sergio Augusto Malacrida Júnior do cargo de membro suplente do Conselho Fiscal para o cargo vago de membro efetivo do Conselho Fiscal do Banco. (ii) E eleição da Sra. Glásky Peres Domingos, brasileira, solteira, contadora, RG nº 107109860 IFR/PR e CPF 072.823.557-97, domiciliada em São Paulo/SP, indicada de comum acordo pelos acionistas do Banco, para ocupar o cargo de membro suplente do Sr. Sergio Augusto Malacrida Júnior no Conselho Fiscal do Banco, no mandato anual em curso, que vigorará até a Assembleia Geral Ordinária de 2024. (iii) A posse do membro do Conselho Fiscal eleito em seu respectivo cargo fica condicionada à prévia homologação de seu nome pelo Banco Central do Brasil, ocasião em que assinará o termo de posse correspondente. O membro do Conselho Fiscal ora eleito declarou que não está impedido de exercer atividade mercantil. **Encerramento:** Nada mais. São Paulo/SP, 22.12.2023. **Acionistas:** o Banco do Brasil S.A.; Leonardo Elisei de Faria; p. Votorantim Finanças S.A.; João Henrique Batista de Souza Schmidt e Mauro Ribeiro Neto. **Arquivo na JUCESP em 29/01/2024, sob nº 42.620/24-7. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.**



CIDADE DE SÃO PAULO

EDUCAÇÃO

AVISO DE EDITAL RETIFICADO
PREGÃO ELETRÔNICO Nº 90025/MS/2024 - PROCESSO ELETRÔNICO Nº 6016.2024/0027246-9 - Objeto: Contratação de empresa para a prestação de Serviços de Limpeza, Seleção e Conservação Ambiental, incluindo as Áreas Internas e Exteriores, para as Unidades Administrativas Centrais pertencentes à Secretaria Municipal de Educação, visando a obtenção de adequadas condições de salubridade e higiene, com disponibilização de mão de obra, saneantes desmossantes, materiais de higiene e limpeza e equipamentos, conforme especificações técnicas, planilhas, locais de prestação dos serviços e demais documentos constantes do Termo de Referência.
Ata-se retificado o Edital e alterada a licitação em epígrafe, que será realizada às 09h30 do dia 28/06/2024
O Edital e seus Anexos poderão ser consultados, até o último dia útil anterior à abertura, mediante recolhimento de guia de arrecadação, ou através da apresentação de pen-drive para gravação na COMPS - Núcleo de Licitação e Contratos - Rua Dr. Diogo de Faria, 1247 - sala 112 - Vila Clementino, ou através da internet pelo site www.comprasnet.gov.br e <https://diariooficial.prefeitura.sp.gov.br/>, bem como, as cópias do Edital estarão expostas no mural do Núcleo de Licitação.

EDITAL DE LEILÃO DE ALIENAÇÃO FIDUCIÁRIA
FERNANDO JOSÉ CERELLO G. PEREIRA, Leiloeiro(a) inscrito(a) na JUCESP sob o nº 844, com escritório a Avenida Carlos, nº 787 - Conjunto 102, Barro Branco Paulista - São Paulo / SP, devidamente autorizado pelo Chefe Flávio Frazão (TAC) UNIBANCO S/A, doravante designado VENDEDOR, inscrito no CNPJ sob nº 69.701.300/001-04, com sede na Praça Afonso Augusto de Souza Faria, nº 100, Torre Ouro Sultana, na Cidade de São Paulo/SP, inscrita no CNPJ sob nº 014.432/07, datado de 29/04/2010, no qual figura como fiduciante, bem como, MARIA SILVA, brasileira, solteira, maior, zelar, RG nº 270.543.84 (passante e selenta mil, quinhentos e quarenta e três reais e novecentos e quatro centavos), o imóvel é segredo, com a propriedade localizada em nome do Chefe Flávio Frazão, inscrito no CNPJ sob nº 121, no 12º andar, no 13º Pavimento do "Edifício Ferreira Pereira", situado na Rua Amador Bueno, nº 468 - Bairro Vila Buarque, São Paulo/SP, com a área de 1.200,00 m², correspondente a uma quota parte ideal de 1/88899, no terreno em todas as coisas comuns constituídas, o que equivale a 1/88899 do lote comum constituído. O imóvel encontra-se livre de ônus e cadastrado na matrícula nº 28.389 do 3º Cartório de Registro de Imóveis de São Paulo - 3º Of. O imóvel, despojado por conta do adquirente, nos termos do art. 20 da Lei nº 5.174, de 1976. Caso não haja licitante em primeira leilão, este deverá ser designado a 14 de julho de 2024, às 18h00, no mesmo local, para realização do SEGUNDO LEILÃO, com lance mínimo igual ou superior a R\$ 173.228,99 (cento e setenta e três mil, duzentos e vinte e oito reais e novecentos e vinte e oito centavos). Todos os lances, incluindo neste edital, no site do leiloeiro (www.megaleiloes.com.br), em catálogo ou em qualquer outro veículo de comunicação considerado o horário oficial de Brasília (DF). O(s) devolvedor(es) fiduciário(s) será(ão) comunicado(s) na forma do parágrafo 2.º-A do art. 27 da Lei nº 5.174/07, incluído pela Lei 13.462 de 11/07/2017, das datas, horas e locais de realização dos leilões fiduciários, mediante comunicação dirigida aos endereços constantes do contrato, inclusive ao endereço eletrônico ou por e-mail, se adequado, podendo o(s) fiduciário(s) adotar sem contradição de terceiros, a qualquer outro endereço em geral, exceto no site do leiloeiro, no prazo de 15 (ou 2) dias, pelo valor da dívida, exceto das encargos e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br, respectivo a lance mínimo e o incremento mínimo estabelecido, em qualquer de encargo e despesas, conforme estabelecido no parágrafo 2.º-B do mesmo artigo, ainda que, outros interessados já tenham efetuado lances, para o respectivo lote do leilão. O envio de lances on-line se dará exclusivamente através do site www.megaleiloes.com.br,



São Manoel

USINA AÇUCAREIRA S. MANOEL S/A

Fazenda Boa Vista, s/n - Zona Rural - São Manuel/SP - CEP 18650-970
CNPJ/MF nº 60.329.174/0001-24

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS E CONTÁBEIS EM 31 DE MARÇO DE 2024 E 2023

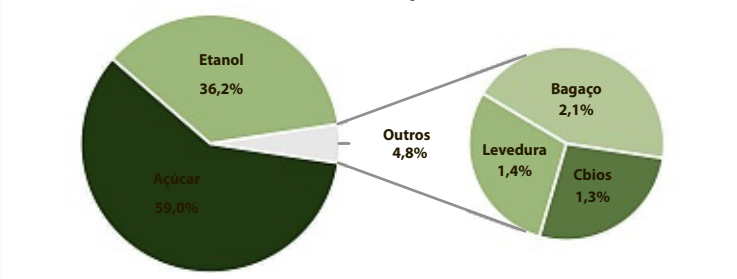
RELATÓRIO DA ADMINISTRAÇÃO

Senhores Acionistas,
É com prazer que submetemos à apreciação de V. Sas. as demonstrações financeiras da Usina Açucareira S. Manoel S/A ("Companhia"), relativas ao exercício findo em 31 de março de 2024, comparadas com 2023 e acompanhadas do relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras e respectivas notas explicativas. Esses documentos foram elaborados e estão sendo apresentados em conformidade com as práticas contábeis adotadas no Brasil e que seguem as normas do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC), aprovadas pelo Conselho Federal de Contabilidade (CFC) até 31 de março de 2024 e contém todos os dados necessários à análise das atividades e desempenho da Companhia no exercício. As demonstrações financeiras aqui apresentadas estão de acordo com os critérios da legislação societária brasileira, e foram elaboradas a partir de demonstrações financeiras auditadas. Colocamo-nos à disposição para quaisquer esclarecimentos adicionais que porventura se julguem necessários.

Contexto Operacional e Econômico
O desempenho operacional e econômico da Usina São Manoel, na safra encerrada em 31 de março de 2024, demonstrou resultados positivos e expressivos. O açúcar, impulsionado pela demanda de mercado interno e pela menor produção global, manteve uma tendência de alta, enquanto o etanol, hidratado e anidro, sofreram quedas nos preços ao longo da safra. Durante a safra 2023/2024, a Usina São Manoel alcançou um marco histórico com um recorde de moagem, resultado da excelente produtividade agrícola e das condições industriais favoráveis. O mix de produção manteve-se alinhado com safra anteriores. Apesar desses desafios, nossos esforços para aumentar a produtividade agrícola e melhorar a eficiência industrial mantiveram a Companhia alinhada com a meta de elevar o patamar de moagem de cana. A gestão eficaz e o foco contínuo na otimização dos processos reafirmam nossas convicções positivas sobre o modelo de gestão adotado, garantindo a sustentabilidade e o crescimento contínuo da Usina São Manoel.

Resultado do exercício
As receitas líquidas atingiram R\$ 1.012.467 mil, superior em 7% comparado ao ano anterior (R\$ 946.345 mil). O lucro líquido do exercício apresentado foi de R\$ 95.355 mil comparado a R\$ 134.735 mil do ano anterior, representando uma rentabilidade de 7,4% do patrimônio líquido, contra 11,2% do ano anterior.

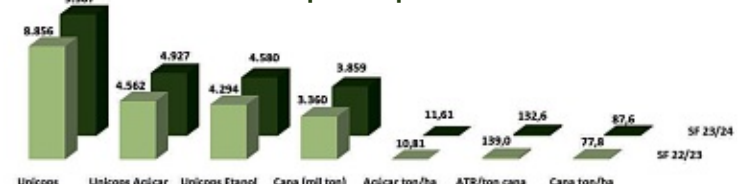
Abertura da Receita Líquida - SF 23/24



Patrimônio líquido
Totalizou o valor de R\$ 1.285.127 mil em 31 de março de 2024, com crescimento de 6,5% em relação ao exercício anterior (R\$ 1.207.065 mil).

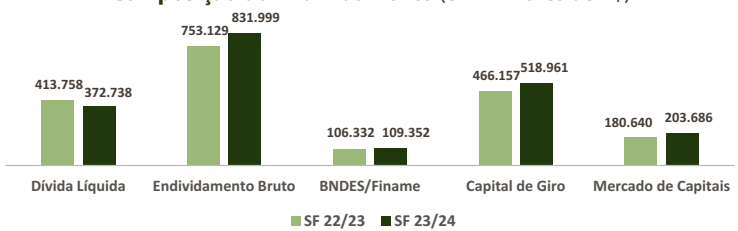
Desempenho operacional
Na safra 23/24, finalizada em 20/12/2023, foram processadas, ao todo, 3.859 mil toneladas de cana (3.360 mil ton. em 2023) com uma produtividade superior em 12,6%, sendo 87,6 ton. cana/ha nesta safra, contra 77,8 ton. cana/ha da safra anterior, obtendo-se um rendimento industrial de 132,6 kg ATR/tonelada cana, contra 139,0 kg da safra anterior, produzindo-se um total de 9.507 mil unicóps (8.856 mil unicóps em 2023), sendo 4.927 mil de açúcar e 4.580 mil de etanol, produção essa integralmente comercializada no exercício.

Desempenho Operacional



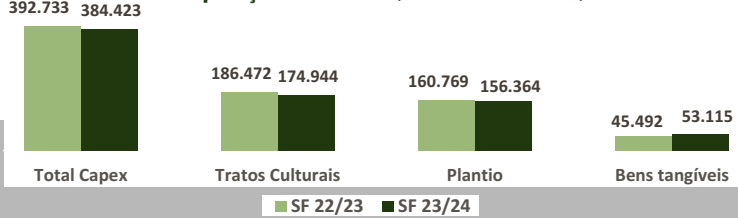
Desempenho financeiro
Nesta safra o desempenho da operação possibilitou uma redução da Dívida Líquida (saldo de empréstimos e financiamentos (nota 19); líquidos dos saldos de derivativos swaps (nota 24); de caixa e equivalentes de caixa (nota 8); e, conta corrente Copersucar (nota 9)) em R\$ 41.020 mil, de R\$ 413.758 mil para R\$ 372.738 mil. Foi captado ao longo do período o montante de R\$ 172.627 mil (R\$ 184.500 mil na safra anterior) para a manutenção do nível estrutural de alavancagem da Companhia.

Composição do Endividamento (em milhares de R\$)



Investimentos
Para finalização dos projetos industriais e agrícolas estabelecidos, bem como a realização dos tratos culturais, renovação e expansão dos canaviais, inclusive para fazer face à proposta orçamentária do exercício anterior, os investimentos totalizaram o montante de R\$ 384.423 mil, sendo que, em 2023, os mesmos foram no importe de R\$ 392.733 mil.

Composição do CAPEX (em milhares de R\$)



Sustentabilidade
Nossas certificações socioambientais, que atestam a sustentabilidade nas operações da Companhia, foram mantidas na safra 2023/2024 – Bonsucro, Renovabio, Energia Verde, Etanol Mais Verde e Selo Empresa Amiga da Criança (ABRINQ) –, assim como foi renovado o selo Lugares Incriveis para Trabalhar (FIA-USP). Esse período também foi marcado por iniciativas voltadas à redução de emissões de Gases de Efeito Estufa (GEE), como a conquista, pelo quinto ano consecutivo, da categoria Ouro do selo GHG Protocol atribuído ao Inventário de Gases de Efeito Estufa, bem como o aumento da comercialização de Cbiós, em alinhamento à política de descarbonização do setor de transportes do Renovabio.

Para a São Manoel, sustentabilidade é manter a visão e a missão da Companhia presentes em todas as ações e, assim, garantir a confiabilidade de nossos produtos e gestão junto a associados, fornecedores e colaboradores.

Governança
A Governança Corporativa da São Manoel orienta as práticas adotadas em toda a nossa cadeia de valor, a partir dos princípios de valorização do ser humano, respeito aos direitos humanos, responsabilidade socioambiental e cumprimento de normas e regulamentos relacionados às atividades exercidas. Como reconhecimento de nossos esforços, em 2021, fomos premiados por Melhor Governança entre as Empresas Brasileiras e, pelo quarto ano consecutivo, como a Melhor Empresa do Setor Sucoenergético pela revista ISTOÉ Dinheiro.

Em 2023, nosso compromisso contínuo com a governança corporativa nos rendeu o título de Empresa Campeã na categoria Agronegócio, pelo Anuário 360º Época Negócios.

Acreditamos que, por meio da garantia de uma atuação transparente e alinhada às nossas crenças, nossa missão será fortalecida. Por esse motivo, mantemos um compromisso com esse modelo de gestão, que está registrado em nosso Código de Conduta, assim como norteia nossa Política de Gestão Integrada.

O jeito de ser São Manoel

O jeito de ser da São Manoel está presente na forma de produzir, de operar e de se relacionar. Nós acreditamos e viabilizamos uma produção pautada na sustentabilidade, cuidando do solo, da água, do meio ambiente e das pessoas. A inovação e o uso de novas tecnologias são outros norteadores das nossas operações, com o objetivo de criar valor compartilhado e desenvolvimento socioeconômico.

No campo social, mantemos, desde o início das nossas atividades, o compromisso de estar cada vez mais próximos de fornecedores, clientes, parceiros, colaboradores e comunidades do entorno, estabelecendo uma relação de transparência e respeito.

Perspectivas
A perspectiva para a Safra 24/25 é bastante positiva, uma vez que nossos canaviais estão atingindo um ganho considerável de produtividade, alinhado à política de qualidade máxima no campo, advinda de investimentos relevantes e ajustes de rotas de produção. Em termos de produção de açúcar e etanol, a estimativa é de que a concentração maior continue direcionada para o açúcar, devido aos preços apresentados para a commodity no mercado mundial. Continuaremos, nos próximos anos, a enviar todos os esforços necessários para reduzir os custos da empresa, segundo métodos avançados de gestão, visando aumentar sua rentabilidade e seu valor para os acionistas, sem, contudo, nos desviarmos dos nossos alvos de sustentabilidade e contribuição com a sociedade, sendo assim uma companhia perene.

Audidores independentes

Em nosso relacionamento com o Auditor Independente, buscamos avaliar o conflito de interesses com trabalhos de não-auditoria com base no princípio de que o auditor não deve auditar seu próprio trabalho, exercer funções gerenciais e promover nossos interesses.

Agradecimento

Queremos agradecer aos nossos colaboradores pelo engajamento com a nossa empresa e aos nossos fornecedores e acionistas pelo apoio e confiança com que nos distinguiram.

São Manuel - SP, 29 de maio de 2024.

DEMONSTRAÇÕES DOS FLUXOS DE CAIXA - MÉTODO INDIRETO

Exercícios findos em 31 de março de 2024 e 2023 (Em milhares de Reais)					
	Nota	2024	2023		
Fluxo de caixa das atividades operacionais					
Resultado líquido do exercício		95.355	134.735		
Ajustes para:					
Depreciação e amortização		248.862	267.587		
Consumo do ativo biológico - Tratos culturais	11	186.472	142.683		
Mudança do valor justo - Ativo biológico	11	(17.950)	(16.250)		
Mudança do valor justo - Instrumentos financeiros derivativos		(6.968)	9.175		
Mudança do valor justo - Propriedade de investimentos	14	(5.650)	(72.065)		
Mudança do valor justo - Cbiós	28	(3.683)	(3.199)		
Resultado de equivalência patrimonial	15	(12.810)	(31.387)		
Imposto de renda e contribuição social diferidos	22	54.556	62.209		
Imposto de renda e contribuição social corrente	22	3.189	-		
Juros provisionados de empréstimos e financiamentos	19	107.456	94.315		
Ajuste a valor presente de arrendamentos	17	22.874	15.593		
Varição cambial	19	(370)	2.331		
Varição IPCA	19	8.245	11.268		
Constituição (reversão) de provisão para contingências	21	(167)	193		
Baixa de investimento	15	8.201	2.383		
Valor residual do ativo imobilizado baixado		255	3.706		
		687.867	623.341		
Variações em ativos e passivos					
Conta-corrente - Cooperativa		55.146	(3.223)		
Contas a receber		114	(181)		
Estoques		(53.079)	(32.512)		
Impostos a recuperar e ativo fiscal		(22.019)	(15.674)		
Outras contas do ativo		(18.951)	(23.852)		
Fornecedores de cana e diversos		30.170	(18.493)		
Impostos e contribuições a recolher		(377)	728		
Impostos parcelados		(1.199)	(1.488)		
Salários e férias a pagar		3.913	1.075		
Outras contas a pagar		(17.142)	529		
Caixa gerado pelas atividades operacionais		664.443	530.250		
Juros pagos de empréstimos e financiamentos	19	(67.685)	(91.560)		
Impostos pagos sobre o lucro		(4.746)	(4.746)		
Juros pagos sobre arrendamento e parcerias agrícolas	17	(22.874)	(15.593)		
Dividendos recebidos	15	24.644	29.603		
Fluxo de caixa líquido proveniente das atividades operacionais		578.528	447.954		
Fluxo de caixa das atividades de investimentos					
Aplicações em propriedades para investimento	14	(2.086)	(94)		
Aplicações em investimentos					
Em coligada					
Em controlada	15	(276)	(15.491)		
Aquisições de ativo imobilizado:					
Bens tangíveis	16	(53.115)	(45.492)		
Plantas portadoras (Lavoura de cana)	16	(156.364)	(160.769)		
Aplicações em ativo biológico:					
Tratos culturais	11	(174.944)	(186.472)		
Fluxo de caixa utilizado nas atividades de investimentos		(395.738)	(408.318)		
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos					
Financiamentos - Cooperativa		(3.119)	(514)		
Pagamento de dividendos		(20.000)	(35.556)		
Empréstimos e financiamentos tomados	19	172.627	184.500		
Pagamento de empréstimos e financiamentos	19	(132.739)	(239.527)		
Pagamento de arrendamento e parcerias agrícolas	17	(50.285)	(58.285)		
Caixa líquido utilizado nas atividades de financiamentos		(33.516)	(149.382)		
Aumento (Redução) líquido em caixa e equivalentes de caixa		149.274	(109.746)		
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de abril	8	245.700	355.446		
Caixa e equivalentes de caixa em 31 de março	8	394.974	245.700		

BALANÇOS PATRIMONIAIS									
Exercícios findos em 31 de março de 2024 e 2023 (Em milhares de Reais)									
	Nota	2024	2023		Nota	2024	2023		
Ativo				Passivo					
Caixa e equivalentes de caixa	8	394.974	245.700	Fornecedores	18	74.374	44.204		
Instrumentos financeiros derivativos	24	5.705	8.702	Empréstimos e financiamentos	19	116.078	104.498		
Conta-corrente - Cooperativa	9	38.525	93.671	Impostos e contribuições a recolher		6.526	6.903		
Contas a receber		167	281	Impostos parcelados		1.009	1.641		
Estoques	10	84.822	76.118	Imposto de renda e contribuição social a recolher		976	-		
Ativo biológico	11	255.190	248.768	Salários e férias a pagar		19.824	15.911		
Impostos a recuperar	12	8.138	11.065	Arrendamentos e parcerias a pagar	17	48.927	48.926		
Ativo fiscal		7.321	8.383	Outras contas a pagar	13	11.136	15.067		
Outros créditos	13	976	542	Total do passivo circulante		275.590	237.150		
Total do ativo circulante		795.818	693.230	Empréstimos e financiamentos	19	715.921	667.425		
Realizável a longo prazo				Obrigações - Cooperativa	20	32.300	35.419		
Instrumentos financeiros derivativos	24	20.057	10.092	Impostos parcelados		1.525	2.092		
Ativos financeiros disponíveis para venda		8.350	8.341	Provisão para contingências	21	1.329	1.496		
Impostos a recuperar	12	37.449	13.932	Outras contas a pagar	13	23.232	40.225		
Ativo fiscal		4.969	4.689	Arrendamentos e parcerias a pagar	17	296.271	196.312		
Outros créditos	13	76.452	57.813	Imposto de renda e contribuição social diferidos	22	656.039	588.971		
Total do ativo não circulante		147.275	94.867	Total do passivo não circulante		1.726.617	1.531.950		
Propriedades para investimento	14	411.683	403.947	Patrimônio líquido					
Investimentos	15	94.086	101.046	Capital social		706.562	548.919		
Imobilizado	16	1.498.021	1.426.885	Reservas de lucros		214.995	297.869		
Direito de uso	17	339.935	255.279	Ajustes de avaliação patrimonial		352.715	355.216		
Intangível		516	911	Dividendo adicional proposto		10.855	5.061		
Total do ativo não circulante		2.491.516	2.282.935	Total do patrimônio líquido		1.285.127	1.207.065		
Total do ativo		3.287.334	2.976.165	Total do passivo		2.002.207	1.769.100		
				Total do passivo e patrimônio líquido		3.287.334	2.976.165		

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.

DEMONSTRAÇÕES DE RESULTADOS			
Exercícios findos em 31 de março de 2024 e 2023 (Em milhares de Reais)			
	Nota	2024	2023
Receita operacional líquida	26	1.012.467	946.345
Valor justo do ativo biológico	11	17.950	16.250
Custo das vendas	27	(850.816)	(740.330)
Lucro bruto		179.601	222.265
Despesas operacionais			
Despesas comerciais	27	(6.306)	(1.181)
Despesas administrativas gerais	27	(45.579)	(47.945)
Outras (despesas) receitas operacionais, líquidas	28	117.821	117.760
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras líquidas e impostos		245.537	290.899
Receitas financeiras	29	43.581	41.850
Despesas financeiras	29	(148.828)	(167.192)
Resultado financeiro líquido		(105.247)	(125.342)
Participação no resultado de empresa investida por equivalência patrimonial	15	12.810	31.387
Resultado antes dos impostos		153.100	196.944
Imposto de renda e contribuição social - corrente	22	(3.189)	-
Imposto de renda e contribuição social - diferido	22	(54.556)	(62.209)
		(57.745)	(62.209)
Resultado líquido do exercício		95.355	134.735

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.

DEMONSTRAÇÕES DE RESULTADOS ABRANGENTES			
Exercícios findos em 31 de março de 2024 e 2023 (Em milhares de Reais)			
	Nota	2024	2023
Resultado líquido do exercício		95.355	134.735
Instrumentos financeiros derivativos			
Hedge accounting - operações câmbio	19	7.458	5.110
Efeitos tributários de hedge accounting	22	(2.536)	(1.738)
Resultado abrangente total		100.277	138.107

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.

DEMONSTRAÇÕES DAS MUTAÇÕES DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO								
Exercícios findos em 31 de março de 2024 e 2023 (Em milhares de Reais)								
		Capital social	Reservas de lucros		Lucros acumulados	Ajustes de avaliação patrimonial	Dividendo adicional proposto	Total do patrimônio líquido
	Nota		Legal	Investimentos				
Saldo em 1º de abril de 2022	23	479.313	21.602	227.249	-	351.245	16.236	1.095.645
Aumento capital conforme: AGO/E de 23 de junho de 2022		69.606	-	(69.606)	-	-	-	-
Distribuição de dividendos		-	-	-	-	-	(16.236)	(16.236)
Realização do custo atribuído		-	-	-	1.913	(1.913)	-	-
Ajuste de avaliação patrimonial em investida	15	-	-	-	2.543	2.543	-	2.543
Realização custo atribuído em investida		-	-	-	31	(31)	-	-
Outros resultados abrangentes		-	-	-	-	-	-	-
Instrumentos financeiros - Hedge accounting		-	-	-	-	3.372	-	3.372
Lucro líquido do exercício		-	-	-	134.735	-	-	134.735
Destinações do lucro líquido:		-	-	-	-	-	-	-
Reserva legal		-	6.737	-	(6.737)	-	-	-
Dividendo mínimo obrigatório		-	-	-	(12.994)	-	-	(12.994)
Dividendo adicional proposto		-	-	-	(5.061)	-	5.061	-
Reserva para investimentos		-	-	111.887	(111.887)	-	-	-
Saldos em 31 de março de 2023	23	548.919	28.339	269.530	-	355.216	5.061	1.207.065
Aumento capital conforme: AGO/E de 22 de junho de 2023	23	157.643	-	(157.643)	-	-	-	-
Distribuição de dividendos		-	-	-	-	-	(5.061)	(5.061)
Realização do custo atribuído		-	-	-	1.390	(1.390)	-	-
Ajuste de avaliação patrimonial	15	-	-	-	-	(9.976)	-	(9.976)
Ajuste de avaliação patrimonial em investida		-	-	-	3.967	3.967	-	3.967
Realização custo atribuído em investida		-	-	-	24	(24)	-	-
Outros resultados abrangentes		-	-	-	-	-	-	-
Instrumentos financeiros - Hedge accounting		-	-	-	-	4.922	-	4.922
Lucro líquido do exercício		-	-	-	95.355	-	-	95.355
Destinações do lucro líquido:		-	-	-	-	-	-	-
Reserva legal		-	4.768	-	(4.768)	-	-	-
Dividendo mínimo obrigatório		-	-	-	(9.200)	-	-	(9.200)
Dividendos intermediários		-	-	-	(1.945)	-	-	(1.945)
Dividendo adicional proposto		-	-	-	(10.855)	-	10.855	-
Reserva para investimentos		-	-	70.001	(70.001)	-	-	-
Saldos em 31 de março de 2024	23	706.562	33.107	181.888	-	352.715	10.855	1.285.127



CONSULTE NOSSA AGENDA DE LEILÕES NO SITE:

WWW.FRETASLEILOEIRO.COM.BR

Central de informações: (11) **3117.1000**

 **YOUTUBE.COM/FRETASLEILOEIRO**

 **INSTAGRAM.COM/FRETASLEILOEIRO**

 **FACEBOOK.COM/FRETASLEILOEIRO**

Acesse nossas mídias sociais:

YOUTUBE.COM/FRETASLEILOEIRO

INSTAGRAM.COM/FRETASLEILOEIRO

FACEBOOK.COM/FRETASLEILOEIRO

ATENÇÃO: PARA A COMPRA EM LEILÃO O ARREMATANTE PRECISA ESTAR EM REGULARIDADE FISCAL PERANTE A RECEITA FEDERAL.

LEILÃO DE VEÍCULOS - 170 LOTES - DIA: 18.06.2024 - 10h00 - 3ª FEIRA - PRESENCIAL E ON-LINE

AV. DOS ESTADOS, 584 - PORTÃO 2 - UTINGA - SANTO ANDRÉ/SP | VISITAÇÃO: 18.06.2024, a partir das 08h00 - verificar informações no site

CHASSIS: 3VU1465N1M221762 - 98HBG51DBKP952291 - 8AGCB48XOCR141419 - 98D2651JH19135960 - 98FZB55PXE8897721 - 98WAB41X24008931 - 9355UNFN1JB505184 - 940BDCAN17K8103584 - 98FZH55LXH8394397 - 9C2ND1120PR202157 - 9C2C77000R024155 - 9C6RG3140U0008968 - 97ND10GN61MAA0510 - 9C2MCA4101R004057 - 9C2KC2210PR041919 - 9C6GGS010K0018414 - 98G1875EQG8177093 - 98WAA05U7B8109687 - 98D195AAHH071164 - KMH5H81DP9U411925 - 3N1B87AD2HY2019514 - 98GK169U0KG189386 - 9362AKFW98B026101 - 98D15822786085510 - 98WCA05X64T017136 - 98WDA05U2DT281688 - 98FZH55LXF78256104 - 98D195162C0230207 - 3CAPFABB2DT329499 - 95PZBN7KPNB094278 - 98WAB4523C4029802 - 98FZH55LXH8438817 - 98WAA05Z1C4041510 - 98D1105BCD1552648 - 98D17164LA5594236 - 98WAB05Z0C4109342 - 98D13531CD2245027 - 98FZK03AX9B044682 - 98D17206G83418368 - 98D19627NH2302584 - 9C2KC2500PR008529 - 93Y5SRD04HJ579941 - 98FZH55LXF8209455 - YV1MW675992448259 - 98D19515ZG0695455 - 98GTW75W05C171557 - 93HGE8870AZ104344 - 93HFA164072100419 - 98WCB05W48T054907 - 8AFZ2FFCD067562 - 93HFA664082112606 - 8AD3CN68TAG020838 - 98WAA05W7EP017509 - 98GJA69XUCB328090 - 98GTD5W09C137605 - 9362CKFW98B077093 - 8AGZDZPHA7048779 - 98D17164LB5720926 - 98WAB09ZB9P007390 - 98D17140G85163215 - 98FZF10A688258482 - 8AGCN48X0BR114289REM - 98WCA05W58T024799 - 98D15844AA6305529 - 8AGCN48X0AR179653 - 98WKB05UOC117495 - 98D25504988838562REM - 98WBLW4SUCP085462 - 98GLX80005C19251REM - 935CFCKFV87B504468 - 98WAA05W8DP105029 - 935CHN6A98529579 - 98R7Z2EC268642135 - 98GK19B8V8552211 - 88CLCRFJWAG536004 - 98WD0805W26160435 - 98GTT69803B175651 - 98D17309814013666 - 95VBZ155MNM000604 - 9C2KC2210R012608 - 9C6SEJ310P0002176 - 93YCB8805B938418 - 98FZK53A79B136619REM - 9362MKFWX8B071078 - 98FZK53P59B104014 - 98WAA05U8AT049837 - 93YLSR7UHC1198328 - 8AWPB05Z67A322381 - 93YLSR6RHJB480284 - KNAB6514ADT311868 - KMH5H81DP7U150560 - 93HGE877092106063 - 3FAHP0JAA4R330947 - 98RB29873E2042424 - 98GKS69G0GG6224255 - 98GK14R0UK8215176 - 94DFCAP15K8120385 - 8AFZ298696077624 - WBAFG210XE1971879 - 98D27805MD167636344 - 988226165KK886266 - 98WLL45UXFP051115 - 95PZBN7KPLB083839 - 98FZB55HSD8804661 - 8A1CB8W05CL121305 - 98D57814UGB092020 - 95PVP18DBN8070112 - 98WAB4525C4041949 - 93FHNH77WACA47062 - 988671171NNK10758 - 98D197132D3021783 - 98GRJ6910AG263683 - 98D17106LE5893022 - 98FZF55P98361298 - 8AGSA19109R137547 - 88CLDRFJ29G510679 - 98WDA05U1AT097418 - 93YVRBB002RJ652249 - 98GSU19FOC8219082 - 98GKS69L0DG282541 - SALCA2BE2GHS71900 - 8ADUTFC55RG521286 - 95PBK31DRB047214 - 98GRP69XOCG304513 - KNAJTB11BA7141458 - 98GBJ75Z0EB265761 - 988591275RKR60604 - 93HGE6850D2205791 - 3C6R3EL8NG349635 - 98G1385F0BC406856 - 9C6RG2310G0009337 - 9C2KC2200PR309214 - 9C2KC2210PR124373 - 9CDGT78AJEM100112 - 9CDGR7MAJFM100466 - 9C6SG6210P0019356 - 9920A7104H2E62069 - KMHU81DBDU648115 - 98861110XJK199035 - 98867512TNKL40834.

SERGIO VILLA NOVA DE FREITAS - Lelloeiro Oficial - JUCESP 316

•Condições de venda e pagamento dos leilões: Cheque no valor total da arrematação, que deverá ser trocado por TED à favor do Lelloeiro, em até 24 horas após o leilão + Cheque de 5% de comissão do Lelloeiro, acrescido das despesas administrativas constantes no catálogo do leilão. Os veículos serão vendidos no estado, sem garantias. Multas, inclusive de averbação; débitos; IPVA's, pré-existentis ou decorrentes da regularização, por conta do arrematante. A procedência e evicção de direitos dos veículos deste leilão são de inteira e exclusiva responsabilidade dos Comitentes Vendedores. Demais condições constam no catálogo distribuído no leilão.



EDITAL DE 1º E 2º PÚBLICOS LEILÕES EXTRAJUDICIAIS ONLINE, COMUNICAÇÃO E INTIMAÇÃO DAS DATAS DOS LEILÕES

DATA: 1º Público Leilão 21/06/2024 às 16h30 | 2º Público Leilão 25/06/2024 às 16h30



ANGELA PECINI SILVEIRA, Lelloeira Oficial, Matrícula Jucesp nº 715, autorizada pelo Credor Fiduciário **BANCO MASTER S/A** - CNPJ nº 33.923.790/0001-00, venderá em 1º ou 2º Público Leilão Extrajudicial, de acordo com os artigos 26, 27 e parágrafos da Lei Federal nº 9.514/97, e posteriores alterações, em execução da garantia fiduciária expressa no Contrato de Financiamento Imobiliário com Pacto Adjetivo de Alienação Fiduciária, de Bem Imóvel em Garantia nº 34904/2015, com Emissão de Cédula de Crédito Imobiliário (CCI), firmado na cidade de São Paulo/SP, em 17/12/2015, o **IMÓVEL: PRÉDIO PARA RESIDÊNCIA DE UM PAVIMENTO**, situado à Rua Rafael Arnoni, nº 86, Bairro do Tremembé, 22º Subdistrito - Tucuruvi, São Paulo/SP. Medidas confrontações do terreno, de formato regular, 8,00m em um dos lados, de frente para a Rua Rafael Arnoni, igual metragem na linha dos fundos: 30,00m da frente aos fundos de ambos os lados, perfazendo a **Área Total de 240,00m²**, confrontando de um lado com o terreno de prédio nº 6-B, de outro lado e fundos com Rafael Arnoni. **Área Construída de 95,00m²**, não averbada na matrícula, conforme Certidão de Dados Cadastrais do Imóvel, datada de 02/05/2014 e Laudo de Avaliação realizado em 19/04/2024. Matrícula Imobiliária nº 99.088 do 15º CRI de São Paulo/SP. Cadastro Imobiliário: 105.179.0054-4. **LANCES MÍNIMOS: 1º PÚBLICO LEILÃO: R\$ 651.500,00. 2º PÚBLICO LEILÃO: R\$ 120.966,04. Regras, Condições e Informações:** 1. Cabe ao interessado verificar o imóvel, seu estado de conservação, as áreas informadas, sua situação documental, eventuais dívidas existentes e não descritas neste edital, e eventuais ações judiciais em andamento que versem sobre o bem; 2. O Arrematante pagará à vista, nos termos do Edital de Leilão e Regras para Participação, o valor da arrematação, 5,00% de comissão da Lelloeira, e todas as despesas, custas, taxas, impostos, incluindo ITBI, e emolumentos de qualquer natureza decorrentes da transferência patrimonial do imóvel arrematado; 3. Débitos de IPTU existentes e no limite apurado **ATÉ** as datas dos leilões serão pagos pela Credora Fiduciária. Os valores não apurados e os vencidos **APÓS** as datas dos leilões são de exclusiva responsabilidade do Arrematante; 4. Débitos de água, energia, gás e outras utilidades existentes antes e após as datas dos leilões serão de responsabilidade exclusiva do Arrematante; 5. Consta Ação de Consignação em Pagamento – Processo nº 1002734-64.2024.8.26.0001 da 7ª Vara Civil do Foro Regional I – Santana – São Paulo/SP, cuja análise fica a cargo do interessado; 6. **IMÓVEL OCUPADO.** Desocupação a cargo exclusivo do Arrematante, bem como as custas e despesas decorrentes de tal ato; 7. Venda **AD CORPUS.** Imóvel entregue no estado em que se encontra; 8. O Arrematante arcará com as custas, despesas e impostos para a regularização dos acréscimos construtivos e cadastrais junto ao CRI de São Paulo/SP e todos os demais órgãos competentes; 9. As demais regras, condições e informações constam no **EDITAL DE LEILÃO E REGRAS PARA PARTICIPAÇÃO**, disponível para consulta no Portal WWW.PECINILEILÕES.COM.BR, do qual os interessados deverão obrigatoriamente tomar conhecimento e dele não poderão alegar desconhecimento. Ficam as Fiduciárias **FÁTIMA DE ANDRADE DE FÁRIA** - CPF: 672.578.797-53 e **MARINA DE ANDRADE DE FÁRIA** - CPF: 128.221.377-65, comunicadas das datas dos leilões, também pelo presente edital, para o exercício da preferência. Maiores informações: contato@pecinileiloes.com.br, WhatsApp (11) 97577-0485 ou Fone (19) 3295-9777. Avenida Rotary, 187 - Jardim das Palmeiras, Campinas/SP, CEP nº 13.092-509.



ATN/PMF nº 53.113.791/0001-22 - NIRE 35.300.153.171

ATA DA REUNIÃO DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO REALIZADA EM 23 DE ABRIL DE 2024



1. **Data, Hora e Local:** Realizada no dia 23 de abril de 2024, às 14:00 horas, remotamente, nos termos do artigo 18 do Estatuto Social e do artigo 17 do Regimento Interno do Conselho de Administração da TOTVS S.A. ("TOTVS" ou "Companhia"). 2. **Composição da Mesa:** Presidente da mesa: Sr. Laércio José de Lucena Cosentino; Secretária: Sra. Têssie Massarão Andrade Simonato. 3. **Convocação e Presença:** Convocação devidamente realizada, nos termos do artigo 18, §1º do Estatuto Social da Companhia. Presentes todos os membros do Conselho de Administração, eleitos em Assembleia Geral Ordinária ocorrida na presente data, a saber: Sr. Laércio José de Lucena Cosentino, Ana Claudia Piedade Silveira dos Reis, Edson Georges Nassar, Gilberto Mifano, Guilherme Stocco Filho, Maria Leticia de Freitas Costa e Tania Sztamfater Chocolat, 4. **Ordem do Dia:** (i) Eleger o Presidente e o Vice-Presidente do Conselho de Administração e (ii) Eleger os membros do Conselho de Administração e nomear seus respectivos Coordenadores. 5. **Deliberações:** 5.1. **Eleger o Presidente e o Vice-Presidente do Conselho de Administração:** nos termos do artigo 17 do Estatuto Social e do artigo 10 do Regimento Interno do Conselho de Administração da Companhia, o Sr. **Laércio José de Lucena Cosentino**, brasileiro, casado, engenheiro eletrônico, inscrito no CPF/MF sob nº 032.737.678-39 e portador da Cédula de Identidade RG nº 8.347.779, expedida pela SSP/SP e a Sra. **Maria Leticia de Freitas Costa**, brasileira, solteira, engenheira de produção, inscrita no CPF/MF sob nº 050.932.788-58 e portadora da Cédula de Identidade RG nº 6.057.278-4, expedida pela SSP/SP, foram eleitos, por unanimidade, registrando-se a abstenção dos eleitos, respectivamente, Presidente e Vice-Presidente do Conselho de Administração da Companhia, para mandato que se encerrará na Assembleia Geral Ordinária de 2026. 5.11. **Eleição dos membros dos Comitês de Assessoramento do Conselho de Administração e nomear seus respectivos Coordenadores:** nos termos do artigo 20, §4º do Estatuto Social, dos artigos 22, §2º e 25 do Regimento Interno do Conselho de Administração e do artigo 6º e 12 do Regimento Interno do Comitê de Auditoria Estatutário, o Conselho elegou, por unanimidade, com mandato que se encerrará na Assembleia Geral Ordinária de 2026, os seguintes membros para comporem os Comitês de Assessoramento: (a) **Comitê de Auditoria Estatutário:** (i) Sr. Gilberto Mifano, naturalizado brasileiro, casado, administrador de empresas, inscrito no CPF/MF sob nº 566.164.738-72 e portador da Cédula de Identidade RG nº 3.722.086, expedida pela SSP/SP, nomeado ao cargo de Coordenador do Comitê de Auditoria Estatutário, registrando-se sua abstenção na respectiva deliberação; (ii) Sra. Tania Sztamfater Chocolat, brasileira, casada, engenheira de produção, inscrita no CPF/MF sob nº 278.583.348-16 e portadora da Cédula de Identidade RG nº 29.583.956, expedida pela SSP/SP, como membro do Comitê; e (iii) Sr. Ricardo Grosvenor Breakwell, brasileiro, casado, contador, inscrito no CPF/MF sob nº 273.621.938-40 e portador da Cédula de Identidade RG nº 25.465.511-7, expedida pela SSP/SP, como membro independente externo e Especialista Financeiro, conforme disposição do artigo 6º do Regimento Interno do Comitê de Auditoria Estatutário; (b) **Comitê de Gente e Remuneração:** (i) Sr. Ana Claudia Piedade Silveira dos Reis, brasileira, divorciada, consultora, inscrita no CPF/MF sob nº 855.720.046-34, portadora da Cédula de Identidade RG nº MG-6.046.504, expedida pela SSP/MG, nomeada ao cargo de Coordenadora do Comitê de Gente e Remuneração, registrando-se sua abstenção na referida deliberação; (ii) Sr. Edson Georges Nassar, brasileiro, casado, administrador de empresas, inscrito no CPF/MF sob nº 114.581.988-55 e portador da Cédula de Identidade RG nº 9.041.013-0, expedida pela SSP/SP, como membro do Comitê; e (iii) Sr. Laércio José de Lucena Cosentino, acima qualificado, como membro do Comitê; (c) **Comitê de Governança e Indicação:** (i) Sr. Edson Georges Nassar, acima qualificado, nomeado ao cargo de Coordenador do Comitê de Governança e Indicação, registrando-se sua abstenção na referida deliberação; (ii) Sr. Laércio José de Lucena Cosentino e (iii) Sr. Gilberto Mifano, ambos acima qualificados, como membros do Comitê; (d) **Comitê de Estratégia:** (i) Sra. Maria Leticia de Freitas Costa, acima qualificada, nomeada ao cargo de Coordenadora do Comitê de Estratégia, registrando-se sua abstenção na respectiva deliberação; (ii) Sr. Laércio José de Lucena Cosentino, acima qualificado, como membro do Comitê; (iii) Sr. Guilherme Stocco Filho, brasileiro, solteiro, administrador de empresas, inscrito no CPF/MF sob nº 176.649.438-25 e portador da Cédula de Identidade RG nº 18.288.054, expedida pela SSP/SP, como membro do Comitê. Os Conselheiros e membros dos comitês tomarão posse na data de 23 de abril de 2024, mediante assinatura dos respectivos termos. 6. **Aprovação e Assinatura da Ata:** Nada mais havendo a tratar, o Sr. Presidente declarou encerrados os trabalhos. A presente ata foi lida e aprovada, sem ressalvas, por todos os presentes. Ata lavrada em livro próprio. São Paulo, 23 de abril de 2024. Mesa: Laércio José de Lucena Cosentino - Presidente. Têssie Massarão Andrade Simonato - Secretária. Conselheiros presentes: Laércio José de Lucena Cosentino; Ana Claudia Piedade Silveira dos Reis; Edson Georges Nassar; Gilberto Mifano; Guilherme Stocco Filho; Maria Leticia de Freitas Costa; Tania Sztamfater Chocolat. JUCESP - 219.905/24-1 em 11 de junho de 2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

COMPANHIA AGRÍCOLA QUATÁ

CNPJ/MF nº 45.631.926/0001-13 - NIRE 35.300.088.042

ATA DE REUNIÃO DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO REALIZADA EM 29 DE MAIO DE 2024

Data, Hora e Local: 29/05/2024, às 11h00, na Avenida Presidente Juscelino Kubitschek, 1.400, 3º andar, Itaim Bibi, São Paulo/SP ou ainda de modo digital via videoconferência pela plataforma digital *Microsoft Teams*, disponibilizada pela Companhia Agrícola Quatá ("Companhia"), nos termos da Lei nº 6.404/76, conforme alterada ("Lei das Sociedades por Ações"). **Convocação e Presença:** Por escrito, na forma prevista no artigo 20, parágrafo 1º, do Estatuto Social da Companhia, dispensadas as demais formalidades de convocação, tendo em vista a presença da totalidade dos membros do Conselho de Administração. **Mesa:** Francisco Amaury Olsen - Presidente, Ana Beatriz de Carvalho Brunello - Secretária. **Ordem do dia:** Deliberar sobre (I) a autorização de concessão de garantia fidejussória, sob forma de fiança, pela Companhia ("Fiança"), em garantia do pagamento fiel, pontual e integral de todos e quaisquer valores devidos e, solidariamente, na qualidade de fiadora, em caráter irrevogável e irretirável, responsável por todas as obrigações da Açucareira Quatá S.A., CNPJ nº 60.855.574/0001-73 ("Emissora"), no âmbito da quinta emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie quirográfrica, a ser convolada em espécie com garantia real, com garantia adicional fidejussória, em série única ("Emissão" e "Debêntures", respectivamente), para distribuição pública, sob o rito de registro automático, sem análise prévia, nos termos da Lei nº 6.385, de 7/12/1976, conforme alterada ("Lei do Mercado de Valores Mobiliários"), dos artigos 26, inciso X, e do artigo 27, inciso I, ambos da Resolução da CVM nº 160, de 13/07/2022, conforme em vigor ("Resolução CVM 160"), e das demais disposições legais e regulamentares aplicáveis ("Oferta"), perante os titulares das Debêntures ("Debenturistas"), nos termos do "Instrumento Particular de Escritura da Quinta Emissão de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográfrica, a ser Convolada em Espécie com Garantia Real, com Garantia Adicional Fidejussória, em Série Única, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático, da Açucareira Quatá S.A." ("Escritura de Emissão"), a ser celebrado entre a Emissora, a Companhia e a Pentágono S.A. Distribuidora de Títulos e Valores Mobiliários, CNPJ nº 17.343.682/0001-38 ("Agente Fiduciário"), no valor total de R\$300.000.000,00 e prazo de vencimento de 2386 dias contados da Data de Emissão a ser prevista na Escritura de Emissão; (II) a autorização à Diretoria da Companhia e aos procuradores constituídos pela Companhia, para firmar a Escritura de Emissão, o "Contrato de Coordenação, Estruturação e Distribuição Pública, sob o Regime de Garantia Firme de Colocação, de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográfrica, a ser Convolada em Espécie com Garantia Real, com Garantia Adicional Fidejussória, em Série Única, da Quinta Emissão da Açucareira Quatá S.A.", a ser celebrado entre a Emissora, a Companhia e instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários que realizará a distribuição das Debêntures ("Contrato de Distribuição") e o aditamento ao "Instrumento Particular de Cessão Fiduciária de Direitos Creditórios nº 100112090015700", a ser celebrado entre a Emissora, o Agente Fiduciário, o Itaú Unibanco S.A. e a Companhia ("Contrato de Cessão Fiduciária"), incluindo eventuais aditamentos a tais documentos, e demais documentos necessários à realização da Emissão, bem como tomar todas as providências necessárias à implementação das deliberações a serem tomadas com relação à concessão da Fiança; e (III) a ratificação de todos e quaisquer atos já praticados pela Diretoria da Companhia e pelos procuradores constituídos pela Companhia para a outorga da Fiança. **Deliberações:** Abertos os trabalhos e instalada a presente Reunião, o Presidente colocou em exame, discussão e votação as matérias da ordem do dia, deliberando os membros do Conselho de Administração, por unanimidade, e sem quaisquer ressalvas ou restrições, o quanto segue: (I) aprovar a concessão da Fiança, pela Companhia, no âmbito da Emissão das Debêntures, perante os Debenturistas, nos termos da Escritura de Emissão; (II) autorizar a Diretoria da Companhia e os procuradores constituídos pela Companhia, a firmar a Escritura de Emissão, o Contrato de Distribuição e o Contrato de Cessão Fiduciária, incluindo eventuais aditamentos a tais documentos, e demais documentos necessários à realização da Emissão, bem como tomar todas as providências necessárias à implementação da deliberação acima com relação à concessão da Fiança, podendo, inclusive, renunciar a determinados benefícios de ordem, direitos e faculdades de exoneração previstos em lei, a serem previstos na Escritura de Emissão; e (III) ratificar todos e quaisquer atos já praticados pela Diretoria da Companhia e pelos procuradores constituídos pela Companhia para a outorga da Fiança. **Encerramento:** Nada mais havendo a tratar, o Presidente deu por encerrados os trabalhos, suspendendo a sessão para que se lavrasse a presente ata, a qual, depois de lida, discutida e achada conforme, foi aprovada e assinada pelos membros da Mesa e por todos os Conselheiros presentes. **Mesa:** Francisco Amaury Olsen (Presidente); e Ana Beatriz de Carvalho Brunello (Secretária). **Conselheiros presentes:** Francisco Amaury Olsen (Presidente), Carmen Tonanni (Vice-Presidente) e Conselheiros: Luiz Zillo Neto, Miguel Zillo, Antonio Zillo, José Marcos Lorenzetti, Raphael Lorenzetti Losasso, Britaldo Pedrosa Soares e José Aurélio Drummond Jr. A presente é cópia fiel da ata lavrada em livro próprio. Lençóis Paulista/SP, 29/05/2024. Jucesp nº 218.843/24-0 em sessão de 11/06/2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

OPEA SECURITIZADORA S.A. - CNPJ nº 02.773.542/0001-22

EDITAL DE PRIMEIRA E SEGUNDA CONVOCAÇÃO - ASSEMBLEIA ESPECIAL DE DEBENTURISTAS DA 1ª E 2ª SÉRIE DA 4ª EMISSÃO (IF RBR414 E RBR424) DA OPEA SECURITIZADORA S.A. A SER REALIZADA EM 23 DE JULHO DE 2024 EM PRIMEIRA CONVOCAÇÃO

Ficam convocados os Srs. Titulares das debêntures da 1ª e 2ª Séries da 4ª Emissão da Opea Securitizadora S.A., inscrita no CNPJ sob o nº 02.773.542/0001-22 ("Debenturistas", "Debentures" e "Emissora", respectivamente), nos termos do "Instrumento Particular de Escritura da 4ª (Quarta) Emissão de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográfrica, em 2 (Duas) Séries, Para Distribuição Pública Sob o Rito de Registro Automático, Destinada a Investidores Profissionais, da Opea Securitizadora S.A., Lastreadas em Debêntures Privadas Emitidas pela Energia Solar GD S.A.", celebrado em 13 de setembro de 2023, conforme aditada ("Escritura de Emissão de Debêntures"), a reunirem-se em assembleia especial de Debenturistas ("Assembleia"), a realizar-se, em 1ª (primeira) convocação no dia **23 de julho de 2024, às 11:00 horas, de forma exclusivamente digital**, por meio da plataforma *Microsoft Teams*, sendo o acesso disponibilizado pela Emissora individualmente para os Debenturistas devidamente habilitados, nos termos deste Edital de Convocação, conforme a Resolução da Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") nº 60, de 23 de dezembro de 2021 ("Resolução CVM 60"), a fim de deliberar sobre as seguintes matérias da Ordem do Dia: (I) As demonstrações financeiras do Patrimônio Separado e o respectivo relatório do Auditor Independente, referentes ao exercício social encerrado em 30 de setembro de 2023, apresentadas pela Emissora e disponibilizadas em seu website (www.opcapital.com), as quais foram emitidas sem opinião modificada, nos termos do artigo 25, inciso I da Resolução CVM 60. A Assembleia será realizada de forma exclusivamente digital, por meio da plataforma *Microsoft Teams* e, caso instalada, seu conteúdo será gravado pela Emissora. O acesso à plataforma será disponibilizado pela Emissora individualmente para os Debenturistas que enviarem à Emissora e ao Agente Fiduciário, por correio eletrônico para ri@opcapital.com e Assembleias@pentagonotrustee.com.br, identificando no título do e-mail a operação (DEB 1ª e 2ª Série da 4ª Emissão – (IF RBR414 E RBR424), a confirmação de sua participação na Assembleia, acompanhada dos Documentos de Representação (conforme abaixo descritos), preferencialmente até 2 (dois) dias antes da realização da Assembleia. Para os fins da Assembleia, considera-se "Documentos de Representação": **a) participante pessoa física:** cópia digitalizada de documento de identidade do debenturista; **caso representado por procurador:** também deverá ser enviada cópia digitalizada da respectiva procuração com firma reconhecida ou assinatura eletrônica com certificado digital, com poderes específicos para sua representação na Assembleia e outorgada há menos de 1 (um) ano, acompanhada do documento de identidade do procurador; e **b) demais participantes:** cópia digitalizada do estatuto/contrato social (ou documento equivalente), acompanhado de documento societário que comprove a representação legal do Titular das Debêntures (i.e. ata de eleição da diretoria) e cópia digitalizada de documento de identidade do representante legal; **caso representado por procurador:** também deverá ser enviada cópia digitalizada da respectiva procuração com firma reconhecida ou assinatura eletrônica com certificado digital, com poderes específicos para sua representação na Assembleia e outorgada há menos de 1 (um) ano, acompanhada do documento de identidade do procurador. Para o caso de envio de procuração acompanhada de manifestação de voto, será de responsabilidade exclusiva do outorgado a manifestação de voto de acordo com as instruções do outorgante. Não havendo margem para a Emissora ou o Agente Fiduciário interpretar o sentido do voto em caso de divergência entre a redação da ordem do dia do edital e da manifestação de voto. Os Debenturistas poderão optar por exercer seu direito de voto, sem a necessidade de ingressar na videoconferência, enviando à Emissora e ao Agente Fiduciário a correspondente manifestação de voto à distância, nos correios eletrônicos ri@opcapital.com e Assembleias@pentagonotrustee.com.br, respectivamente, conforme modelo de Manifestação de Voto à Distância anexo à Proposta da Administração, disponibilizada pela Emissora na mesma data de divulgação deste Edital de Convocação em seu website (www.opcapital.com) e no website da CVM. A manifestação de voto deverá estar devidamente preenchida e assinada pelo debenturista ou por seu procurador, conforme aplicável e acompanhada dos Documentos de Representação, bem como de declaração a respeito da existência ou não de conflito de interesse entre o debenturista com as matérias das Ordens do Dia, demais partes da operação e entre partes relacionadas, conforme definição prevista na legislação pertinente, em especial a Resolução CVM 94/2022 - Pronunciamento Técnico CPC 05. A ausência da declaração inviabilizará o respectivo cômputo do voto. Os votos recebidos até o início da Assembleia por meio da Manifestação de Voto à Distância serão computados como presença para fins de apuração de quórum e as deliberações serão tomadas pelos votos dos presentes na plataforma digital, observados os quóruns previstos na Escritura de Emissão de Debêntures. Contudo, em caso de envio da manifestação de voto de forma prévia pelo debenturista ou por seu procurador com a posterior participação na Assembleia via acesso à plataforma, o debenturista, caso queira, poderá votar na Assembleia, caso em que o voto anteriormente enviado deverá ser desconsiderado. Os termos ora utilizados iniciados em letras maiúsculas que não estiverem aqui definidos têm o significado que lhes foi atribuído nos Documentos da Operação. Conforme Resolução CVM 60, a Emissora disponibilizará acesso simultâneo a eventuais documentos apresentados durante a Assembleia que não tenham sido apresentados anteriormente e a Assembleia será integralmente gravada, quando instalada. São Paulo, 14 de junho de 2024

OPEA SECURITIZADORA S.A. Nome: Flávia Palacios Mendonça Bailune - Cargo: Diretora de Relações com Investidores



ALFÂNDEGA DA RECEITA FEDERAL DO BRASIL EM SÃO PAULO

MINISTÉRIO DA FAZENDA



AVISO DE LICITAÇÃO

Pregão Eletrônico nº 90002/2024 - UASG 170533

Nº Processo: 15771720757202364. Objeto: Contratação de serviços contínuos de armazenagem, guarda e conservação de mercadorias apreendidas e abandonadas, com fornecimento de materiais e equipamentos, serviço este que será executado em edifício disponibilizado pelo órgão público contratante e será executado com regime de dedicação exclusiva de mão de obra. Total de Itens Licitados: 2. Edital: 14/06/2024 das 08h00 às 12h00 e das 13h00 às 17h59. Local: <https://www.gov.br/compras/edital/170533-5-90002-2024>. Entrega das Propostas: a partir de 14/06/2024 às 08h00 no site www.gov.br/compras. Abertura das Propostas: 05/07/2024 às 09h30 no site www.gov.br/compras. O Edital e seus anexos encontram-se publicados no PNCP - Portal Nacional de Compras Públicas, bem como na página www.gov.br/compras/pt-br/.

FABIANA CAMPOS DA COSTA NAKAYA
PREGOEIRA

Assine o Valor e fique por dentro dos acontecimentos que impactam o mercado financeiro.

Seja um assinante: Acesse assinevalor.com.br Ligue 0800 701 8888





Valor



Valor

Notícias em tempo real para quem não desconecta dos negócios.

Seja um assinante: Acesse assinevalor.com.br Ligue 0800 701 8888





MILLS LOCAÇÃO, SERVIÇOS E LOGÍSTICA S.A. -

ATA DA REUNIÃO DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO REALIZADA EM 13 DE JUNHO DE 2024

Data, Hora, Local: em 13.06.2024, às 14hs, em ambiente virtual, sendo coordenada e secretariada na sede social, na Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, São Paulo/SP. **Presença:** totalidade dos membros do Conselho de Administração. **Mesa:** Roberto Pedote - Presidente; Flávia Christina Andreucci Martins Bonilha - Secretária. **Ordem do Dia:** Deliberar sobre: **(I)** nos termos do inciso "q" do artigo 17 do Estatuto Social e do artigo 59, § 1º, da Lei nº 6.404, de 15.12.1976, conforme alterada ("Lei das S/A") a realização da 9ª emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie quirográficaria, em 2ª série, no valor total de R\$ 400.000.000,00 ("Emissão" e "Debêntures", respectivamente), as quais serão objeto de oferta pública de distribuição, sob o rito de registro automático ("Oferta") nos termos da Resolução da Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") nº 160, de 13.07.2022, conforme alterada ("Resolução CVM 160") e demais leis e regulamentações aplicáveis, por meio do "Instrumento Particular de Escritura da 9ª (Nona) Emissão de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em 2ª Série, Para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático, da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Escritura de Emissão"); a ser celebrado entre a Companhia, na qualidade de emissora das Debêntures, e a **Pentágono S.A. Distribuidora de Títulos e Valores Mobiliários**, instituição financeira com sede na Cidade do Rio de Janeiro/RJ, na Avenida das Américas, nº 4.200, Bloco 8, Ala B, salas 302, 303 e 304, Barra da Tijuca, CEP 22.640-102, ("CNPJ") nº 17.343.682/0001-38, na qualidade de representante da comunidade dos interesses dos titulares das Debêntures ("Agente Fiduciário"); **(II)** autorização à prática, pelos diretores e/ou os representantes legais da Companhia, de todo e qualquer ato necessário à formalização da Emissão e da Oferta, inclusive, mas não se limitando à: **(a)** contratação de instituição intermediária integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários para a realização da Oferta ("Coordenador Líder"), mediante a celebração do Contrato de Distribuição (conforme abaixo definido); **(b)** contratação dos prestadores de serviços da Emissão, inclusive, sem limitação, o Banco Liquidante da Emissão ("Banco Liquidante"), a instituição financeira responsável pela escrituração das Debêntures ("Escriturador"), os assessores, a Agente Fiduciária e o Banco Depositário pelo extrajudicial, o Depositário e a Agência de Classificação de Risco (conforme abaixo definida), entre outros, podendo, para tanto, negociar os termos e condições, assinar os respectivos contratos e fixar-lhes os respectivos honorários; **(c)** celebração da Escritura de Emissão, do Contrato de Distribuição e dos demais documentos e eventuais aditamentos que sejam necessários para a realização da Oferta e da Emissão ("Documentos da Operação"); **(d)** prática de todos os atos necessários à efetivação da Emissão e da Oferta; **(e)** **(III)** a ratificação de todos os atos já praticados pela diretoria da Companhia e/ou por seus representantes legais no âmbito da Emissão e da Oferta, incluindo aqueles praticados para implementação dos itens (I) e (II) acima mencionados. **5. Deliberações Aprovadas:** Colocado em discussão o assunto da ordem do dia, os conselheiros deliberaram, por unanimidade de votos e sem quaisquer restrições, o quanto segue: **5.1.** Aprovar a Emissão e a Oferta, com as seguintes características e condições principais, as quais serão detalhadas e reguladas por meio da Escritura de Emissão: **(i)** Número da Emissão: a Emissão representará a 9ª emissão pública de debêntures da Companhia; **(ii)** Valor Total da Emissão: o valor total da Emissão é de R\$400.000.000,00; **(iii)** Data de Emissão Segunda Série: As Debêntures da Segunda Série terão prazo de vencimento de 5 (cinco) anos contados da Data de Emissão ("Data de Vencimento das Debêntures da Primeira Série"), ressalvadas as hipóteses de vencimento antecipado das Debêntures decorrentes de um dos Eventos de Vencimento Antecipado (conforme abaixo definido) ou de resgate antecipado total decorrente de Oferta de Resgate Antecipado Facultativo (conforme abaixo definido), Oferta de Resgate Antecipado Obrigatório (conforme definido abaixo), Resgate Antecipado Facultativo Total das Debêntures (conforme abaixo definido) ou, ainda, Resgate Antecipado Obrigatório Total (conforme abaixo definido); **(iv)** Prazo e Data de Vencimento das Debêntures da Segunda Série: As Debêntures da Segunda Série terão prazo de vencimento de 8 (oito) anos contados da Data de Emissão ("Data de Vencimento das Debêntures da Segunda Série", e em conjunto com a Data de Vencimento das Debêntures da Primeira Série, a "Data de Vencimento"), ressalvadas as hipóteses de vencimento antecipado das Debêntures decorrentes de um dos Eventos de Vencimento Antecipado (conforme abaixo definido) ou de resgate antecipado total decorrente de Oferta de Resgate Antecipado Facultativo (conforme abaixo definido), Oferta de Resgate Antecipado Obrigatório (conforme abaixo definido), Resgate Antecipado Facultativo Total das Debêntures (conforme abaixo definido) ou, ainda, Resgate Antecipado Obrigatório Total (conforme definido abaixo); **(v)** Valor Nominal Unitário: o valor nominal unitário das Debêntures será de R\$1.000,00, na Data de Emissão ("Valor Nominal Unitário"); **(vi)** Quantidade de Debêntures Emitidas: Serão emitidas 400.000 Debêntures, sendo (a) 210.000 Debêntures da Primeira Série; e (b) 190.000 Debêntures da Segunda Série; **(vii)** Atualização Monetária: o Valor Nominal Unitário das Debêntures da Segunda Série não será atualizado monetariamente; **(viii)** Remuneração das Debêntures da Primeira Série: Cada Debênture da Primeira Série fará jus ao recebimento de juros remuneratórios correspondentes a 100% da variação acumulada das taxas médias diárias dos DI - Depósitos Interfinanceiros de um dia, over extra-grupo ("Taxa DI"), calculadas e divulgadas diariamente pela B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão, no Informativo Diário disponível em sua página na internet (<http://www.b3.com.br>), expressa na forma percentual ao ano, base 252 Dias Úteis, acrescida exponencialmente de um *spread* de 1,30% ao ano, base 252 Dias Úteis ("Remuneração das Debêntures da Primeira Série"), incidente sobre o Valor Nominal Unitário ou o saldo do Valor Nominal Unitário das Debêntures da Primeira Série, conforme o caso, a partir da Data de Início da Rentabilidade das Debêntures da Primeira Série ou da Data do Pagamento da Remuneração das Debêntures da Primeira Série (conforme abaixo definida) imediatamente anterior, conforme o caso, até o final de cada Período de Capitalização (conforme abaixo definido). A Remuneração das Debêntures da Primeira Série será calculada de acordo com a fórmula descrita na Escritura de Emissão; **(ix)** Remuneração das Debêntures da Segunda Série: Cada Debênture da Segunda Série fará jus ao recebimento de juros remuneratórios correspondentes a 100% da variação acumulada da Taxa DI, calculadas e divulgadas diariamente pela B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão, no Informativo Diário disponível em sua página na internet (<http://www.b3.com.br>), expressa na forma percentual ao ano, base 252 Dias Úteis, acrescida exponencialmente de um *spread* de 1,40% ao ano, base 252 Dias Úteis ("Remuneração das Debêntures da Segunda Série"), incidente sobre o Valor Nominal Unitário ou o saldo do Valor Nominal Unitário das Debêntures da Segunda Série, conforme o caso, a partir da Data de Início da Rentabilidade das Debêntures da Segunda Série ou da Data do Pagamento da Remuneração das Debêntures da Segunda Série (conforme abaixo definida) imediatamente anterior, conforme o caso, até o final de cada Período de Capitalização (conforme definido). A Remuneração das Debêntures da Segunda Série será calculada de acordo com a fórmula descrita na Escritura de Emissão; **(x)** Pagamento da Remuneração das Debêntures da Primeira Série: Os valores relativos à Remuneração das Debêntures da Primeira Série, deverão ser pagos semestralmente, a partir da Data de Emissão, no primeiro pagamento devido em junho de 2024, devendo o último pagamento devido em dezembro de 2024, devendo o último pagamento ocorrer na Data de Vencimento das Debêntures da Primeira Série, sem prejuízo de eventual pagamento antecipado das Debêntures da Primeira Série em razão da ocorrência de seu resgate antecipado e/ou do vencimento antecipado das obrigações decorrentes das Debêntures da Primeira Série, conforme os termos e datas previstas na Escritura de Emissão ("Data de Pagamento da Remuneração das Debêntures da Primeira Série"); **(xi)** Pagamento da Remuneração das Debêntures da Segunda Série: valores relativos à Remuneração das Debêntures da Segunda Série, deverão ser pagos semestralmente, a partir da Data de Emissão, sempre nos meses de junho e dezembro de cada ano, sendo o primeiro pagamento devido em dezembro de 2024, devendo o último pagamento ocorrer na Data de Vencimento das Debêntures da Segunda Série, sem prejuízo de eventual pagamento antecipado das Debêntures da Segunda Série em razão da ocorrência de seu resgate antecipado e/ou do vencimento antecipado das obrigações decorrentes das Debêntures da Segunda Série, conforme os termos e datas previstas na Escritura de Emissão, no primeiro pagamento devido em junho de 2024, devendo o último pagamento ocorrer na Data de Vencimento das Debêntures da Primeira Série, conforme percentuais e datas estipuladas no cronograma de Amortização das Debêntures da Primeira Série indicados na Escritura de Emissão (cada uma dessas datas, uma "Data de Amortização das Debêntures da Primeira Série"); **(xii)** Amortização do saldo do Valor Nominal Unitário das Debêntures da Primeira Série: o saldo do Valor Nominal Unitário das Debêntures da Primeira Série será amortizado anualmente, a partir do 48º mês contado da Data de Emissão (inclusive) ("Amortização das Debêntures da Primeira Série"), sendo o primeiro pagamento das Debêntures da Primeira Série devido em junho de 2028, devendo o último pagamento ocorrer na Data de Vencimento das Debêntures da Primeira Série, conforme percentuais e datas estipuladas no cronograma de Amortização indicados na Escritura de Emissão (cada uma dessas datas, uma "Data de Amortização das Debêntures da Segunda Série", e quando conjunto com a Data de Amortização das Debêntures da Primeira Série, as "Data de Amortização"); **(xiii)** Local de Pagamento: os pagamentos a que fizerem jus as Debêntures serão efetuados pela Companhia por meio da B3, para as Debêntures que estejam custodiadas eletronicamente na B3. As Debêntures que não estiverem custodiadas eletronicamente na B3 terão os seus pagamentos realizados pela Companhia por meio e segundo os procedimentos adotados pelo Escriturador ("Local de Pagamento"); **(xiv)** Prorrogação dos Prazos: caso uma determinada data de pagamento coincida com o dia em que não exista expediente comercial ou bancário no Local de Pagamento, considerar-se-ão prorrogados os prazos referentes ao pagamento de qualquer obrigação decorrente desta Escritura por quaisquer das Partes, até o 1º Dia Útil subsequente a qualquer aumento nos valores a serem pagos, ressalvados os casos cujos pagamentos devam ser realizados por meio da B3, hipótese em que a referida prorrogação de prazo somente ocorrerá caso a data de pagamento coincida com feriado declarado nacional, sábado ou domingo; **(xv)** Encargos Moratórios: Sem prejuízo da Remuneração das Debêntures, ocorrendo impuntualidade no pagamento de qualquer quantia devida aos Debenturistas, ressalvado o disposto na Escritura de Emissão, adicionalmente ao pagamento da Remuneração, calculada *pro rata temporis* desde a Data de Início da Rentabilidade ou a Data de Pagamento da Remuneração imediatamente anterior, conforme o caso, até a data do efetivo pagamento, incidirão, sobre todos e quaisquer valores em atraso (I) juros de mora de 1% ao mês, calculados *pro rata temporis*, desde a data de inadimplimento pecuniário até a data do efetivo pagamento; e **(II)** multa moratória de natureza não compensatória de 2% incidente sobre o valor total devido e não pago, independentemente de aviso, notificação ou interposição judicial ou extrajudicial, além das despesas razoavelmente incorridas para cobrança ("Encargos Moratórios"); **(xvi)** Decadência dos Direitos aos Acréscimos: sem prejuízo do disposto na Escritura de Emissão, o não comparecimento do Debenturista para receber o valor correspondente a quaisquer das obrigações pecuniárias devidas pela Companhia, nas datas previstas nesta Escritura, ou em comunicado divulgado pela Companhia, não lhe dará direito ao recebimento de quaisquer Encargos Moratórios no período relativo ao atraso no recebimento, sendo, todavia, assegurados os direitos adquiridos até a data do respectivo vencimento; **(xvii)** Preço de Subscrição e Forma de Integralização: As Debêntures serão subscritas e integralizadas à vista, no ato da subscrição, na primeira Data de Integralização, pelo seu Valor Nominal Unitário, em moeda corrente nacional, de acordo com as normas de liquidação aplicáveis à B3 ("Data de Integralização"). Caso qualquer Debenture venha a ser integralizada em data diversa e posterior à primeira Data de Integralização, a integralização deverá considerar o seu Valor Nominal Unitário acresci-

do da Remuneração, calculada *pro rata temporis* desde a primeira Data de Integralização até a data de sua efetiva integralização ("Preço de Subscrição"); **(xviii)** Repactuação: não haverá repactuação das Debêntures; **(xix)** Publicidade: todos os atos e decisões a serem tomados decorrentes desta Emissão que, de qualquer forma, vierem a envolver interesses dos Debenturistas, deverão ser obrigatoriamente disponibilizados na página da Companhia na rede mundial de computadores (<http://it1.mills.com.br/>), no sistema IPE On-line da CVM, observado as limitações impostas pela Resolução CVM 160 em relação à publicidade da Oferta e os prazos legais, devendo a Companhia comunicar o Agente Fiduciário a respeito de qualquer publicação na data da sua realização. O agente fiduciário deve encaminhar à ANBIMA os seguintes documentos: **(i)** os editais de convocação das assembleias de titulares dos valores mobiliários na mesma data da sua divulgação ao mercado daquelas assembleias que tiver convocado e os demais na mesma data do seu conhecimento, **(ii)** as atas das assembleias de emissões em que atue como agente fiduciário, na mesma data de envio às entidades de mercado em que o valor mobiliário é negociado (mercados de bolsa ou de balcão); **(xviii)** Liquidez e Estabilização: não será constituído fundo de manutenção de liquidez ou firmado contrato de garantia de liquidez ou estabilização de preço para as Debêntures; **(xviii)** Destinação dos Recursos: Os recursos líquidos captados por meio da Oferta de Debêntures serão destinados reforço de caixa para atendimento dos compromissos da Companhia, incluindo o pagamento de dívidas; **(xix)** Colocação e Procedimento de Distribuição: as Debêntures serão objeto de oferta pública, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(xx)** Imunidade das Debêntures: caso qualquer Debenturista goze de algum tipo de imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo de 10 Dias Úteis de antecedência em relação à data prevista para recebimento de quaisquer valores relativos às Debêntures, documentação comprobatória dessa imunidade ou isenção tributária, sob pena de ter descontados dos seus rendimentos os valores devidos nos termos da legislação tributária em vigor; **(xxi)** Direito ao Recebimento dos Pagamentos: farão jus ao recebimento de qualquer valor devido, nos termos da Escritura de Emissão, os titulares de Debêntures, no encerramento do Dia Útil imediatamente anterior à respectiva data de pagamento; **(xxii)** Fundo de Amortização: não será constituído fundo de amortização para a presente Emissão; **(xxiii)** Classificação de Risco: a Companhia deverá contratar e manter contratada, até a integral e efetiva liquidação de todas as obrigações relacionadas às Debêntures, como agência de classificação de risco a *Fitch Ratings* Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 01.813.375/0001-33 ("Fitch"), ou a *Standard & Poor's Ratings* do Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 02.295.585/0001-40 ("S&P"), ou a *Moody's América Latina* Ltda., CNPJ/MF nº 01.911.001/0001-05 ("Moody's"); **(xxiv)** Aquisição Facultativa: a Companhia poderá, a qualquer tempo, adquirir Debêntures, observado o disposto no artigo 55, § 3º, da Lei das S/A e (b) na resolução da CVM nº 77, de 29.03.2022 ("Resolução CVM 77"), e ainda condicionado ao aceite do Debenturista vendedor, devendo tal fato, se assim exigido pelas disposições legais e regulamentares aplicáveis, constar do relatório da administração e das demonstrações financeiras da Companhia, bem como ser registrado no Livro de Registro de Ações e Valores Mobiliários da Companhia, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(xxv)** Imunidade das Debêntures: caso qualquer Debenturista goze de algum tipo de imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo de 10 Dias Úteis de antecedência em relação à data prevista para recebimento de quaisquer valores relativos às Debêntures, documentação comprobatória dessa imunidade ou isenção tributária, sob pena de ter descontados dos seus rendimentos os valores devidos nos termos da legislação tributária em vigor; **(xxvi)** Direito ao Recebimento dos Pagamentos: farão jus ao recebimento de qualquer valor devido, nos termos da Escritura de Emissão, os titulares de Debêntures, no encerramento do Dia Útil imediatamente anterior à respectiva data de pagamento; **(xxvii)** Fundo de Amortização: não será constituído fundo de amortização para a presente Emissão; **(xxviii)** Classificação de Risco: a Companhia deverá contratar e manter contratada, até a integral e efetiva liquidação de todas as obrigações relacionadas às Debêntures, como agência de classificação de risco a *Fitch Ratings* Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 01.813.375/0001-33 ("Fitch"), ou a *Standard & Poor's Ratings* do Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 02.295.585/0001-40 ("S&P"), ou a *Moody's América Latina* Ltda., CNPJ/MF nº 01.911.001/0001-05 ("Moody's"); **(xxix)** Aquisição Facultativa: a Companhia poderá, a qualquer tempo, adquirir Debêntures, observado o disposto no artigo 55, § 3º, da Lei das S/A e (b) na resolução da CVM nº 77, de 29.03.2022 ("Resolução CVM 77"), e ainda condicionado ao aceite do Debenturista vendedor, devendo tal fato, se assim exigido pelas disposições legais e regulamentares aplicáveis, constar do relatório da administração e das demonstrações financeiras da Companhia, bem como ser registrado no Livro de Registro de Ações e Valores Mobiliários da Companhia, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(xxx)** Imunidade das Debêntures: caso qualquer Debenturista goze de algum tipo de imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo de 10 Dias Úteis de antecedência em relação à data prevista para recebimento de quaisquer valores relativos às Debêntures, documentação comprobatória dessa imunidade ou isenção tributária, sob pena de ter descontados dos seus rendimentos os valores devidos nos termos da legislação tributária em vigor; **(xxxi)** Direito ao Recebimento dos Pagamentos: farão jus ao recebimento de qualquer valor devido, nos termos da Escritura de Emissão, os titulares de Debêntures, no encerramento do Dia Útil imediatamente anterior à respectiva data de pagamento; **(xxxii)** Fundo de Amortização: não será constituído fundo de amortização para a presente Emissão; **(xxxiii)** Classificação de Risco: a Companhia deverá contratar e manter contratada, até a integral e efetiva liquidação de todas as obrigações relacionadas às Debêntures, como agência de classificação de risco a *Fitch Ratings* Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 01.813.375/0001-33 ("Fitch"), ou a *Standard & Poor's Ratings* do Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 02.295.585/0001-40 ("S&P"), ou a *Moody's América Latina* Ltda., CNPJ/MF nº 01.911.001/0001-05 ("Moody's"); **(xxxiv)** Aquisição Facultativa: a Companhia poderá, a qualquer tempo, adquirir Debêntures, observado o disposto no artigo 55, § 3º, da Lei das S/A e (b) na resolução da CVM nº 77, de 29.03.2022 ("Resolução CVM 77"), e ainda condicionado ao aceite do Debenturista vendedor, devendo tal fato, se assim exigido pelas disposições legais e regulamentares aplicáveis, constar do relatório da administração e das demonstrações financeiras da Companhia, bem como ser registrado no Livro de Registro de Ações e Valores Mobiliários da Companhia, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(xxxv)** Imunidade das Debêntures: caso qualquer Debenturista goze de algum tipo de imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo de 10 Dias Úteis de antecedência em relação à data prevista para recebimento de quaisquer valores relativos às Debêntures, documentação comprobatória dessa imunidade ou isenção tributária, sob pena de ter descontados dos seus rendimentos os valores devidos nos termos da legislação tributária em vigor; **(xxxvi)** Direito ao Recebimento dos Pagamentos: farão jus ao recebimento de qualquer valor devido, nos termos da Escritura de Emissão, os titulares de Debêntures, no encerramento do Dia Útil imediatamente anterior à respectiva data de pagamento; **(xxxvii)** Fundo de Amortização: não será constituído fundo de amortização para a presente Emissão; **(xxxviii)** Classificação de Risco: a Companhia deverá contratar e manter contratada, até a integral e efetiva liquidação de todas as obrigações relacionadas às Debêntures, como agência de classificação de risco a *Fitch Ratings* Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 01.813.375/0001-33 ("Fitch"), ou a *Standard & Poor's Ratings* do Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 02.295.585/0001-40 ("S&P"), ou a *Moody's América Latina* Ltda., CNPJ/MF nº 01.911.001/0001-05 ("Moody's"); **(xxxix)** Aquisição Facultativa: a Companhia poderá, a qualquer tempo, adquirir Debêntures, observado o disposto no artigo 55, § 3º, da Lei das S/A e (b) na resolução da CVM nº 77, de 29.03.2022 ("Resolução CVM 77"), e ainda condicionado ao aceite do Debenturista vendedor, devendo tal fato, se assim exigido pelas disposições legais e regulamentares aplicáveis, constar do relatório da administração e das demonstrações financeiras da Companhia, bem como ser registrado no Livro de Registro de Ações e Valores Mobiliários da Companhia, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(xl)** Imunidade das Debêntures: caso qualquer Debenturista goze de algum tipo de imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo de 10 Dias Úteis de antecedência em relação à data prevista para recebimento de quaisquer valores relativos às Debêntures, documentação comprobatória dessa imunidade ou isenção tributária, sob pena de ter descontados dos seus rendimentos os valores devidos nos termos da legislação tributária em vigor; **(xli)** Direito ao Recebimento dos Pagamentos: farão jus ao recebimento de qualquer valor devido, nos termos da Escritura de Emissão, os titulares de Debêntures, no encerramento do Dia Útil imediatamente anterior à respectiva data de pagamento; **(xlii)** Fundo de Amortização: não será constituído fundo de amortização para a presente Emissão; **(xliii)** Classificação de Risco: a Companhia deverá contratar e manter contratada, até a integral e efetiva liquidação de todas as obrigações relacionadas às Debêntures, como agência de classificação de risco a *Fitch Ratings* Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 01.813.375/0001-33 ("Fitch"), ou a *Standard & Poor's Ratings* do Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 02.295.585/0001-40 ("S&P"), ou a *Moody's América Latina* Ltda., CNPJ/MF nº 01.911.001/0001-05 ("Moody's"); **(xliv)** Aquisição Facultativa: a Companhia poderá, a qualquer tempo, adquirir Debêntures, observado o disposto no artigo 55, § 3º, da Lei das S/A e (b) na resolução da CVM nº 77, de 29.03.2022 ("Resolução CVM 77"), e ainda condicionado ao aceite do Debenturista vendedor, devendo tal fato, se assim exigido pelas disposições legais e regulamentares aplicáveis, constar do relatório da administração e das demonstrações financeiras da Companhia, bem como ser registrado no Livro de Registro de Ações e Valores Mobiliários da Companhia, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(xlv)** Imunidade das Debêntures: caso qualquer Debenturista goze de algum tipo de imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo de 10 Dias Úteis de antecedência em relação à data prevista para recebimento de quaisquer valores relativos às Debêntures, documentação comprobatória dessa imunidade ou isenção tributária, sob pena de ter descontados dos seus rendimentos os valores devidos nos termos da legislação tributária em vigor; **(xlvi)** Direito ao Recebimento dos Pagamentos: farão jus ao recebimento de qualquer valor devido, nos termos da Escritura de Emissão, os titulares de Debêntures, no encerramento do Dia Útil imediatamente anterior à respectiva data de pagamento; **(xlvii)** Fundo de Amortização: não será constituído fundo de amortização para a presente Emissão; **(xlviii)** Classificação de Risco: a Companhia deverá contratar e manter contratada, até a integral e efetiva liquidação de todas as obrigações relacionadas às Debêntures, como agência de classificação de risco a *Fitch Ratings* Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 01.813.375/0001-33 ("Fitch"), ou a *Standard & Poor's Ratings* do Brasil Ltda., CNPJ/MF nº 02.295.585/0001-40 ("S&P"), ou a *Moody's América Latina* Ltda., CNPJ/MF nº 01.911.001/0001-05 ("Moody's"); **(xlix)** Aquisição Facultativa: a Companhia poderá, a qualquer tempo, adquirir Debêntures, observado o disposto no artigo 55, § 3º, da Lei das S/A e (b) na resolução da CVM nº 77, de 29.03.2022 ("Resolução CVM 77"), e ainda condicionado ao aceite do Debenturista vendedor, devendo tal fato, se assim exigido pelas disposições legais e regulamentares aplicáveis, constar do relatório da administração e das demonstrações financeiras da Companhia, bem como ser registrado no Livro de Registro de Ações e Valores Mobiliários da Companhia, sob o rito de registro automático, sob o regime de garantia firme de colocação para o Valor Total da Emissão, com a intermediação de determinada instituição integrante do sistema de distribuição de valores mobiliários ("Coordenador Líder"), e destinadas exclusivamente à subscrição por Investidores Profissionais, nos termos do "Instrumento Particular de Coordenação e Colocação de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográficaria, em Duas Séries, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático e Garantia Firme de Colocação, da 9ª (Nona) Emissão da Mills Locação, Serviços e Logística S.A." ("Companhia, Adesão de Debêntures"); **(l)** para as Debêntures da Segunda Série, a partir do 24º mês contado da Data de Emissão, ou seja, a partir de junho de 2026 (inclusive); e **(II)** para as Debêntures da Segunda Série, a partir do 36º mês contado da Data de Emissão, ou seja, a partir de junho de 2027 (inclusive); **(III)** para as Debêntures da Segunda Série, o resgate antecipado facultativo da totalidade das Debêntures da Primeira Série e/ou das Debêntures da Segunda Série, conforme o caso ("Resgate Antecipado Facultativo Total"), observadas as datas especificadas na Escritura de Emissão. Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total, os Debenturistas da Primeira Série e/ou da Segunda Série farão jus ao pagamento do Valor Nominal Unitário ou do saldo do Valor Nominal Unitário, conforme o caso, acrescido da Remuneração das respectivas séries, calculada *pro rata temporis* desde a Data de Início da Rentabilidade ou a Data de Pagamento da Remuneração das respectivas séries, imediatamente anterior, conforme o caso, até a data do efetivo pagamento do Resgate Antecipado Facultativo Total ("Valor de Resgate"), e de prêmio *flat*, incidente sobre o Valor de Resgate anteriormente mencionado, conforme detalhado a seguir e na tabela descrita na Escritura de Emissão ("Prêmio do Resgate Antecipado Total"). Não será permitido o resgate antecipado facultativo parcial das Debêntures. Os termos e condições para a realização de Resgate Antecipado Facultativo Total estarão previstos na Escritura de Emissão. As Debêntures da Primeira Série e da Segunda Série resgatadas em virtude do Resgate Antecipado Facultativo Total deverão ser obrigatoriamente canceladas; **(xxviii)** Amortização Extraordinária Facultativa: Sujeito ao atendimento das condições abaixo, a Companhia poderá realizar, **(I)** para as Debêntures da Primeira Série, a partir do 24º mês contado da Data de Emissão, ou seja, a partir de junho de 2026 (inclusive); e **(II)** para as Debêntures da Segunda Série, a partir do 36º mês contado da Data de Emissão, ou seja, a partir de junho de 2027 (inclusive), a amortização extraordinária facultativa de parcela das Debêntures da Primeira Série a partir da Data de Início da Rentabilidade ou a Data de Pagamento da Remuneração das respectivas séries, imediatamente anterior, conforme o caso, até a data do efetivo pagamento da Amortização Extraordinária Facultativa ("Valor de Amortização Extraordinária"), e de prêmio *flat* incidente sobre o Valor de Amortização Extraordinária acima mencionado, conforme tabela descrita na Escritura de Emissão ("Prêmio da Amortização Antecipada Facultativa"). Os termos e condições para a realização de Amortização Extraordinária Facultativa estarão previstos na Escritura de Emissão; **(xxviii)** Oferta de Resgate Antecipado Facultativo: A Companhia poderá realizar, a qualquer tempo, e a seu exclusivo critério, a partir da Data de Emissão, o resgate antecipado da totalidade das Debêntures da Primeira Série e/ou das Debêntures da Segunda Série, encarecada a todos os Debenturistas de cada série, com o consequente cancelamento de tais Debêntures da respectiva série, sem distinção, assegurada a igualdade de condições a todos os Debenturistas para aceitar o resgate antecipado das Debêntures de cada série de que forem titulares, de acordo com os termos e condições previstos na Escritura de Emissão ("Oferta de Resgate Antecipado Facultativo"), sendo vedada a oferta facultativa de resgate antecipado parcial das Debêntures. O valor a ser pago em relação a cada uma das Debêntures indicadas por ser respectivos titulares em adesão à Oferta de Resgate Antecipado Facultativo será equivalente ao Valor Nominal Unitário ou saldo do Valor Nominal Unitário, conforme o caso, acrescido **(I)** da Remuneração, calculada *pro rata temporis* desde a Data de Início da Rentabilidade, ou a Data de Pagamento da Remuneração imediatamente anterior, conforme o caso, até a data do efetivo resgate; e **(II)** se for o caso, de prêmio de resgate antecipado e/ou ser oferecido aos Debenturistas, a exclusivo critério da Companhia, o qual não poderá ser negativo. Os termos e condições para a realização de Oferta de Resgate Antecipado Facultativo estarão previstos na Escritura de Emissão; **(xxix)** Vencimento Antecipado: observadas as disposições a serem estabelecidas na Escritura de Emissão, o Agente Fiduciário deverá considerar antecipadamente vendas, independentemente de aviso, notificação ou interposição judicial ou extrajudicial, todas as obrigações objeto da Escritura de Emissão e exigir o imediato pagamento, pela Companhia, do Valor Nominal Unitário ou do saldo do Valor Nominal Unitário, conforme o caso, acrescido da respectiva Remuneração, calculada *pro rata temporis* desde a Data de Início da Rentabilidade ou desde a Data de Pagamento da Remuneração imediatamente anterior, conforme o caso, até a data de seu efetivo pagamento, além dos Encargos Moratórios e quaisquer outros valores eventualmente devidos pela Companhia, na ocorrência das hipóteses descritas na Escritura de Emissão, observados os eventuais prazos de cura, quando aplicáveis (cada evento, um "Evento de Vencimento Antecipado Automático"); **(xi)** Distribuição, Negociação e Custódia Eletrônica: as Debêntures serão depositadas para **(a)** distribuição no mercado primário por meio do MDA - Módulo de Distribuição de Ativos ("MDA"), administrado e operacionalizado pela B3, para as Debêntures que estiverem custodiadas eletronicamente na B3; e **(b)** para as Debêntures que não estiverem custodiadas eletronicamente na B3, serão a distribuição líquida financeiramente por meio da B3; e **(b)** negociação no mercado secundário por meio do CETIP21 - Títulos e Valores Mobiliários ("CETIP21"), administrado e operacionalizado pela B3, sendo as negociações e os eventos de pagamento liquidados financeiramente e as Debêntures custodiadas eletronicamente na B3; e **(iii)** **Demais características da Emissão:** as demais características da Emissão e das Debêntures serão aquelas especificadas na Escritura de Emissão. **5.2.** Autorizar a prática, pelos diretores da Companhia e/ou os representantes legais da Companhia, de todo e qualquer ato necessário à formalização da Emissão e da Oferta, inclusive, sem limitação: **(a)** contratação do Coordenador Líder, mediante a celebração do Contrato de Distribuição; **(b)** contratação dos prestadores de serviços da Emissão, inclusive, sem limitação, o Banco Liquidante, o Escriturador, os assessores legais, o Agente Fiduciário, o Banco Depositário e a Agência de Classificação de Risco, entre outros, podendo, para tanto, negociar os termos e condições, assinar os respectivos contratos e fixar-lhes os respectivos honorários; **(c)** celebração dos Documentos da Operação, bem como seus eventuais aditamentos; e **(d)** prática de todos os atos necessários à efetivação da Emissão e da Oferta. **5.3.** Ratificar todos os atos já praticados pela diretoria da Companhia e/ou pelos representantes legais da Companhia no âmbito da Emissão e da Oferta, incluindo aqueles praticados para implementação dos itens mencionados na cláusula 5.2 supracitada. **ENCERRAMENTO:** Nada mais. **Mesa: Presidente:** Roberto Pedote; **Secretária:** Flávia Christina Andreucci Martins Bonilha. **Membros do Conselho de Administração** **Presentes:** Francisca Kjellerup Nacht; Roberto Pedote; Ana Lúcia Caltabiano; Eduardo Luiz Wurzmann; Marise Ribeiro Barros; Sebastian Agustín Villa; Juan Jorge Eduardo Oxenford; Pedro Henrique Chermont de Miranda. São Paulo, 13.06.2024. **Flávia Christina Andreucci Martins Bonilha** - Secretária.





MINISTÉRIO DAS COMUNICAÇÕES

EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELÉGRAFOS
SUPERINTENDÊNCIA ESTADUAL DE SÃO PAULO INTERIOR
EDITAL Nº 5/2024

(Selecionar Associações e/ou Cooperativas de Catadores de Materiais Reutilizáveis e Recicláveis)

A Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos, publicou no site dos Correios (<https://editais.correios.com.br/app/consultar/licitacoes/>) o EDITAL DE CHAMAMENTO PÚBLICO Nº 005/2024 - SE/SPI Identificação (ID) nº 254310, cujo objeto é selecionar associações e/ou cooperativas de catadores de materiais reutilizáveis e recicláveis habilitadas a realizar a coleta seletiva de resíduos segregados e disponibilizados em unidades, grandes geradoras, dos CORREIOS, no âmbito da SE/SPI. Os documentos para comprovação dos requisitos deverão ser encaminhadas por meio de mensagem eletrônica para guacirapiacentin@correios.com.br ou entregues no endereço Praça Dom Pedro II nº 4-55 - Centro - Bauru/SP - 2º andar (GEPAS/SPI) aos cuidados de George Gustavo Salles Afonso, das 08h às 16:30h, para o esclarecimento de eventuais dúvidas, o(s) interessado(s) poderá(ão) contatar o órgão indicado a seguir: SE/SPI/GEPAS - Fone (14) 3108-4072.

ADRIANO CRISTIANO DUMALAK
Gerente



MINISTÉRIO DAS COMUNICAÇÕES

EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELÉGRAFOS
SUPERINTENDÊNCIA ESTADUAL DE SÃO PAULO INTERIOR
EDITAL Nº 6/2024

(Selecionar Associações e/ou Cooperativas de Catadores de Materiais Reutilizáveis e Recicláveis Habilitadas)

A Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos, publicou no site dos Correios (<https://editais.correios.com.br/app/consultar/licitacoes/>) o EDITAL DE CHAMAMENTO PÚBLICO Nº 006/2024 - SE/SPI Identificação (ID) nº 254309, cujo objeto é selecionar associações e/ou cooperativas de catadores de materiais reutilizáveis e recicláveis habilitadas a realizar a coleta seletiva de resíduos segregados e disponibilizados em unidades, grandes geradoras, dos CORREIOS, no âmbito da SE/SPI. Os documentos para comprovação dos requisitos deverão ser encaminhadas por meio de mensagem eletrônica para guacirapiacentin@correios.com.br ou entregues no endereço Praça Dom Pedro II nº 4-55 - Centro - Bauru/SP - 2º andar (GEPAS/SPI) aos cuidados de George Gustavo Salles Afonso, das 08h às 16:30h, para o esclarecimento de eventuais dúvidas, o(s) interessado(s) poderá(ão) contatar o órgão indicado a seguir: SE/SPI/GEPAS - Fone (14) 3108-4072.

ADRIANO CRISTIANO DUMALAK
Gerente

ESTADO DE MATO GROSSO
SUPERINTENDÊNCIA DE LICITAÇÕES E REGISTRO DE PREÇOS
AVISO DE LICITAÇÃO
PREGÃO ELETRÔNICO Nº 011/2024/SEPLAG
PROCESSO Nº SEPLAG-PRO-2023/1504

A Superintendência de Licitações e Registro de Preço/SEPLAG torna público que realizará licitação, tendo por objeto o Registro de Preços para futura e eventual contratação de empresa especializada no fornecimento de mão de obra especializada na prestação de serviços de Vigilância Armada e Desarmada para atender a demanda dos Órgãos/Entidades do Poder Executivo Estadual nos municípios localizados no Interior do Estado de Mato Grosso, conforme especificações e condições técnicas constantes neste Edital e em seus anexos.

LANÇAMENTO E ENVIO DA(S) PROPOSTA(S) NO SIAG: entre os dias **18/06/2024 a 02/07/2024**, período integral, exceto quanto ao dia da abertura da sessão, quando o horário máximo de aceitação será até às **08h45min - Horário local (Cuiabá/MT)**.


ABERTURA DAS PROPOSTAS E INÍCIO DA SESSÃO: no dia **02/07/2024 às 09h00min - Horário local (Cuiabá/MT)**, através do endereço: <http://aquisicoes.seplag.mt.gov.br>.

EDITAL E ADENDOS DISPONIBILIZADOS NO: Portal de Aquisições: <http://aquisicoes.seplag.mt.gov.br> - dúvidas pelo sistema SIAG - tel. **(65) 99214-5804** ou **(65) 99281-4313**.

Cuiabá – MT, 14 de junho de 2024.

PAULO ROBERTO TAVARES DE MENEZES
Secretário Adjunto de Aquisições Governamentais/SEPLAG em substituição legal (original assinado nos autos)

BANCO VOTORANTIM S.A.
CNPJ 59



CIDADE DE
SÃO PAULO

EDUCAÇÃO

EDITAL DE CHAMAMENTO PÚBLICO

CONSULTA PÚBLICA Nº 90011/SME/2024 - PROCESSO SEI Nº 6016.2024/0080223-9 - Edital de Chamamento Público - Parceria na modalidade de Termo de colaboração para a implantação, operação e conservação de betecas em Centros Educacionais Unificados (CEUs) da rede municipal de ensino - A minuta do edital estará disponível para exame e eventuais sugestões até às 16h do dia 24/06/2024, no site dianooficial.prefeitura.sp.gov.br, e na SME/COMPS - Núcleo de Licitação e Contratos - Rua Dr. Diogo de Faria, 1247 - sala 316 - Vila Clementino - As eventuais sugestões poderão ser encaminhadas através do e-mail smelicitacao@sme.prefeitura.sp.gov.br, por telefone (11) 3396-0517 ou protocoladas no endereço supra, dentro do prazo e horário estipulados.



CIDADE DE
SÃO PAULO

SUBPREFEITURA
VILA MARIANA

AVISO DE DISPENSA DE LICITAÇÃO

DISPENSA DE LICITAÇÃO ELETRÔNICA Nº 90012/SUB-VM/2024 - PROCESSO SEI: 6059.2024/0005177-7

Tipo MENOR PREÇO - OBJETO: Aquisição de Certificado Digital, com leitora e cartão, com validade de 12 (doze) meses, conforme Termo de Referência. **Visita técnica para validação e emissão de certificado digital - DATA DA SESSÃO: 19/06/2024 às 08:00h** - Local: <https://www.gov.br/compras> - UASG nº 925092 - Id contratação PNCP: 4026923600117-4-000470/2024 - O termo de referência, o resultado da dispensa e os demais atos pertinentes também constarão do site <https://www.gov.br/compras>.

ORE SECURITIZADORA S.A.

Companhia Aberta - CNPJ/MF nº 12.320.349/0001-90

QUINTA ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA DOS TITULARES DE CERTIFICADOS DE RECEBÍVEIS IMOBILIÁRIOS DA 47ª E 48ª SÉRIES DA 1ª EMISSÃO DA ORE SECURITIZADORA S.A.

EDITAL DE CONVOCAÇÃO

Os senhores Titulares de Certificados de Recebíveis Imobiliários da 47ª e 48ª Séries da 1ª Emissão da ORE Securitizadora S.A. (respectivamente "Investidores" ou "Titulares", "CRI" e "Securitizadora"), e a a FRAM Capital Distribuidora de Títulos e Valores Mobiliários S.A. ("Agente Fiduciário"), estão convocados a se reunirem à Quinta Assembleia Geral Extraordinária dos Titulares dos CRI ("Sº AGT"), a ser realizada, em primeira convocação, no dia **02 de julho de 2024, às 14:30 horas**, de modo exclusivamente digital, inclusive para fins de voto, por meio da plataforma "Microsoft Teams". O acesso à plataforma eletrônica será disponibilizado pela Securitizadora aos Titulares de CRI que enviarem solicitação para operacaofatorore@fatorcom.br, sendo que, haverá a possibilidade de participação a distância, por meio do preenchimento da instrução de voto, conforme instruções enviadas pelo Agente Fiduciário a todos os Investidores. Os Titulares dos CRI que fizerem o envio da instrução de voto até o início da 5ª AGT, e esta for considerada válida, não precisarão acessar o link para participação digital da 5ª AGT, sendo sua participação e voto computados de forma automática. **Ordem do Dia:** A 5ª AGT tem como objetivo deliberar sobre: (i) a declaração de Vencimento Antecipado da CCB, e consequentemente dos CRI, em razão do não pagamento da parcela de amortização referente ao mês de maio de 2024, conforme disposto na Cláusula 4.2 da CCB, em desacordo com a Cláusula 9.1, item (i), da CCB; (ii) a não realização da Recompra Compulsória dos Créditos Imobiliários, e consequente resgate total dos CRI, conforme coobrigação prevista na Cláusula 5.3 do Contrato de Cessão CVC, em desacordo com a Cláusula 6.1, item (v), do Contrato de Cessão CVC; (iii) a declaração de Vencimento Antecipado devido a não recomposição do Fundo de Liquidez, conforme as disposições da Cláusula 5.7 seguintes da CCB e 7.3 e seguintes do Termo de Securitização, em desacordo com a Cláusula 9.1, item (i), da CCB; (iv) o cumprimento do saldo dos CRI a partir da data da 5ª AGT, sendo certo que caso de pagamentos o saldo será atualizado e remunerado conforme definido nos Documentos da Operação; (v) caso uma das hipóteses de declaração de Vencimento Antecipado previstas nos itens (i) a (iv) seja aprovada, a contratação do escritório Cascione e Boulos Sociedade de Advogados, inscrito no CNPJ sob o nº 10.844.817/0001-08, conforme proposta publicada no site da Securitizadora; e (vi) a autorização para que a Securitizadora, em conjunto com o Agente Fiduciário, realize todos os atos necessários para a implementação das deliberações desta 5ª AGT, incluindo, mas não se limitando, a celebração de aditamentos aos documentos da emissão dos CRI. Os termos iniciados por letras maiúsculas não definidos nesta convocação terão os significados a eles atribuídos nos Documentos da Operação. As procurações e/ou instrução de voto, se aplicável, deverão ser enviados acompanhados de cópia: (i) da totalidade dos documentos que comprovem a representação do titular, incluindo, mas não se limitando, a contratos e/ou estatutos sociais, regulamentos, atas e procurações; e (ii) do documento de identificação dos signatários, e encaminhada até 02 (dois) dias úteis antes da realização da 5ª AGT, para os e-mails operacaofatorore@fatorcom.br e agente.fiduciario@framcapital.com. A 5ª AGT será instalada em primeira convocação com a presença dos Investidores que representem, pelo menos 50% (cinquenta por cento) mais um dos CRI em Circulação, nos termos da cláusula 13.3.1. do Termo de Securitização, sendo válidas as deliberações tomadas pelos Titulares dos CRI representando a maioria dos CRI em Circulação presentes na 5ª AGT, conforme da cláusula 13.8. do Termo de Securitização. São Paulo/SP, 12 de junho de 2024. Diretora de Securitização

Henri Dunant Empreendimento Imobiliário S.A.

CNPJ/MF 19.014.192/0001-13 - NIRE 35.300.460.804

ATA DE ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA REALIZADA EM 08 DE MARÇO DE 2024


Data, Hora, Local: 08.03.2024, às 10 h, na sede, Avenida das Nações Unidas, nº 14.171, Torre A, 18º andar, São Paulo/SP. **Presença:** Totalidade da capital social. **Publicações:** Os documentos previstos no §3º do Artigo 133 da Lei das S.A. foram publicados na Central de Balanços do Sistema Público de Estruturação Digital - SPED, em 15.02.2024, nos termos do artigo 294 da Lei das S.A. e da Portaria ME nº 12.071/2021. **Mesa:** Rogério Monori, Presidente; Ronaldo Medrado Helpe, Secretário. **Deliberações Aprovadas:** (i) As contas dos administradores, as Demonstrações Financeiras e o Parecer dos Auditores Independentes relativos ao Exercício de 2021; (ii) A absorção do prejuízo apurado, no valor total de R\$835.731,00, mediante sua dedução do saldo mantido na conta de Reserva de Lucros; (iii) As contas dos administradores, as Demonstrações Financeiras e o Parecer dos Auditores Independentes relativos ao Exercício de 2022; (iv) A destinação do lucro líquido apurado, no valor total de R\$1.216.055,00, da seguinte forma: (a) R\$41.607,00, para a reserva legal da Companhia; (b) R\$293.612,00, para distribuição de dividendos mínimos obrigatórios à acionista da Companhia; e (c) o saldo remanescente do lucro líquido apurado, no valor de R\$880.836,00, para a conta de reserva de lucros. (v) A consignação da extensão do prazo de mandato dos atuais Diretores de 31/07/2023 até a presente data, nos termos do Art. 150, §4º da Lei das S.A. e ratificou os atos por eles realizados no período. (vi) A reeleição dos Srs. **Rogério Monori**, brasileiro, divorciado, engenheiro, RG 1.175.926 SSP/DF e CPF/MF 554.043.080-97, **Ronaldo Medrado Helpe**, brasileiro, casado, administrador, RG 34.085.131-4 SSP/SP e CPF/MF 310.642.048-05, e **Marco Aurélio Costa Pereira de Jesus**, português, casado, economista, RG 27.233.637-2 DETRAN/RJ e CPF/MF 035.177.857-84, todos domiciliados em São Paulo/SP, para ocuparem os cargos de Diretores da Companhia, com mandato de 03 anos a contar da presente data, encerrando-se em **08.03.2027**. Os Diretores ora reeleitos renunciaram à qualquer remuneração pelo exercício da administração e declaram, para os devidos fins, não estarem impedidos de exercer a administração. **Encerramento:** Nada mais. São Paulo/SP, 08.03.2024. **Acionista:** BV Empreendimentos e Participações S.A., por Rogério Monori e Ronaldo Medrado Helpe. **Diretores reeleitos:** Rogério Monori, Ronaldo Medrado Helpe e Marco Aurélio Costa Pereira de Jesus. **Arquivo na JUCESP em 23/05/2024, sob nº 209.767/24-8, Maria Cristina Frei - Secretária Geral.**



SÃO PAULO
GOVERNO DO ESTADO

COMUNICADO

Acha-se aberta na Secretaria de Estado da Saúde, a licitação na modalidade **Pregão Eletrônico nº 9006/12024**, referente ao processo nº **024.00072565/2024-97**, objetivando a **CONTRATAÇÃO DE EMPRESA ESPECIALIZADA NA PRESTAÇÃO DE SERVIÇO DE LOCAÇÃO, INSTALAÇÃO, MANUTENÇÃO PREVENTIVA E CORRETIVA DE APARELHO DE VENTILAÇÃO MECÂNICA, PARA ATENDIMENTO DOMICILIAR, EM CUMPRIMENTO À AÇÃO JUDICIAL** a ser realizado por intermédio do "Portal de Compras do Governo Federal", cuja abertura está marcada para o dia **02/07/2024 às 10:00 horas**. Os interessados em participar do certame deverão **acessar a partir de 17/06/2024**, o site www.compras.gov.br, mediante a obtenção de senha de acesso ao sistema e credenciamento de seus representantes. O Edital da presente licitação encontra-se disponível no Portal Nacional de Compras Públicas <https://www.gov.br/pncp/pt-br> e no site www.e-negociospublicos.com.br.



Seja um assinante:
Acesse assinavealor.com.br
Ligue 0800 701 8888

MILLS LOCAÇÃO, SERVIÇOS E LOGÍSTICA S.A. - CNPJ/MF nº 27.093.558/0001-15 - NIRE 33.3.0028974-7 - Companhia Aberta

ATA DA ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA E EXTRAORDINÁRIA REALIZADA EM 26 DE ABRIL DE 2024

12.472.137 ações ordinárias, contrários de 0 ações ordinárias e abstenções de 4.926.565 ações ordinárias (conforme Mapa Sintético Final). (vii) aprovar, por maioria dos votos dos acionistas presentes e sem ressalvas, tendo sido computados votos a favor de 155.211.278 ações ordinárias, contrários de 13.010.371 ações ordinárias e abstenções de 385.800 ações ordinárias (conforme Mapa Sintético Final), a eleição dos demais membros do Conselho Fiscal, na votação geral, a saber: (a) **como membro efetivo do Conselho Fiscal**, o Sr. Rubens Branco da Silva, brasileiro, casado, advogado e contador, portador da carteira de identidade nº 22.570, expedida pela OAB/RJ, inscrito no CPF/MF sob o nº 120.049.107-63, com endereço comercial na Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, na Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, CEP 05425-905, tendo como suplente o Sr. Daniel Oliveira Branco Silva, brasileiro, casado, advogado, portador da carteira de identidade nº 127.990, expedida pela OAB/RJ, inscrito no CPF/MF sob o nº 080.968.467-52, com endereço comercial na Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, na Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, CEP 05425-905, O Sr. Rubens Branco da Silva é indicado também como Presidente do Conselho Fiscal. (b) **como membro efetivo do Conselho Fiscal**, o Sr. Rodrigo Fagundes Rangel, brasileiro, casado, contador, portador da carteira 089508/O-8 CRC-RJ, inscrito no CPF/MF sob o nº 073.533.357-26, com endereço comercial na Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, na Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, CEP 05425-905, tendo como suplente o Sr. Henry Stanley de Oliveira Carpenter, brasileiro, casado, portador do documento 68100/O-0 CRC-RJ, inscrito no CPF/MF sob o nº 759.571.407/91, com endereço comercial na Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, na Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, CEP 05425-905; e O prazo de mandato dos Conselheiros Fiscais ora eleitos será até a primeira Assembleia Geral Ordinária que se realizar após sua eleição, nos termos do artigo 28, §3º do Estatuto Social da Companhia. Os membros do Conselho Fiscal ora eleitos tomarão posse mediante a assinatura dos respectivos termos de posse lavrados na forma da lei, em livro próprio, o qual contrará, para os fins do disposto nos artigos 147 e 162 da Lei das Sociedades por Ações e na Resolução da CVM nº 80, de 29.03.2022, conforme alterada, as declarações aplicáveis, bem como a anúncia aos termos da cláusula compromissória de que trata o Estatuto Social. Tendo em vista a instalação do Conselho Fiscal e a eleição de seus membros, foi fixada a remuneração dos membros do Conselho Fiscal para o exercício social corrente correspondente a 10% da remuneração média de cada membro da diretoria estatutária, nos termos do art. 162, §3º da Lei das Sociedades por Ações. (viii) aprovar, por maioria dos votos dos acionistas presentes e sem ressalvas, tendo sido computados votos a favor de 170.461.050 ações ordinárias, contrários de 10.232.736 ações ordinárias e abstenções de 5.312.265 ações ordinárias (conforme Mapa Sintético Final), a fixação da remuneração global dos Administradores da Companhia para o exercício social de 2024, até o montante global de R\$ 39.215.838,87 (trinta e nove milhões, duzentos e quinze mil, oitocentos e trinta e oito reais e oitenta e sete centavos), nos termos da Proposta da Administração. 2. **Em sede de Assembleia Geral Extraordinária:** (i) aprovar, por maioria dos votos dos acionistas presentes e sem ressalvas, tendo sido computados votos a favor de 181.255.204 ações ordinárias, contrários de 100 ações ordinárias e abstenções de 5.312.265 ações ordinárias (conforme Mapa Sintético Final), a alteração do endereço da sede da Companhia localizada na Estrada do Guarengué 1.381, Taquara, Jacarepaguá, CEP 22.713-002, na Cidade do Rio de Janeiro, Estado do Rio de Janeiro para Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, na Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, CEP 05425-905, com a consequente alteração do artigo 3º do Estatuto Social. Sendo assim, o caput do artigo 3º do Estatuto Social passará a vigorar com a seguinte redação: "Artigo 3º - A Companhia tem sede e fora na Avenida Dra. Ruth Cardoso, 7815, Conjunto CJ 401-B, Bairro Pinheiros, na Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, CEP 05425-905." (ii) aprovar, por maioria dos votos dos acionistas presentes e sem ressalvas, tendo sido computados votos a favor de 181.255.204 ações ordinárias, contrários de 0 ações ordinárias e abstenções de 5.312.265 ações ordinárias (conforme Mapa Sintético Final), a consolidação do estatuto social da Companhia. Observada a aprovação deste item (ii) e do item (i) acima passa o Estatuto Social, portanto, a vigorar conforme o **Anexo II** à presente ata. **MAPA DE VOTAÇÃO:** Em atendimento ao artigo 22, da Resolução CVM nº 80, de 29 de março de 2022, conforme alterada, bem como ao artigo 48, parágrafo 6º, da Resolução CVM 81, o Mapa Sintético Final de votação constante do **Anexo II** ("Mapa Sintético Final"), que é parte integrante desta ata, indica quanto aprovações, rejeições e abstenções, cada deliberador recebeu, bem como o número de votos conferido a cada candidato na eleição para o Conselho de Administração e Conselho Fiscal. **ENCERRAMENTO:** nada mais. São Paulo, 26.04.2024. **Acionistas presentes via participação digital, nos termos do artigo 47, II e §1º, da Resolução CVM 81:** TE RV FIA IE, HARPJA RV FIA IE, UV ARAUCÁRIA FIA, SABIA LARANJEIRA RV FIA IE, ESTES REPRESENTADO POR DIEGO PROCHNOW FRACASSO; GLAMIS FIP MULTISTRATÉGIA REPRESENTADO POR EMIR JOSAFAT CALVO CORREIA E MARIA ISABEL MASSET LACOMBE MORTAGUA; GLASCOMORENO REPRESENTAÇÃO COMERCIAL LTDA. REPRESENTADA POR TALE DE MORAES MORENO; HYDROCENTER VÁLVULAS TUBOS E CONEXÕES LTDA. REPRESENTADA POR ALEXANDRE PEDERCINI ISSA. **Acionistas presentes via envio de boletim de voto à distância, nos termos do artigo 47, II e §1º da Resolução CVM 81, em sede de Assembleia Geral Ordinária:** ATAUULLO LLC; LEBLON EQUITIES INSTITUCIONAL I FUNDO DE INVESTIMENTO DE ACO; ALASKA PERMANENT FUND; AMERICAN CENTURY ETF TRUST - AVANTIS EMERGING MARK; ARX GLOBAL EMERGING COMPANIES LP; BUFFALO THORN FEM FUND LP; CALIFORNIA STATE TEACHERS RETIREMENT SYSTEM; CCL Q EMERGING MARKETS EQUITY FUND LP; CITY OF NEW YORK GROUP TRUST; COLLEGE RETIREMENT EQUITIES FUND; COMGEST GROWTH PLC - COMGEST GROWTH LATIN AMERICA; DIMENSIONAL EMERGING CORE EQUITY MARKET ETF OF DIM; EMERGING MARKETS SMALL CAPITALIZATION EQUITY INDEX FUND; EMERGING MARKETS SMALL CAPITALIZATION EQUITY INDEX FUND B; EMERGING MARKETS SMALL CAP EQUITY INDEX NON-LENDABLE FUND; EMER MKTS CORE EQ PORT DFA INVEST DIMENS GROU; FAMA FIFE ICATU PREVIDENCIÁRIO FUNDO DE INVESTIMENTO EM AES; FAMA MASTER FUNDO DE INVESTIMENTO DE ACOES; FORD MOTOR COMPANY OF CANADA, L PENSION TRUST; ISHARES CORE MSCI EMERGING MARKETS IMI INDEX ETF; ISHARES II PUBLIC LIMITED COMPANY; ISHARES MSCI BRAZIL SMALL CAP ETF; ISHARES MSCI EMERGING MARKETS SMALL CAP ETF; ISHARES PUBLIC LIMITED COMPANY; ISHARES MSCI JOHNN HANCOCK FUNDS II EMERGING MARKETS FUND; LARRAINVAL ASSET MANAGEMENT SICAV - LATIN AMERICAN EQUITY F; LARRAINVAL ASSET MANAG SICAV - S M CAP LATIN AMER E FUND; LEBLON 70 BRASILPREV FUNDO DE INVESTIMENTO MULTIMERCADO FIFE; LEBLON ACOS II MASTER FIA; LEBLON ACOS I MASTER FIA; LEBLON ICATU PREVIDENCIA FIM; LEBLON PIPE MASTER FIA; LEBLON PREV FIM FIFE; LIONTRUST INVESTMENT FUNDS I - LIONTRUST LATIN AMERICA FUND; MERCER OIF FUND PLC; NAT WEST BK PLC AS TR OF ST JAMES PL GL SMALL COMP UNIT FUND; NORTHERN TRUST COLLECTIVE EAFE SMALL CAP INDEX FUND-NON LEND; NORTHERN TRUST COLLECTIVE EMERGING MARKETS EX CHIN; PUBLIC EMPLOYEES RETIREMENT SYSTEM OF OHIO; SERIES B-CHAN; NING EMERGING MARKETS SMALL CAP FUND; SPDR PORTFOLIO MSCI GLOBAL STOCK MARKET ETF; SPDR SP EMERGING MARKETS ETF; SPDR SP EMERGING MARKETS SMALL CAP ETF; SSGA SPDR ETPS EUROPE I PLC; SSGATC I F.F.E.T.R.P.S.M.E.M.S.C.I.L.F.; STATE ST GL ADV TRUST COMPANY INV FTF TAX EX RET PLANS; STATE STREET GLOBAL ALL CAP EQUITY EX-US INDEX PORTFOLIO; ST ST MSCI EMERGING MKT SMALL CI NON LENDING COMMON TRT FUND; THE MASTER TRUST BK OF JPN, LTD. AS TO BNP BP MOTHER FID; THE REGENTS OF THE UNIVERSITY OF CALIFORNIA; THE UNITED NATIONS JOINTS STAFF PENSION FUND; UTAH STATE RETIREMENT SYSTEMS; VANECK VECTORS BRAZIL SMALL-CAP ETF; VANGUARD EMERGING MARKETS STOCK INDEX FUND; VANGUARD ESG INTERNATIONAL; VANGUARD FIDUCIARY TRTY COMPANY INSTIT I INTL STK MKT INDEX; VANGUARD F.T.C. INST. TOTAL INTL STOCK M. INDEX TRUST I; VANGUARD FUNDS PLC; VANGUARD ESG EMERGING MARKETS; VANGUARD INVESTMENT SERIES PLC; VANGUARD ESG EMER; VANGUARD TOTAL INTERNATIONAL STOCK INDEX FTO A SE VAN S F; VANGUARD TOTAL WORLD STOCK INDEX FUND; A SERIES OF; WEST YORKSHIRE PENSION FUND; WISDOMTREE EMERGING MARKETS SMALLCAP DIVIDEND FUND; SUN FIP MULTISTRATÉGIA; TE RV FIA IE; HARPJA RV FIA IE; UV ARAUCÁRIA FIA; SABIA LARANJEIRA RV FIA IE; TP PARTNERS PUBLIC EQUITIES FUNDO LP; TARPON GT MASTER INSTITUCIONAL I FIA; TARPON GT MASTER INSTITUCIONAL FIA; TARPON GT MASTER FIA; KIRON PREVIDENCIA XP FIE FIA; KIRON PREVIDENCIA XP FIE FIA; KIRON MASTER FIA; KIRON INSTITUCIONAL FIA; ALLURE FIA; LEBLON ITAU PREV FIFE FUNDO DE INVESTIMENTO DE AÇÕES; SNOW PETREL LLC - BANCO MODAL; FRANCISCA KJELLERUP NACHT; ANDRES CRISTIAN NACHT; JYTTE KJELLERUP NACHT; ANTONIA KJELLERUP NACHT; TOMAS RICHARD NACHT; PEDRO KAJ KJELLERUP NACHT; SULLAIR ARGENTINA S.A.; CLUB DE INVESTIMENTO IB MANACÁS; PATRIA PIPE MASTER FUND DE INVESTIMENTO EM AÇÕES; PATRIA PIPE FIFE PREVIDENCIA MULTIMERCADO FIE. **Acionistas presentes via envio de boletim de voto à distância, nos termos do artigo 47, II e §1º da Resolução CVM 81, em sede de Assembleia Geral Extraordinária:** ATAUULLO LLC; LEBLON EQUITIES INSTITUCIONAL I FUNDO DE INVESTIMENTO DE ACO; ALASKA PERMANENT FUND; AMERICAN CENTURY ETF TRUST - AVANTIS EMERGING MARK; ARX GLOBAL EMERGING COMPANIES LP; BUFFALO THORN FEM FUND LP; CALIFORNIA STATE TEACHERS RETIREMENT SYSTEM; CCL Q EMERGING MARKETS EQUITY FUND LP; CITY OF NEW YORK GROUP TRUST; COLLEGE RETIREMENT EQUITIES FUND; COMGEST GROWTH PLC - COMGEST GROWTH LATIN AMERICA; DIMENSIONAL EMERGING CORE EQUITY MARKET ETF OF DIM; EMERGING MARKETS SMALL CAPITALIZATION EQUITY INDEX FUND; EMERGING MARKETS SMALL CAPITALIZATION EQUITY INDEX FUND B; EMERGING MARKETS SMALL CAP EQUITY INDEX NON-LENDABLE FUND; EMER MKTS CORE EQ PORT DFA INVEST DIMENS GROU; FAMA FIFE ICATU PREVIDENCIÁRIO FUNDO DE INVESTIMENTO EM AES; FAMA MASTER FUNDO DE INVESTIMENTO DE ACOES; FORD MOTOR COMPANY OF CANADA, L PENSION TRUST; ISHARES CORE MSCI EMERGING MARKETS IMI INDEX ETF; ISHARES II PUBLIC LIMITED COMPANY; ISHARES MSCI BRAZIL SMALL CAP ETF; ISHARES MSCI EMERGING MARKETS SMALL CAP ETF; ISHARES PUBLIC LIMITED COMPANY;JOHN HANCOCK FUNDS II EMERGING MARKETS FUND; LARRAINVAL ASSET MANAGEMENT SICAV - LATIN AMERICAN EQUITY F; LARRAINVAL ASSET MANAG SICAV - S M CAP LATIN AMER E FUND; LEBLON 70 BRASILPREV FUNDO DE INVESTIMENTO MULTIMERCADO FIFE; LEBLON ACOS II MASTER FIA; LEBLON ACOS I MASTER FIA; LEBLON ICATU PREVIDENCIA FIM; LEBLON PIPE MASTER FIA; LEBLON PREV FIM FIFE; LIONTRUST INVESTMENT FUNDS I - LIONTRUST LATIN AMERICA FUND; MERCER OIF FUND PLC; NAT WEST BK PLC AS TR OF ST JAMES PL GL SMALL COMP UNIT FUND; NORTHERN TRUST COLLECTIVE EAFE SMALL CAP INDEX FUND-NON LEND; NORTHERN TRUST COLLECTIVE EMERGING MARKETS EX CHIN; PUBLIC EMPLOYEES RETIREMENT SYSTEM OF OHIO; SERIES B-CHAN; NING EMERGING MARKETS SMALL CAP FUND; SPDR PORTFOLIO MSCI GLOBAL STOCK MARKET ETF; SPDR SP EMERGING MARKETS ETF; SPDR SP EMERGING MARKETS SMALL CAP ETF; SSGA SPDR ETPS EUROPE I PLC; SSGATC I F.F.E.T.R.P.S.M.E.M.S.C.I.L.F.; STATE ST GL ADV TRUST COMPANY INV FTF TAX EX RET PLANS; STATE STREET GLOBAL ALL CAP EQUITY EX-US INDEX PORTFOLIO; ST ST MSCI EMERGING MKT SMALL CI NON LENDING COMMON TRT FUND; THE MASTER TRUST BK OF JPN, LTD. AS TO BNP BP MOTHER FID; THE REGENTS OF THE UNIVERSITY OF CALIFORNIA; THE UNITED NATIONS JOINTS STAFF PENSION FUND; UTAH STATE RETIREMENT SYSTEMS; VANECK VECTORS BRAZIL SMALL-CAP ETF; VANGUARD EMERGING MARKETS STOCK INDEX FUND; VANGUARD ESG INTERNATIONAL; VANGUARD FIDUCIARY TRTY COMPANY INSTIT I INTL STK MKT INDEX T; VANGUARD F.T.C. INST. TOTAL INTL STOCK M. INDEX TRUST II; VANGUARD FUNDS PLC; VANGUARD ESG EMER; VANGUARD TOTAL WORLD STOCK INDEX FUND; A SE VAN S F; VANGUARD TOTAL WORLD STOCK INDEX FUND; A SERIES OF; WEST YORKSHIRE PENSION FUND; WISDOMTREE EMERGING MARKETS SMALLCAP DIVIDEND FUND; SUN FIP MULTISTRATÉGIA; TIE RV FIA IE; HARPJA RV FIA IE; UV ARAUCÁRIA FIA; SABIA LARANJEIRA RV FIA IE; TP PARTNERS PUBLIC EQUITIES FUND; TARPON GT MASTER INSTITUCIONAL II FIA; TARPON GT MASTER INSTITUCIONAL FIA; ALLURE FIA; LEBLON ITAU PREV FIFE FUNDO DE INVESTIMENTO DE AÇÕES; SNOW PETREL LLC - BANCO MODAL; FRANCISCA KJELLERUP NACHT; ANDRES CRISTIAN NACHT; ANTONIA KJELLERUP NACHT; TOMAS RICHARD NACHT; PEDRO KAJ KJELLERUP NACHT; SULLAIR ARGENTINA S.A.; CLUB DE INVESTIMENTO IB MANACÁS; PATRIA PIPE MASTER FUND DE INVESTIMENTO EM AÇÕES; PATRIA PIPE FIFE PREVIDENCIA MULTIMERCADO FI. **Caroline Pepe dos Santos Leonard** - Presidente e **Rafael Machado da Conceição** - Secretário. JUCESP NIRE 3530063957-0 em 07.06.2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.



ECONÔMICO

Assine o Valor e fique por dentro dos acontecimentos que impactam o mercado financeiro.

Seja um assinante:
Acesse assinavealor.com.br
Ligue 0800 701 8888



AÇUCAREIRA QUATÁ S.A.

CNPJ/MF nº 60.855.574/0001-73 - NIRE 35300051556

ATA DE REUNIÃO DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO REALIZADA EM 29 DE MAIO DE 2024

Data, Hora e Local: 29/05/2024, às 10h30, na Avenida Presidente Juscelino Kubitschek, 1.400, 3º andar, Itaim Bibi, São Paulo/SP ou ainda de modo digital via videoconferência pela plataforma digital Microsoft Teams, dis-
ponibilizada pela Açucareira Quatá S.A. ("Companhia"), nos termos da Lei nº 6.404/76, conforme alterada ("Lei
das Sociedades por Ações"). **Convocação e Presença:** Por escrito, na forma prevista no artigo 20, §1º, do Esta-
tuto Social da Companhia, dispensadas as demais formalidades de convocação, tendo em vista a presença da
totalidade dos membros do Conselho de Administração. **Mesa:** Francisco Amaury Olsen – Presidente, Ana Bea-
triz de Carvalho Brunello – Secretária. **Ordem do dia:** Deliberar sobre: (i) a realização, pela Companhia, da sua
quinta emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie quirográfrica, a ser convolada em
espécie com garantia real, com garantia adicional fidejussória, em série única ("Debêntures" e "Emissão", res-
pectivamente), para distribuição pública, sob o rito de registro automático, sem análise prévia, nos termos da
Lei nº 6.385, de 7/12/1976, conforme alterada ("Lei do Mercado de Valores Mobiliários"), dos artigos 26, inciso
X, e do artigo 27, inciso I, ambos da Resolução da Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") nº 160, de
13/07/2022, conforme em vigor ("Resolução CVM 160"), e das demais disposições legais e regulamentares
aplicáveis ("Oferta"), (ii) a outorga e o compartilhamento da Cessão Fiduciária (conforme abaixo definido), a ser
constituída em favor dos debenturistas, representados pelo Agente Fiduciário (conforme abaixo definido); (iii)
a celebração da Escritura da Emissão, do Contrato de Distribuição, do Contrato de Cessão Fiduciária (conforme
abaixo definidos) e de todos os demais documentos necessários para realização da Emissão, nos termos da Lei
das Sociedades por Ações e da Resolução CVM 160, e para a implementação da Cessão Fiduciária; e (iv) a au-
torização para que os diretores e/ou procuradores da Companhia pratiquem todos os atos necessários para que
a Emissão seja realizada nos termos da Escritura de Emissão e ratificação de todos e quaisquer atos até então
adotados pela Diretoria e/ou procuradores e/ou representantes da Companhia para a implementação da Emis-
são e da Oferta e para a outorga, constituição e compartilhamento da Cessão Fiduciária. **Deliberações:** Abertos
os trabalhos e instalada a presente Reunião, o Presidente Olsen, após ouvir o parecer do Conselho, deliberou,
de acordo com o disposto no artigo 20, §1º, do Estatuto Social da Companhia, por unanimidade, e sem quaisquer
ressalvas ou restrições, o quanto segue e sem quaisquer ressalvas ou restrições, o quanto segue: (i) aprovar a
realização da Emissão e da Oferta, com as características e condições principais descritas a seguir e nos termos do
"Instrumento Particular de Escritura da Quinta Emissão de Debêntures Simples, Não Conversíveis em Ações,
da Espécie Quirográfrica, a ser Convolada em Espécie Com Garantia Real, com Garantia Adicional Fidejussória,
em Série Única, para Distribuição Pública, sob o Rito de Registro Automático, da Açucareira Quatá S.A." ("Escritu-
ra de Emissão"), a ser celebrado entre a Companhia, a Pentágono S.A. Distribuidora de Títulos e Valores
Mobiliários, CNPJ nº 17.343.682/0001-38, na qualidade de agente fiduciário, representando a comunidade dos
titulares das Debêntures ("Agente Fiduciário" e "Debenturistas", respectivamente) e a Companhia Agrícola
Quatá, CNPJ nº 45.631.926/0001-13, na qualidade de fiadora ("Fiadora"); (ii) **Debito para Distribuição, Negociação e Custódia Eletrônica:** As Debêntures serão depositadas, inter alia, no sistema público de distribuição de valores
móveis por meio do MDA – Módulo de Distribuição de Ativos, administrado e operacionalizado pela B3 S.A. – Brasil
Bolsa, Balcão B3 ("B3"), sendo a distribuição liquidada financeiramente no âmbito da B3; e (b) negociação,
observadas as restrições dispostas na Escritura de Emissão, no mercado secundário por meio do CETIP21 – Tí-
tulos e Valores Mobiliários ("CETIP21"), administrado e operacionalizado pela B3, sendo as negociações liqui-
dadas financeiramente por meio da B3 e as Debêntures custodiadas eletronicamente na B3; b) **Número da Emissão:** As Debêntures representam a quinta emissão de debêntures da Companhia; c) **Valor Total da Emis-
são:** O valor total da Emissão será de R\$300.000.000,00, na Data de Emissão (conforme abaixo definido); d) **Número de Série:** A Emissão será realizada em série única; e) **Banco Liquidante e Esriturador:** A Instituição
prestadora dos serviços de Banco Liquidante é o Itaú Unibanco S.A., Instituição financeira com sede na Cidade
de São Paulo/SP, na Praça Afonso de Albuquerque, 150, 11º andar, Setor, Jd. Paulista, CEP 04089-000, inscrita
no CNPJ sob o nº 60.701.190/0001-04 ("Banco Liquidante"); f) A Instituição prestadora dos serviços de escritu-
rador das Debêntures é a Itaú Corretora de Valores S.A., Instituição financeira com sede na Cidade de São
Paulo/SP, na Av. Brigadeiro Faria Lima, nº 3.500, 3º andar (parte), CEP 04.538-132, CNPJ nº 61.194.353/0001-64
("Escruturador"); f) **Colocação:** As Debêntures serão objeto de distribuição pública, sob o rito de registro auto-
mático de distribuição, sem análise prévia da CVM, nos termos da Lei do Mercado de Valores Mobiliários, do
artigo 26, inciso X da Resolução CVM 160 e das demais disposições legais e regulamentares aplicáveis, sob
regime de garantia firme de colocação para a totalidade das Debêntures, nos termos do "Contrato de Coordena-
ção, Estruturação e Distribuição Pública, sob o Regime de Garantia Firme de Colocação, de Debêntures Simples,
Não Conversíveis em Ações, da Espécie Quirográfrica, a ser Convolada em Espécie com Garantia Real, com
Garantia Adicional Fidejussória, em Série Única, do Quinta Emissão da Açucareira Quatá S.A." ("Contrato de
Distribuição"), com a intermediação do sistema público de distribuição de valores mobiliários, administrado
pelo Banco do Brasil S.A., com sede na cidade de São Paulo/SP, na Avenida Brigadeiro Faria Lima, nº 3.500, 1º ao 3º Andares,
4 e 5 partes, Itaim Bibi, CNPJ nº 17.298.092/0001-30, instituição integrante do sistema de distribuição de valores
mobiliários constituída para atuar como coordenador no âmbito da Emissão ("Coordenador Líder"), responsá-
vel pela colocação das Debêntures, tendo como público-alvo investidores profissionais, conforme definidos na
Resolução CVM nº 30, de 11/05/2021, conforme alterada; g) **Destinação dos Recursos:** Nos termos do artigo
2º, §§ 1º e 1º-A, da Lei 12.431, de 24 de junho de 2011 ("Lei 12.431"), conforme alterada, do Decreto 11.964,
da Portaria de Enquadramento, da Resolução do Conselho Monetário Nacional ("CMN") nº 5.034, de
21/07/2022, a totalidade dos Recursos Liquídidos (conforme definido na Escritura de Emissão) captados pela
Companhia por meio da Emissão deverão ser destinados, diretamente pela Companhia, para (i) pagamentos
pontuais ou (ii) reembolso de gastos, dentro de prazos e limites estabelecidos em prazos na Escritura de Emissão,
inferior a 24 meses anteriores à data de encerramento da Oferta, conforme previsto no inciso VI do §1º e §1º-C
do artigo 1º da Lei 12.431, todos relacionados ao desenvolvimento, construção e operação do Projeto (confor-
me definido abaixo), conforme o caso, e, quando não destinados imediatamente para o que foi descrito acima,
serão mantidos em instrumentos de caixa ou equivalente de caixa até seu desembolso nos termos do descrito na
Escritura de Emissão. **Objetivo do Projeto** – Manutenção da produção de Cana-de-Açúcar relativa (i) 4º tri-
mestre da safra 21/22; (ii) safra 22/23; (iii) safra 23/24 e (iv) safra 24/25; e (v) safra 25/26 destinada à produção de
Etanol nas unidades Barra Grande, São José e Quatá, localizadas nos municípios de Lençóis Paulista, Maca-
tuba e Quatá, respectivamente, todas no estado de São Paulo ("Projeto"). **Data de início do Projeto** - O Projeto
iniciou-se em janeiro de 2022. **Fase atual do Projeto** - O Projeto se encontra em fase de execução, com realiza-
ção de aproximadamente 44,00% (quarenta e quatro por cento) do Projeto (data base 31/03/2024). **Data está-
mada de encerramento do Projeto** – Estima-se que o Projeto será concluído em março de 2026. **Volume total
do Projeto** – R\$1.004.750.000,00. **Volume estimado de recursos financeiros a serem captados por meio das
Debêntures que será destinado ao Projeto** - Valor de aproximadamente R\$300.000.000,00, equivalente ao
percentual aproximado de 30% do volume total do Projeto. h) **Garantia Fidejussória:** A Fiadora, na Escritura de
Emissão, se obrigará, solidariamente com a Companhia, em caráter irrevogável e irretirável, perante os De-
benturistas, como fiadora, principal pagadora e solidariamente com a Companhia, responsável por todas as
obrigações da Companhia nos termos das Debêntures e da Escritura de Emissão, renunciando expressamente
aos benefícios de ordem, direitos e facilidades de exoneração de qualquer natureza previstos nos artigos 333,
§único, 366, 368, 827, 830, 834, 835, 837, 838 e 839 da Lei nº 10.406, de 10/01/2002, conforme alterada, e dos
artigos 130, inciso I e 794 da Lei nº 13.105, de 16/03/2015, conforme alterada, em relação ao pagamento fiel,
pontual e integral de todos e quaisquer valores ou dívidas passíveis de inscrição em prazos na Escritura
de Emissão, observado os respectivos prazos de cura, independentemente de notificação, judicial ou extra-
judicial, ou qualquer outra medida, incluindo o Valor Nominal Unitário Atualizado (conforme definido abaixo)
das Debêntures, a Remuneração das Debêntures (conforme definido abaixo), Encargos Moratórios (conforme
definido abaixo) e demais encargos aplicáveis devidos pela Companhia e/ou pela Fiadora nos termos a serem
previstos na Escritura de Emissão, bem como todo e qualquer custo ou despesa, necessário comprovadamente
incorrido pelo Agente Fiduciário e/ou pelos Debenturistas, inclusive em decorrência de processos, procedimen-
tos e/ou outras medidas judiciais ou extrajudiciais necessários à salvaguarda de seus direitos e prerrogativas
decorrentes das Debêntures e/ou da Escritura de Emissão ("Obrigações Garantidas" e "Fiança", respectivamente);
i) **Garantia Real:** Observado o disposto na Escritura de Emissão, para assegurar o fiel, integral e pontual
cumprimento das Obrigações Garantidas, as Debêntures contarão com cessão fiduciária pela Companhia, em
favor dos Debenturistas, representados pelo Agente Fiduciário, nos termos do §3º do artigo 8º da Lei 4.728,
de 14/07/1965, conforme alterada, a ser constituída por meio de aditamento ao "Instrumento Particular de
Cessão Fiduciária de Direitos Creditórios nº 1001120900157007", a ser celebrado entre a Companhia, o Agente
Fiduciário, o Itaú Unibanco S.A. e a Fiadora ("Contrato de Cessão Fiduciária") dos direitos creditórios equivalentes
a 20% de toda a produção de açúcar e/ou etanol produzido pela Companhia em sua unidade Quatá (U055 –
CNPJ nº 60.855.574/0013-07) e efetivamente entregue à Cooperativa (conforme definido na Escritura de
Emissão), provenientes do Contrato de Cessão de Direitos Creditórios nº DEJR – DEJR-6452/2012, conforme
aditado de tempos em tempos, celebrado entre a Companhia, a Cooperativa e demais parte lá identificadas
("Cessão Fiduciária" e "Direitos Creditórios", respectivamente e, quando em conjunto com a Fiança, "Garan-
tias"). O Contrato de Cessão Fiduciária será celebrado conforme os procedimentos e até o prazo a serem pre-
vistas na Escritura de Emissão. A Cessão Fiduciária será compartilhada, sem ordem de preferência de recebimen-
to no caso de execução, de forma pari passu com as dívidas decorrentes dos Instrumentos Garantidos
Originais (conforme definidos na Escritura de Emissão), nos termos do Contrato de Cessão Fiduciária. Não
obstante o compartilhamento com os Instrumentos Garantidos Originais, a Cessão Fiduciária poderá ser outor-
gada, inclusive sob condição suspensiva, e/ou compartilhadas com outras operações somente junto aos credo-
res dos Instrumentos Garantidos Originais e/ou suas sociedades controladas, controladoras, coligadas sob
controle comum, incluindo, mas não se limitando, para fins de renovações ou prorrogações das obrigações ga-
rantidas no âmbito da Cessão Fiduciária, sendo certo que tal compartilhamento e eventual aditamento ao
Contrato de Cessão Fiduciária prescindirão da aprovação prévia em Assembleia Geral de Debenturistas. j) **Data
de Emissão:** Para todos os fins e efeitos legais, a data de emissão das Debêntures será a data prevista na Escritu-
ra de Emissão ("Data de Emissão"); k) **Data de Início da Rentabilidade:** Para todos os fins e efeitos legais, a
data de início da rentabilidade será a data de primeira integração das Debêntures ("Data de Início da Renta-
bilidade"); l) **Forma, Tipo e Comproração de Titularidade:** As Debêntures serão emitidas sob a forma nomina-
tiva e escritural, sem emissão de cautelares ou certificados, sendo que, para todos os fins de direito, a titularidade
das Debêntures será comprovada pelo extrato emitido pelo Escriuturador, com base nas informações prestadas
pela B3, quando as Debêntures estiverem custodiadas eletronicamente na B3 e, adicionalmente, com relação
às Debêntures que estiverem custodiadas eletronicamente na B3, conforme o caso, será expedido por extrato
em nome do Debenturista, que servirá de comprovante de titularidade de tais Debêntures; m) **Conversibilidade:**
As Debêntures serão simples, ou seja, não conversíveis em ações de emissão da Companhia; n) **Espécie:** As
Debêntures serão da espécie quirográfrica, a ser convolada em espécie com garantia real, nos termos a serem
previstos na Escritura de Emissão e do artigo 58 da Lei das Sociedades por Ações. A partir da data em que for
constituída a Cessão Fiduciária, nos termos previstos na Escritura de Emissão e no Contrato de Cessão Fiduciá-
ria, as Debêntures serão automaticamente convoladas em Debêntures da espécie "com garantia real", corres-
pondente à Cessão Fiduciária, devendo a Emissora comunicar o Agente Fiduciário e a B3 sobre a referida con-
volação em até 5 Dias Úteis da ocorrência da mesma, sendo certo que não haverá a necessidade de qualquer
ato ou formalidade adicional para fins da formalização da referida convolação, incluindo, mas não se limitando,
de nova aprovação societária pela Emissora, de aditamento à Escritura de Emissão ou de realização de Assem-
bleia Geral de Debenturistas. o) **Prazo e Data de Vencimento:** Resalvadas as hipóteses de resgate antecipado
da totalidade das Debêntures e/ou de vencimento antecipado das obrigações decorrentes das Debêntures, nos
termos a serem previstos na Escritura de Emissão, as Debêntures terão prazo de vencimento de 2386 dias
contados da Data de Emissão, vencendo-se, portanto, em 15/12/2030; p) **Valor Nominal Unitário:** O Valor No-
minal Unitário das Debêntures será de R\$ 1.000,00, na Data de Emissão ("Valor Nominal Unitário"); q) **Q-
tidade de Debêntures Emitidas:** Serão emitidas 300.000 Debêntures; r) **Preço de Subscrição e Forma de Integra-
lização:** As Debêntures serão subscritas e integralizadas à vista, em moeda corrente nacional, no ato da
subscrição ("Data de Integralização"), pelo seu Valor Nominal Unitário, na primeira Data de Integralização, de

acordo com as normas de liquidação aplicáveis à B3. Caso quaisquer das Debêntures venham a ser integraliza-
das após a primeira Data de Integralização serão integralizadas pelo seu Valor Nominal Unitário Atualizado,
acrescido da Remuneração das Debêntures (conforme definido abaixo), calculada por rata temporis a partir da
Data de Início da Rentabilidade, até a data da sua efetiva integralização. As Debêntures poderão ser subscritas
com água ou deságio, a ser definido pelo Coordenador Líder, se for o caso, no ato de subscrição das Debêntures
e desde que aplicado em igualdade de condições para todas as Debêntures subscritas e integralizadas em uma
mesma Data de Integralização, observado o disposto no Contrato de Distribuição; s) **Atualização Monetária:** O
Valor Nominal Unitário ou saldo do Valor Nominal Unitário, conforme aplicável, das Debêntures será atualizado
monetariamente pela variação do Índice Nacional de Preços ao Consumidor Amplo, apurado e divulgado men-
salmente pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística, desde a Data de Início da Rentabilidade até a data
de seu efetivo pagamento ("Atualização Monetária das Debêntures"), sendo o produto da Atualização Monetá-
ria das Debêntures incorporado automaticamente ao Valor Nominal Unitário ou saldo do Valor Nominal Unitá-
rio das Debêntures, conforme o caso ("Valor Nominal Unitário Atualizado"). A Atualização Monetária das De-
bêntures será calculada conforme a fórmula a ser prevista na Escritura de Emissão; t) **Remuneração:** Sobre o
Valor Nominal Unitário Atualizado das Debêntures incidirão juros remuneratórios correspondentes a 7,25% ao
ano, base 252 Dias Úteis ("Remuneração das Debêntures"), incidentes desde a Data de Início da Rentabilidade
ou a Data de Pagamento da Remuneração (conforme definida abaixo) imediatamente anterior, conforme o
caso, até a data do efetivo pagamento. O cálculo da Remuneração das Debêntures obedecerá a fórmula a ser
descrita na Escritura de Emissão; u) **Pagamento da Remuneração:** Sem prejuízo dos pagamentos em decorrên-
cia de eventual vencimento antecipado das obrigações decorrentes das Debêntures ou resgate antecipado, nos
termos a serem previstos na Escritura de Emissão, a Remuneração das Debêntures será paga semestralmente,
a partir da Data de Emissão, sendo o primeiro pagamento devido em 15/12/2024, e os demais pagamentos
devidos sempre no dia 15 de cada mês de dezembro nos termos do desdobramento tributário anual, até a Data do Vencimento
(cada uma dessas datas, uma "Data de Pagamento da Remuneração"), de acordo com as datas a serem indica-
das na tabela constante do Anexo IV à Escritura de Emissão; v) **Amortização do Valor Nominal Unitário Atualiza-
do:** O Valor Nominal Unitário Atualizado das Debêntures será amortizado em 3 parcelas anuais consecutivas,
devidas sempre no dia 15 de dezembro de cada ano, sendo que a primeira parcela será devida em 15/12/2028,
e as demais parcelas serão devidas em cada uma das respectivas datas de amortização das Debêntures, de
acordo com as datas e percentuais a serem previstos na Escritura de Emissão (cada uma, uma "Data de Amor-
tização das Debêntures"); w) **Encargos Moratórios:** Ocorrendo impuntualidade no pagamento pela Companhia
aos Debenturistas nos termos a serem previstos na Escritura de Emissão, adicionalmente ao pagamento da Re-
muneração, calculada por rata temporis, incidirão sobre o montante devido e não pago, independentemente de
aviso, notificação ou interpelação judicial ou extrajudicial: (i) Juros de mora de 1% ao mês, calculados por rata
temporis desde a data em que a Companhia terá que pagar o valor efetivo pago; (ii) multa no item (i) a seguir, dos dois
de natureza não compensatória de 2% ("Encargos Moratórios"); x) **Reputação:** As Debêntures não serão ob-
jeto de reputação ou penalização; y) **Classificação de Risco:** Não será constituída agência de classificação de risco
para atribuir classificação de risco (rating) às Debêntures. z) **Desmembramento:** Não será admitido desmembra-
mento, nos termos do inciso IX do artigo 59 da Lei das Sociedades por Ações. aa) **Tratamento Tributário das De-
bêntures:** As Debêntures gozam do tratamento tributário previsto no artigo 2º da Lei 12.431. Caso qualquer De-
benturista tenha tratamento tributário diferente daquele previsto na Lei 12.431 ou goze de algum tipo de
imunidade ou isenção tributária, este deverá encaminhar ao Banco Liquidante e à Companhia, no prazo mínimo
de 10 Dias Úteis anteriores à data prevista para recebimento de valores relativos às Debêntures, documentação
comprobatória do referido tratamento tributário julgada apropriada pelo Banco Liquidante, sob pena de ter des-
contado o valor devido ao Debenturista em nome do Banco Liquidante, e os demais valores em vigor, com exceção
do referido tratamento tributário. Na hipótese de qualquer Debenturista ter sua condição de imunidade ou
isenção alterada, deverá informar ao Banco Liquidante ou ao Escriuturador, conforme o caso, tal alteração no
prazo de 2 Dias Úteis contados da data da formalização da referida alteração; ab) **Resgate Antecipado Facultativo
Total:** A Companhia poderá, a seu exclusivo critério realizar o resgate antecipado facultativo total das Debêntures,
nos termos da Resolução CMN nº 4.751, de 26/09/2019 ("Resolução CVM 4.751") ou de outra forma, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facultativo Total"). Por ocasião do Resgate Antecipado Facultativo Total,
a Companhia poderá, a seu exclusivo critério, realizar o resgate antecipado parcial das Debêntures, desde que
venha a ser legalmente permitida e devidamente regulamentado pelo CMN, nos termos da Lei 12.431, observado
o disposto a ser previsto na Escritura de Emissão e desde que (i) esteja adimplente com suas obrigações nos ter-
mos a serem previstos na Escritura de Emissão; e (ii) o prazo médio ponderado dos pagamentos transcorridos
entre a Data de Emissão e a data do efetivo resgate seja superior a 4 (quatro) anos, observado o previsto na Re-
solução CMN 4.751 ("Resgate Antecipado Facult